

善待员工 善待彩民 善待弱势群体

他们的体彩人生因公益而美好

湖北体彩业主李齐心曾经是三家体彩店的业主,后来因为陪读离开体彩行业,再后来被当地体彩中心邀请回来继续开体彩店,不到一年的时间又开了两家店;内蒙古体彩业主臧凤丽从事体彩销售工作15年,去年发起成立了“林西县爱心公益志愿者协会”。李齐心和臧凤丽不仅把体彩销售工作做得出色,而且都热心公益事业,他们的体彩人生因公益而美好。

■专题整理 艾禾

湖北襄阳业主李齐心

被体彩中心请回重操旧业

湖北襄阳体彩业主李齐心目前拥有两家体彩店,算上夫妻二人,共有12名销售人员。2013年,他因为陪读放弃了体彩店的生意,儿子考上大学后,襄阳体彩分中心找到他,请他回来继续开体彩店。这个被体彩中心惦记的业主,有什么特殊才能吗?

转让洗车行,重开体彩店

李齐心是老河口市最早的一批体彩销售业主,当年一口气开了三家体彩店,最大的一家占地两层楼,设施齐备,服务精良,轰动了当地彩市。

据襄阳体彩分中心负责人介绍,2013年,李齐心因为陪读而放弃体彩店的生意后,分中心一直惦记着他。到了2016年,李齐心的儿子也该考上大学了,老河口市专管员多方寻找未果。忽然有一天,分中心负责人在襄阳电视台看到一则消息,一个洗车行的老板发明了一项洗车专利,而那个洗车行的老板正是李齐心。于是,分中心负责人“三顾茅庐”请李齐心(当时他的儿子已经考上了浙江大学)出山,重开体彩店。

李齐心被分中心负责人的诚意打动,将洗车行转让,重回老河口市,再开体彩店。

据李齐心介绍,目前他拥有两家体彩店,算上他和妻子,共有12个销售员。虽然夫妻二人不拿工资,但二人的大部分时间和精力都投入到店里。

76045体彩网点从外观上看和其他体彩店并无二致,明亮的招牌、干净整洁的门面,惟一不同的是门前竖立着一块“李三彩乐吧总站”的牌子。

李齐心在家里排行老三,人称李三。自从2016年10月被襄阳体彩分中心请回来重新开体彩店后,李齐心的第一件事就是跑到工商局注册了“李三彩乐吧”商标,“李三彩乐吧”堪比他的个人名片。

多位销售员,接力卖彩票

开体彩店对于李齐心而言可谓驾轻就熟,他不仅迅速找到了近200平方米的店面,召回了昔日的销售员,还迅速“召集”了一大批忠实彩民。数据显示,2016年10月底,“李三彩乐吧”(襄阳76045体彩网点)开业,11月份销售50万元,12月份销售100万元。

走进“李三彩乐吧”,给人最



李齐心



四名销售员实行流水线作业

大的印象就是“宽”:空间宽,干净、清爽;竞彩专家推荐大而宽,9名专家推荐占了一面墙,而推荐墙前码着成捆成捆的中奖彩票;柜台宽,一条柜台上4台电脑(其中有2台彩票终端机)一字摆开,电脑后面坐着4名忙碌的销售员,柜台边还站着1名销售员。

有多大的销售量,需要5名销售员同时工作?走近一看:一人收单,一人登记,一人出票,一人兑奖,旁边站着的销售员帮着核对彩票、整理已打出的彩票……真正的流水线作业。

据店长郭小红介绍,销售员是有分工的,分别为接单、出票、统计、核对、拍照、兑奖等。上班时间分白班、中班、晚班,白班早8点至晚6点,中班午12点至晚8点,晚班从晚8点直至闭店。外聘的销售员主要上白班和中班,晚班由李齐心夫妻接手。

怀揣公益心,投入大事业

李齐心关闭体彩店为儿子陪读的时候,郭小红在奥星工厂上班;李齐心重操旧业后,郭小红二话没说,辞工过来帮忙。“老李夫妇人好,待我们好,待彩民好,待身边的贫困家庭更好。”

在总店的6名销售员中,有

2名是今年毕业的大学生,一个是学室内设计的小伙高瑞峰,他说:“毕业后我就到这里上班了。”石瑞毕业于北京吉利大学,在体彩店工作正好用上大学学到的统计知识。她说:“李老板夫妻真的很好,关心每一个人的利益,逢年过节还给我们发过节费。”

据石瑞介绍,李齐心自掏腰包,设立了公益基金,资助10名贫困生完成学业。“一个人做一件好事不难,难的是一直做好事。”此外,李齐心每年都要出资数千元,自行购买年货,送到困难群众家里。

格局决定境界,境界决定成败。“为什么襄阳体彩分中心推出的竞彩销售方法,别人做不大,李齐心能做大?那是因为李齐心为人大气、豪爽、舍得!”襄阳体彩分中心负责人这样说。一个典型的例子是,只要有业主上门找李齐心讨教,他无不倾囊相授。有些业主担心自己的彩民被别的业主抢走,李齐心不怕。他认为,如果彩民被别人抢走,只能说明自己的服务还不到位。

正是有着这样的底气,李齐心还想把“李三彩乐吧”开到襄阳城区去。李齐心说:“体彩公益事业绝对是一门值得真心投入的大事业。”

内蒙古业主臧凤丽

创立公益志愿者协会

臧凤丽是内蒙古赤峰市林西县的一名体彩业主,从事体彩销售工作15年。2016年,她和部分爱心人士共同创立了“林西县爱心公益志愿者协会”,帮助了很多贫困家庭。

利用个人积蓄回报社会

2012年,为了陪儿子读高中,臧凤丽从乡镇来到林西。有一段时间,她去林西光荣院做义工,帮老人挖菜园,给他们洗头发、剪指甲,陪他们晒太阳,听他们讲年轻时的经历。在这期间,她还陪护了一个无儿无女的老人。臧凤丽认为,这些人缺乏亲人的关爱,应该多给他们一些温暖,让他们不再恐惧和孤单。

多年经营彩票站,臧凤丽渐渐有了一些积蓄,她没有用于自己的享乐,而是选择回报社会,积极组织 and 参与社会公益活动。

2016年,臧凤丽跟随赤峰爱心协会去学校给孩子们送资助款时,看到一个9岁的女孩,身材娇小,面色肌黄。小姑娘没有父母,一直跟着爷爷奶奶生活,臧凤丽决定资助这个孩子,假期时把她接到林西照顾,给孩子报补习班,买漂亮衣服。

常年进行扶贫帮困活动

2016年6月,臧凤丽与一些热心公益的爱心人士走到一起,共同注册、创立了“林西县爱心公益志愿者协会”。他们多次走访统战部、毡铺、新城子、林西镇周边地区,为需要帮助的贫困儿童、失学儿童提供一对一的帮扶活动。

7月份,臧凤丽跟随团县委入村慰问贫困留守儿童;9月,给10个孩子送去文具,还为其中6



臧凤丽和她帮扶的孩子

个孩子送去资助款,为14个孩子找到一对一的资助人;10月,跟随林西爱心公益志愿者协会成员及爱心人士为毡铺孩子送去资助款、文具、衣物等;11月,随同林西爱心公益志愿者协会成员及爱心人士去新城子寄宿制小学,给8名孩子送去资助款……

在贫困和爱心之间搭桥

臧凤丽的想法很简单,就是要为林西的公益事业做贡献,并让人们了解公益、参与公益,让身边的人,甚至更多的人远离冷漠,拥抱快乐和幸福。

自协会成立以来,他们共走访了86户家庭,为需要帮助的儿童找到了一对一的帮扶对象;募捐单位和个人达数百人次,累计金额达数万元。

臧凤丽和她的伙伴们用爱心在贫困群体和爱心人士之间搭起一座桥,让更多人的爱心得到了释放,也让更多需要帮助的人得到了帮助。

●时评

公益“红娘”

■艾禾

生活中有这么一些人,他们喜欢给身边的朋友牵线搭桥,每当促成一对有情人终成眷属之时,就特别有成就感,他们就是受单身人士欢迎的红娘。其实,除了为单身男女牵线搭桥的人被称之为红娘外,为供需双方牵线搭桥者,也可称之为红娘,比如内蒙古体彩业主臧凤丽。

臧凤丽除了尽自己所能帮助他人外,还通过成立“林西县爱心公益志愿者协会”,为走访到的需要帮助的孩子找到一对一帮扶的爱心人士。

臧凤丽是一个体彩业主,需要靠销售体彩保证自己和家人的生活,当公益红娘这件事不仅挤占了她几乎所有的业余时间,有时候还要自掏腰包。虽然自己的生活有所下降,但是臧凤丽不仅无怨无悔,而且还越做越大。

像臧凤丽这样的体彩业主还有很多,他们怀揣公益心,尽自己所能帮助他人,传播体彩的大爱。在贫困群体和爱心人士之间,需要更多像臧凤丽这样的公益红娘。