玩竞彩·比贡献 A3

事业与兴趣完美结合

通过售彩努力筹集公益金

■记者于彤 实习记者王红亮报道

6月14日,2018年俄罗斯世界杯将拉开战幕。对于全球的球迷而言,这无疑是一场不分国界的足球盛宴。近日,《中国体彩报》记者采访了几位北京的体彩 销售业主,他们不仅为世界杯竞猜做足了功课,还分享了自己通过售彩参与公益事业的心得,表示能通过售彩为筹集体彩公益金作贡献很开心。







赵源





中国球迷,在此集结

采访中发现, 很多体彩销售 者与体育彩票结缘都源于自己对 足球的热爱。他们因为喜欢足球, 从而喜欢上竞彩;他们先是资深 球迷,然后才是体彩销售者。

北京市朝阳区雅宝里社区 49185 体彩专营店销售员冯亚洲 笑着说:"我店业主季先生是一个 不折不扣的足球迷。他觉得只看球 踢球不过瘾, 便喜欢上了买竞彩。 后来他又想, 既然这么喜欢竞彩, 不如自己开一家竞彩店,于是就有 了这家店。惊喜的是,机子装好打 出来的第一张票就中了足彩7串 1大奖, 真是一个漂亮的开门红。

那张彩票是球迷车先生买的,投注 金额 128 元,中奖 5162 元。现在, 店里有很多像车先生一样的老彩 友,都是铁杆的足球球迷。"

无独有偶,北京市东城区交 道口南大街 31044 体彩专营店 业主赵源也是如此,"男人嘛,都 喜欢足球,有自己喜欢的球队、 球星,没事就喜欢凑在一起分析 赛事,玩竞彩。我的一帮朋友总 共二十来号人,在十多年前就开 始玩足彩了。以前都是去别人店 里玩,后来干脆自己开了一家。 一开始单纯就是为了自己与朋 友玩着方便,结果玩着玩着,像

滚雪球似的,身边聚集的球迷朋 友越来越多,对体育彩票的情感 **也越来越深厚了**

北京市朝阳区劲松8区 00085 体彩专营店业主田英一家 三口都是球迷。她说:"开竞彩店 就是因为我们一家人都喜欢足 球,正好体育彩票这个平台可以 把兴趣与事业结合起来, 何乐而 不为呢?现在,我们一家子可以在 一起共同做一件事, 还可以享受 与朋友们一起聊足球、猜赛事、研 究投注技巧的乐趣,感觉很开 心。"如今,他们身边也是聚拢着 一大帮足球爱好者。

● 世界杯,等着您

对于即将到来的世界杯 各 个体彩店都已做好迎接准备。

北京大兴区黄村镇兴丰北大 街 44257 体彩专营店,已经重新进 行装修,还把店里的沙发换成了宽 厚舒适的、具世界杯元素的白、蓝、 红三色沙发,并配备了精致的木制 茶几。业主王君说:"装修后,空间 更加亮堂, 风格也与世界杯更加 契合。届时,再装个大屏电视,冰 柜里装满啤酒、饮料、小吃,就坐 等世界杯开赛,与彩友、球友一起 喝啤酒、看球赛、玩竞猜。'

田英告诉记者:"世界杯期 间,我们肯定会举办一些活动。 这是必然的,是我店的传统,而 且早已形成一套固定的流程。先 与彩友们一起分析各赛队实力, 猜比赛,买彩票;然后一起看球 赛;球赛结束后,讨论比赛情况, 对照购彩结果,总结购彩经验与

冯亚洲说:"我们店布局合 理,大沙发、空调、饮水机,洗手 间,一应俱全,冰柜里还冰镇着 各式饮料与啤酒。因为我就住 在店里 世界杯期间可以延长 服务时间,甚至可以24小时服 务,为彩友、球友提供一个狂欢 的场合。

赵源说:"这都不用说,俄罗 斯与我们时差不是很大,各场比 赛时间还比较合适,我们肯定会 邀请彩友来店里一起看球,特别 是那几场比较精彩的赛事,一定 不会错过。看球,氛围很重要,朋 友们一起看看球、猜猜球,玩玩竞 彩,远程参与一下世界杯,才算对 得起四年一次的盛事。

● 销售体彩,怀揣公益

体彩销售者的心中不仅装着 世界杯,更装着一颗热衷公益的心。

冯亚洲指着彩票开心地说: "彩票设计得非常好,每张彩票都 明明白白写着'感谢您为公益事业 贡献 XX 元', 彩友们很清楚自己 每张彩票给公益事业捐献了多少 钱。我经常跟彩友讲,'不定哪个偏 远山区的孩子使用的体育器材,就 是您贡献的呢',彩友们听了都很 高兴。对我们自己而言,每卖出一 张彩票,就为公益事业尽了一份 责、出了一份力,也很开心。世界杯 期间,销量一定大幅度提高,筹集 的公益金也就相应大幅度提高。

同样, 赵源难掩内心的自豪, "体育彩票所作的公益离老百姓的 生活一点都不遥远,就在老百姓身 边。不说别的,大街小巷、公园、小 区里的那些健身器材,都是体育彩 票公益金捐建的。我每次路过,心 里都会小激动一下。我们继续好好 努力,为公益事业作贡献。

"我们卖彩票筹集的公益金, 由国家相关部门调度,用在最需 要的地方,这就是在作公益嘛。 田英很认真地说。

王君说:"体育彩票确实做了很 多公益事业, 比如对各种体育赛事 的支持,对教育事业的扶持,对贫困

人口的资助等。作为体彩人, 我感到 很自豪。我们玩着彩票就能把公益 作了,也很有成就感。很感谢体育彩 票这个平台, 当然也很感谢彩友们 的支持。但我知道,体育彩票公益金 做的事情, 远比新闻报道出来的要 多得多。希望媒体加大宣传力度,让 更多人知晓。也让彩友们知道,他们 贡献的公益金都用在了什么地方, 做了哪些事情, 也要让他们感受到 这份自豪感与成就感。"

"不过,我自己做得还不够, 销量不够好。接下来,我要去销售 好的店取取经,争取为国家筹集 更多的公益金。"王君补充道。

● 不止眼前,更有远方

关于发展规划, 业主都有 自己清晰的蓝图。

王君说,下一步,他打算与 各种民间活动展开合作,挖掘 潜在彩友, 同时力所能及地将 体育彩票公益慈善的形象展示 给老百姓。他指着门外美团的 快递小哥说:"就得在人们眼前 多晃晃,才能家喻户晓,就像他 们一样。

6月6日,北京市大兴区老 年人体育协会在天键广场举办 全国轮滑爱好者交流联谊会。 当日 北京的气温超过 36 摄氏 度,王君在现场支起体彩凉棚, 免费发放矿泉水,派送体育彩 票宣传单,讲解彩票知识,为与 会者提供服务。

"夏天这么热,我计划把饮 水机安装在门口, 供过路行人 免费引用。雨天,也欢迎行人进 店避雨。目前的装修就是按照 体彩形象店的标准在做. 装修 后,店内舒适度将会大幅度提 "王君眼里闪着光。

田英翻着手机说:"现在是 网络时代,要善于利用网络营 销。我天天都在关注赛事,研究 彩票投注技巧,优化投注策略, 并利用微信朋友圈、微信群等 工具,与彩民交流,为彩友推 荐,供彩友参考,建立信任感。 2016年,我们重新选址,业务暂 停了一年。但是,我并没有停止 钻研与推荐,正因如此,重新开 机后, 曾经跟随我的彩友基本 没有流失。这就是诚信的力量, 我们还会坚持。"

冯亚洲说:"我的目标是成 长为一名专业的竞彩分析师, 目前正在朝这个方向努力。彩 友方面, 我们要有意识地加以 引导,对那些沉迷的彩友要及 时规劝,培养理智、有持续购买 力的彩友,与彩友一起成长,形 成良性循环。业主季先生有个 规划, 打算一年内在全国开十 家店,目前正在选址、招人、培 养队伍。在此之前,我们这个店 需要形成一套可供复制的经营 经验。今后,我们的销售将会与 专家、媒体、专业队伍抱团合 作,为彩友提供优质资讯,重在 做好内容服务。



王君组织工作人员来到轮滑交流会现场,为与会者提供饮用水

供图 王红亮