

扩大影响 方便购彩

体彩跨行业合作服务民生

近年来,各地体彩不断推出跨行业合作,在扩大体育彩票影响力的同时,也方便了购彩者。2017年12月,湖北体彩入驻天猫小店;今年3月,广东体彩与广东烟草合作,辽宁沈阳体彩与中国石油合作,引入体育彩票销售。体育彩票这些跨领域的合作,对于促进就业、扩大销量等起到一定的推动作用,也是服务民生的具体体现。

■专题整理 艾禾



体彩跨行业合作,为消费者提供更多便利

广东烟草年内开设 1000 个体彩网点

3月8日,广东省体彩中心与广东烟草在广东省体育局召开销售渠道合作新闻发布会,标志着双方在服务民生的公益道路上又迈出了坚实的步伐。广东烟草力争年内开设体育彩票代销网点数量不少于1000个。

新闻发布会上,广东省体育彩票中心与广东烟草投资管理有限公司相关负责人签订了战略合作协议。广东省体育局相关领导向广东烟草投资管理有限公司颁发了“公益体彩战略合作伙伴”牌匾。

为切实履行社会责任、服务民生,同时降低市场主体经营成本、以创新引领实体经济转型升级,广东体彩与广东烟草秉承资源共享、优势互补、共同发展的原则,建立强强联合的战略合作伙伴关系,依照相关规定,向对方开放自身渠道,实现互利共赢、融合发展,力争年内开设体育彩票代销网点数量不少于1000个。

广东省体彩中心与广东烟

草销售渠道合作是双方积极贯彻落实政策,深入推进供给侧结构性改革,坚持把发展经济着力点放在实体经济上的重要举措,通过拓展增值业务、增加客户流量的方式,增加零售业主的佣金收入,对于扩大社会就业,降低实体经济经营成本,稳定实体经济,提升服务民生质量,增加体彩公益金筹集和烟草税收,为国家和广东公益及经济发展作出更好更大贡献具有深远意义。

“作公益、带人气、增效应”,广东体彩相关负责人用这9个字总结了本次双方销售渠道的合作。“体彩和烟草有很多共通性,首先,在目前‘互联网+’的时代,体彩经营网点和烟草销售网点暂时不允许进行网上销售,均是实体经济,我们都要致力于推动实体经济发展;其次,体彩是国家公益彩票,与烟草都是纳税大户,双方在经营时间上非常吻合。双方合作不增加网点销售成本,增加体彩销售和烟草税收,

共同促进实体经济发展。在票种方便,体彩中心不设障碍,只要符合销售条件,合作的烟草体彩店可以提供国家体彩相关票种对彩民进行销售。”该负责人说。

●链接

广东体彩累计销售 1374 亿

广东体彩累计销售体育彩票 1374.23 亿元,累计筹集公益金 360.97 亿元,位居全国前列。体育彩票公益金广泛应用于补充全国社会保障基金、教育助学、全民健身计划和奥运争光计划等方面,对促进国家公益和广东省体育事业及社会经济发展作出了应有的贡献。

2017年,广东体彩全年销售体育彩票 193.94 亿元,筹集公益金 48.01 亿元,代扣代缴个人中奖偶然所得税 3.56 亿元,网点规模达到 1.4 万个,全面创历史新高,全省所有地市年销量首次平均突破 2 亿元,进一步实现协调发展。

中石油上半年在沈阳开设 50 个体彩网点

3月8日,沈阳市体彩中心与中国石油辽宁沈阳销售分公司的战略合作签约仪式在辽宁工会大厦举行,辽宁省体彩中心、沈阳市体彩中心、中国石油沈阳销售分公司、中国石油沈阳销售分公司相关领导出席仪式,标志着体育彩票和中国石油在沈阳这座城市实现了新层次的跨行业合作及渠道拓展。

本次沈阳市体彩中心与中国石油辽宁沈阳销售分公司开展战略合作,是双方多领域、多层次、全角度的行业延伸,着眼于长远的全面合作,是双方事业发展中的一件大事,是中国体育彩票与中石油优势互补、信息共

享、合作共赢的开端。双方的合作,将借助中石油的品牌与销售渠道优势充分发挥出中国体育彩票的品牌效应,使公益彩票更好地服务社会、服务大众,从而为双方健康持续发展创造历史机遇,为构建人民的美好生活添砖加瓦。

沈阳市体彩中心 22 年来飞速发展,现已发展体育彩票投注站 1776 个,即开票社会网点 200 多个,遍布全市 14 个区县,从业人员超过 3000 人。近年来,沈阳体彩年均销售 15 亿元,创造市级公益金超亿元。体彩公益金资助建设的全民健身工程遍布沈阳城乡 800 多个社区,仅健身路

径的体育器材就达 2 万多件,被百姓誉为“民心工程”。

在这次的合作中,中国石油辽宁沈阳销售分公司将于 2018 年上半年在全市营业网点开设 50 家体育彩票渠道网点,通过销售竞赛、薪酬奖励、加油积分等多种方式宣传推广体育彩票。合作双方将开展以突出自身品牌优势的宣传活动、营销活动交互拓展客户群体,实现合作共赢、奉献公益、服务社会。

借优化营商环境之势,乘 2018 年世界杯的东风,沈阳市体彩中心与中国石油辽宁沈阳销售分公司将共同提升市场活力,带动双方共同发展。

湖北天猫小店引入体彩销售

2017年8月,阿里巴巴旗下的第一家天猫小店开业,大数据的支撑让传统实体渠道迸发出无穷潜力。2017年12月12日,湖北地区第一家天猫小店开业,同时入驻的武汉 05636 体彩销售点既给天猫小店增添了新的便民功能,也是中国体育彩票与“新零售”业态结合的一种全新尝试。

打造温馨的体彩小屋

位于武汉市洪山区才茂街铁机西路的“天猫·一号生鲜便利”店,是湖北地区第一家可以销售中国体育彩票的天猫线下门店,面积 300 平方米,经营范围包括日用百货、生鲜水果等多种类型。

小店进门处,摆放着橙色即开辅助终端机,其滚动播放的广告非常吸引人。店内收银台旁,是体彩销售区域,电子走势图、中奖彩票展示区域整洁有序。小店经营者陈世胜介绍,从装修到开业,都严格按照体育彩票的要求进行了规范。为了给周边居民创造一个更加便捷舒适的购彩环境,店里还专门配置了笔记本电脑以及日常供应茶水。

目前,该销售点已经开通了各类数字玩法和足球竞彩玩法,能满足各类型彩民的不同需求,俨然一间温馨的体彩小屋。

购物顺带买彩票已成习惯

小店合伙人胡晓奇介绍,将体彩和零售终端结合,确实拥有很广阔的市场,能相互融合相互促进。今年年 1 月,05636 体彩销售点实现销售 23 万余元。

“每当顾客买完东西要找

零时,我们都会问一句:是否需要来一注彩票?大部分人都不会机选几注号码,有的是想碰碰运气,更多的人是觉得新鲜好玩。”陈世胜说,“遇到愿意聊天的,我还会主动加他们的微信,跟他们聊一下购彩心得和投注技巧。”据胡晓奇介绍,小店开业以来,附近的居民已经养成了购物的同时顺便买几张彩票的习惯。

天猫体彩店前景无限

目前,店里的体彩销量主要来自于 11 选 5,销售之初投注者中奖率不高,陈世胜把从分中心培训学到的方法教给彩民,使大家的中奖率大幅提高。陈世胜还准备增加人手,腾出更多时间专心研究和销售彩票。

今年将迎来俄罗斯世界杯,这场狂欢也是陈世胜和胡晓奇所期待的:“我们准备在二楼开辟出一间专门的休息室,世界杯期间大家可以在这里免费看球,不仅能带动竞彩等玩法的销售,也会带动小店的零售经营,两者互相促进,一举两得。”



天猫小店合伙人陈世胜(左)和胡晓奇(右)

●时评

“跨界行动”在提速

■艾禾

今年是世界杯年,是体彩销售的大年。今年以来,不仅各地体彩加大了征召网点的力度,其他行业也看好体彩的发展前景,纷纷与体彩展开跨行业合作,增加在售产品,服务大众。

2017年12月,湖北地区第一家可以销售中国体育彩票的天猫线下门店开业,在购物的同时顺便买几张体育彩票成为不少消费者的“标配”。今年3月,广东体彩与广东烟草合作,准备年内开设体育彩票代销网点的数量不少于1000个;辽宁沈阳

体彩与中国石油辽宁沈阳销售分公司达成战略合作协议,预计上半年将在全市营业网点开设50家体育彩票销售网点。

此外,各地体彩也加快了入驻商场、超市、便利店、交通场站的速度,为大众购彩带来便利、为大众参与公益事业带来便利。

强强联手、互惠互利。各地体彩加大跨行业合作力度,大家一起撸起袖子加油干,在为更多消费群体服务的同时,也加快了体彩公益金筹集的速度,为更多公益事业提供支持。