

### 海淀区交大东路19号院福彩销售网点

# 小站点中银奖 彩民纷纷来沾光

海淀区交大东路19号院的福彩销售网点面积不大,仅有10余平米,但福彩游戏战绩斐然,不仅平日里频获千元、万元佳绩,还多次获得双色球银奖。11月12日,双色球第17133期开奖,开奖号码为“06、15、17、18、23、30+11”,该网点再出银奖,一位老彩民收获奖金13万余元。



### 老彩民中银奖

## 幸运网点人气旺

11月13日,销售员常女士开门营业后,老彩民陈先生(化名)特意来到福彩销售网点,兴奋地说,他昨天中了1注双色球二等奖,奖金有十几万元。陈先生仔细询问常女士去哪里兑奖后,开心地离开了。

据常女士介绍,陈先生此次的中奖票是一张“8+1”复式票,“陈先生是我们网点的老彩民了,最喜爱的就是福彩双色球游戏,基本上每期必买,他不守号也不研究走势图,每次都是跟着感觉走,‘8+1’小复式是他最喜欢的投注方式。11月12日那天,我还没开门营业,陈先生就来到福彩销售网点门口等着打票,他表示一大早起来感觉特别好,要赶快来买彩票。进入网点后,他随意选了1注‘8+1’号码,没想到竟然中奖

了,而且还是二等奖。”常女士说。兑奖后,陈先生再次来到福彩销售网点,感谢常女士为他打出了大奖票。对于奖金的使用,陈先生表示给闺女和儿子各5万元,剩下几万元自己留着继续购彩。常女士说:“自从陈先生中了大奖后,购买双色球从往日的‘8+1’复式投注提升到‘9+1’复式投注。用他的话说‘趁着运气来了,争取中个一等奖’。与此同时,很多彩民知道这里出了大奖,纷纷前来购票沾喜气。”

对于此次中出双色球二等奖,常女士表示虽然高兴可是并没有非常激动,因为这不是该网点首次中出二等奖,“前几年,一位在附近工作的保安,购买了2注双色球单式票,4元就获得了银奖。”常女士说。

### 销售员热情好客

## 冬日给彩民送温暖

每日一大早,常女士就来到福彩销售网点,打扫卫生,更新走势图,还要泡上一壶热乎乎的茶水迎接彩民。常女士说:“现在正值隆冬时节,一杯热茶,能给彩民朋友们带来温暖。为此我还特意买了烧水壶,不仅能为彩民朋友们提供热茶,还能泡上一碗热乎乎的方便面。”

为了进步一经营好福彩销售网点,常女士不断地改善自己的服务和网点建设。“舒适购彩,开心购彩是基础。”常女士说,“我非常重视网点的环境,现在每天都刮西北风,桌椅板凳特别容易落灰,所以我由原来每日打扫一次卫生,改成每日打扫两次卫生,早

晚各一次,为的是给彩民提供整洁舒适的购彩环境。”对此,彩民刘先生说:“其实对彩民来说,一个好的购彩环境可以起到心旷神怡的作用。”

除了整洁的环境,打票速度快是常女士认为第二重要的事情。“现在很多彩民朋友喜欢购买快3,我这里也有很多玩快3的固定彩民。对于这部分彩民来讲,追求的就是打票速度要跟上。我不仅要做到盲打快,还要保证准确性。”常女士说。

为了吸引彩民,常女士把中奖票都粘贴在中奖榜上,很多彩民看到福彩游戏中奖如此多,都有购买其它游戏的想法。



### 强化自主宣传

## 注重营销技巧

对于经营福彩销售网点,常女士透露:“一要强化自主宣传,二要注重营销技巧。”每次市福彩、区福彩下发的宣传物资,常女士都及时粘贴在网点醒目的位置,有时还会主动出击,在网点门口进行宣传,从而使每一位彩民能够了解最新的活动。

另外,营销技巧也很关键。常女士说:“此次双色球进行9亿元大派奖活动,我要对每个

活动都熟记于心,像北京福彩开展的购买双色球32元复式票,扫一扫最高可赢4999元中石化加油卡;在国安社区APP注册会员,单次消费金额满28元,赠送4元双色球电子兑换券,单次消费金额满38元,赠送6元双色球电子兑换券;微信用户可关注公众号‘彩吧彩吧’,参与‘双色球H5游戏闯关赢大礼活动’……彩民在提问

或者兑奖时都能快速应对,不会忙中出错。”

现在,有不少彩民成了该网点的“铁杆粉丝”,每天都会与常女士交流切磋购彩经验。

最后,常女士说:“在一个10余平米的小店,坚守着福彩这块平凡的阵地,我感到非常快乐和充实,希望下次能用我的‘金手指’给彩民朋友们带去双色球一等奖。” (小马)