



强化整合协同 提升价值创造能力

宝武铁区委员会2025年度工作会议召开

■记者 张 承 通讯员 周茂军

本报讯 4月21日,宝武铁区委员会2025年度工作会议暨高炉稳定顺行协同项目推进会在马钢有限公司召开。宝武党委书记、董事长、铁区委员会主任胡望明参会,并对铁区下阶段工作提出要求。他指出,高炉稳定顺行和铁水成本改善对宝武和各基地公司实现全年生产经营目标至关重要。在当前严峻的市场竞争态势特别是国际经济形势风云变幻的背景下,我们唯有做好自己的事,练好内功和提升应对复杂局面的能力,不断增强建设世界一流企业的底气和信心。

去年铁区委员会深入贯彻落实集团要求,重点推进高炉稳定顺行、铁前一体化协同、高炉智能化水平等方面工作,在集团内18个有炼铁的生产基地开展协同支撑、交流互鉴工作。聚焦降低铁水成本,集团各基地高炉总体保持稳定,宝武铁区技术经济指标总体进步。深化宝

武铁区整合协同工作,推进运作机制改革和管控平台建设。通过“管理+技术”双轮驱动,实现铁前系统一体化运作管理,基本形成配煤配矿一体化技术团队;集团内22座高炉接入宝武高炉智慧诊断平台,开展协同支撑、调研诊断及对标交流90余批次,山钢日照协同支撑、山钢莱芜一体化支撑、太钢高炉稳定协同等取得显著效益;铁水成本行业排名总体保持较好水平。

在认真听取铁区委员会2024年工作综述及各基地专题交流后,胡望明对铁区委员会去年在推进落实高炉稳定顺行、铁前一体化协同等方面取得的进展与成效给予高度肯定。胡望明指出,今年一季度宝武生产经营实现“开门红”,得益于高炉稳定顺行、铁水成本持续改善方面取得的进步。事实证明,高炉稳定顺行就是最大的降本,对公司及各基地的高效运营、能耗降低、物流平衡起着关键作用。

胡望明强调,为应对严峻的市场同质化竞争态势,近期举办的宝武第十七期决策人研修进一步明确要坚持差异化与成本领先并重,成本领先的核心在铁区。他要求,铁区委员会要发挥平台作用和组织作用,推动各基地对标找差、取长补短,实现改善提升,促进高炉经济高效运行;深化算账经营与精益运营的理念、行动要落实到每位员工、每个岗位;在深化整合协同、强化价值创造方面,要以铁区生产需求为导向,成本倒逼推进供应链、生产链等领域的整合协同,形成合力,18个基地以降低原料库存为重点加大协同力度;以高炉安全稳定顺行为重点,优化资源配置,加大高炉安全长寿技术、快速大修技术等方面的研究与应用,支撑高炉高效低成本运行;在智能化、绿色化推进方面,铁区要加快向数智化转型,部分基地要补齐自动化信息化的短板;AI重新定义钢铁,难点在高炉,要加快高炉大模型研究成果的推广应用;低碳技术领域由集团统一规划、统一推进,成熟后推广移植实现技术共享。他希望,炼铁工作者要争当龙头、勇打头阵,敢为标杆,展现出排头兵的姿态和先行者的担当,打造行业标杆,支撑宝武及各基地领先于同行,为宝武高质量发展贡献更大的铁区力量。

会上,日照基地、宝山基地、太钢基地、马钢基地、原料采购中心围绕“高炉长周期低成本稳定顺行”“铁区一体化高效协同”作了专题交流;中冶赛迪应邀作了技术分享。

宝武党委常委、副总经理高建兵,宝武总经理助理兼钢铁业发展部总经理吴彬,钢铁业发展部、碳中和办公室、宝武科协、中央研究院、原料采购中心、宝武资源,以及各钢铁制造基地炼铁厂负责人、技术骨干等方面代表参会。会议期间,宝武各钢铁基地炼铁厂厂长、技术骨干还参加了工作交流会,并进行了现场参观对标交流。

速览宝武

宝武战略预备班(二期)
2025首期集中研修举行

日前,宝武战略预备班(二期)2025年第一次集中研修在宝武党校、管理研修院成功举办,35名学员参加了培训学习。

研修聚焦宝武新战略、新使命,旨在通过培训有效提升学员的战略决策能力与系统创新思维,构建应对不确定性挑战的认知框架与行动方法论。研修设置了公司治理、新型经营责任制、整合协同、风险防控、改革创新等多项课程内容。通过专题授课、座谈交流、集中研讨、大咖面对面、AI头部企业访学等形式,持续为广大学员充电蓄能,启发思考、提升认知、拓宽视野。

中南股份配煤成本显著降低

中南钢铁中南股份配煤团队开展大比例配用低价焦煤技术攻关,一季度配煤成本同比显著降低,超额完成目标。

由于地理位置原因,中南股份远离国内产煤区。为此,中南股份结合区域物流和各地方煤质量特征进行交替搭配,作为配煤降本主攻方向。通过持续对标,勇于创新和科学决策,中南股份成功实现配煤成本大幅下降。配煤团队通过经验固化与模型优化,总结技术攻关成果,形成差异化焦煤搭配的标准化配煤模型,为长期稳定生产提供保障。

马钢交材连续三年荣膺
中车浦镇优秀供应商

近日,在中车南京浦镇车辆有限公司(以下简称中车浦镇)举办的2024年度供应商大会上,马钢交材凭借卓越的产品质量、高效的交付能力以及出色的服务水平,荣获“2024年度优秀供应商”称号。这已是马钢交材连续三年荣膺中车浦镇年度优秀供应商。

多年来,马钢交材始终坚持以技术创新为驱动,不断加大研发投入,建立了完善的研发体系和先进的生产制造工艺。在高速、重载、低噪音、绿色轮轴产品等关键技术方面,马钢交材取得了一系列重大突破,填补了多项国内空白,众多产品达到国际领先水平。

新钢 DDS 煤气精脱硫项目投用

近日,新钢集团炼铁事业部 DDS 煑气精脱硫项目进入试生产阶段,标志着新钢在推进超低排放改造工作中又迈出关键一步。

作为新钢集团践行“双碳”战略的重点工程,DDS 煑气精脱硫项目于2024年9月启动建设。项目集成了多项专利技术,实现煤气脱硫技术的重大突破,可显著提升装置的运行安全性和稳定性。同时,该技术脱硫效果卓越,废弃物可实现近零排放,真正实现了源头治理,降低投资、运行及维护成本。

宝地资产一季度招商跑出加速度

新签约5万平方米合同

爬坡过坎 趋势而上
首季“开门红”再拼“双过半”

■记者 钟利红

本报讯 一季度,宝地资产新签面积5万平方米,招商跑出加速度,以首季“开门红”为再拼“双过半”奠定坚实基础。其中,智能制造园区事业部产业空间去化近26000平方米,实现利润4328万元;现代服务产业园事业部新签约办公面积超16000平方米,远超市场大盘平均水平;吴淞产城发展中心宝地启园迎来超8000平方米的大型主力商户入驻。

智能制造园区事业部出租率同比上升2.3个百分点,新签约客户13家。数智宝地·罗泾园吸引央企入驻,去化面积超17000平方米,年化租金收益超600万元;宝地广场·广州引入4家高科技企业,出租率突破93.98%,成为科技创新企业的集聚高地;宝地广场·福州直面退租“逆风局”,迅速引入本地知名餐饮连锁品牌,不仅租金坪效逆势上扬,园区餐饮品质与服务更是焕然一新。

现代服务产业园事业部敏锐捕捉到上海宝山高铁站建设带来的机遇,大力挖掘潜在客户。客户实地考察互联宝地·锦溥园期间,各事业部紧密协同,并主动协助客户对接宝钢股份运输部、江南轧辊等单位解决施工前期业务痛

点,赢得客户高度认可。现代服务产业园事业部不仅与客户成功签约,还通过客户为园区职业健康事业部创造了获得2200名人员体检订单的机会。3月以来,互联宝地·锦溥园单日签约办公空间超2500平方米,并联动去化商业空间600平方米、果园单宿15套……当前,北区出租率突破95%,南区出租率保持超90%。

一季度,吴淞产城发展中心宝地启园迎来超8000平方米的大型主力商户入驻,项目从竣工验收到正式交房仅耗时1个月,奏响“开门红”强音。目前,宝地启园开发完成区域已签约2.23万平方米,其中南楼出租率超过94%;今年竣工区域签约3.87万平方米,实现项目在建期出租率超50%。



近日,中南钢铁重庆钢铁成功中标4个风电项目,总体规划装机容量超450兆瓦,可满足30万户家庭年用电需求,每年可减少二氧化碳排放约100万吨。重庆钢铁在风力发电机塔筒用钢生产方面积累了丰富经验,通过强化产销研协同,加大技术研发投入,产品性能不断优化,满足了不同地区、不同环境对风电钢的使用需求。一季度,风电钢销量同比提高91%。

别程程 摄影报道

全国首单取水权信托落地上海

华宝信托以金融创新激活水资源“绿色资产”

■通讯员 华 轩

本报讯 日前,全国首单“取水权行政管理服务信托”——华宝信托“水善流”取水权行政管理服务信托(以下简称“水善流”项目)在上海环境能源交易所正式启动。

华宝信托作为“水善流”项目的受托人,创新采用“取水权交易+信托服务”模式,通过“指标集约、交易规范、核算安全、开票便捷”四大核心机制,为全国水资源要素市场化配置提供了全链条创新解决方案。这一创新实践,标志着我国水资源管理迈入市场化、集约化新阶段,也为做好绿色金融大文章提供了鲜活样本。

近年来,上海持续推进水资源集约化利用。面对传统取水权交易存在流程长、门槛高、流动性差的痛点,上海市水务局、上海环境交易所联动华宝信托,以信托制度优势给出了创新答案。“水善流”项目创新性地通过设立开放式行政管理服务信托,集中托管企业通过节水形成的富余取水权指标,并参与上海环境交易所的取水权交易。这不仅有效汇聚了富余取水权指标,实现了取水权交易的高效集约化,提高了市场主体参与取水权交易的便利性,还降低了交易成本,提高了交易匹配和涉税处理效率,更加有效地实现了水资源的盘活利用和价值发现。

作为全国首创的行政管理服务信

托,“水善流”项目兼具市场化效率与公益性调节功能,一方面盘活存量资源、降低管理成本,提高水资源的利用效率和效益,推动水资源从静态分配向动态优化升级;另一方面推进水资源集约节约利用,坚持走绿色低碳发展之路,激发用水单位由“被动”节水变为“主动”节水。“水善流”项目通过信托制度将自然资源转化为可交易资产,或将为长江经济带等区域水资源协同治理提供可复制的参考范式。

作为国内绿色信托的先行者,华宝信托已将“绿色信托”业务提高到公司战略层级,先后落地ESG系列信托业务、绿色供应链金融服务、绿色公益慈善信托等多个创新项目。

落实 四化 四有 挺进2025
宝钢包装与王老吉共拓
东南亚饮料产业新市场

■记者 杨 波

本报讯 近日,宝钢包装与广州王老吉大健康产业有限公司在马来西亚宝钢制罐举行合作签约仪式,携手打造出口供应链,开创了快消品行业与包装企业携手拓展海外市场的新范式。

宝钢包装与王老吉在国内已有十几年的深入合作,是王老吉健康的重要易拉罐供应商之一,双方具备深度合作基础和战略优势。根据协议,双方将发挥各自优势,围绕海外供应链协同、海外市场开拓、产品的供应及新包装材料产品研发等方面开展深层次合作,建立长期、稳定、互惠的合作关系,为全球消费者带来更好的产品,共同提升在海外市场的品牌影响力。

宝武环科、宝武水务深度协同打破业务壁垒
斩获近千元环保大单

■记者 杨 波 通讯员 黄雨馨

本报讯 近日,宝武环科、宝武水务斩获山西省近千万元级环保大单,不仅以硬核实力打响协同发展“开门红”,更以“技术+服务”双轮驱动的创新模式,为传统工业城市绿色转型提供全新解决方案。

该公司下属城市矿山事业部宝发环科与水处理事业部深度融合、通力合作,实现了资质、技术、市场的全面协同,体现“1+1>2”的强大聚合效应。宝发环科主导全流程业务攻坚,从前期的市场寻源、客户对接、需求分析,到投标阶段的方案设计;水处理事业部则充分发挥自身专业优势,为宝发环科提供全方位、深层次的技术指导,为项目成功推进提供了坚实的技术保障,形成覆盖“水土共治”的完整技术链条。

宝武各单位扎实开展深入贯彻中央八项规定精神学习教育
聚焦主题明确方向注重实效