



共建产业生态圈推动人类文明进步

成为全球钢铁及先进材料业引领者

每周二、五出报

评论

唯有创新,才能驱动发展;只有创新,才有宝武的未来。

在中国宝武“公司日”召开集团科技创新大会意义十分重大!创新是宝武的基因,对于集团发展具有极大的战略重要性。“创新日”与“公司日”合二为一,意味着我们把对历史的纪念与对未来的擘画结合起来,以创新引领未来,承接历史、继往开来。

宝武党委书记、董事长胡望明在会上作了题为《自信自主 自立自强 以科技创新铸就世界一流》的主报告,再次系统学习了习近平总书记关于科技创新的重要论述和重要指示批示精神,阐述了科技创新对于中国宝武高质量发展和建设世界一流企业的深刻意义,全面系统部署了下一阶段科技创新重点工作。报告内容立意高远、内容丰富,为集团公司下一步科技创新工作描绘了蓝图、指明了方向。

近年来,中国宝武坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,深入贯彻落实习近平总书记关于科技创新的重要论述以及关于宝武的重要指示精神,贯彻落实国家创新驱动发展战略,持续保持高水平研发投入,不断完善体制机制,激发创新活力,取得了一系列重大创新成果。集团公司上下创新氛围愈来愈浓,为进一步做强做优做大树立了信心、打下了坚实的基础。然而,对照习近平总书记关于创建世界一流企业的十六字标准和科技创新的重要论述,要从根本上增强核心功能、提高核心竞争力,我们的创新工作还有很大差距,存在着许多短板和不足。这既是我们的痛点、难点,更是下一阶段科技创新工作的突破点、着力点。

胡望明强调,“我们必须进一步学习贯彻习近平总书记关于科技创新的重要论述和党中央的决策部署,不断提高政治站位,牢固树立危机感紧迫感、使命感责任感,增加战略自信,强化自主创新,切实打通从科技强到企业强、产业强、经济强的通道。”

■科技创新已上升到前所未有的国家战略高度,作为国之重器,我们重任在肩。
■科技创新关乎企业的生存与发展,是宝武做强做优做大的第一驱动力。
■科技创新一定要有斗争精神,要走开放合作的道路。

详见第2版

以科技创新之光,照亮宝武奋进之路

论贯彻落实中国宝武科技创新大会精神(上)

■本报评论员

胡望明侯安贵专题调研商业计划书编制工作



宝武镁业

发挥新引擎作用 创造跨越式发展新局面

■记者 张萍

本报讯 12月20日下午,南京雪后初霁,宝武党委书记、董事长胡望明,宝武总经理、党委副书记侯安贵来到溧水,专题调研宝武镁业2024年商业计划书编制工作。胡望明强调,宝武镁业要承担行业引领者的使命责任,充分发挥新引擎作用,实现跨越式发展。

胡望明指出,这是宝武镁业首次编制商业计划书。宝武镁业一定要站在集团层面的战略和全局的高度来推进这项工作。宝武作为一个钢铁公司布局先进材料领域,一方面是要更好地满足国家重大工程所需,服务国家战略。作为国资央企、民族工业,宝武要坚决贯彻落实党中央国务院的决策部署,不断提高核心竞争力和增强核心功能,通

过科技自立自强,解决材料“卡脖子”等难题。同时,随着下游用户的发展,也需要宝武提供综合材料解决方案。因此,对接国家战略,聚焦同钢铁材料具有互补性和替代性的先进材料,我们布局了镁铝钛以及碳纤维材料等轻量化材料。先进材料业板块承担着集团战略新兴、未来产业的发展重任。如果说在宝武“一基五元”中,钢铁业是顶梁

柱,资源业是压舱石的话,那么先进材料业就是新引擎。然而,目前先进材料业利润目标与产业板块定位极不相称。宝武镁业作为先进材料业的重要一员,一定要充分发挥混合所有制的体制机制、资源优势以及深耕镁业多年的能力优势,加速发展,达到1+1>2的效果,实现新跨越。

(下转第2版)

欧冶云商

保持战略定力 用创新推动高质量发展

■记者 张萍

本报讯 12月21日下午,宝武党委书记、董事长胡望明,总经理、党委副书记侯安贵专题调研欧冶云商2024年商业计划书编制工作。胡望明强调,欧冶云商要保持战略定力,回归本源,推

动平台服务业务,以平台思维、互联网思维、数字思维大力推进创新,用创新来解决发展中遇到的难题。

胡望明指出,此次调研意义重大,收获远大于商业计划书本身,对欧冶云商的战略、定位以及未来发展达成了高度共识。在当前复杂严峻的经济形势

下,欧冶云商运行稳定,基本经受住了市场的考验。这充分说明欧冶云商的战略定位是正确的,体系和管理起了积极作用。同时,欧冶云商保持清醒头脑,提前应对风险的举措是有效的。

胡望明强调,平台经济是新生事物,我们对它的理解和认知是有局限

的。经济形势、行业形势的变化恰好给了我们机会,通过不断迭代升级,让我们的定位更加精准,体系能力、市场竞争力、风险防控能力等更加强大。透过现象看本质,无论什么样的商业模式都要为客户、为社会创造价值。欧冶云商首先要回归本源,充分认识到自己的能力以及价值所在。一方面宝武在积极构建差异化的竞争优势,而当前产品的同质化程度很高。针对差异化产品,宝武有针对战略大客户的直供直销,可以满足用户所需。(下转第2版)

■记者 张萍

太钢集团

算准账算细账 向高效化要效益

本报讯 12月21日下午,宝武党委书记、董事长胡望明,总经理、党委副书记侯安贵专题调研太钢集团2024年商业计划书编制工作。胡望明强调,太钢要以CE系统为抓手推进算账经营,算准账算细账,向管理要效益、向改革要效益、向科技要效益,实现高效化发展。

胡望明指出,太钢是一家优秀的企业,在高端化、智能化、绿色化方面都有较好表现,但高效化依然是短板所在。太钢要以“四化”为方向引领,以“四有”

为经营纲领,以CE系统为抓手推进算账经营,算准账算细账,实现高效化发展。资产效率、资金效率、人事效率以及资源能源的利用效率都要打开具体分析。在下阶段工作中,太钢要向管理要效益,不断优化“一总部多基地”的管理模式,充分发挥专业化协同效益,创造更大价值;要向改革要效益,通过体制机制等改革,激发企业活力;要向科技要效益,不

断优化生产工艺与流程。胡望明强调,商业计划书指标体系等设定要有一个正确的导向。对太钢来说,要关注吨钢利润、吨钢分位值等指标,这是产品市场竞争力的体现;要关注ROE等指标,这是股东对企业的要求;要关注创新相关的指标等,这是我们增强核心功能以及企业可持续发展能力等体现。在当前的市场形势下,太钢尤

其要注意风险防控,坚持现金为王,严控投资。投资一要看自身的投资能力,超过能力绝对不投;二要看项目,除满足国家安全、环保要求类的项目以及影响效率、成本发挥的短平快项目之外,原则上不再进行投资。侯安贵指出,不锈钢行业竞争激烈,太钢要牢牢抓住住效率问题,推行集约化生产。(下转第2版)

开创行业先例! 铁矿石+矿车车轮购销

宝武与必和必拓完成碳信用试点交易



■通讯员 程方波 杨克枝

本报讯 近日,马钢集团、马钢交材、宝武原料供应公司与必和必拓共同完成一项碳信用试点交易,交易内容涉及铁矿石与矿车车轮购销。此次试点开创了行业先例,将上游原材料采购与下游成品使用的整条价值链紧密联系起来,为国际轮胎行业全生命周期碳中和产品实践提供了“宝武方案”。

此次交易由符合资质的专业公

司根据《温室气体议定书》对原材料开采、运输、冶炼、车轮制造过程等与价值链相关的排放量进行独立的第三方核查。同时,作为下游成品的矿车车轮也获得了中国船级社质量认证有限公司(CCS)的碳足迹证书。

今年7月,必和必拓的一船铁矿石产品从澳大利亚黑德兰港运抵中国舟山港。这船铁矿石原产于西澳铁矿(WAIO)矿区,矿区在全球海运铁矿石采矿业温室气体碳排放强度曲线中的排名位于前25%分位(排名越靠前则对环境的影响越小)。这船铁矿石作为车轮钢坯生产原材料被马钢交材用于生产1500个低碳矿车车轮。

马钢从降碳设计顶层规划入手,通过低碳冶金技术创新、车轮绿色制

造流程再造、智慧制造赋能高效组产模式、清洁能源利用、全域绿色物流应用五个方面助力降低碳排放。经过一年多的努力,实现从原(燃)料—制造—使用的深度协同降碳,今年9月17日成功开发了马钢首款低碳45t轴重重载车轮。经权威第三方机构核算,车轮每吨碳排放量较之前在中国钢铁行业EPD平台发布的EPD碳足迹基础上降碳约35%。据悉,1500件矿车车轮将最终用于必和必拓在澳大利亚的铁矿石运输。

对于未能通过结构性减排措施消除的剩余排放量,双方使用高质量碳信用进行抵消。这些碳信用符合核证减排标准(VCS),并具备气候、社区和生物多样性认证。



算账经营,让中煤回收“应收尽收、吃干榨净”

面对钢铁行业下行周期以及当前复杂的市场环境,八钢公司焦煤集团在今年原煤产量不足的情况下,坚持“算账经营”,充分挖掘内部生产潜力,对洗煤过程中产生的中煤、尾煤等副产品进行优化洗选,实现“应收尽收”“吃干榨净”,在中煤回收工作上取得突破性进展。数据统计显示,截至目前,焦煤集团合计多回收精煤8.05万吨,增加经济效益7000余万元。图为员工在监测中煤回收情况。

阙志华 摄

落实“四化”“四有”奋进年度目标

欧贝平台上线店铺数突破1000家

■通讯员 欧贝

本报讯 截止12月20日,欧冶工业品欧贝易销已协助1000家供应商成功上线店铺,帮助供应商实现1335160条商品数字化,2399个工业品专业品牌融入欧贝生态。

欧贝易销始终以客户为中心,根据客户反馈,及时调整、不断提升产品力。2023年,易销共提出385个功能需求,流转770个任务,跟进41个迭代计划,主持16次产品功能培训,完成15个重点功能的落地。

易销的供应商主要来自源头厂家。生产厂商共1483家,占比高达71%,遍布多个行业,覆盖226个品类。商品数字化和线上店铺的革新为供应伙伴带来更多便利和机遇,让采购用户能够更直观、全面地了解产品,轻松开展线上交易,提高品牌知名度和影响力。

鄂钢产业园首个引进项目

湖北首道钢材深加工项目建成投产

■通讯员 周永生

本报讯 近日,作为中南钢铁鄂城钢铁产业园第一家引进的企业,湖北首道钢材深加工项目正式建成投产。

自7月份鄂钢深化产业园改革以来,多次组织走访湖北、广东、江苏等地的制造基地,寻找适合的合作企业。湖北首道作为钢材深加工专业化企业,拥有较强的生产加工能力和广泛的市场营销渠道,契合鄂钢产品深加工增值增效的需求。

湖北首道项目投产后,鄂钢每月生产产生的近4000吨板边、废次板坯等将得到充分利用,生产出切割件、钢结构成品,广泛运用于工程机械、加工设备、升降设备等关键零配件,可产生可观的经济效益。