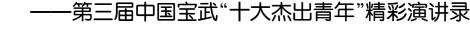
中国宝武高度重视共青团和青年工作,近两年不断加大对年轻干部和青年人才发现培养使用的力度。"十大杰出青 年"评选是集团公司授予优秀青年的最高荣誉。2020年是中国宝武 130年,随着公司改革发展的不断推进,版图的不断 扩大,广大青年员工也争相投入到宝武发展事业中,脚下丈量的土地不断延伸。

2020年12月18日,第三届中国宝武"十大杰出青年"评选在宝武大厦举行。除了评选出"十大杰出青年",还对一批 优秀青年个人和集体进行了表彰,进一步激发青年员工岗位创新创业的激情,为公司"成为全球钢铁业引领者""共建高质 量钢铁生态圈"发挥青年先锋作用。本版从今日起连续刊发"十大杰出青年"和"十大青年先锋"演讲录,让我们一同领略他 们的悦动风采。

香活力闪耀宝武发展大





制造好每一米钢板 宝钢股份硅钢事业部 侯长俊

守初心造好钢,建设世

我要给大家介绍我手上 的这块钢板。在我 12 年多的 职业生涯中,一以贯之的目 标就是"制造好每一米钢

板"。因为这块钢板,或者说它所代表的好的产品,铸就了 中国宝武 130 年的根基。

这块钢板它的厚度仅有 0.23mm,是当今世界上同规 格中性能最好的取向硅钢激光刻痕钢板。这块又薄又脆 的钢板上容易产生锈蚀、边裂等质量难题,影响用户的使 用,曾经困扰我们多年。我带领团队与这些"顽固分子"斗 智斗勇,取得了一场场攻坚战的胜利。

要造好这块钢板,难度最大的还是性能提升。我带领

团队首创了连续退火线上在线高速刻痕装备, 经历 600 多天的研究和实验,终于固化了工艺,实现了设备投运。 经特殊工艺后钢板性能得到升华,成为同类产品中的顶 级牌号。此工艺推广应用到其它产线,实现高端刻痕产品 增量4倍以上,大量应用于特高压、高能效配变等电力工 程中,在特高压交直流领域拥有 100%市场占有率,为特 高压这张国家名片刻上了宝武的印记。

功成不必在我,功成必定有我。以前的刻痕产品刻痕 线明显可见,无法满足高压输配电要求。随着工艺改进, 刻痕线隐藏在这层涂层的"幕后",默默地发挥着作用,却 让我们的产品在更广阔的天地发挥了更重要的作用。这 多么像我周围那些默默发光发热的同事。所以我讲的并 不是我一个人的故事,而是我们这个团队为了"制造好每 一米钢板"所付出的艰辛,感谢一起奋斗的伙伴们。



创新推动车轮滚滚向前 马钢集团马钢技术中心 赵海

大家每天出行乘坐的 高铁、地铁使用的车轮中就 有我们团队研发的产品。

2006年参加工作时,正 值我国铁路事业发展的黄 金期,但作为核心部件的高

端车轮全靠进口,国家把高端车轮国产化的重任交给了 马钢,研发团队使命光荣、任务艰巨。从研发设计到现场 试验、从装车考核到产品认证,我们夜以继日、呕心沥血、 攻坚克难。当时的我白天扑在生产线做试验,夜里伏案分 析总结,经过数月努力,终于取得了重大突破。

马钢车轮获得了国家装车考核的许可,在随后60万 公里的考核期内,我和团队北上齐齐哈尔,南下广州,西 至乌鲁木齐。无论酷暑严寒,无论风雪交加,白天跟车试 跑, 夜晚检测分析、及时上报。经过长达两年的不懈努力, 马钢车轮最终通过考核,取得了产品认证证书,多个产品 填补国内空白,实现了国产化替代,

我还先后参加了包括中国工程院项目在内的多个国 家项目。有幸和多位院士在一起工作,我被院士们科学严 谨的工作态度深深感动,不仅各个项目圆满通过验收,而 且拓展了我的视野和思路, 更加坚定了我从事科研工作 的决心。

工作 15 年来, 我和我们团队在核心技术自主研发 的征程中,砥砺奋进,攻克了多项"卡脖子"难题,研发的 车轮规格上百种,实现了品种全覆盖。今后,我们会更加 努力, 牢记习近平总书记考察调研马钢集团时的嘱托, 不忘钢铁报国初心,为中国宝武成为全球钢铁业引领者 贡献青春力量。



海外奋"窦"持之以"恒"宝武智维炉窑建筑事业部 窦 恒

我 2014 年毕业入职, 2015 年外派至印尼喀拉喀 托钢铁公司,这是我第一次 走出国门,也是公司第一个 海外施工项目。15个月的摸 爬滚打,气候、语言、文化、

饮食方面的差异,让我从初出茅庐的学子历练成为独当 一面的项目管理者,凭借企业积累的 30 多年专业的管 理经验,我们为印尼业主查漏补缺,赢得了一个个追加

2017年底印尼项目一结束, 我便奔赴马来西亚关丹 联合钢铁,我们以集设计、采购、施工、维护、回收再生于 一体的全流程炉窑设备状态运维方案成功中标,这也是 中国宝武第一个"一带一路"海外全流程运维项目。

从招聘、培训到签证,从劳务、财务到法务,从技术谈 判、物资采购、产品监造、物流组织到仓储管理,从基建、 投产到运维,我成为了全能战士。一个又一个战役,"现场 3 昼夜卸货 3600 吨""冻包重生共享效益 630 万""冒雨喷 涂""妙手压浆",我们的速度就是宝武的速度,我们的质 量就是宝武的质量。三年时间,从无到有,从有到精,炮泥 吨铁消耗降低 25%、主沟通铁量提高 225%、钢包寿命提高 83%、转炉寿命提高 125%、中包过钢量提高 113%,同时为 用户创造附加效益 2.2 亿。

青春虚度无所成,白首衔悲补何及。青年朋友们,让 我们用汗水回馈青春,到最具挑战的前线来磨炼自己。正 所谓:前辈回眸应笑慰,擎旗自有后来人。让我们把百年 宝武的故事传遍国内与海外, 用我们现在的奋斗书写未 来宝武故事的新篇章。



不"负"青春年华 宝武炭材宝杰新能源 雷 成

我是宝武炭材宝杰新 能源的一名技术人员,主要 从事研究利用炼焦副产物 生产锂电池核心部件工作。

锂离子电池是"十四 五"规划明确要求进行工

艺开发和技术创新的产业。目前,所有的商用锂离子电 池负极材料都是炭材料。因此碳基负极材料也是符合 集团公司"一基五元"从钢铁到材料转型发展的重要突

我加入宝武炭材后开发了基于延迟焦和煤沥青的负 极材料成套技术。相关理论成果发表在知名国际期刊,被 认为是"锂电池行业的关键技术突破"。

2019年中国乌海炭材料产业园开建,我被外派到内

蒙古乌海参与产业园建设。经过两年的奋战,乌海炭材料 产业园已经几近完工,具有宝武特色的负极材料样品已 经在一线电池材料企业进行认证。

由于宝武炭材的介入,人造石墨负极材料行业进入 工艺路径多样化、原料定制化、辅料标准化、产业链协同 发展的新阶段。我牵头和电池行业领军企业建立联合开 发机制,为性能更优异、成本更低的锂离子电池提供技术

今后,我将通过自己的努力,进一步提升企业负极材 料的市场占有率;实现大体量炼焦副产物的高值、高效转 化利用.助推公司煤焦油加工由老大变强大;着手进行下 一代高能硅碳负极材料研究与开发。

未来,炭材料有无限可能,我们正逢其时,请关注宝 武碳基新能源事业。



在不确定性中发掘确定性 宝地资产资产运营管理部 李亚峰

2020年6月,陈德荣书 记、董事长在宝地资产举办 的以"火红的年代"为主题的 图文展上,深情高歌《毛主席 的光辉把炉台照亮》。

如今,这个毛主席亲临 的炉台已华丽转身,成为集钢铁印记与现代艺术于一身 的吴淞地区新地标,这是中国宝武钢铁产业转型的一个 缩影,也是产业园区业发展的一个杰作。我,亲历了其中 建设的艰辛。

其实,像"金色炉台"这样的作品,宝地资产还有很 多。比如,见证了我个人成长的互联宝地产业园。我在集 团总部历练了四年后,2014年加入宝地资产,投身产业园 区业,从一个不动产行业的菜鸟逐步成长为经营团队带

头人。在担任互联宝地总经理期间,面临政府关系、扶持 政策等诸多不确定性,我带领团队努力打破惯性思维,脚 踏实地,将一条条政策落地、将一个个客户引入,逐步摸 索出一套产业园运营模式。互联宝地连续承办了2018、 2019年全国双创周上海分会场活动,硬件基础、软性服务 得到了各方高度好评。

如今, 我又从一线战场回到了参谋部, 面对宝钢发 展、宝地资产业务整合、人员融合的艰巨课题,我站在更 高的视角,创新体制机制,力推合署、合力、合心。

一切过往,皆为序章! 回首过去,唯有感恩,感恩宝 武、感恩宝地,也感恩过去的自己。

展望未来,我将只争朝夕、不负韶华,努力从不确定性 中识别和分离确定性 用青春和汗水助推产业园区业的高 质量发展,为中国宝武成为全球钢铁业引领者而努力奋斗。



为钢铁强国梦奋起而战 宝钢股份武钢有限 李成刚

我是一名"钢二代", 父亲给我取名的寓意就是 "百炼成钢"。工作 12 年, 干过轧线钳工、班长、工段 长、设备区工、特种设备管 理员

2019年10月18日,全国工业机器人大赛举行,我 代表中国宝武参加。宝武代表队与全国 30 个省(区、市) 和 16 家中央企业选手同场竞技,一举夺得团体总分第一 的佳绩,我也获得个人一等奖。我们的参赛案例是一套多 机器人协作的铸件打磨抛光工作站,它实现了全面自动 化和协同工作

近两年,我参与四个创新项目,为企业创造了极致效 率和效益。让我感触最深的是操控中心建设,当时我负责 的主要是在线监测和数据挖掘。2019年"双12",热轧厂 操控中心远程一次试轧成功, 标志着智慧制造取得了阶 段性胜利。

业区小伙伴们对标找差,为企业发展献计。通过现场改 善,作业区面貌发生了翻天覆地的变化。 疫情期间面对人手严重不足,我们克服困难,在汉人

号。作为热轧厂 2250 单元轧辊作业区作业长, 我发动作

去年,我被共青团中央授予"全国青年岗位能手"称

员坚持到岗保生产,凡事自己动手。疫情期间,作业区没 有因备辊不足而影响轧线生产,各项指标全优。

我想说:今日之宝武,乃全球之宝武。我辈青年,当矢 志为宝武装上智能芯。大江奔流天地宽,钢筋铁骨立中 流。天工人巧日争新,数风流钢铁,还看今朝宝武。我为钢 铁强国梦,奋起而战!



为您的每一次出行保驾护航 宝信软件轨道交通事业本部 杜 珊

2009 年我进入宝信软 件。11年间,我和团队一起 将轨道交通这个非钢业务从 十多人的小分队发展为事业 本部。从单一的综合监控系 统拓展为云边端 "3+1"智慧

初入外部市场,竞争异常激烈,核心软件产品都被国 外厂商垄断。我们要做的,就是掌握核心技术,打破外商 垄断。2012年,我被任命为上海地铁 12 号线机电监控项 目技术负责人,我带领团队经过上千次仿真试验,自主研 发的产品达到了行业领先水平, 实现了在轨道交通行业 零的突破。我也因此获得上海市优秀建设者称号。该产品 还人选了国家工信部行业示范基金项目, 至此我们实现

了综合监控领域业务核心技术的完全自主化。

2014年,我转变为管理者,和团队创新性地把钢铁全 层次信息管控理念应用于轨道交通,提出了"三位一体" 的解决方案和产品体系,并广泛用于上海、武汉等城市的 "1号"民生工程。其中线网大数据应用等相关产品技术均 实现了国内首创。宝信软件轨道交通也跻身行业第一梯 队,并连续获得了上海、成都等地的工人先锋号荣誉。

宝信软件源自钢铁, 在协同共建钢铁生态圈的过 中,我们将智慧制造的理念延展到轨道交通领域、探索出 了"智慧维保""智慧车站"等首次行业实践案例,也以此 构建了国内第一个全层次的智慧地铁解决方案体系。

我们奔波于城市间,我们奋力前行!让宝信人的担 当、宝信人的符号融入到地铁中,为您的每一次出行保驾



奋斗的青春最幸福 中南钢铁韶钢松山 郭利荣

记得 2005 年刚入职的 时候 我是大家眼中爱说爱 笑、走路带风的小姑娘,韶 钢给了我一个温暖而幸福

2012年, 韶钢加入宝

钢,全新的管理理念,让我快速成长,同时也炼就了我勇 于创新、敢于担当的个性。2015年,我有幸参与了公司经 营管控系统的建设,时间之紧、要求之高,前所未有。我和 我们的团队深知责任重大,于是我们精心组织、紧密协 同,"白加黑""5+2",全力以赴确保每个任务都按时完 成。最终2016年1月1日,系统成功上线,欢呼与喜悦瞬 间融化了所有的艰辛困苦。

信息化建设、智慧制造……推进韶钢的管理向纵深

发展。五年过去了,韶钢由一家濒临破产的传统老国企蝶 变成一个生机勃勃的现代化智慧钢厂, 而我也在韶钢改 革发展的浪潮中乘风破浪,不断前行。

我通过存库可视化系统严抓两金压控,每年减少存 货资金占用 12 亿元, 节省财务费用 6000 万元, 去年财务 费用更是实现了历史性的突破,首次降为负数。我和我们 的团队首创周成本日毛利体系, 打破月度成本核算的常 规,按日进行产品效益跟踪,有效支撑公司精细化管理及 经营决策,2019年获得中钢协管理创新成果一等奖。我 大力推进三级三维全员对标指标体系的建立, 以对标争 先为抓手体系化推进降本增效成效显著,2020年也获得 中钢协管理创新成果一等奖。

奋斗取得的成绩让我倍感幸福。钢铁荣耀,不负韶华。 愿我们奋勇争先,携手同行。燃青春风采,创宝武辉煌!



微光青年的产业互联网创新之路 欧冶云商电商交易事业部 李韶飞

能只在那些微小的、不确 定的机会之中, 这就是我 们的微光。虽然失败概率 很高, 但我们依然会全力 以卦。

我是一名90后,也是7年的产业互联网老兵了。随 着欧冶从"百家争鸣"到"战国七雄"再到"三国鼎立", 做到了产业互联网排名第二。在钢铁电商领域,我们做 到了当之无愧的技术最强。作为欧冶云商的四名核心 技术人才之一, 我负责的很多项目都在与互联网大厂

在不断创新中,我们填补了多项行业空白,做到了持 续引领。过程中也走了不少弯路。后来我认真反思,消费

对于创业者,成功的可 互联网和产业互联网的区别到底是什么?产业互联网中 直接面对的是企业, 这就要求我既要站在产业链上看企 业角色、又要站在企业管理角度看员工行为。

> 因此,我对业务流程进行了改造,结合移动互联网, 把大宗交易获客过程合理拆解,创新了"自下而上"的营 销模式,并且研发了"淘宝+钉钉"式的钢铁电商 app—欧 冶钢好,为公司实现增量级营销提供了载体。

> 上线半年,新增用户量超5万,实现了零成本获客。 "欧冶钢好"不仅能在手机上完成各类采购业务,工作台 板块也支撑了多岗位协同办公的需要。

> 有人说 90 后缺乏拼搏精神,而我看到的宝武 90 后 们,都是心中有火眼里有光的,哪怕前方是微光,我们也 愿为远处微光、为建设亿吨宝武和高质量钢铁生态圈奋



"十大杰出青年"自画像 集团公司产业金融业发展中心 浆冬冬

我以"十大杰出青年" 这几个关键字来介绍自己。 首先是"十"八般武艺, 加入宝钢,先后在产品出口

的岗位上获得市场营销硕 十学位、诵讨宝钢英语一

级;在宝钢股份投资者关系岗位上,通过3年的努力成为 CFA, 注册金融分析师持证人;2017年来到产业金融板 块,我同时通过了证券和基金从业资格考试。

第二是"大"展拳脚,在集团这个大平台上我拥有了 大展拳脚的机会,通过不同岗位的历练,我从一名初出茅 庐的青年新人,成长为一名多元业务背景的业务骨干,目 前管理股权价值约760亿元的金融资产。

第三是俊"杰",2015年,我在宝钢股份境外发债团

队负责策划路演工作。运用自己资本市场和钢铁行业的 经验,最终帮助团队成功发行了5亿欧元债,成为中资企

第四是"出"类拔萃,我的多元背景使得我有能力利 用金融工具服务好实体板块。2017年,我作为筹备组成 员发起设立钢铁产业结构调整基金 通过市场化手段对 重庆钢铁实施重组,我们获得了年化超过100%的收益回 报,这其中赚的每一分钱都具有战略价值。

第五是"青"春,认识我的人都知道,我也是有生活乐 趣的人。我热爱生活,追求有钱、有闲、有趣的生活。

最后是130"年", 去年是中国宝武130年, 我有幸参 加本次大赛,深受鼓舞,也为认识这么多优秀的青年而高 兴。展望未来,我们这一代青年将为中国宝武打造具有全 球竞争力的世界一流企业不懈奋斗。