

中国宝武报

Zhong Guo Bao Wu Bao



扫码关注官方微信和宝武资讯小程序

共建钢铁生态圈 共创绿色新未来 成为钢铁及轻金属材料业的世界一流企业

每周二、五出报

宝武在十一届国际发明展获金奖

■通讯员 鲍 武

本报讯 8月22日至24日,第十一届国际发明展览会、第33届广州博览会和“一带一路”暨金砖国家技能发展与技术创新大赛在广州举办。宝武246项参展项目共摘得金奖29项、银奖60项、铜奖78项,同时荣获“最佳组织推荐奖”,向世界展示了在科技创新与绿色转型中的硬核实力。

本届国际发明展主题为“发明汇湾区,创新联全球”,吸引了来自全球30多个国家和国际组织的300多位嘉宾参与,展出2000多项中外发明成果,共同打造一场科技发明和创新思想交流成果转化应用的盛宴。

宝武落实创新驱动发展战略,夯实高质量发展根基,畅通优秀创新成果选拔、推优和转化机制,甄选多项绿色低碳和智能制造领域的前沿发明成果精彩亮相展会,创新驱动、AI+钢铁、提质增效、绿色发展等多方面成果引起各方关注。

宝武“陆海空三栖矿山安全联合巡检机器人系统”等三项成果参加知识产权双向项目路演对接会交流,在推动创新成果共享与产业协同发展的同时,吸引当地科技成果转化部门的关注。参展期间,多家企业现场咨询,并收到产品应用的意向。中国发明协会对宝武职工创新成果4位发明人进行直播采访,在全网展示宝武职工创新风采。

中国科学院副院长、党组书记(正部长级)、中国发明协会理事长吴朝晖,中国发明协会党委书记余华荣,广州市市长孙智洋等领导参观了宝武展区。

落实“四化四有”挺进2025

宝武环科、宝武水务改写土壤污染防控规则

“无损预警”技术达国际领先水平

■记者 杨 波 通讯员 黄雨馨

本报讯 近日,东方卫视专题聚焦宝武环科、宝武水务一项改写土壤污染防控规则的创新实践——全国首批土壤污染源头防控示范项目试点成功,其自主研发的“无损预警”技术体系获权威认证达到国际领先水平。

过去十年,全国多地频发的污染地块事件暴露了传统钻探检测技术的局限性,大间距布点如同盲人摸象,不仅成本费用高,更可能遗漏关键污染点。针对这一痛点,宝武环科、宝武水务联合同济大学,通过协同攻关,将实验室技术转化为实用产品包,创新研发“CT扫描+靶向穿刺”双模无损探测技术,大幅提升了调查效率,降低成本。该技术已在上海、江苏、湖北等地成功应用,较传统方法降低成本35%,效率提升60%。累计应用面积超196万平方米,相当于274个标准足球场。

在此基础上,技术团队进一步研发升级“24小时心电图”实时监测系统,在地下布设高精度传感器。它们像“电子哨兵”一般24小时值守——当污染物浓度异常时,系统立即触发报警,企业能第一时间发现管道泄漏或污染物入侵,真正帮助企业实现“未病先防”,提高源头防控水平,降低环境治理成本。

企业开放生产现场作为“试验田”,提出“不停产、零开挖”实时监控的精准需求。宝武环科、宝武水务携手同济大学积极响应,创新研发“无损探测+实时预警”技术,攻克核心技术难题,主导构建了由地下“神经网”传感器与“机器狗”自动巡检组成的无损预警体系。该体系仅需数小时即可精准锁定污染源,成本显著降低。该技术经中国科学院上海科技查新咨询中心及权威第三方机构联合认证,达到国际领先水平,可广泛应用于工业地块开发、历史填埋场调查、在产企业污染防控等领域,不仅可以精准定位高风险区域,更以降本增效的绿色方案,为城市可持续发展提供硬核支撑。随着今年9月上海首部生态文明统揽性法规的实施,土壤污染风险管控将迎来更高要求。这套可复制推广的“宝武方案”,正为全国土壤安全治理提供新范式。

更令人期待的是,宝武环科、宝武水务即将推出3.0系统,植入AI预测能力——基于历史数据预判未来3个月污染扩散趋势,并自动生成治理方案。当每一寸土地都被赋予“智慧感知”,当环保从成本中心蜕变为效益引擎,科技赋能下的美丽中国新图景,已经在黄浦江畔展开生动序章。

整合协同破壁 组织变革赋能

——宝武逆势而上实现“双过半”纪实之三

■记者 杨 波

夏日的中南钢铁重庆钢铁厂区,江水奔流,高炉轰鸣。宝武2025年上半年度工作会议暨改革深化提升行动现场推进会前不久在重庆钢铁落下帷幕,“聚焦效率变革,增强价值创造能力”的强音回荡在会场——这是宝武昂首迈入高质量发展新阶段的鲜明注脚。

来自会议现场的一组数据振奋人心:今年上半年宝武经营业绩继续跑赢大盘,在钢铁行业中保持领先,利润同比增幅显著高于央企整体水平,位居央企前列。这得益于近年来宝武立足自身实际和国资央企功能定位,在充分分析我国新型工业化特征和钢铁产业发展趋势的基础上,对形势作出科学准确研判,并将其转化为系列举措,取得了实实在在的成效。

宝武的实践正揭示:从产量扩张转向效率跃升的时代,一场关乎钢铁企业存续的根本性变革已然破题。

整合协同
握指成拳创效能

“整合就是最好的协同,握指成拳方能聚力攻坚。”在宝武的战略蓝图中,整合协同被提升至独特商业模式的高度。宝武党委书记、董事长胡望明在第十七期决策人研修上指出:“要把整合协同打造成

独特商业模式,让‘老大变强大’。”这一思路引领迅速转化为实践动能。

今年初,宝钢股份以“百日计划”开启对马钢有限的协同支撑:技术团队入驻,重组铁前配煤配矿体系;产销研团队共享CE+系统,实时跟踪全流程成本数据。短短三个月,协同创效3.96亿元,马钢有限铁水成本较行业平均水平低30元/吨,3月起连续四个月盈利——这组闪亮数据,正是对宝武党委书记、董事长胡望明“整合就是最好的协同”战略判断的有力回应。

“高炉稳则全局活!”炼铁工序是钢铁制造的“心脏”,其稳定性直接决定成本竞争力。由集团铁区委员会牵头,将“高炉稳定顺行降低铁水综合成本”列为年度协同项目。通过“周周读”炉况分析、跨基地共享配矿模型,5月集团公司平均铁水成本较2024年下降16%,马钢南区高炉燃料比优化、鄂钢炉役特护等项目协同推进。这场全链条协同,让分散的工序凝结为高效运转的有机体。

整合协同的触角延伸至跨区域联动。2025年初,宝钢股份炼铁专家团队远赴太钢,展开一场“山海协同”。面对山西煤热值高但反应性弱的难题,团队梳理20余种煤质特性,设计出“黄金配比方案”;针对烧结矿软弱性缺陷,反复调试配矿比例,定制出“营养套餐”。最终,太钢两座高炉吨铁焦比降至最佳状态,稳定性显著

提升,这进一步印证了整合协同的本质——用算账思维打破资源边界,以体系能力锻造成本护城河。

组织变革
从“部门墙”到无边界的价值跃迁

“拆掉围墙,让每一分钟都流淌价值的活水。”组织变革是整合协同落地的筋骨。宝武以“新阶段、新战略、新模式”战略部署重塑管控逻辑,推动生产型组织向经营型组织蜕变,让算账经营融入全员血脉。

中南股份优特钢事业部的成立,是组织变革的典范。2024年8月,中南股份炼钢厂与轧材厂合并为一体化实体,打破部门壁垒。每日7:30的“天天读”早会,炼钢与轧钢负责人共商热送衔接、工艺参数,目标直指模拟利润最大化。“过去指标各算各账,现在上工序为下工序服务,下工序就是客户。”炼钢厂副厂长寻忠忠感慨。变革后,热装率提升10%,煤气消耗同比降本205万元。2025年上半年,优特钢事业部利润同比改善1.35亿元。这一“无边界”模式,将分散的“指头”攥成创效“拳头”。

重庆钢铁的物流变革,是组织瘦身的生动缩影。2024年9月,重庆钢铁原料、厂内、成品物流职能统一划归物流运输部,“九龙治水”变为“一龙管江”。通过水

陆联运协同调度,原料卸船与成品装船“无缝衔接”,双程运输比例达100%,年降本1.3亿元;闲置车辆租赁、码头社会化服务,盘活资产创效2000万元。重庆钢铁物流运输部部长助理曾满形容:“组织变革像打通任督二脉,让资源从成本中心变价值引擎。”

与此同时,太钢积极响应集团公司“新阶段、新战略、新模式”部署要求,于今年2月将焦化厂与炼铁厂整合为统一的“炼铁厂”,推动铁前一体化落地。这一组织变革在内涵式效率持续提升的基础上,助力太钢在今年上半年实现铁前降本43元/吨,进一步强化了铁前系统的竞争力。

为了直面市场,直接聆听“一线炮火”,梅钢公司首创“市场创值中心”,营销、研发、生产人员集中办公,组建直面用户的“铁三角”。冷轧组一年拓展新用户46家,热轧组以“动态竞价”机制倒逼物流降本20%。这种“组团打市场”的敏捷组织,让全员从执行者变为经营者。

梅钢公司产销研“铁三角”直面市场的敏捷转身,仅仅是宝武组织变革浪潮中的一簇浪花。今年以来,宝武正以“破壁重组”的变革魄力,不断强化流程再造,勇于打破一切违反敏捷高效原则的组织体系,以组织变革助推效率变革,将“经营者思维”注入组织末梢。

(下转第2版)

速览宝武

《中国宝武2024年绿色低碳发展报告》正式发布

日前,《中国宝武2024年绿色低碳发展报告》正式发布。宝武作为全球最大钢铁企业,以“共建钢铁生态圈,共创绿色新未来”为使命,勇担绿色低碳转型重任,勇当“碳”路先锋,以高端化、智能化、绿色化、高效化为发展方向,以战略定力夯实绿色发展根基,以创新赋能培育转型新动能,抢抓发展新机遇,重塑“碳绿”新模式。

《中国宝武2024年绿色低碳发展报告》以“‘碳’路先锋‘绿’动未来”为主题,设置“我们的绿色低碳战略”和“我们的绿色低碳足迹”两大章节,以“战略+行动”双篇章结构,将顶层设计与具体实践紧密结合,全面反映宝武2024年绿色发展工作。

(鲍 武)

宝武智维、宝武重工打造智能体矩阵

宝武“2526”工程启动以来,宝武智维、宝武重工通过自主研发上岗了五位“智能员工”:动态阀控管家、设备诊断智能专家、智能建模工具包、智维知识百事通和数据运维助理。这些智能体自上线以来,始终与从事设备管理诊断的技术人员深度合作,构建了覆盖设备状态全流程管理的智能运维体系。

智能体矩阵目前已经赋能52.5万台在线设备,通过“数据治理-智能诊断-知识沉淀”的三层架构,与DeepSeek大模型能力形成“微观诊断+宏观决策”的互补效应。宝武智维、宝武重工正以“智能体+大模型”的双轮驱动模式,为宝武“2526”工程构筑坚实的设备智能化基座。

(倪 俊)

新钢新品破行业共性难题勇“出海”

近日,新钢集团成功研发高强韧特厚海洋工程用钢EQ70,并顺利完成首批出口南美市场的订单交付。这标志着新钢在高强韧特厚海工钢领域实现重大突破,成功跻身行业前列。

高强韧特厚海洋工程用钢EQ70主要应用于超大型海工装备、极地船舶等高端领域,对钢材的强度、韧性及焊接性能要求极高。厚板事业部瞄准这一高端市场需求进行攻关,通过成分设计和工艺优化,有效解决了特厚(厚度80厘米以上)及钢板强韧性难以兼顾的行业共性难题,实现该钢种屈服强度≥690兆帕,抗拉强度≥770兆帕,−40℃冲击吸收能量≥80焦耳。

(吴莹婷 邹丽菁)

太钢超高强磁轭钢顺利通过叠检试验

批量用于世界单机容量最大冲击式水轮发电机组

■通讯员 柯善宝

本报讯 近日,太钢应用于国家能源局首台(套)重大技术装备项目——扎拉水电站的900MPa超高强磁轭钢顺利通过叠检试验,产品质量得到用户的高度认可,顺利实现批量应用。

扎拉水电站位于西藏自治区怒江的一级支流玉曲河,是国资委重点领域关键核心技术攻关示范项目,并入选国家能源局首台(套)重大技术装备项目。电站总装机容量100万千瓦,设计安装2台世界单机容量最大的50万千瓦级高水头冲

击式机组,为提升我国水电开发能力、实现水电装备关键核心技术自主可控发挥重要的引领示范作用。

近年来,太钢营销中心磁轭钢产品市场开发团队通过EV1和技术营销等市场开发措施,始终保持对重点项目、重点客户、新产品的高度关注,积极推动新品研发和市场应用。得到项目信息后,营销人员立即协调技术人员共同走访业主及主机厂,了解项目情况及产品技术参数,并于2021年与三峡、东电、哈电成功签订四方合作协议。协议签订后,营销中心即协同技术、生产部门启动900-1000MPa超高

强磁轭钢开发,经多次产品测试,最终于2023年9月通过中国钢铁工业协会组织的产品鉴定。专家们一致认为,太钢超高强磁轭钢板达到国际领先水平,成为国内首具备超高压强磁轭钢供应资质的企业。

2024年12月,太钢成功中标扎拉项目首台机组超高强磁轭钢订单,并于今年1月完成首批生产。根据项目进度及用户生产进度要求,首批产品于6月初交付至用户指定的加工厂,顺利完成激光切割、三坐标检验等,并于近期完成叠检试验,材料的板型、力学性能、加工性能均满足用户要求,成功实现批量应用。

8月23日,随着55451次试验列车从襄阳东站驶出,襄荆(襄阳至荆门)高速铁路正式开展运行试验,全线开通运营进入倒计时。这条串联起湖北10座城市的超级环线高铁,全部由宝钢股份武钢有限供轨。

武钢有限为襄荆高铁提供约2.8万吨优质钢轨,并为郑渝高铁、沿江高铁(武宜段)、汉十高铁等线路供轨。程 刚 摄影报道

华宝投资主要经营指标全面超越进度目标

1至7月利润总额增长近20%

■记者 杨 波

本报讯 今年1至7月,华宝投资实现利润总额同比增加19.5%。最新经营数据显示,华宝投资主要经营指标全面超越进度目标,净资产收益率(ROE)同比上升1.57个百分点。

华宝投资旗下子公司层面多点开花:华宝租赁聚焦实体需求,在“转”中求进,通过业务拓展、实施极致降本,实现利润跃升;欧冶金服完成自营保理、担保业务

清零;华宝股权年内第三次向投资人现金分配,累计分配金额达5.12亿元;华宝期货提升产业服务能力,1至7月集团内及上下游客户日均保证金规模增幅53%。

今年以来,面对日益严峻的市场形势,华宝投资以“新阶段、新战略、新模式”战略部署为引领,重塑发展路径。在管控模式革新方面,着力构建“分业、分类、分层”三维管控体系,通过产融业中心与华宝投资合署办公强化“矩阵式”管理能力。对持牌机构实施穿透式风险监控,非持牌机构纳

入华宝投资统一管理。在产融结合突破方面,创新搭建“看见-愿意-共生”机制,依托月度例会、AI模型应用等方式,实现产业需求与金融服务精准对接。华宝租赁正加速推动船舶租赁业务落地,回归租赁本源助力集团海外拓展。在融融协同增效方面,华宝投资对内整合信托、基金、证券等多牌照资源形成合力,对外深化与太保、国新等战略伙伴合作。今年三季度末将上线“华宝协同信息平台”,实现客户管理、商机跟踪一体化运作。