

营造舒适环境 坚守营业时间

# 两位新老业主分享经营之道

本期介绍的两家体彩店业主,一个是开业不到两个月的新业主,他是一名在校大学生,在创业路上比同学先行一步,他为购彩者营造了舒适的购彩环境,虽然开业时间不长,但是来此购彩者日益增多;一个是销售体彩5年的老业主,他每天的营业时间超过15个小时,长年的坚守让他连续3年成为当地的销售冠军。 ■专题整理 艾禾

## 上海:在校大学生创业开体彩店

春节过后,各地的体彩店陆续开业。最近这几天,上海的气温持续走低,行人都穿上了厚厚的外套,但只要走进位于长阳路的11688体彩网点,崭新的布置和热闹的气氛带来的暖意挡也挡不住。

这家2019年初才开业的体彩店,在一个多月的时间里,从乏人问津到门庭若市。一进店门,出生于1999年的店主周云飞就会笑意盈盈地上前和每一位客人热情地打招呼。小周目前还是一名在校大学生,和同学们比起来,他在创业的路上提前了一步。



周云飞

### 自主创业幸福指数高

走在长阳路上,老城区的平凡生活气息十足,春节期间人们更是走门串户热闹非凡。走在这条街的人好多都是几十年的老邻居,热络得很。位于3039号的体彩店特别好找,白色为底的体彩店大招牌格外显眼,透亮的玻璃门更是有种想让人进去看看的吸引力。走进店里,簇新的液晶大电视播放着最新的球赛,有种走进商场豪华休息室的感觉。

除了传统大乐透深受周边阿姨大叔的喜爱,店里卖得最好的莫

过于竞猜型游戏。无论是竞彩,还是传统足彩,这两个月的销量都在持续走高。今年刚过20岁的小周说自己是个体育迷,无论足球篮球都喜欢,身边还有一群志同道合的朋友都喜欢买体彩。想了很久的创业点子后,他选择开一家属于自己的体彩店。就读于上海电子信息职业学院的小周,学的专业是计算机,而开店的第一桶金来自大二那年的小程序开发成功。

“我一直喜欢体育,课余爱好就是踢足球和打篮球,虽然一开

始家人觉得我大学还没毕业就选择创业开体彩店不是特别支持,都说我还小,社会经验不够,但开店的资金是我自己赚的,当年我开发小程序成功,有了自己的团队,开了一家属于自己的IT公司,赚到了第一笔资金。体育是我最大的业余爱好,能靠自己的力量开一家属于自己的体彩店,我觉得特别自豪。等再过一段时间毕业了,我会全身心投入到店铺的打理中,相信通过努力,我的小店一定能蒸蒸日上。”

### 抱着一颗平常心购彩

除了拥有优质的客源,在周云飞看来,经营彩票店,为购彩者提供丰富的信息、购彩氛围浓也是彩民朋友愿意常来店里的主要原因。

开店一个多月以来,店里有一面墙上整齐地挂着一张张竞彩中奖彩票,尽管金额不是特别高,但数目真不少。每到球赛快要开始的时候,大家的讨论就愈发热烈。在那个时候,只要彩民对比赛有疑问,店员们都会热心提供帮助,让大家在

购彩前对投注的比赛有细致的了解。

周云飞坦言,为了不误导购彩者,他把工作重心放在为顾客提供更好的服务上。“我和家人都特别喜欢体育,足球比赛看得特别多,我对指数也有一些研究,这些都是我开体彩店的基础。但作为店主,我觉得每个彩民都有自己的思路,我们的建议仅供大家参考,希望他们可以多一条思路。”

小周也指出,彩票就是碰运

气的东西,比赛研究得准自然很重要,但更多是需要那种临门一脚的好运,所以就算买几次不中奖也很正常,切勿患得患失。只要平心静气,认识买彩票就是作公益这个原则,自然会有收获。“其实我知道很多人买足彩竞彩都做了很多功课,但比赛的走势并不一定会顺着常规思路走,否则怎么会冷门迭出呢?所以我认为,购彩就想着是为公益事业作贡献,抱着一颗平常心,好运总是会来的。”

### 用心投入开发新事业

在周云飞看来,选择在长阳路开店还有一个好处就是附近有不少学区房,居民的素质普遍较高,来店里买足彩竞彩的都是有一定知识文化积累的人。看到像他这样的大学生创业开体彩店,附近想要购彩的居民第一选择肯定就是这里,图的就是安心。“虽然店才开了不到两个月,但是大家知道我是靠自己的能力赚钱开店,都对我很认可,彩民们在店里购彩也觉得特别放心。”不仅如此,新店新物件,店里的电脑速度都特别快,很多彩

民笑言比家里的都好用。“我们店里的电脑电视都是全新购置的,虽然贵了一点,但是真的很好用,我想彩民一定会喜欢这种清新舒服的环境,所以投入肯定是值得的。”

该店的彩民王先生介绍说,自己只要有空就会来店里看看,有时不一定买彩票,但就是喜欢来,喜欢和店里的彩友们分享自己购彩经验的同时还分享生活经验。“我们老年人有时就图个热闹,能和有相同爱好的人一起聊天说笑就很开心

了,我们和店主已经成了好朋友。有空的时候,小周还会和大家讲解一些碰到的电脑问题该如何处理,像他这样上进的男生特别讨人喜欢,这家彩票店快成居民们的活动中心了。”

以己之力为公益事业作贡献,也是小周内心向往的。他说:“如果有彩民和我讨论购彩的资金都去了哪,我会向他们普及体彩公益金的概念。我希望能以自己微薄的力量传播社会正能量,在体育彩票领域带领大家一起为公益事业尽一份力。”

## 广东:销量冠军网点靠坚守

广东茂名体彩10627网点位于化州市桔城中路,业主蒋国健自2014年起开始经营体彩。该网点自2016年起,竞彩销量不但连年创新高,而且一直雄踞全市榜首,2018年,该网点又以570万元的竞彩销量连续第三年获得全市销售冠军。

### 因公益与体彩结缘

5年前,蒋国健是一个生意人,因为不可抗力的原因,生意失败了。正当彷徨之际,他从报纸上的一则“体彩公益金资助全民健身”的报道结识了体彩。后来,他把自己想开体彩店的想法告诉了家人,在家人的大力支持下,他便开起了这家体彩店。

开店第一年,10627网点

生意并不好做,月平均销量在5万元左右,竞彩的月销量仅有几千块钱。“我知道竞彩有很大的发展空间,但是很多老彩友对这个技术型玩法不太感兴趣,他们觉得竞彩的奖金太少,年轻人对竞彩的了解更多一些,知道它是技术型玩法,把比赛研究透,中奖的希望就很大。”

### 每天营业超15个小时

为了经营好体彩,蒋国健的网点每天营业超过15个小时,第二天一早8时,他的网点又准时开门营业,有很多早上去上班的购彩者会顺便买上几注,一些早起锻炼身体的人,也会进到网点来逛一逛。蒋国健说:“别小看我的网点每天比其他网点多出的这几个小时营业时间,长年累月下

来,就是一笔不小的销量。”

蒋国健非常注重体彩尤其是竞彩知识的汲取,不断提高业务水平,积极参加市体彩中心组织的各类培训活动、信息和技巧交流会。他不断修炼内功,总结出一套竞彩优化组合方法,帮助大家树立科学的购彩理念。

### 重庆认识自己的人生

为了改变一些购彩者对“竞彩奖金少”的偏见,蒋国健还会对有兴趣的购彩者普及相关知识,将新玩法、新规则、新赛事、新资讯第一时间传达给他们。在每天网点人流量大的时候,保证网点竞彩玩法的第一提及率,保证网点每天的竞彩购彩氛围,并且精心打理中奖彩票展示区,让来到网点的购彩者看到本网点购彩者的竞彩成绩。有的购彩者中奖了也会主动把票拿来贴到展示区。

慢慢地,大家开始意识到竞彩挺靠谱,网点里的竞彩销量逐渐提升。现如今,10627网点月均销量超过50万元,其中竞彩销量占九成以上。

蒋国健说:“体彩给我的生活带来了很大变化,我结识了很多来购彩者,同时也帮助不少购彩者认识了体彩的意义。体彩不仅丰富了我的人生阅历,还让我重新认识了自己的人生。我觉得自己现在正在做一件很有意义的事业。”

### ●时评

## 创业要趁早

### ■艾禾

以往,大学毕业生创业开体彩店的消息并不少见,但是在校大学生开体彩店的并不多,上海20岁的周云飞是其中一位。仍在上海电子信息职业学院就读的他,于今年初开了一家体彩店,还未走出校门,就开始了创业之路。

对于有理想的人来说,在任何年纪时创业都不算晚,但是早创业好处多多。年轻时创业,一方面精力充沛,又没有更多家庭负担,可以集中精力做事业;一方面年轻人乐于接受新鲜事物,这对于创业有很大

帮助;再有一方面就是他们有“犯错误”的资本,因为年轻,错了可以从头再来。

当然,对于年轻人来说,他们创业最大的障碍是资金问题。小周是因为通过开发程序赚到了启动资金,让他顺利开上了体彩店。对于缺乏资金的大学生来说,各地体彩都有针对他们的帮扶政策,有的是指导选址,有的是减免费用,有的是提供优惠政策等,为他们创业提供便利。

创业要趁早,有类似想法的大学生不妨向小周学习,及早规划自己的人生之路。