

一个泡在投注站的专管员 一个不断学习的体彩业主

他们的体彩人生因执著而精彩

湖南岳阳体彩专管员段湘陵,十年前是一个忠实彩民,担任体彩专管员十年来,他长年泡在体彩投注站,他负责的片区体彩销量名列前茅,躺在病床上,他还不忘记发朋友圈宣传体彩派奖;湖北宜昌体彩业主曾祖秀,不断钻研学习体彩投注新技术,带领彩民玩转竞彩,今年仅上半年竞彩销量就达720万元。段湘陵和曾祖秀的体彩人生因执著而精彩。

■专题整理 艾禾

湖南岳阳体彩专管员段湘陵

躺在病床上还在发朋友圈

躺在病床,身体疲惫,仍然不忘在微信朋友圈介绍体彩大乐透派奖活动。朋友说:“在病床上还在关心大乐透派奖,真心佩服你对体彩工作的执著。”他的回答是:“因为热爱,所以愿意。”他就是段湘陵,湖南省岳阳市体彩分中心的一位体彩专管员,大家都亲切地称呼他为段老师或老段。岳阳市体彩中心主任余金汉对他的评价是:“痴迷彩票,全心付出,不求回报。”

▶段湘陵(右)为业主派送宣传物料并讲解营销活动规则



从普通彩民到体彩专管员

段湘陵对体彩的执著与热爱是从彩民时代开始的。“对彩票,缘于喜欢,所以热爱。”他这样说。

2007年5月28日,体彩大乐透在全国上市,当时段湘陵还是一个彩民,因为对排列3等玩法比较精通,在行业内有一定的知名度。凭着对体彩的执著与热爱,他主动联系熟悉的业主与彩民,积极宣传与推广大乐透,和大家一起合买,

并见证了湖南省第1注大乐透800万元大奖的诞生。

2007年10月,他正式加入体彩团队。由于工作的需要,他走访了很多体彩投注站,而接下来的十年,他的很多时间都是在体彩投注站里度过。

因为热爱,他从彩民成为体彩专管员;因为热爱,他与体彩难舍难分;因为热爱,他说要保持乐

观的心态,力争战胜病魔,再回到体彩工作中去。

余金汉介绍说:“段老师这些年基本上都在网点,可以说是十年如一日地为网点服务,片区销量也是名列前茅,另外他还兼着宣传、培训工作。他每天准时发开奖号码,在病床上都坚持宣传大乐透,这种对体彩的热爱是很难得的。”

长年“泡”在体彩投注站

从事体彩工作,段湘陵有准时上班的习惯,但没有准时下班的概念。

白天,除了在分中心处理工作外,他一般都是背着包来到体彩投注站送顶呱刮即开票、修理机器、指导业主或彩民进行投注,或者自己买上几注号码给大家示范……

时间很快就到了正常的下班时间,然而段湘陵在吃过晚饭后,还会回到体彩投注站,他的“加班地点”往往都是销售不好,需要帮

扶的体彩投注站。他的下班时间,很多时候是当天体育彩票截止销售的时间之后。比如大乐透开奖日,通常是晚上8点半开奖后,核对一下号码,和业主、彩民聊聊天,9点多再回家去。遇到幸运赛车搞活动,或者是世界杯、欧锦赛等竞彩热销期间,可能要晚上11点多或凌晨1点多才能回家。

另外,他还建立了片区业主及优秀彩民参加的业主QQ群和微信群,并邀请其他地区的优秀业主加入到群里进行交流。每期

大乐透开奖后,他都第一时间将开奖号码与奖池信息发到群里,并要求业主第二天开门后及时更新奖池信息。

这样“泡”在体彩投注站的作用明显的,他负责的片区销量增长明显,而且体彩大乐透、竞彩、顶呱刮等各个游戏均衡发展,没有明显的短板。

工作成绩出色的他,还在2012年全省体彩工作会议上进行了典型发言,分享了他的工作经验和心得。

期待再次创造奇迹

如果不是生病,段湘陵还会一直奋战在工作岗位上。

大约在2017年2月,就有同事惊讶地说:“段老师,你的脸怎么那么黄?”当时他还以为不以为然,工作也不知疲惫。到了3月份,同事又一次提醒他的脸很黄了,他这才来到医院检查身体,发现黄疸指数非常高,接下来住院详细检查寻找病因。尽管家人、朋友都想对他隐瞒病情,但他还是知道了胰腺癌这个词。

这让他有点懵,简直是晴天霹雳。平时身体好好的,怎么会得这个病?由于病情确诊较晚,有的医生都不建议他住院了,而他也不愿意接受化疗那种很痛苦的治

疗方法。于是,他调整心态,起初一边到各地旅游,一边到当地有名的医院重新诊断。

病情确认后,省市体彩中心领导多次看望他,鼓励他乐观坚强,战胜病魔,争取创造奇迹。省中心还组织了“湖南体彩爱心行”活动,为他送上慰问金和爱心款,帮助他减轻经济上的压力。

7月下旬,他又回到湖南省人民医院复查。之前负责治疗的医生、护士都很惊讶,没想到还能见到他。这时候的他,尽管瘦削,但精神状态不错,在大乐透开奖日仍时不时发朋友圈提醒大家,在医院检查的这些日子里也不忘鼓励旁边的病友,成为病房里的

乐观派。

他表示,非常感谢体彩领导、同事的关心,因为有了大家的支持,现在也没有别的负担,就是要乐观,争取战胜病魔,创造一个奇迹,希望还能回到体彩工作岗位上。他有些自豪地说:“自我感觉还不错,‘肿瘤君’还是给面子了,原来说的100天的时间已经过啦!”

8月份,段湘陵出院后回家休养,在大乐透奖池位居40亿元高位时,他也没忘在朋友圈提醒大家别错过机会。乐观的他仍然热爱体彩,仍然努力创造着属于自己的奇迹,仍然坚信“只要坚持,就有希望”。

湖北宜昌体彩业主曾祖秀

县域网点半年销售竞彩720万

曾祖秀这个名字,在湖北宜昌远安县的彩票圈是家喻户晓的,人称“竞彩金凤凰”。仅今年上半年,由她经营的56021体彩网点竞彩玩法销量就达到了720万元,这个数字足以称霸整个宜昌地区。曾祖秀表示,“今年销售红火主要是有好的机遇,我和老公赶上了竞彩玩法这列高铁。”在彩民眼中,曾祖秀和她的体彩56021网点不仅是彩票销量高,更是一家值得信赖的体彩店。

带着大家中奖

做好服务就能留下彩民进而扩大销售?对此,曾祖秀笑着摇头:“早些年,彩票店快速成功的经验可能是做好服务,但是到了今天,拼服务、讲诚信这类经营之道已是基础要求,一个网点要想卖好彩票必须与时俱进,要见真章。”

何为真章?“要能识胜负。”这是曾祖秀说的第一句话,“竞彩猜的就是胜负,你看不准,别人就不跟你走。”看着店内半墙的竞彩推荐记录,确实是红单很多。“说白了就是你要能带着大家中奖,所有玩法都是如此。”

提高中奖率是否有捷径可走?曾祖秀说:“捷径就是参考专家或是网点的推荐。虽然这是一条捷径,但不能完全依赖。我们推荐的比赛也是要参考专家的推荐,再根据自己的经验进行筛选。”

这么说选号一定有诀窍?曾祖秀的回答是:“这个不好说,我和老公卖了这么多年彩票,一直在学习和练习选号,同一个玩法在不同时期,也会有新的技术出现。”

成功缘于坚持

“看号技术我跟着老公学了15年,一直在坚持;竞彩推荐单我坚持填写了两年,一直在坚持。”曾祖秀说:“走到中奖彩票展示下向彩民介绍投注技巧,我也一直在坚持。做销售一些基础简单的事一定要坚持,如果碰到一点麻烦就不能坚持了,怎么能指望得到新彩民的认同?”

“发展新彩民比的是毅力。”曾祖秀讲了一个竞彩销售的故事:彩民A买大盘玩法数年,每期投大乐透都是成百上千,可惜就是没中过什么像样的奖。“看着他这种投入的方式,我都挺着急,跟他讲拿1000元来玩竞彩试试。”曾祖秀说,“我和老公一起坚持劝了他一年时间,对方十分固执,根本不听我们说。半年前,他终于被我们说动了心,试了半个月,稳定的中奖回报率终于让他尝到了甜头,现在他已经是我们店里的竞彩大户了。”

营造销售氛围

“要善于营造竞彩销售氛围。”曾祖秀说:“你们看到我家墙上这些彩票展示,远安其他网点也是学我这样做的。中奖彩票贴法特别一点,走到展示区前交谈,让人看到我们的推荐单。简单来讲,竞彩销售我主要做了这三件事:我能红单;还要让人看见我能红单;不管用什么办法,简单有效就行。”

对于其他网点业主,曾祖秀总是毫无保留,倾囊相授,仔细认真地向业主们讲解竞彩销售的每一个环节。

时评

拓展生命的宽度

■艾禾

如果说一个人无法控制生命的长度的话,那么能做的就是尽量拓展生命的宽度,让自己的人生更加精彩。

湖南体彩专管员段湘陵,从事体彩工作超过十年,他的工作时间和业余时间有很大一部分是在体彩网点度过的。如果不是对体彩工作发自内心的热爱,是很难做到这一点的。体彩的很多玩法都是晚八点甚至更晚才截止销售,如果能在当晚把开奖信息、中奖通知等相关工作做好,就会为第二次的销售赢得更多时间。段湘陵长年泡在体彩网点,帮助业主做

好这些工作。他负责的片区体彩销量在当地名列前茅,跟他的这些细致工作是分不开的。即使在身患重病的情况下,他还牵挂着体彩工作,他对体彩的热爱已渗入骨髓。

湖北业主曾祖秀和爱人坚持长年研究体彩玩法技巧,不断更新投注方法,赢得了彩民的认同和信赖。作为一个县域网点,仅竞彩半年的销量就达到720万元,这个数字背后,是曾祖秀夫妻二人的坚持和创新。

段湘陵和曾祖秀,用对体彩事业执著的热爱,拓展了生命的宽度,让自己的人生更加精彩。