

密云鼓楼东大街花园小区18号楼五单元102号福彩销售网点

6 个大奖诞生地 福彩“老字号”焕发新活力



密云鼓楼东大街花园小区18号楼五单元102号福彩销售网点开业于2001年,在同年就被评为“北京风采电脑福利彩票优秀投注站”。在经营福彩销售网点之前,站主陈立芹是一名铁杆彩民,那么她是如何从一名彩民变成现在的优秀投注站站主呢?



因为热爱与福彩结缘

“我之前从没想过会经营福彩销售网点。”说起自己与福彩结缘的经历,陈立芹回忆道,2001年之前,她还只是一名的彩民,因为热爱福彩,所以经常去福彩销售网点购彩,买一两注彩票,即有机会中得大奖,又可以为福利事业做一点贡献。一个偶然的机,陈立芹得知可以申请福彩销售网点成为站主,知道消息后,她第一时间填写了表格。就这样,陈立芹成为了一名福彩销售网点站主,一干就是十几年。

俗话说:干一行,爱一行。对陈立芹来说,这是她经营福彩销售网点的想法。从彩民到站主,身份的转变使得陈立芹想法也有所转变。原来进入福彩销售网点购彩时,只是买了彩票就离

开,成为了站主后,陈立芹认识到只有福彩销售网点环境好了,才能留住彩民,吸引新彩民。正是基于这一思路,陈立芹的福彩销售网点先后安装了空调,采购了饮水机,布置了沙发,安装了电脑。不仅如此,每日早上8点,陈立芹就会开始一天的福彩销售工作,从更新走势图做起,之后打扫网点内的卫生,沏好茶水迎接彩民。晚上待所有彩民离开之后,陈立芹才会关门。风雨无阻,除了春节7天全年无休。

陈立芹因为性格爽朗、待人热情,彩民们都特别愿意与她聊天和交流购彩的心得,“自从事福彩行业,经常和彩民交流,认识了很多朋友,大家都像家人一样。”陈立芹说。

丰富福彩知识提高销售业绩

为了经营好福彩销售网点,陈立芹不断强化福彩专业知识。陈立芹说:“作为站主兼销售员,一定要具备福彩专业技能。刚开始从事福彩工作时,我对于部分福彩游戏还比较陌生,这就需要学习。平日空闲时间,我会阅读福彩书籍,后来有了网络,我便上网查询关于福彩知识的资料,而且我的福彩销售网点还会订阅与彩票有关的报纸和杂志。”就这样,陈立芹一步一个脚印的成为了一名技术型销售员。现如今,陈立芹每日都会为彩民推荐号码,有时候感觉好时还会发起合买。

对于陈立芹的专业知识,彩民朋友们非常肯定,其中一位彩民陈先生说:“我在这家网点购彩七八年了,见证了陈立芹销售方针的转变。我记得刚开始来购彩时,她态度很热情,祝我中大奖;后来我再

买彩票,她便会查看我的号码提些建议;现在,陈立芹已经自信地把她推荐的号码写在网点内的小白板中,供大家参考。”

因为陈立芹服务热情,荐号精准,一传十传百,来她福彩销售网点购彩的彩民日益增多,实现奖销两旺的良好趋势。

在多年的经营中,陈立芹的福彩销售网点中出了一个双色球一等奖和五个双色球二等奖:一等奖是2009年6月21日,双色球第09071期中出1注;二等奖是2007年11月27日,双色球第07139期喜中1注;2008年2月26日,双色球第08022期喜中1注;2008年3月25日,双色球第08034期喜中1注;2016年10月27日,双色球第16126期喜中1注;2016年11月10日,双色球第16132期喜中1注。



加大宣传力度扩大彩民队伍

每次中出大奖,陈立芹便会第一时间进行宣传,并且会加大宣传力度,让更多的人了解福彩。陈立芹说:“像大奖条幅,大奖喜报只要中奖我便立马制作,不仅如此,对彩民朋友们还会进行口头宣传。”

现在,陈立芹的福彩销售网点布置了一个“中奖角”,粘贴有电脑票、即开票等中奖彩票。陈立芹表示,只要彩民中奖500元以上,我都会把中奖票粘贴起

来,一个月进行一次更新,这样可以吸引更多的人加入到彩民的队伍中。

对于今年的双色球9亿元大派奖活动,陈立芹早早进行了准备。活动开始之初,她便线上线下结合进行宣传,线上微信宣传,线下口头宣传,网点内显眼位置粘贴海报及宣传标语。陈立芹说:“现在9亿元大派奖已经过半,很多老彩民对派奖规则记得非常熟悉,大家基本都会采用

复式投注,希望有机会分享派奖奖金。来到网点的新彩民,我会耐心地和他们讲解派奖规则,让他们不会有错失奖金的遗憾产生。”

因为陈立芹的用心经营,在2015年,她的福彩销售网点被评为2015年度市级优秀销售站。对于未来的福彩工作,陈立芹表示,在北京市福彩和密云区福彩的关怀下,我的福彩销售网点会继续成长,发扬销售中的优点,争取让更多的彩民中奖。(小马)