

常怀一颗公益心

三位体彩业主亲力亲为服务彩友

广东的麦永青,常年帮扶贫困学生,在他的带动下,几位热心彩友也加入其中;天津的邓孝强,用心和彩友交朋友,打造竞彩旺店;江苏的董辉明,和父母三人一起守店,从未在零点前打过烱,和彩友们建立起彼此信任的关系。三位体彩业主亲力亲为销售体彩,用心为彩友服务、努力销售体育彩票,为筹集更多公益金而努力。

■专题整理 艾禾

● 广东麦永青:我只做真实的公益



麦永青(右)与彩民朋友

“不要采访我,我做的都是些小事,不值一提。”广东中山体彩业主麦永青自掏腰包助学已经有五年的时间,但是面对采访,他总是说自己并没有做多大的善事,只是做了一点自己高兴的事情。

“感恩中国”感动了我

2013年,一部纪录片在电视台播出,讲述张仁杰和他创办的“感恩中国”网站,救助病残、流浪、贫困人群以及助学的故事。麦永青看到后被深深感动,从此开启了他的助学之路。

在麦永青网点的墙上有一块助学角。“看完节目,感觉心里很震撼,自己也很想做些事情,又觉得这个网站一对一结对助学的方式很真实,所以我也想助学。”麦永青从网上找到张仁杰的联系方式,按照感恩中国工作人员的指导,在网站选好了想要捐助的对象。

“一个帮扶对象每年600元,必须通过邮局汇款,然后把汇款单复印件汇给感恩中国的工作人员,他们会向我反馈学校老师和校长把钱交给学生的照片。整个过程很公开,很真实。”就这样,2013年4月,麦永青有了第一个结对帮扶对象,一个来自四川甘孜藏族自治州的孩子。

汇小钱作公益更有意义

从2013年到2018年,麦永青捐助的孩子从1个增加到5个,有十几个朋友及彩友在得知麦永青助学后也加入其中,一起资助这5个孩子。大家买彩票的时候如果中奖,就会捐出5元、10元。

麦永青有一本“芳名录”,里面

详细记录着收到的每一笔捐款。他说:“每个人出的钱都不多,也就不会有压力,汇小钱作公益更有意义,能让爱心更持续更长久,这样对捐助者和受助者都好。”

每年,麦永青会按照结对的时间分别给每位受助学生汇去600元,中秋节的时候再汇200元。麦永青很少主动和孩子们联系,但他始终牵挂着这几个孩子,孩子们隔一两个月会主动给他发信息,或者写信来汇报学习情况,偶尔也会给麦永青打电话。“其实每次接到孩子们的消息,我的心里还是很有感触的。”去年底,有个受助学生写信告诉麦永青,她的妈妈找到工作了,家里的条件正在变好,让他不要再汇钱了。这是他接到的最开心的消息,为孩子一家摆脱困境而高兴。

把各自的事情做好

真实,是打动麦永青,让他参与助学的最大原因;真实,是麦永青的执念,也是他做人的追求,作公益如是,销售体彩亦如是。从1998年就开始投身体彩事业的麦永青笑着说:“要不是体彩很真实,我也不能干这么久,我所有的青春都献给体彩了。”

麦永青是最早一批体彩销售业主,“当时有个朋友做体彩销售,他说这个工作前景不错,可以试试,于是我就抱着玩玩的心态加入了,是真实的体彩工作改变了我的想法。”2013年2月16日晚,广东中山购彩者喜中体彩大



受助孩子的资料及汇款证明



芳名录详细记录着大家的每一笔捐款

乐透第13017期1.83亿元巨奖,巨奖就出在麦永青隔壁的体彩投注站。2013年5月,麦永青的网点中出了体彩大乐透第13060期547万元一等奖,这让他更坚定地相信体彩的真实性。

麦永青开玩笑地说:“可能是好心有好报吧,我从2013年4月开始助学,网点的彩民5月就中出了一等奖。”

麦永青总是向彩友说明体彩的公益性与真实性:“怎么不真实呢?我亲自去体彩开奖现场看过,一切都透明公开,见到的都很真实,没有任何可质疑的地方。”

体彩的公益性也是麦永青坚信体彩真实的原因,“如今体彩资助的健身器械遍布社区,到处都能看到体彩公益的成果,只要多多宣传体彩正能量,多组织大家出去走走,看看那些公益项目,大家就能更了解体彩了。”

麦永青一再表示,“其实体彩和我助学的道理是一样的,都是把小钱汇集到一起作大公益。大家把各自的事情做好,我们的社会就会越来越好。”

● 天津邓孝强:努力打造竞彩旺店

近日,天津市南开区05955竞彩店接连传来喜报,连中竞彩足球和任选9场两个大奖。业主邓孝强却说,店里的幸运不止这些。

05955竞彩店位于南开区向阳路向阳小区2号楼底商,开业已经三年多的时间。在邓孝强的用心经营下,目前店里的微信群已经有200多人,竞彩计划投注群也有50多人。为了给线上线下所有购彩者提供最好的服务,邓孝强从开业起至今从未在半夜12点前关机休息过。

05955竞彩店以销售竞彩和足彩为主,发生了不少令人难忘的小故事。邓孝强说:“曾经有一位购彩者给了我一张32元的任选9场投注单,让我推荐一下,把投注单加到300元左右。我按照他的要求修改了一下,最后出单是288元,我和他还有另一位购彩者合买了这张单

子。然后我把实单发到微信群,又有几个人合买了一份。这张单子中了7万多元,大伙都特别高兴。”不过,这次幸运之中也稍有一些遗憾,邓孝强接着说:“当时打第二份单子时已经快到截售时间了,后来又有人还要买,可是临近截售太忙了,没有时间再凑人打票了。现在回想起来也是挺遗憾的。”

正是因为邓孝强对足彩、竞彩的推荐准确率较高,经营网点也有一套,慢慢地,店里积累了不少忠实购彩者,每天晚上都有不少人到店内和邓孝强一起看球、聊球。邓孝强也经常组织大家聚餐,今年4月还和几位彩友去五台山自驾游。邓孝强说,现在他们已经超越业主与购彩者的关系,成为亲密的好朋友了。他也用这样的方式,逐渐让05955竞彩店成为了竞彩旺店。

● 江苏董辉明:从未在零点前打烱

每次深夜路过江苏盐城59018体彩网点,店内总是灯火通明。隔着玻璃门,可以看见店里三四位彩民,或正在电脑上查看资料,或与朋友开心地交流,享受着球赛带给他们的乐趣。“10年来,本店从未在0点前打烱过,周末更是从未在凌晨1点前打烱过,通宵营业是常事,只要购彩者乐意,我就陪同一起看球。”业主董辉明略带自豪地说。

小董的母亲说:“购彩者的出票时间不固定,越到赛点越是繁忙,我们要用最快的速度给顾客把票打好。好多顾客习惯临场出票,有时候十几二十个人同时要打票,稍微迟疑一下,就会有单子来不及出。”销售高峰期一般都是小董来操作,因为年轻人沟通快,说一两句就能听懂了。

说起59018体彩店,在盐城很多购彩者并不陌生,百万大奖时有耳闻,“几十万元、几百万元,这家店经常中。”几位购彩者乐呵呵地说,他们都曾在这里中过大大小小不计其数



董辉明

的奖,成为这家店的忠实购彩者,有时候店里太忙,他们还会过来帮忙,整理一下球赛单,俨然成了店里的“助理销售员”。

董辉明的父亲是一位传统体彩玩法的“民间专家”,曾在2014年“江苏省体彩达人杯优秀销售员宣讲比赛”中获得二等奖。

问及一家三口为何没有招聘销售员帮忙时,小董说:“之前也想过招聘销售员,后来放弃了,最主要的原因是店是自己开的,我把购彩者当朋友,购彩者才会越来越多,彼此信任才是彼此共赢的第一步。”据了解,小董的微信群有数十个之多,游戏群、车友群等,他都有参与。

● 时评

在工作中迎接新的一天

■艾禾

对于很多人来说,新的一天是从睡梦中开始的。但是对于很多体彩销售人员,尤其是体彩业主来说,新的一天往往是在工作

中度过的,他们下班的时候往往已经是凌晨了。

作为一个体彩销售业主,如果把店全部交给销售人员去打

理,销售业绩很可能不会太理想。毕竟,没有人比业主更尽心,这也是很多体彩业主再忙再累也要坚持自己守店的主要原因。自己实在忙不过来的时候,请爱人或父母抽空来帮帮忙。

广东的麦永青、天津的邓孝强、江苏的董辉明都是坚持自己

守店。其中,邓孝强和董辉明的体彩店从未在半夜12点之前打过烱。午夜时分,通常是足球比赛的时间,他们陪着彩民在店里看球、论彩,感情在不知不觉间建立。

董辉明和父母一起经营体彩店,为了不让父母跟着受累,他之

前也曾想过招聘销售员,但最后还是放弃了。和很多彩友成为朋友后,彩友只认他,如果他不在店里,影响彩友选单下单。

在工作中迎接新的一天,尤其是在世界杯期间,在为体彩业主们勤奋工作点赞的同时,也请大家保重身体。