

雷勃岳阳工厂携手太仓特灵 抢占市场先机

雷勃岳阳工厂迎来了收获的季节。在千里之外，从雷勃岳阳工厂发出的中压60Hz 5800框架制冷空调电机，已经抵达了太仓特灵工厂并完成装配。从远方传来的消息：压缩机组测试现场，电机运行效能合格！振动测试合格！温升合格！太仓特灵G3达标！

期待已久的MV 60Hz 5800合格化认证测试，至此圆满成功，实验获得一次性通过！2008年，岳阳工厂在市场竞争激烈、金融危机的环境下，依靠质量过硬的产品打开了特灵空调市场，成为其压缩机“心脏”——压缩机电机供应商之一。既是一，必有竞争。最初，太仓特灵在进口电机（主要是北美）与岳阳电机之间摇摆不定。但最终，在“60Hz CTV国产化（5800Frame）”——太仓特灵的进行项目上，向岳阳工厂抛出了橄榄枝。2016年元月，双方约定，岳阳工厂需在预定的日期提交MV 60Hz 5800合格化认证测试用电机，在太仓特灵完成电机合格化测试，规格为MV 60Hz 5800两种档次。

特灵空调是全球规模最大的中央空调制造厂商之一。其中，冷水机组销量占美国市场份额55%以上。拥有世界空调行业中规模最大最先进的科研发展中心。在全球分布有20多个生产基地。于2008年加入英格索兰(英文Ingersoll Rand)集团，是一家全球多元化的工业企业。

太仓特灵作为中国区空调压缩机生产基地，与特灵其它子公司之间，比如北美特灵拉克罗斯(英文Trane La Crosse)，同样存在商业性竞争，同时也承担了特灵空调在上海的亚洲研发中心的研发任务。其中之一，就是“60Hz CTV国产化（5800Frame）”项目配套电机MV 60Hz 5800合格化测试。

一个合格化测试，对于电机供应商而言有多么重要？

打个比方，这种测试，就好比考试拿级，是客户订货的门槛，行业规则，你只有跨过了门槛才有资格，客户才可能给你订单要你的产品。合格化认证测试，完成规格愈多，跨过的门槛就愈高，相应的，你的级别、客户对你的认可、你自身的实力及发展空间就愈大。在合格化测试项目开始时，岳阳工厂跟太仓特灵一样都没有明确的订单。对此，岳阳工厂总经理骆玉生意见明确：岳阳工厂各部门全力配合，保证交期！

对于测试，太仓特灵投入不菲，全力争取项目订单。一台压缩机组价值有40多万。而在岳阳工厂，前期备料及制造准备，需要的投入同样巨大。如果没有订单，即使测试成功，对于两家企业，都是意味着库存风险。不管怎样，大家憋着一股气，合格化测试电机只需成功，不能失败！这是岳阳工厂与太仓特灵集体共识。

早在2015年，太仓特灵与岳阳工厂两家技术团队与销售之间，已经有每周一次的

电话例行会议。岳阳工厂技术部经理兼公司副总经理Danny郑能安、市场部经理付林、产品经理陈要科与太仓团队负责人每周出席会议，通过电话分享项目进程，商讨、解决具体问题。

围绕合格化测试项目，岳阳工厂与太仓特灵同等重视，联系更加紧密。在开始与太仓特灵做Fr5800 MV 60Hz合格化项目时，岳阳工厂得知他们将有一个三星项目80台高压电机订单，由于我们的认证刚开始，所以他们选用了美国的供应商电机。得知消息，岳阳工厂总经理骆玉生跟技术部经理Danny及销售经理付林一起，跟太仓特灵研发中心及销售团队多方交涉，从地域、运输，价格及电机性能等多方面，陈述我们的电机优势，承诺以最快速度、最好的质量，满足他们的要求。希望他们考虑采用我们的电机。

总经理骆玉生是合格化项目总指挥。Danny是技术团队总负责。产品经理陈要科是电机负责工程师，负责电机设计方案、标准提供及后续改善。物料部门在接到市场部通知后，已开始先期备料。市场部付林经理全程参与，跟太仓特灵销售人员积极沟通，尽力争取，让潜在的订单早日明朗。

2016年春节刚过，太仓特灵工厂发来消息，MV 60Hz 5800订单落实。岳阳工厂生产制造全面启动，短短二十天时间，所有工序有条不紊，按标准，按工艺。生产部吴赛清经理跟制造部各生产主管一起，每天亲临现场，跟踪进度。

2016年2月底，岳阳工厂技术团队完成全部MV 60Hz 5800的17个系列19个性能数据表。

2016年3月上旬，第一批试制样机顺利出厂抵达太仓。

2016年4月，岳阳工厂提交MV 60Hz 5800资质报告。

在太仓实际测试过程中，岳阳电机在带入压缩机组的情况下，其型式性能测试合格，振动测试达标，均优于北美电机。之前提交的性能数据表，同样优于北美电机。尤其对产品交期，他们的赞叹毫不掩饰，最为在意。这些都给太仓特灵留下了深刻的印象。加上之前跟太仓特灵确定合作的美国的供应商电机交期出现问题，太仓特灵终于松口，岳阳工厂拿到了韩国三星MV 60Hz 5800的40台订单。其后，由于雷勃岳阳出色的战斗力，太仓特灵对岳阳工厂又追加了剩余的40台订单。至此，80台MV 60Hz 5800电机订单全部被岳阳工厂拿下。岳阳工厂踏实，坚持，不放弃，与客户携手合作，全力配合，携手太仓特灵，开创了抢占市场先机的传奇。这给岳阳工厂创造了可观的产值与利润，也给太仓特灵带来了丰厚的收益。

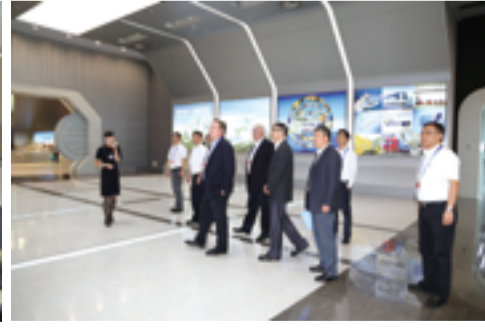
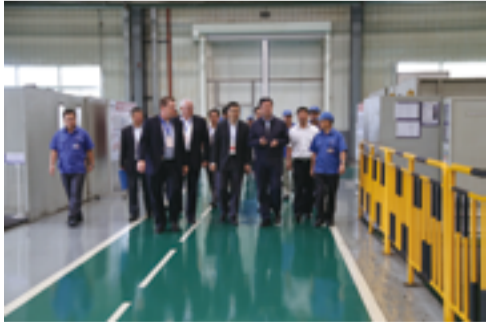
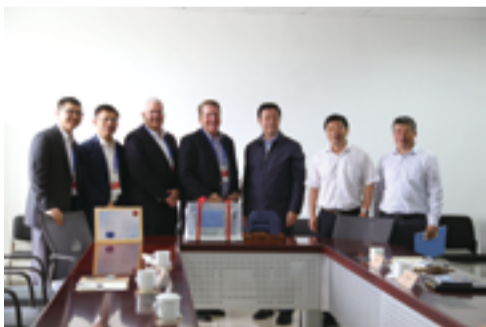
（雷勃电气（岳阳）有限公司技术部 李友荣）

雷勃电气高层领导拜访潍柴

美国雷勃电气集团全球高层领导Mr.Mike、Mr.Jone，雷勃中国区总裁Mr.Roger和上海马拉松·革新电气总经理林峰等一行拜访了潍柴重机股份有限公司，受到徐宏董事长、李峰副总经理以及潍柴同仁的热情接待。潍柴是国内柴油机制造综合实力最强的企业之一。其电站用柴油机具有相当优势，配载的船用发电机组占有了很高的市场份额。其遍布全球及全国的销售服务网络更是证明了其全球化发展的进程。潍柴以“绿色动力、国际潍柴”为使命，在未来的5年力争成为全球领先、拥有核心技术、可持续发展的国际化工业装备企业集团。

上海马拉松与潍柴有着悠久的历史合作历史，作为国际知名品牌的马拉松发电机一直是潍柴发电机组配套的主要产品。在20年的时间里，我们合作共赢。目前马拉松公司的产品已经在应急备用、新能源分布式电站、车用、船用等专业市场及互联网数据中心各领域取得了长足的发展，市场信誉不断增强。

一天的拜访过程中，在徐总、李总的陪同下参观了潍柴集团科技馆，潍柴发电设



备公司、柴油机1#制造工厂、潍柴铸锻工厂以及MAN大机制造车间。在潍柴滨海基地双方对于各自的经营情况及长远规划做了深入的介绍和交流，对于研发生产新产品应用于新的领域双方都抱有强烈的合作愿望。相信基于我们的良好合作关系及产品在市场的美誉，双方未来的合作将有更好的发展！

（上海马拉松·革新电气有限公司销售部 蔡凭跃）