

伴体彩顶呱刮 十年风雨同行

——记眉山市仁寿县即开销售代表闵建华

从2008年到2018年,体彩顶呱刮陪伴购彩者走过了十年时光,至今已发行390余款产品,为社会筹集公益金300余亿元。在这亮眼的成绩背后,离不开购彩者一直以来的支持,也离不开成千上万体彩人的努力。

来自四川省眉山市仁寿县的即开销售代表闵建华就是这么一位体彩人。从成为仁寿县即开销售代表的第二天起,他便把体彩顶呱刮销售当做了自己的事业去经营,与顶呱刮十年风雨同行,并取得了出色的成绩。

十年,
跑烂一台面包车和三辆电动车

仁寿县面积2606平方公里,辖区内有60余个乡镇,48个体彩网点,其中有20个都在乡镇上。做销售代表,这跑腿的活儿可少不了。对此闵建华早有准备,他在顶呱刮开售之前就先去上了驾校,成功申请为销售代表后,就立马用积蓄买了一台面包车,专门用来跑乡镇网点。

闵建华按照方向,给这20个乡镇网点划了三条路线,每条路线最短的80公里,最长的180公里,销量最好的时期,每周至少跑一次,现在也基本做到每半个月就去一次。2015年4月,这台面包车“退休”的时候,6年多的时间里里程表已经累计15万公里。

至于城区的28个网点,闵建华跑得就更勤了,每天早上骑着电动车就出门,每个网点每周至少去两次,这还不包括送票去的。10年间骑坏了三辆电动车,现在这辆电动车也换过两次电瓶了,为网点送票的包更是几乎每年换一个。

处于销售终端,
最重要的就是实干

对于闵建华,眉山市体彩管理站徐站长的评价是“性格内



闵建华收获荣誉满满



闵建华夫妇



网点的即开票中奖展示

敛,为人踏实肯干,销售任务完成优秀”。

为网点送票,给销售员做培训,了解网点的动态,销售代表的日常工作并不难,难的是把工作做精做细,然后十年如一日的坚持。用闵建华自己的话来说:“处于销售终端,最重要的就是实干。”他坦言做了10年销售代表,基础工作一直没有放,网点的库存,票面摆放,新票宣传海报的张贴,中奖票的展示一样不能少。

仁寿体彩专管员余子涵说,今年过年的时候,大家都想着能多休息多休息,闵建华却一早吃完饭就跑到网点去帮忙,一刻也没有放松。实干的力量直接体现在了销量上,2018年前4个月,仁寿体彩便完成了全年顶呱刮销量目标的一半。

基础工作之外,闵建华表示还要掌握销售人员的心理:“销售人员要树立好自主经营的心态,把重心放在如何提升服务,做好品牌产品推介上面,而不是专注

想着如何中奖。”对销量下滑异常的网点,闵建华和网点一起分析原因,找出对策;对销量表现突出的网点,闵建华向主管部门争取资源,对销售员进行奖励,如大米、油、电磁炉等一些生活用品。他自己也在能力所及的范围内,自掏腰包给网点送东西,10年来一直没断过,通过这样的方式充分调动销售员的积极性,卖好顶呱刮。

46046网点的销售员辜小花此前在成都做体彩销售员,去年为了照顾孩子回到仁寿,一开始出于资金压力和旧思维,不愿意进太多票。在闵建华的耐心引导下,她转变思路,将票铺满柜台,做好中奖票样展示,营造好网点中奖氛围。如今,顶呱刮占了46046网点销量的一半多,春节一个月时间,辜小花就卖出了一百多本票。

改变营销方式,创新中奖宣传

闵建华认为,要想卖好顶呱刮,提升中奖体验、营造中奖氛

围很重要,为此他没少下功夫。今年在“顶呱刮10周年”新票上市之际,他放弃传统的所有网点一齐铺开的方式,征集了10多个网点先展开集中销售。这10多个网点首次进票合计33万元,在整个销售区陈列出十周年的主题票,通过规模效应来营造氛围。通过“树标杆、立典型”的方式,成功激发了更多网点参与顶呱刮10周年新票的销售信心。

在10周年新票上市后的三天内,基本上进票网点都爆出了500元以上的奖,并有网点在进票当天就中出了1万元奖。在收获喜讯的同时,闵建华马上想到各网点做中奖宣传,除了利用传统的张贴中奖喜报外,他还通过制作微信相册、拍摄抖音视频等方式进行创新宣传,取得了非常好的效果。

做销售代表这10年,闵建华为仁寿购彩者送去了不少大奖,46004网点和46046网点都曾中出过“红宝石”25万元,46061网

点出过一次“10倍幸运”25万元、“甜蜜蜜”“麻辣6”“乐翻翻”等都出过10万元大奖。谈起这些中奖纪录,闵建华还记忆犹新,因为都做过中奖宣传,“凡出大奖必有响声。”

在闵建华的努力下,仁寿县的即开销量在眉山市常年位列前二,销量占比都在33%以上,去年更是高达46.6%。出色的成绩,让他除了获得四川省优秀销售代表等荣誉称号外,物质层面也得到了不错的回报。那辆开了6年多的面包车“退役”后,他就换了一辆20多万的SUV,还为儿子在成都买了房子。

加入体彩,既为自己挣得一份事业,还能为社会公益事业做出贡献。在顶呱刮上市十周年之际,闵建华表示,希望自己能再干十年,他也期望在未来十年,顶呱刮能不断创新玩法,充分打好“体育”这张牌,在玩法中加入更多体育元素,同时创新营销方式,为购彩者送去更多惊喜。

(郑鹏 徐伟)

复制旧票献爱心

德阳彩友领7星彩1500万

5月16日,陈先生实现了“千万富翁”的梦想。这一天,他从四川省体育彩票管理中心那里领到了一张巨额支票。

5月13日晚,体彩7星彩第18054开奖,中奖号码为“7289774”。当期共开出3注一等奖,单注奖金500万元,均由四川德阳彩友陈先生中出。当期,他一共选了5组号码并进行了3倍投注,而第4组号码恰好为“7289774”,将1500万元大奖收入囊中。

谈起中奖经历,陈先生直呼没想到。据他回忆,他只是偶尔购买7星彩,而且只作娱乐消遣,是否中奖并没太上心。

之前在一次整理衣物时,陈先生发现了早前购买7星彩的票根。“想着要路过体彩店,干脆就再买一张。”陈先生说,他于是照着这张老票根上的数字,再打了5组,并3倍投注。他介绍,平时自己买彩习惯都是自选2组再自选3组,比较随性。

当看到自己购彩的地点,也就是德阳绵竹人民医院旁网点编号为5106031043的体彩销售点门口拉起红色的充气“拱桥”,贴出“恭喜本店喜中7星彩”的横幅时,陈先生都没意识到,自己就是那个幸运儿。

“回到家拿出彩票对奖时,生

怕自己看花了眼,反复确认。”陈先生说,平复心情后,他才慢慢接受了这个惊喜,“然后拿出手机查如何兑奖,才知道还要到四川省体彩管理中心去完成相关流程等。”

对于这次天降的惊喜,除了意外,陈先生也发出了这样的感叹:“看到微信朋友圈别人发的什么轻松筹啊,水滴筹之类的众筹项目,我都会点开捐出自己的爱心。也许这也是老天爷回馈我的一种方式吧。”

至于这1500万元的规划和打算,陈先生表示,想做点投资开启自己的生意,“身边如果有家人朋友困难的,或者有需要的,我也会相助。” (川彩)



德阳网点中出7星彩1500万