

朝阳区朝阳北路11号楼1层111号福彩销售网点

站主用心经营 打造优秀网点

朝阳区朝阳北路11号楼1层111号福彩销售网站点主闵先生是个热情的人,“每次彩民前来购买彩票,我都是微笑相应、热情相送。服务也用心、细心,急彩民所急,想彩民所想。”这是闵先生常挂在嘴边的话。

闵先生的福彩销售网点每天早上9点开门营业,晚上12点结束营业。辛勤的经营,用心的服务,把每一位彩民视为“座上宾”。凭借细心经营、用心服务,闵先生赢得周围彩民的一致赞誉,大家纷纷竖起大拇指给他“点赞”。

福彩“新丁”大小奖不断

据悉,闵先生的福彩销售网点于今年元旦过后开业,虽然只经营了3个月是福彩行业的“新丁”,可是中奖却不少,不仅获得千元佳绩,还在3月6日幸运击中刮刮乐“点球大战”一等奖20万元。

自从大奖中出后,闵先生的福彩销售网点迅速成为周围彩民皆知的“中奖福地”,快3游戏1000元、“戊戌狗-旺旺年”500元、双色球200元……小奖层出不穷。当问及为何经营3个月有较高的中奖率时,谦虚的闵先生笑呵呵地说:“从开业之初,福彩工作人员多次来网点进行指导,像刮刮乐如何摆放、走势图如何设置……使彩民朋友们的购彩环境有了全方位提高。另外,近期中出了‘点球大战’一等奖20万元,周围彩民纷纷过来沾沾喜气,形成了奖销两旺的良好发展趋势。”

谈及中奖过程,闵先生激动地说:“我可是大奖的见证者。当时彩民在刮‘点球大战’突然说了句‘我中奖了20万’,我以为他在开玩笑,还说了句‘不可能吧’,因为我压根没想到我的网点刚开业就能中大奖。紧接着彩民把大奖彩票递给我,我仔细一看,游戏一中‘我猜的球数’与‘比赛结果’一致,下方金额为200000元,真的中了一等奖。”

对于奖金的用途,闵先生表示大奖彩民平日工作比较忙,领完奖金首先就是去旅游。

为庆祝网点中出大奖,闵先生第一时间制作横幅“热烈祝贺本店彩民喜中20万福利彩票大奖”,悬挂在门前醒目位置。与此同时,征得大奖彩民同意后,闵先生把大奖刮刮乐进行拍照留念,“福彩销售网点刚开业就中出了大奖,我感觉非常幸运,要好好宣传一番。”

发挥优势 销量节节高

北京福彩中心为了北京福彩市场健康可持续发展,在新渠道发展做出有益尝试,朝阳区朝阳北路11号楼1层111号福彩销售网点就是北京福彩中心新渠道运营商北京控股支付卡科技有限公司发展管理的万联便利生活超市连锁渠道。闵先生即是超市老板,同时也是福彩站主。对此,闵先生说:“在我看来,这是一大优势,虽然我的网点开在小区内部并不临街,可是人流量并不少,就是因为超市经营多年,有一大批固定客户。”现如今,很多超市顾客转变成了彩民,闵先生的福彩网点销量也节节高。

据闵先生介绍,他之所以从超市老板转战到站主,就是因为顾客的需求。“来我超市买东西的顾客反应说为什么不开设一家福彩销售网点,这样他们买东西的同时也能顺便购彩,这个需求不是一人提,很多人来购物都有所提及,我一想确实如大家所言,而

且经营福彩销售网点不仅方便附近群众,同时也为福利事业做贡献,两全其美。”就这样,闵先生的福彩销售网点于今年1月初正式开业。

进入福彩销售网点,左边是终端机,右边是彩民休息区。闵先生说:“原来彩民休息区摆放的是冰柜,售卖饮料。自从经营福彩销售网点,我便把这个地方腾出来,摆放桌椅板凳,悬挂电视、贴上走势图及中奖光荣榜,营造一个让彩民一进门就能够感受到浓郁的彩票氛围。”

在销售台下方,贴有宣传板“刮刮乐中奖率达65%百万奖金等你来拿!即刮即奖”。闵先生表示,这是他亲自设计的宣传展板和宣传语,“开业之初我就把宣传展板和宣传语,为了宣传刮刮乐,没想到没多久竟然中了大奖,下次我再贴一个双色球宣传板,没准千万大奖就出自我的福彩销售网点。”



理性引导 健康购彩细水长流

据闵先生介绍,自从中奖后,购买刮刮乐的彩民较以往有了明显提高,“原来,购买二三十元刮刮乐的彩民偏多。现在,购买100元左右刮刮乐的彩民占了绝大多数。更甚者,有一小部分彩民一次性购买好几本刮刮乐。对于这部分彩民,我都会提醒他们理性购彩。”

据悉,闵先生的福彩销售网点楼上是写字楼,很多年轻人在

此上班,周围小区居民以工薪阶层为主,“前来购彩的群体大部分都是工薪阶层,挣钱都不容易,所以投注要理性,而且购彩是个细水长流的事情,不是说我今天大额投注,今天就肯定中奖,要有节制,坚持购彩才是提升中奖率的根本。”闵先生说。

在闵先生的引导下,他的福彩销售网点形成了“多次少买”良好的购彩氛围。对闵先生此举,周

围彩民纷纷交口称赞,“这闵站主真是不错,站在彩民的角度考虑问题”“自从闵站主的网点开业,我就只来这里购彩,不去别的地方了,在这买彩踏实、放心”。

闵先生表示,现在只是他经营福彩销售网点迈出的第一步,在以后的日子,他会更加用心为彩民服务,希望借着今年的好势头大家可以多中奖、中大奖。

(三万)