



共建产业生态圈 共创绿色新未来 成为全球钢铁及先进材料业引领者

每周二、五出报

宝武2024年半年度工作会议暨强化算账经营深化整合协同现场推进会召开

聚焦提升价值创造能力 推动算账经营与整合协同深度融合

贯彻党的二十大精神
以改革创新引领各项工作
为中国式现代化贡献宝武力量

胡望明指出——

算账经营和整合协同密不可分，互相促进，都是为了提高价值创造能力。算账经营与整合协同结合得越好，价值创造成效就越显著。而找准标杆、对标找差是推进算账经营和整合协同相结合的最好方法。

■记者 张萍

本报讯 7月26日，中国宝武学习贯彻党的二十大精神、央企负责人研讨班精神，2024年半年度工作会议暨强化算账经营深化整合协同现场推进会，在宝钢股份梅钢公司举行。会议总结回顾了上半年各项重点工作，研判分析当前形势，压实目标任务，并对下一阶段重点工作进行部署。宝武党委书记、董事长胡望明在会上强调，算账经营和整合协同密不可分，互相促进，都是为了提高价值创造能力。算账经营与整合协同结合得越好，价值创造成效就越显著。宝武总经理、党委副书记侯安贵参加会议并讲话。

7月15日至18日，党的二十届三中全会在北京召开，对进一步全面深化改革，实现中国式现代化作出了总体部署，并审议通过了《中共中央关于进一步全面深化改革、推进中国式现代化的决定》。7月22日至23日，国务院国资委举办中央企业负责人研讨班，认真传达学习贯彻党的二十大精神，集中研讨国资央企重点工作，以深化国企改革务求举措推进高质量发展。宝武2024年半年度工作会议暨强化算账经营深化整合协同现场推进会的主要任务，就是深入学习贯彻党的二十大精神、国资委中央企业负责人研讨班精神、国资委中央企业负责人研



班精神，坚持“四化”发展方向和“四有”经营原则，聚焦提升价值创造能力，推动算账经营与整合协同深度融合，进一步统一思想、凝聚共识、交流经验、取长补短，有效应对长期减量调结构行业形势，为完成全年经营目标任务、统筹推进公司下半年改革发展稳定各项工作做好谋划和部署。

胡望明围绕“聚焦提升价值创造能力，推动算账经营与整合协同深度融合”，对宝武下阶段的生产经营、改革发展工作提出了明确的方向和要求。他指出，从去年下半年开始，我们理性研判公司改革发展的战略机遇和风险挑战，正确认识钢铁业发展趋势，切实转变发展方式，狠抓经营改善，结合新形势新任务，因时因势相继提出了一系列新的经营理念，并及时调整了经营策略。一年来，实实在在的经营业绩印证：我们对中央精神的领悟是到位的，对国资委部署的落实是全面的，对行业形势的研判是准确的，我们转变经营理念是及时的，调整经营策略也是务实有效的。2023年，宝武利润总额超过2022年实绩，实现逆势增长，经营贡献保持行业第一。根据国资委最新公布的考核结果，宝武获得2023年度中央企业负责人经营业绩考核A级评价，在央企中排名比上一年上升11位。今年上半年，宝武经营业绩持续跑赢大盘，在钢铁行业中保持领先。

胡望明强调，算账经营和整合协同密不可分，互相促进，都是为了提高价值创造能力。算账经营与整合协同结合得越好，价值创造成效就越显著。而找准标杆、对标找差是推进算账经营和整合协同相结合的最好方法。梅山基地在市场逆境中“活下来”的事实，生动印证了宝钢股份坚持算账经营和整合协同相结合的价值所在，为我们面对钢铁寒冬“活下来”树立了样板。各钢铁单元要充分借鉴、付诸行动。一是要彻底转变经营理念，转变传统发展思维，从生产者向经营者转变，从生产交易型企业向创新变革型企业转变。二是要加快建立市场化经营机制。目的就是要提高企业核心竞争力，更好地发挥核心功能。三是坚持抓降低成本、抓提高效率。确保高炉稳定运行是最重要且见效最快的降低成本手段。各大生产基地要站在集团乃至行业全局的角度，全流程、系统性、可持续降低铁水成本。同时，各子公司都要高标准、严要求推进招标工作，努力实现“应招必招、能招尽招”。提高效率的最好方法就是大力推进整合协同。四是要扩大有效投资，减少低效投资，提高现金流，同时控负债、控“两金”。

胡望明对下半年重点工作进行了部署。他要求，第一，要把学习贯彻党的二十大精神、中央全会精神作为当前和今后一个时期的首要政治任务。要深刻领会

和把握进一步全面深化改革的主题、重大原则、重大举措、根本保证，发扬钉钉子精神，齐心协力抓好《决定》贯彻落实，抓紧制定相关工作方案，把进一步全面深化改革的战略部署转化为宝武推动改革发展的各项措施，以高质量发展为推进中国式现代化贡献宝武力量。第二，高质量完成中央巡视整改任务。要以坚决的态度、过硬的作风、有效的措施落实整改任务，实现以巡促改、以巡促建、以巡促治。抓全面整改、抓重点整改、抓举一反三、抓跟踪督导。第三，完成全年经营目标任务。要保持信心，保持良好势头。下定决心，咬定全年目标不放松，千方百计全力完成今年的目标任务，确保全年宝武经营业绩行业最优。第四，高质量推进两大海外战略项目。要借助两大项目大力推进的时机，一方面专业化推进海外公司管理体系的建立，另一方面要抓紧梳理明确集团海外发展战略和规划。第五，因地制宜发展新质生产力。加快打造原创技术策源地，筑牢产品差异化竞争优势，加快数实融合推动数字化转型、加速绿色低碳转型发展、加大战新产业和未来产业投资布局。第六，要把风险防控摆在更加突出的位置。各级子公司要切实承担主体责任，完善风险防控体系，坚决守住不发生重大风险底线。第七，加强党的建设。推动全面从严治党向纵深发展，持之以恒推进党纪学习教育各项工作任务，做好中国宝武第二次党代会筹备工作，做好纪检监察工作，做好宣传思想工作，做好第一轮巡视审计收口，做好乡村振兴和团工工作，优化教育培训体系，做好保密和信访维稳工作。

侯安贵传达了中央企业负责人研讨班精神，并作工作部署。他指出，要认真落实好胡望明党委书记、董事长此次会议提出的工作要求，在下阶段工作中，第一，要根据当前的行业发展形势，转变传统发展思维，培育与之相符的能力。要进一步统一思想，推进内涵式发展。第二，要聚焦核心业务，打造核心业务。各子公司要把有限资源放在核心业务上，做强主业。（下转第2版）

速览宝武

宝钢德盛产品顺利通过国际绿色认证

近日，太钢集团宝钢德盛通过不锈钢、碳钢产品RCS(回收含量声明标准)认证，并获得认证证书。

RCS认证是国际通用的回收标准，以环保为核心要求，鼓励企业增加回收材料的使用，为消费者提供绿色采购的识别方法，确保材料为回收再利用产品。通过本次认证，说明宝钢德盛在清洁生产、绿色可持续发展道路上迈出更加坚定的步伐，也更加有利于公司不锈钢、碳钢产品进入国际市场。

宝华招标与电投瑞享达成合作

近日，宝华招标入围北京电投瑞享新能源发展有限公司招标代理和造价咨询服务供应商，为双方今后良好合作打下坚实基础。

北京电投瑞享新能源发展有限公司(简称电投瑞享)成立于2023年9月28日，是国家电投集团下属信托公司设立并全资持股的专业新能源运营管理平台。电投瑞享主营业务包括新能源产业投资、新能源项目运营及管理专业咨询服务。

本次成功入围是市场对宝华招标综合实力、专业能力和核心竞争力的充分认可与检验。

让算账成为员工的一项本领与习惯

宝武算账经营技能竞赛平台上线

■记者 张犀

本报讯 近日，由集团公司工会主办，宝钢股份、宝信软件承办的中国宝武算账经营技能竞赛平台运行上线，让算账成为员工的一项本领与习惯。集团公司工会主席张贺雷及项目组成员单位等参加平台上线发布仪式。

今年，算账经营技能竞赛成为宝武“建功‘四化’‘四有’，创建世界一流”劳动和技能竞赛的重要内容之一。竞赛由宝

钢股份负责组建专家团队、编制题库、制定竞赛方案等总体策划工作，宝信软件搭建技术竞赛平台。

在集团公司工会的大力支持下，通过宝信工会的统筹安排，宝钢股份财务部和宝信软件工业互联网研究院、信息服务事业本部、仁维软件高效协同，提前顺利完成竞赛平台建设。

平台包含明细产品成本多维分析、全流程现货分析、明细产品T+1成本预测、接单合同盈利预测、产品工艺路径成本分

析五大功能模块。平台以模拟仿真实际物料生产与合同信息跟踪为基础，集成采购、生产、质量、研发、销售等信息，并进行精细化成本动因识别，实现全流程价值链数据共享，构建包含产品分类、牌号、规格、用户行业、价值群体等全方位多维度盈利能力分析、预测等功能，从而满足不同层级、不同视角的产品全流程价值跟踪分析，实现对公司供、产、销、研经营分析决策的全面支持，确保算账经营真正落实到每条产线、每个品种、每个岗位。

中南股份转港物资“散改集”海铁联运项目投运



近日，随着第一列转港矿石铁路集装箱进入中南钢铁中南股份新集装箱场地并开始现场卸卸(如图)，标志着广州港至中南股份“散改集”海铁联运项目正式启动。

该项目在广铁集团、广州港和中南股份共同推动下，路、港、企联动合作，是中南股份转港物资通过集装箱进行海铁联运的成功实践，可在不增加物流成本甚至降本的前提下，为中南股份在港物资经集装箱运输提供“港到门”服务。

2024年《财富》中国500强排行榜揭晓

宝武第12位！继续保持行业最优

**增强核心功能 提高核心竞争力
全面开创高质量发展新局面**

■通讯员 鲍武

本报讯 7月25日，2024年《财富》中国500强排行榜揭晓，宝武以157,216.3百万美元营业收入，位居第12位，比上年提升2位。

该榜单采用与《财富》世界500强一脉相承的制榜方法，同时包括了上市和非上市企业。今年500家上榜的中国公司在2023年的总营业收入达到14.6万亿美元，和上年上榜公司相比，下降约3%；净利润达到7,064亿美元，较上年下降约1.5%。今年上榜公司的年营收门槛约为37.4亿美元，较上年的门槛提升约9%。此次，排在前十位的企业分别是国家电网有限公司、中国石油化工集团有限公司、中国建筑集团有限公司、中国工商银行股份有限公司、中国建设银行股份有限公司、鸿海精密工业股份有限公司、中国农业银行股份有限公司、中国铁路工程集团有限公司、中国银行股份有限公司。

2023年，在钢铁行业严峻复杂形势下，宝武坚持“四化”发展方向、“四有”经营原则，推进算账经营，有力有效应对各种困难和风险挑战，全年经营业绩逆势增长，继续保持行业最优。宝武在2023年公布的《财富》世界500强排行榜继续位列第44位，位居全球钢铁企业首位。获选十大“中国ESG榜样”企业，入选“2022年度中央企业品牌建设能力TOP30”。国际三大评级机构标普、穆迪、惠誉继续给予宝武全球综合性钢铁企业最高信用评级。

落实“四化”“四有” 奋进2024

持续增强产品力、竞争力

马钢长材为国内光伏电站建设供货上万吨

■通讯员 焦薇

本报讯 今年以来，马钢坚持以客户为中心，以重点工程为导向，加大光伏支架用钢市场开拓力度。截至6月末，长材事业部中型材、小H型钢产线累计完成上万吨光伏支架低合金高强度结构钢订单交付，有力地支撑了国内光伏电站工程项目建设。

针对光伏支架用钢订单规格密集、定尺繁多、交期紧任务重等特点，马钢从资源平衡、轧辊装配、组产策划和物流运输等诸多环节进行统筹策划，制定专属保供方案，并按照客户特殊需求和供货节点，保质保量如期交付。长材型钢产销团队优化轧钢工艺，上线了多台新机架满足订单生产轧制需求，成功开发了4个新品种规格，赢得用户的青睐。

马钢相关负责人表示，将抢抓机遇，持续深入开展相关研究，努力开发出更多具备高强度、良好耐腐蚀性和低温韧性的新型高性能钢材，为风电、光电用户提供更加科学、可靠、高效的用钢解决方案，持续增强马钢的产品力、竞争力。

把握市场脉搏

重庆钢铁汽车钢新品种首次接单

■通讯员 王定强

本报讯 近日，中南钢铁重庆钢铁新品种750L汽车大梁钢首次接单，标志着重庆钢铁在满足用户需求、拓展市场方面迈出了坚实的一步。

为满足汽车行业轻量化发展需要，重庆钢铁在抗拉强度700MPa高强度汽车大梁钢的基础上，进一步优化化学成分，有针对性地制定控轧控冷生产工艺，于7月初进行了新品种750L钢试轧。经检验，产品符合汽车大梁钢各项性能和使用要求。

为确保750L汽车钢快速占领市场，重庆钢铁以算账经营为抓手，制定了合理的价格策略和市场推广计划。此外，还加强与主要汽车制造商的合作，进一步了解用户的详细需求，开展定制化服务。

据了解，上半年重庆钢铁在汽车大梁钢销售方面取得了不俗的成绩。截至目前，已成功接到来自多家知名汽车制造企业的订单，涵盖多种规格和型号。