

体彩精神铸就男儿本色 公益事业成就个人辉煌

## 宁夏许科：美好年华交给体彩事业

宁夏属于西北经济欠发达省区，宁夏的“西海固”更是全世界都出了名的贫困地区，1972年被联合国粮食开发署确定为最不宜人类生存的地区之一。然而，就是在这样一个地方，体育彩票取得的成绩让固原分中心成为宁夏体育彩票事业发展的一股重要力量。许科作为固原分中心的负责人，带领一班年轻人不畏山区工作艰辛，淋漓尽致地展现出体彩基层工作者勇于探索，执著追求，乐于奉献的精神风貌。

## 不畏艰辛 勇于进取

固原市分中心是宁夏体彩各分中心负责人较为头疼的任职地区，工作地点离家远且交通不便，回一次在银川的家单程就要近5个小时。2015年的一个中午，许科告诉妻子要去固原市分中心工作，恰巧爱人也告诉他怀孕了。在常人看来，这是“喜上加喜”的好事情，但两个人却是默默不语。在面对事业的需要与对家庭照顾的选择时，许科没有因为“顾小家而忘大家”，决定服从单位组织安排。

说起固原市分中心的彩票发行销售管理工作，最为突出的就是一个“苦”字。许科带领全体人员常年深入山区一线网点进行市场调研与拓展，胃病、腰间盘突出成为在这里工作最容易得上的职业病。分中心仅有6名工作人员，下网点的工作时间每天都在10

个小时左右，夜里行车在伸手不见五指的路上已经是家常便饭，雨天雪天被困在在路上成为大家谈笑风生的话题。为了追求工作进度和质量，大家只有牺牲自己的下班时间和休息时间。

在固原从事体彩工作不仅艰苦，风险还相当高。许科讲了这么一段团队的经验：“为了保证网点销售，发扬体彩人的责任精神，一次同事们驾车去为网点维修终端机时突然遇到下雪天气。车子行进在盘山路中，一边是高山，一边是山沟，突然轮胎打滑，最终车子横在公路上，幸好平安无事。”尽管当时许科不在场，但讲述起来还是心有余悸。

任职当年，许科就凭借踏实肯干的作风，带领固原分中心取得“先进集体”、年度单机销量第一、年度销量突破1亿元的好成绩。2017年，固原市体彩销量约1.65亿元，单机销量达到140万元，网点销售水平在宁夏同级别地市中遥遥领先，甚至高于全国平均水平，2018年，固原的销售目标接近2亿元。在这样一个年度GDP只有240亿元，常住人口仅有120万人，农村人口占比近80%，每年外出务工30万人的贫困山区，这样的销量应该说是个不平凡的业绩。

## 不懈努力 一直坚守

许科在工作上取得的成绩离不开家人的支持。因长年在外地

工作，很少有机会回家看望家人。虽然每次往返都要在大巴上颠簸10多个小时，但是对于他来说也是一件奢侈的事。几年来，他从未向单位请过事假和病假。

体育彩票是许科职业生涯的第一份工作，他也将体育彩票视为他人生的惟一职业。自2007年大学毕业参加工作至今，许科先后获得10次年度先进工作者，3次优秀共产党员荣誉称号，1次“最美体彩人”称号。不懈努力换来的工作业绩回报了单位领导给予他的信任，久而久之，家人也习惯了无保留地支持和理解他的工作。他是一个从来也没有陪爱人做过产检，从来没有带孩子打过预防针的丈夫和父亲；他的母亲3次住院做手术他都没有亲自照顾……然而，他的爱人和家人很少抱怨他，默默地支持与家庭的和谐是他安心工作的坚强后盾。

许科出生在农村，父母以前过得是苦日子，许科说：“他们对我的工作非常支持，生病都不跟我说。父亲告诉我，要对得起单位给你开的工资，要挣良心钱。”对于父母，许科心存愧疚：“父母年龄大了，身体越来越不好，看望父母越来越多的是看病买药，陪伴家人越来越多的是‘爽约’”。

许科把美好的年华交给了体彩事业，固原的每一家投注站、每一台终端、每一句宣传语，每一次



许科在体彩网点

进步都凝聚着他和同事们的辛劳和汗水。

工作11年来，许科从当年大学毕业骑着摩托车的体彩专管员到如今成为分中心主任，单位的培养、个人的努力、家庭的支持是他事业成功的基石。在固原体彩这个工作团队中，许科工作上是

领头人，学习上是带头人，生活上是老大哥。他给予员工的关心换来了团队较强的执行力，无论是分中心员工，还是业主销售员，他都认真负责，有问必答，严于律己，处处以身作则。

微风拂过黄土高坡，许科从未停下，继续在路上。（包棚）



电子走势图布满一面墙

“我们不一样”这首网红歌，想必大家都会哼唱两句。在青海，有一家不一样的体彩销售网点——开业第一个月销售近72万元；今年仅4月19日一天的11选5销量就超过18万元；5月的日均销量达3.6万多元。这家今年4月1日才开业的体彩销售网点，凭什么有这么高的销量？有什么不一样的地方？带着疑问，我们走进西宁市城中区礼让街20232体彩销售网点，这也是青海省首家电子化体彩销售网点。

## 电子屏幕取代手写走势图

走进店里，首先映入眼帘的是一个循环播放体彩公益宣传广告的电视屏，它以图像、声音的形式向进店和路过体彩店的每个人

传播与公益体彩有关的新闻，让体彩公益宣传更加灵活。其次是排列3、排列5的电子走势图，它让各期开奖号码更加立体直观，电子走势图下方的排列3、排列5投注查询滚动播出信息，给彩友提供了更便利、更全面的购彩信息。再次是体彩大乐透电子走势图，它不仅减轻了销售员每期更新大乐透有关数据的麻烦，还让彩友更加直观地了解到体彩大乐透各方面的信息，为他们选号提供参考。最后是11选5电子走势图，它不仅取代老式走势图，解决了网点在销售高峰期更新不及时易出错等问题，还进一步提升了网点的形象。

再往里走，有供大家查询资料的电脑，有方便休息的座椅

80后开了一家不一样的投注站

## 青海体彩推广电子化网点

沙发，有可以更换的海报宣传栏，有齐全的体彩资料宣传区，这都让它显得与众不同。如果你购买彩票时发现没有带钱，那也不用担心，这里还可以提供微信支付及支付宝支付，让彩友支付更加智能化、灵活化，为大家提供更多的选择和便利。

该网点业主杨海飞并不满足于于此。他表示：“随着经营的不断加深，我还将对店内的设施做进一步完善，逐步实现智能投注，打造一个不一样的体彩店，为彩民朋友提供更加便利的购彩途径、更加干净整洁的购彩环境、更加细致周到的购彩服务。”

## 80后第一个“吃螃蟹”

杨海飞是个80后，一直想拥有一份属于自己的事业。在家人的推荐下，他选择了中国体育彩票。“自己本来只想开一家标准的体彩专营店，当得知省中心要在全省建设电子化试点网点时，我就改变了想法。如今是一个电子化时代，我想要开一家这样的体彩店，虽然前期投入较多，但这是行业趋势，只有做到别人的前面，

你才可以抓住机遇，收获更多。”

他找好门店，准备好相应的建设资金，省体彩中心市场部派人跟踪网点建设，从门店建设、网点内部规划等方面，到电子屏如何布设更醒目、中奖票如何张贴更吸引人、体彩玩法资料如何摆放更方便等细节进行详细规划，让店内的每一寸地方都得到合理有效地利用。就这样，杨海飞成为了青海省第一家电子化体彩销售网点的业主。

## 提供更多智能化服务

在销售中，电子化走势图的优势凸显，它不仅解决了手写走势图容易写错号、写漏号以及号码写得不够端正，让彩友们看起来费劲的问题，还一次性解决了手写走势图容易损坏，经常一年要更换几次的问题。更重要的是，免去了一边打票还得一边惦记走势图号码是否写了的麻烦，可以腾出更多时间与彩民交流、开展网点促销活动等，大大提高了服务水平，让网点迈入了“互联网+”时代，开启了一个全新的“互联网+”营销平台。

凡是到过这家店的彩友都对店内的电子化设施纷纷点赞，“如此高大上的电子走势图，看起来就舒爽，玩起来就更带劲，不用担心号码被漏了，可以安心地分析、研究走势图了。”“没想到西宁市竟然有一家这么高大上，这么与时俱进，这么人性化的体彩销售网点，让人有一种VIP的感觉。”

为了积极响应“互联网+”的号召，推进国家体育总局体育彩票管理中心《十三五规划》有关项目，青海省体彩中心领导班子分批赴全省各地调研，到一线网点倾听业主心声。同时，组织有关人员赴兄弟省市学习取经，经过多方的筹备与研讨，形成了一套符合青海省实情的创新方案，从新增网点中筛选符合条件的网点，分批次将电子化产品入驻网点，并在此基础上逐步建设智慧投注站。

20232体彩销售网点的成功就是最生动的例子。这仅仅是青海省体彩智能化进程中的一次探索，在不久的将来，青海彩友能够在体彩销售网点享受到更多的智能化服务。（张丽丽）