

“我与体彩顶呱刮的故事”征集作品展

十年相遇 一生守候

2018年,体彩顶呱刮迎来上市十周年。目前,体彩顶呱刮正在面向社会公开征集以“我与体彩顶呱刮的故事”为主题的稿件。

征集稿件的要求为:
1.征文内容积极向上,文字流畅,可配有相应图片;
2.体裁不限,记叙文、议论文、散文、诗歌均可,第一人称、第

二人称、第三人称均可;
3.必须为作者本人原创作品,严禁任何形式剽窃抄袭,不得一稿多投;
4.字数控制在300字至1000

字之间为宜。
参与者可关注体彩顶呱刮微信公众号,点击菜单“相约十年”,进入“故事征集”,上传自己与顶呱刮的故事。本次征集的截止时



间为今年9月。
本次征集活动正在火热进行中,下面选登部分作品。

因为期待所以快乐

■亢迎辉(河南体彩洛阳分中心)

儿时的记忆,“抓奖”很神奇!

曾记得,上世纪90年代初,电视机还是黑白机的时候,谁家要是有一台彩电,在村里就特有面子。还在上小学的我,暗暗期待自己家里也能有一台彩电。突然有一天,父母告诉我,五叔在街上抓奖,抓了一台彩电。“抓奖”能抓到汽车、能抓到彩电……抓奖能抓到好东西,就是儿时的我对彩票的全部记忆。

毕业后就业,毛头小子成了体彩新人。

80后的一代,大学扩招,校园招聘上高手如云,毕业就失业的恐慌笼罩在毕业生的心头,2008年毕业的我,有一丝担忧,却并不慌张,因为我相信,4年的学习,定能成为对

社会有用的人。就在这时,河南省体彩中心的招聘公告发布了,儿时的“抓奖”记忆清晰起来,深入了解体彩行业、应聘报名、笔试面试,整个过程忐忑又期待。终于,期待变成了快乐,我如愿以偿进入到中国体育彩票这个朝阳的行业。十年相伴,共同成长。

2008年,我入职的这一年,奥运主题即开票上市了,作为体彩新人的我,紧张投入到奥运主题即开票上市宣传推广中。在全省领导、同事们的共同努力下,奥运主题即开票首发式在全省各地市陆续开展,产品一炮打响,迅速掀起销售高潮,奥运主题即开票热销、断票、大奖成为媒体热点。奥运主题票团营销的成功,让我感受到李文强主任在新员工培训会上的教导:“体

彩是一个朝阳行业,我们大有可为……”2011年,市场在经历三年的快速发展后出现了下滑,我们研究市场,找出路,创新产品、拓展渠道、挖掘品牌内涵,遏制市场下滑,力求寻找发展之路。2018年,市场在经历了近几年的挫折发展后,再次扬帆起航,实现两位数的增长。在体彩事业发展的过程中,我也在洛阳成了家,落了户,这一切感恩于我们的事业,感恩于我们的团队。

十年的发展,市场有起有伏,而我们坚定发展的信念不动摇,勇往直前的脚步不停歇,向上拼搏的劲头不松懈,因为我对未来充满信心,充满期待。因为有期待,因为有努力,我们收获成绩,收获快乐,在事业发展中,实现自己的人生价值,相信自己顶呱刮!

“我”和姚淦的三段情缘

■姚淦(河南体彩开封分中心)

大家好,我就是你们整天打交道,最最熟悉的顶呱刮即开票,今天来给大家讲讲“我”和姚淦的三段不断升温的情缘。

点头之交

第一次见姚淦是在7年前,那时的他还是个高中生,他后来告诉我那是他无意间看到了体育彩票的招牌,想买人生中第一张彩票试试运气,结果他挑了一张五元的我,不过没有中奖。而姚淦看我这一眼,仿佛一眼万年,之后的很长一段时间里,都没有再见到过他的身影,就连他自己都没想到将来的他能和我有着这么多的不解之缘。

情同手足

第二次再见到这个小伙子要追溯到3年前,他俨然变成了我的朋友,他的身份变成了网点的销售员,可以说从这天开始,我们每天都呆在一起。我可是快把他给愁死了,因为实话实说,店内的即开票销量很一般,于是他开始想办法折腾我,整天想着法让我变得别具一格,一年的日子里他尝试做了敞篷式销售,又做了刺激购彩者的宣传,还尝试了瀑布式销售。你看把我折腾的,仿佛像是整了容,自我感觉美美哒。

把我打扮这么好看以后,谁看见我都想去碰碰摸摸,所以自

然而然地销量就节节攀升了。姚淦把我做了脱胎换骨式的改变,我们两个的交情是越来越深了,现阶段的我们可谓是情同手足。

相依为命

这第三段情缘最重要了,今年2月,姚淦竞聘做了销售代表,这么一来我和他每天都睡在同一间屋子了。这段时间里,姚淦把销售我的很多经验分享给很多业主,比如鼓励一些能工巧匠的业主朋友搞些独特的工艺品,还支持网点做一些自主宣传品。

我一下感到受宠若惊,然而这些还不够,他在竞聘即开票培训师时说过,即开票的销量就是一棵大树,而购彩者就是这棵大树的枝叶茂密了,才能让更多的人到这棵大树底下来,这棵大树的枝叶就是各个渠道的扩展。为了把我卖给更多的人,姚淦做了很多有意义的尝试,比如说开展户外销售,还有拓展像超市、饭店这样的社会网点。

姚淦对我说过一句话:之前是我慢慢了解你,现在我要让更多人认识你。他正在这条路上努力着。所以现在,我们彼此相依为命。

今天的故事就讲到这里啦。最后,引用姚淦在PPT中的一句话:人生有太多的相遇,今天想听听你们的故事。

铿锵玫瑰

■李申娥(山东济南)

我要讲的是山东淄博07337体彩站站长胡兰芳与体彩顶呱刮的故事。

相遇,体彩解燃眉之急

2007年,原本做小生意的胡兰芳的丈夫身体每况愈下。他对胡兰说:“我现在身体大不如前,我想开个体育彩票店,一来我喜欢体育彩票,二来也不用到处奔波。”

胡兰芳在一个小工厂上班,丈夫时常买体育彩票,有一个刚考上大学的儿子。原本一家人过得平静幸福,怎料丈夫突然心脏不适,力不从心。“只要你喜欢,我就支持你!”胡兰芳像所有贤惠的传统女性一样,夫唱妇随,赞同了丈夫的想法。

2007年4月,位于淄博市桓台县田庄镇老医院附近的07337体彩投注站正式开业了。“我们的店靠近劳务市场,平时很多人,店里生意很好,我丈夫也很开心。”胡兰芳这样回忆当时的情形:“开了这家体彩店,是我们最正确的选择。我儿子刚上大学,家里正是需要钱的时候,他原来的小买卖又做不成了,体彩店解了我们的燃眉之急。”

坚守,是对你永远的告白

“2008年1月,我丈夫之前的心脏不适突然加重住院,然后就再也没有回来,我儿子那时读大二,一家人没了顶梁柱,就像天塌下来一样。”胡兰芳眼睛里满含泪水:“他一走,家里大大小小的事都得由我来处理,我想过要把这家店关门,可是我舍不得,这是他生前的全部心血,有店在,就好像他没有完全离开我们一样,我想替他把店经营好,把儿子抚养成人。”胡兰芳说。

2008年2月,胡兰芳辞去工作,把体彩店里里外外收拾一遍,正式成为一名体彩投注站站长。

上市,迎来销售新契机

2008年3月,体彩顶呱刮上市,以简单的玩法、精美的画面、即买即开即兑的特点深受广大购彩者的喜爱。“2008年迎来北京奥运会,全国人民热情高涨,到处都是奥运会的氛围。体彩顶呱刮顺势而为,推出一套北京奥运会主题票,我当时订购了3元的‘好运中国’,5元的‘勇夺第一’‘奥运金牌’,票面上有奥运吉祥物、比赛项目,购彩者都特别喜欢,很快就卖断货了。”胡兰芳回忆说。

“那时候,我刚接触体育彩票,完全没有经验,也不知道怎么卖,是顶呱刮给了我希望,也给了我经营好体育彩票的信心。10年来,店里的顶呱刮一直卖得很好,真的很感激顶呱刮,在我最无助的时候拉了我一把。”丈夫去世后,胡兰芳靠着经营体彩店维持生活,供儿子读完大学。“10年来,无论多困难的时候,我的顶呱刮柜台里都是摆放得满满的,票种从来都是最全的。”

相守,相约下一个十年

现在,胡兰芳的儿子已经成家立业,生活比从前轻松了很多。关于未来,她说:“经营了10年,我对体彩投注站已经很有感情了,最近再把店拾掇拾掇,把这份公益事业干好。我今年才五十多岁,再干10年没问题,为国家筹集更多公益金。”

胡兰芳经营体育彩票10多年,经历了人生的起起落落,她乐观通达、坚强不屈的品质仿佛一朵铿锵玫瑰,经历过风雨,依然魅力绽放。顶呱刮10周年,也是属于她的10周年,从最初的相遇相知,到10年的相守相携,她用朴素而又踏实的点滴行动证明了“宝剑锋从磨砺出,梅花香自苦寒来”的精神。

十年收藏顶呱刮

■黄柱诚(广东东莞)

我与顶呱刮即开票悄悄走过了10年的时间,2008年初次上市的时候,也是刮起一阵风潮。对于我这种老购彩者来说,小小的购彩行为既是个人爱好,也是对体彩公益贡献一份力的初衷,正是因为这个初衷我也有收集顶呱刮彩票的习惯,从2008年就开始收集顶呱刮,时至今日也有10个年头。

给我印象最为深刻的就是关于北京奥运会的套票,这是一套很有意义的票种,2008年,借着奥运会的东风,这款票的上市既能体现奥运主题,又满足了人们希望参与奥运的意愿,也成为我收藏即开票的动力。10年来,顶呱刮在主题上不断发展和创新,

共计推出390余款即开票,如生肖年票、赛事主题票、婚庆题材票、财富主题票等。层出不穷的新鲜票种不仅丰富了即开票的类型,也让我领略到了顶呱刮的独特魅力。

光阴荏苒,日月如梭。10年走来,我不断见证体彩即开票的各种新票种市,体彩公益不断为社会贡献价值。彩票公益金来之于民,用之于民,对我来说,即开票既是我个人的购买喜好,也是我收藏它的意义。我平日里也时不时向朋友说说顶呱刮的收藏故事并展示给周边的朋友看看,让大家进一步了解体彩顶呱刮,了解体彩公益。对我而言,也是为公益体彩奉献了一份绵薄之力吧。