

献礼新中国成立70周年

四川体彩举办

“歌颂伟大祖国 弘扬体彩精神”诗歌朗诵比赛

“我爱祖国十月的花朵，她无比灿烂辉煌，因为她在我的心中有56种芬芳——啊，这芬芳在我心中四季难忘……”9月24日，伴随着一阵阵声情并茂的朗诵，“歌颂伟大祖国 弘扬体彩精神”朗诵比赛在四川省体育彩票管理中心会议室拉开帷幕，以此歌颂并迎接新中国成立70周年。



比赛现场

原创诗歌背后的故事

曾经，他手持小国旗走在欧洲街头
歌颂新中国成立七十周年，他把这段经历写入诗歌

“长江、长城、黄山、黄河在我心中重千斤……”和其他参赛选手不同，来自宜宾分中心的曾杨洋以一首《我的中国心》歌曲作为自己的“开场白”，用浑厚的唱腔表达自己的心声。

随后，他朗诵起名为《祖国在我心中》的原创诗歌。“诗歌是我和分中心另一位同事一起合作完成，一人负责搭建整体框架，另一人负责填充内容。”在诗歌中，曾杨洋提到了在去年的欧洲旅行中，自己手持一面小国旗漫步于异国街头，为自己中国人的身份

而深感骄傲。“诗歌内容都是由我亲身经历和感受而来，倾注了我的真情实感。”

曾杨洋回忆，自己总共花了四天的时间进行该诗歌的创作。“下笔前自己在脑海里先大致回顾了一遍中国这七十年的风雨历程，以此找到了文本的灵感。”

平日里，曾杨洋负责宜宾中心体彩相关培训工作，表达能力较为突出。他表示，之所以能代表宜宾分中心参加此次的比赛，与平日工作中积累的经验 and 锻炼的能力不无关系。

体彩的公益情怀

25年，四川体彩人风雨兼程
年筹集公益金从690万到20亿，推动社会公益事业发展

比赛中省中心部门、市州分中心共选送18组诗歌朗诵节目，36位选手以声情并茂的朗诵，表达了对祖国的忠诚、热爱、赞美、祝福之情。经过激烈角逐，南充分中心的《风雨兼程担使命，不忘初心迎盛世》获得一等奖；自贡分中心的《在合规中成就梦想，为伟大祖国献礼》及德阳分中心的《我心中的祖国》获得二等奖；市场拓展部的《黄河颂》、人力资源部的《喊一声我的祖国》、宜宾分中心的《祖国在我心中、体彩伴我成长》获得三等奖。

四川省体育彩票管理中心党总支书记、主任陈万鹏对选手们的表现进行了点评。体彩人的激情、才情、爱情，情系祖国、情系体彩，大家的爱国心、事业心、奋斗心、心心相印，共同为祖国骄傲、为祖国自豪、为祖国祝福。点评后，陈万鹏同志即兴为大家朗诵了毛主席的《沁园春·长沙》。

今年也是中国体育彩票全国统一发行25周年。25年来，中国体育彩票也从无到有，不断“破纪录”，走上安全发展快车道。

记者了解到，25年来，通过持续不断的投入，以体彩公益金为重要组成部分的中央集中彩票公益金在社会公益事业方面的使用范围越来越广，包括补充全国社会保障基金、扶贫、抗震救灾、城乡医疗救助、教育助学、未成年人校外教育事业、残疾人事业、红十字事业、文化、法律援助、农村贫困母亲“两癌”救助等。近年来，彩票公益金重点向“补短板”的社会公益事业项目倾斜，向困难行业和弱势群体倾斜。

1994年，中国体育彩票走进四川，开始致力于蜀地公益事业的发展。25年的发展历程中，四川体彩担当重任，年筹集公益金从690万元到20亿元，有力推动各项社会公益事业发展。

(汪宏河 杨晨)

攀枝花：顶呱刮首届“订货会”圆满成功

为响应四川省体彩中心号召，为确保完成2019年即开销售目标任务，攀枝花分中心各玩法全面发展，各玩法增长喜人。然而，即开型体育彩票的发展却一直比较滞后，处于落后水平。

为了加快攀枝花体彩即开顶呱刮的销量完成进度“激流勇进”，7月8日，在分中心主任的指导下，由即开联络人起草“攀枝花分中心即开自主营销活动”，顾

名思义即开“订货会”，希望通过订货激励的方式，达到网点进货的目的，从而提升销量。草案经过六次研讨六次修订，最终于8月13日召开“订货会”。

“订货会”现场订票，分别为订一件（50本）、30本、20本、10本的网点予以分类分级奖励，订得越多奖励越高。会场参会人员群情激昂，踊跃参与争先恐后，现场订票销量达到141万元。

从8月13日开始截至8月31日活动结束，订票量共计204.48万元，年度累计销量任务完成121.25%，跃居全省24个分中心前八位。

在责任彩票的前提下，8月即开自主营销活动销量，是我市2019年春节当月（2月）即开顶呱刮销量99.25万元的206.03%，达到了激流勇进的正面宣传作用。

为了减轻进票网点备票压

力，尽快把顶呱刮消化销售出去。除了在活动现场答疑解惑、培训自主营销活动方案传经送宝外，还为订货网点配发订制了精美小礼品，以达到进一步鼓励网点开展自主营销活动的目的。

会后，多数网点开展了即开自主营销活动，即开顶呱刮真票创意展示布置氛围，微信朋友圈宣传介绍相结合，部分网点可以达到单天15本的销量。

攀枝花5104080285销售员付华透露销售秘诀：创意展示很重要，朋友圈宣传少不了。5104080363业主吴文斌介绍：“我一口气订一件的时候其实心里还是悬吊吊的，都没想好咋卖得出去，然后就搞大力宣传，结果还真没想到，刚宣传几天有一天就能卖十几本，订货会才过去半个月，我又进了一件……”

(王小东)