

2022年新冠肺炎疫情防控知识手册（一）

越是形势复杂严峻，越是困难挑战上升，我们越要坚定信心、鼓足干劲、做细工作。让我们了解学习《2022年新冠肺炎疫情防控知识手册》，增强自我防护意识，我们一定能够打赢疫情防控阻击战！

一、什么是“四早”措施？

早发现 早报告 早隔离 早治疗

二、什么是“四集中”？

集中患者 集中专家 集中资源 集中救治

三、“四方责任”指哪些？

属地 部门 单位 个人

四、什么是流调“三同时”？

疫情发生地领导小组（指挥部）组织疾控机构、公安、工信等部门按照同时赶赴现场、同时开展调查、同时处置疫情的“三同时”机制，对病例开展流行病学调查，24小时内完成。

五、流调溯源“2+4+6+8+24”是指什么？

2小时内到达现场，4小时内完成流行病学核心信息调查，6小时将阳性病例、密接、次密接人员等核心信息推送到省健康码大数据库并赋红码，8小时内将密接、次密接人员应隔尽隔、动态清零，24小时内完成流调初步报告。

六、什么是流调“一录入四推送”？

核酸检测机构发现初筛阳性感染者，要第一时间录入姓名、证件类型、证件号码、居住地址、手机号等基本信息，同步推送公安、疾控、通管和省数字办等部门。

七、医学观察“14+7”是指什么？

对目的地为我市的入境人员，严格实施“14+7”即集中医学观察14天+7天居家医学观察（不具备居家医学观察条件的，应实施集中医学观察）的措施。在入境时、集中医学观察第1、4、7、10、14天各进行1次核酸检测。入境人员解除隔离后在本省继续实施居家医学观察的在第2、7天各进行1次核酸检测。



周五大讲堂 堂堂有精彩

●3月4日，中红学苑组织了主题为《成为影响力销售员必备的心态与素质的专项培训》的培训，讲师为华英汇智库专家，中华讲师风云榜百强导师廖跃洪。通过培训帮助公司销售人员摆正心态，打造素质过硬、基情爆

表、极具影响力的销售团队，自信而出色的完成销售目标。

●3月11日、3月18日，中红学苑组织了主题为《与不同性格人沟通的窍门》的培训，讲师为历任盟诚集团高级学习顾问；朗法博博学院院长、阿里巴巴橙功

营合作培训师的鹿俊。通过本次培训帮助员工剖析了不同人群的人格特质与沟通秘籍，更好的了解沟通对象，让沟通成效倍增。

●3月25日，中红学苑组织了主题为《成为销售精英的秘诀》的培训，讲

师大订单营销专家、营销实战专家吴昌鸿，通过此次培训，为大家揭晓成为金牌销售精英的秘诀，用实践立论帮助大家了解自身的成长空间，并逐步改善不足，协助大家向金牌销售精英之路迈进。

中红青年说

“青年说”是为中红青年专属打造的交流园地。在这里：我们共同记录中红青年的青春记忆、奋斗足迹；共同见证中红青年的成长、互爱、凝聚与奋进！“青年说”的故事主角很多是加入中红不久的毕业生，他们满怀激情，渴望成长；他们心怀理想，蓄势待发！让我们关爱青年，聆听青年，让每一位中红青年能以青春之我，不负时光，乘风破浪！

朝气蓬勃的青年人，走出象牙塔，来到中红大家庭，在这里他们看到、听到、亲身感受到了什么是“中红”，并成长为中红新青年，让我们看看他们怎么说。



哈喽，大家好，我是中红三融市场部温馨。2019年毕业后，正式加入中红这个大家庭！

刚来到中红时，我曾任销售一职，销售是一份充满挑战的工作，在挑战中不断提高自己的沟通能力、管理能力以及逻辑思维。2020年5月份加入中红三融市场部，虽然一开始我们并不熟悉，但我们都坚守同样

的信念！在工作中，我们互相帮助，遇到问题共同解决。在对专业知识了解不全面时，领导、同事们带我们了解中红历史；带我们走进车间，对鸡肉产品进行专业化培训；带我们走进市场，深度剖析；带我们参加展会，开拓视野；感恩领导，感恩同事，让我们在中红以后的道路越走越顺。

在北京办公的日子里，我们一起工作

一起吃住，我们的关系变得越来越亲密，慢慢的也有了归属感，以后的日子变的不再孤单。

把握当下，我们充分利用好时间，努力工作，提升自己！展望未来，我们感恩领导给我们提供优雅的工作环境以及温馨的住宿条件，让我们安心工作！最后送自己一句话：加油吧，中红人！

大家好，我是中红医疗北京林普公司国际业务部的张耘凯。我刚来到中红医疗不久，还算是半个新人。中红是一个大家庭。得益于中红团队内大佬们的耐心培养，以及各位初出茅庐的小伙伴们互相帮助，每个新人都能很快的适应工作节奏，快速的熟练工作内容。拿我自己来说，作为一名外语人，学习生涯大概不会

接触太多其他领域的知识，但在每位家人的帮助下，很快就掌握了外贸业务员需要掌握的一众知识与技能，从而独立的完成工作。来到中红，你不会感受太多北漂生活的艰辛，一日三餐和住宿都在公司内，可以节省下大量的通勤时间和食宿消费，而且人身安全能够得到保证。下了班之后，还能到公司周边的逛逛，大商场满足

生活需要，小街边摊满足嘴馋的欲望，也能感受大城市的繁忙和独特的静谧。

外贸业务员是典型的多劳多得，需要专心和努力。公司为我们扫清后顾之忧，让我们能够更加专心奋斗，一展拳脚，这样的企业，是不是最适合我们心怀鸿鹄之志的年轻人呢？心动不如行动，快将你的简历投递过来吧！我们一起做同事。

