

做好彩票销售工作 自发开展公益行动

# 多位体彩业主“各显神通”

重庆体彩业主陆壮壮大学毕业后开体彩店,半年销售400多万元;安徽体彩业主董娟销售体彩一年多,店内购彩者屡中大奖;湖北襄阳体彩业主自发开展公益行动,已为多位困难人士送去及时帮扶。此外,湖北恩施体彩旗舰店赶在亚洲杯前开业,为购彩者带来便利。多位体彩业主“各显神通”,在书写自己精彩的体彩人生的同时,也为公益事业作出贡献。

■专题整理 艾禾

## 亳州业主书写竞彩人生

三百六十行,行行出状元。在体彩投注站这个平凡的岗位上,安徽亳州27195竞彩店业主董娟用实际行动书写着她的“竞彩”人生。她在亳州体彩分中心的支持和指导下,抱定“公益体彩,乐善人生”的工作宗旨,热情为购彩者服务。

提升站点硬件环境,营造浓厚竞彩氛围。每天到店里的第一件事,董娟总要把卫生从头到尾打扫一遍,把饮水机里的水换成新的,沙发、茶几打扫得一尘不染,用整洁的环境迎接每位购彩者的到来。为了方便购彩者购彩,她在店内添置了饮水机、电脑、打印机、沙发、高脚凳等设施,为每一位购彩者提供舒心便捷的购彩环境。世界杯期间,在体彩中心的支持下,董娟在店内布置了宣传海报、足球装饰、对阵形势等宣

传画报,使广大购彩者对各类信息一目了然,充分激发了大家的购彩热情。

诚信经营,快速兑奖,赢取广大购彩者信赖。经营一年多来,27195网点屡中大奖。2018年11月,一购彩者在喜中30余万元大奖,中奖的第二天董娟就将该购彩者应得的奖金转入该购彩者提供的银行账户。这位中奖者说:“27195网点真是风水宝地,中奖以后本来还有点担心奖金能否及时兑付,没想到她这么快就把奖金兑付给了我,今后在这里购彩更加放心了。”

很多购彩者喜欢在夜里十一二点出票,为了方便大家购彩,董娟主动调整自己的作息时间,经常夜里加班到12点以后。由于为人厚道、诚信,该网点经营时间虽然不长,但是店里已经聚集了一

批忠实的购彩者。

钻研竞彩投注技巧,为购彩者提供实用信息。为了带领广大购彩者共同中奖,董娟经常利用业余时间钻研竞彩投注技巧。她自费参加各类竞彩学习培训班、借阅多种竞彩购彩书籍,反复观看各类体育赛事,久而久之,总结出一套购彩心得。她利用自己深厚的理论水平和丰富的实战经验,带领店内购彩者多次喜中大奖。对于喜欢自己选择比赛的购彩者,她也是有问必答,对购彩者提出的疑问给出自己的看法。因此,她在店内深得购彩者的认同。

董娟表示,在今后的竞彩路上,她将一如既往地抱定“公益体彩,乐善人生”的工作宗旨,回馈社会,服务购彩者,继续在平凡的岗位上书写自己的竞彩人生。

## 恩施旗舰店开业迎亚洲杯



恩施体彩旗舰店举行开业仪式

在第十七届阿联酋亚洲杯开幕之前,湖北恩施体彩旗舰店于1月4日开业。该店位于恩施市体育运动中心6区入口,简约大气的店面环境,温暖舒适的购彩氛围,加上店外的劲歌热舞,吸引了众多观众。

该旗舰店总经营面积150平方米,一楼为销售区,二楼为培训室和VIP接待室。一楼环境舒适优雅、设施齐全,电脑、空调、饮水机、医用急救包、雨伞等一应俱全。高频、竞彩、大

乐透、即开等玩法专区清晰明了,所有走势图均为电子走势图,能方便购彩者查阅和分析。

二楼的培训室和VIP接待室,让人感觉十分高大上。培训室约40平方米,为以后新增网点业主的岗前学习、培训及考试提供场所;VIP接待室则为老彩友和大客户提供更好的购彩环境和购彩享受。

在开业仪式上,旗舰店外搭建了舞台,舞蹈、歌曲、魔术、杂技等各类节目轮番上演,吸引了众多观众。

## 重庆大学生毕业半年创业成功

“我毕业不到一年,作为一个什么都不懂的创业‘小白’,居然能在半年时间卖了400多万元,只能说体育彩票的创业环境太好了!”重庆市綦江区30052体彩网点业主陆壮壮说。

在陆壮壮看来,自己之所以能够取得成功,不仅在于自己有年轻人的新思维,更在于体育彩票良好的大环境,带动了更多购彩需求,这让带他入行的父母也吃惊不小。

据陆壮壮介绍,他在大学学的是计算机软件管理专业,毕业后一直没有找到合适的工作,仅在一个单位实习了三个月。多次碰壁后,陆壮壮便有了自己创业的想法。“我爸也是一位体彩店业主,他表示创业体彩投入不大,还

能给我不少的空闲时间,做一做自己喜欢的事。”正是在老爸的建议下,陆壮壮于2018年加入了体彩创业队伍。

“与我爸那一辈创业体彩的人不同,我更具有互联网思维,擅长在网络中去获得更多信息,助力自己创业体彩。”得益于自己的独特优势,陆壮壮利用互联网所搜集到的信息,在世界杯期间为店里的购彩者提供了极大的购彩帮助。不少购彩者正是因为他提供的一条关键信息,改变了自己的投注选择,从而感受到中奖的乐趣。“我至今都记得世界杯揭幕战,我查到俄罗斯总统会现场看球的新闻,分析认为这是刺激主队大胜的利好消息,果断将它分享了出去。”结果东道主



陆壮壮(右)

俄罗斯以5球大胜沙特,正是这个新闻,“帮助”不少店里的购彩者中了奖。

●时评

## 新店如何迅速成功

■艾禾

本期介绍的三家体彩店,开业时间都不长,最长的仅经营一年多,之所以能在这么短的时间内取得成功,他们还是有自己独到之处的。

体彩大环境助力年轻人创业成功。重庆大学毕业生陆壮壮,找工作多次碰壁后,萌生了自己创业销售体彩的想法。他在半年的时间里,创造了400多万元的销售业绩。他把成功归功于体彩良好的大环境和自己的新思

维。他通过网络获得更多信息,为购彩者提供了很多有用的信息,让不少购彩者尝到购彩的乐趣,让他的体彩店和购彩者都进入了良性循环。

打造舒适环境全面服务购彩者。安徽亳州业主董娟不仅每天把店面打扫得干干净净,还添置了各种设施,及时提供各种信息,为购彩者打造舒适的购彩空间。开业一年多,购彩者不断中出大奖,董娟总是及时为中奖者兑付奖金,该店也成为购彩者眼中的

“风水宝地”。

新店要想迅速成功,要先舍得付出,这个付出包括软件和硬件两方面。比如,硬件设施要尽可能多一些,沙发、饮水机、电视、电子走势图、电脑、休息区等,给购彩者一种舒适的感觉;在软件方面,业主尤其是新入行的业主要多下功夫,让自己变得更加专业,为购彩者提供更多有用的信息。

硬件设施齐全,软件设施过硬,这是一家体彩新网点取得成功的先决条件。

## 襄阳业主帮菜农销售蔬菜

1月5日,一篇关于湖北襄阳程河镇包菜严重滞销的新闻在襄阳体彩网点微信群里引发热议,也引发了业主们的一次特别爱心行动。

报道称,襄州区程河镇千亩蔬菜基地长势喜人的包菜因市场行情不景气严重滞销,再卖不出去就只能烂在地里了。体彩微信群里,襄州区70209业主李雪梅提议,集体去程河镇购买包菜,帮助菜农分担压力。其他业主也纷纷响应,想办法联系更多人一起来解决销售

渠道的问题。

1月6日下午,70209、70091、70379三家体彩销售网点的业主前往程河镇埠口村,每人购置了上千斤包菜。“地里的包菜真是好,如果是因为销售问题烂在地里太可惜了!”在被问到买这么多包菜如何处理时,她们说:“我们准备把这些包菜放在店里,进店就送,也算是给多年来支持体彩事业的购彩者献上一份心意。”同时,她们也呼吁,更多有爱心、有需要的人帮帮这些菜农。



襄阳体彩业主下地收菜