

## 体彩兼营店持续增加

## 渠道建设与网点帮扶同步进行

近年来,体彩不断拓宽销售渠道,兼营店的数量在持续增加之中。尤其是今年体彩复市以来,加大了兼营店开发的力度,不仅众多便利店开售体彩,就连眼镜店、药店等也增售了体彩,为大众购彩带来更多便利。此外,各地体彩对于专营店的帮扶工作也在进行中,为复市后的体彩代售者保驾护航。

## 肇庆:55家医药连锁兼营店售彩

2020年以来,广东肇庆体彩积极开拓本地重点连锁渠道。近日,肇庆体彩与广东邦健医药连锁有限公司达成合作协议,在省率先启动了医药连锁兼营售彩的步伐,55家邦健连锁店开售体彩。

“你好,请给我打几注体育彩票。”日前,在邦健医药蕉园店,不少市民在购药的同时尝试购彩,一站式满足生活和娱乐两方面的需求。在多家邦健连锁兼营店门口,“中国体彩”标志牌清晰可见。店内,中国体育彩票代销证与药店营业执照等证件摆放在显眼处。收银台前,药店工作人员根据购彩者的需求,娴熟地打印彩票。

近年来,肇庆体彩把行业连锁渠道和社会零售渠道作为拓展实体店建设的重要发展方向,相继与美宜佳、阿里、203等连锁渠道合作建设体彩兼营店。本次把体彩兼营店开进广东邦健医药连锁店,进一步扩大了渠道规模,增加了客户群体,也使得体彩品牌知名度得到有效提升。

体育彩票与医药销售携手合作将带来多方面的好处。据肇庆体彩中心相关负责人介绍,医药连锁体彩兼营店的开设,有利于优化体彩渠道结构,降低经营成本,推进体育彩票供给侧改革和



在肇庆的55家药店也能买到体育彩票了

责任彩票建设,提升体彩品牌形象,促进体彩公益事业发展,同时也为连锁渠道引来更多客户和增加销售收入,起到优势互补、相互促进发展、达到互利共赢。接下来,肇庆体彩还将开设更多的连锁体彩兼营店。

为了进一步做好邦健连锁渠道工作,肇庆体彩还成立了工作小组,专人负责培训工作,指导销售人员熟悉各种游戏玩法和机器操作,也组织销售人员到优秀实体店参观学习,促进业务和服务水平提升。

“我们一直以来热衷公益事

业,这次与肇庆体彩合作建设体彩连锁兼营,有利于公司不断提升社会责任意识,加大社会公益事业的参与力度。”广东邦健医药连锁有限公司相关负责人同时指出,“邦健门店遍布肇庆各城区、县市及乡镇,双方合作可以使中国体育彩票的销售和宣传途径更加多样化,给群众提供更多接触公益体彩的机会,促使更多市民投身公益事业。”(综合)当前“根本停不下来”而且“不能停下来”的工作。对于社会公众而言,更是一项与自己切身利益息息相关的大事。(郭冉)

## 中山:多项举措帮扶实体店

2020上半年刚刚过去,中山体彩实体店客流量逐渐攀升,这与中山体彩的多项帮扶措施有关。

## 加强优化服务质量

针对目前中山市体育彩票市场复工复产后稳定向上的大好形势,中山市体彩中心主任张文建强调:“体彩实体店业主是体彩事业的主力军,我们要确保他们来到中心办理业务时流程便捷,体验一站式服务。体彩中心不但要管理好体彩实体店,更要服务好体彩业主,确保在高销量时防控业主风险,低销量时稳定业主军心。购彩者来中心兑奖,要宾至如归,做好窗口服务。通过最近各类结合体彩热搜小视频的活动,购彩群体中年轻人的比重慢慢增加,因此市中心管理人员要积极开拓创新、动脑筋、献良策,继续优化提升服务质效。”

## 助力体彩实体店振兴

近日,中山体彩针对彩票销售开展了一系列举措及活动,并制定了下半年的活动计划。

6月11日,中山体彩开展了新一期的业务培训,针对体彩新业主,科学精准做好常态化培训工作。

6月12日,中山体彩开展责任彩票培训,全体工作人员及专管员参加。进一步感召队

伍的使命感、责任感,强化危机意识、底线意识、大局意识;规范销售行为,倡导理性购彩的心态;防范运营风险;促进行业生态净化;提升体育彩票公益公信形象,以负责任的方式为国家筹集更多公益金。

6月6日至8月8日,中山体彩结合国家体彩中心的主题活动,启动“点亮健康中国”活动。为体彩实体店派发运动器材,邀请购彩者走进实体店,一起运动打卡。

此外,中山体彩将对实体店的购彩环境进行提档升级,在原有星级店以及销量先进的260个实体店的基础上,覆盖党员业主实体店,增设一批星级实体店,打造焕然一新的体彩实体店新气象。

## 继续开展进社区活动

下半年,中山体彩将继续开展“公益体彩进社区”活动。去年中山体彩在市区及镇区组织了5场活动,走进社区,开展多元公益活动,覆盖人群上万,广受市民赞誉,今年计划把“公益体彩进社区”活动增至10场。

这些举措和活动,势必为实体店的销售带来新动力。而中山体彩恪尽职守有担当,将继续扎实做好各项工作,推动责任体彩建设,促进体彩事业健康稳定发展。

(综合)

## 绍兴:高速服务区开售体彩

进社区、进影院、进乡村、进商超……如今在浙江,体彩进高速也实现了。近日,位于绍兴高速服务区南区内的驿佰购便利店正式开通了购彩服务,广大购彩者在高速服务区也能买到体育彩票了。

今年上半年,浙江省体彩中心就已经部署谋划体彩进高速的项目了,除了已经启动的绍兴高速服务区南区购彩服务,还将在全省范围内陆续布局,不仅是服务区,高速加油站也将能实现购彩服务。

近年来,浙江体彩持续深化

扩大渠道有效覆盖,改善渠道服务能力,提升渠道管控能力,完善渠道工作机制,而“体彩进高速”正是拓展渠道的一个有效切入口。浙江体彩相关负责人表示,为贯彻“全产品、全渠道、全价值链”的发展理念,以规范管理为前提,以质量提升为基础,以结构优化为核心,浙江体彩创新渠道销售模式,以开拓体彩进高速为契机,填补省内的购彩空白区域,不仅扩大渠道有效覆盖,还进一步扩大购彩群体、提升购彩体验、打造公益体彩品牌。

体彩进高速服务区、加油站,

意味着不仅省内购彩者,连省外游客也能在旅途休息的时间,通过购彩调剂心情、放松精神,为单调的路上时间带来乐趣,同时还有希望获得惊喜。

浙江高速公路服务区、加油站即将陆续全面销售体育彩票,使浙江体彩有了更为广阔的销售空间,真正做到了吸引“八方来客”,不仅方便购彩爱好者购买,也扩大了高速服务区的服务面,同时也通过更多层面宣传体彩公益理念,推动浙江省体育事业和公益事业的发展。(浙彩)

## 南昌:携手时代惠佳连锁

渠道制胜,终端为王。为扩大潜在购彩群体,加速推进渠道拓展工作,江西体彩南昌分中心积极开拓思路,广泛与社会各行业渠道进行接洽。今年5月,本着“渠道合作、优势互补”的原则,与时代惠佳便利连锁达成了合作协议。

5月28日,南昌体彩与时代惠佳连锁共同举行了签约仪式,

首批10余家时代惠佳便利店经营者,现场签订了体育彩票代销合同,又一批新生力量补充进公益体彩的队伍中。

签约仪式后,体彩工作人员向大家介绍了体育彩票发行史、公益属性、发展前景,进行了体彩玩法知识培训、安卓终端机操作培训。各位经营者纷纷表示对体育彩票有了重新认识,了解了国

家彩票的公益性。

经营者吴先生表达了自己的观点:“之前听说过彩票,也听说过彩票的公益性,但一直觉得离自己生活比较遥远,没有切身体会。通过这次培训,发现原来公益就在自己身边。销售体育彩票为自己的便利店增加了新的利润增长点,赚钱与公益两不误,以后我也是公益的践行者了。”(李强)

## 时评

## 兼营店突出便利性

艾禾

渠道建设一直是体育彩票的重要工作内容之一,从县域市场的建设,到兼营店的开拓,给大众购彩带来更多便利。这一点从兼营店不断中出体彩大奖可以得到佐证。

远的不提,举几个最近的例子。

4月25日,体彩大乐透第20028期开奖,山东淄博一购彩者中得2注基本投注一等奖,单票奖金1351万元。大奖出自张店区美食街和西二路附近的03111体彩兼营店,这也是一家24小时营业的便利店。

近日,位于江苏苏州苏站路1388号的苏宁小店传来喜讯,购彩者张先生刮中“鼠来宝”30万元大奖。他当日原本是去苏宁小店买水的,看到有顶呱刮售卖,一时兴起就买了两张“鼠来宝”,其中一张刮中30万元大奖。

6月13日,排列5第20115期开奖,江苏苏州昆山82027天猫小店一购彩者凭借一张2元单式票,中得1注10万元大奖。

正是因为体彩兼营店越来越多,所以在兼营店购彩的人越来越多,中得大奖的人也越来越多。

体彩兼营店对于一些没空专门去体彩专营店购彩的人来说非常方便,在便利店、加油站,甚至药店、眼镜店、茶馆等地,都能随手买一张体育彩票,既节省了时间,又买了一份希望,还完成了一次随手公益。兼营体彩,还可以增加经营者的销售收入,吸引更多客户。

近年来,省市体彩中心也加大了兼营店的拓展力度,简化了开店手续,为兼营店的经营者提供便利。方便经营者、方便购彩者,体彩兼营店突出的就是便利性。