

服务购彩者 贡献公益事业

体彩人心里有大爱

广东代销者罗国威,自从11年前知道自己是“熊猫血”后,已累计献血7100毫升;贵州销售员吴洪涛,积极参与公益活动;陕西代销者郝红,合法合规销售体育彩票,努力提高销量的同时为国家筹集更多公益金。他们都是有爱心的体彩人。

广东罗国威:献血总量7100毫升



罗国威的献血证书

每一滴鲜血,都是宝贵的生命甘露。献血,可以挽救生命,温暖一座城市。在广东许许多多无偿献血的志愿者中,一直活跃着广东体彩人的身影。梅州体彩代销者罗国威就是其中一位。

1983年出生的罗国威已经连续11年无偿献血31次,他是稀有血型AB型Rh(D)阴性,目前献血总量达7100毫升。一个成年人的血液总量约为4000毫升至5000毫升,7100毫升意味着他身体里的血全部更新了一遍。因为多年来积极献血,2011年至2019年连续多年荣获“梅州市无偿献血优秀志愿者”称号。

2009年,罗国威第一次献血时,被确定为“熊猫血”,这种血型出现的几率是常见人群中的十万分之三。在得知自己是稀有的“熊猫血”后,罗国威随即加

入了梅州市稀有血型爱心联盟并登记成为一名应急献血志愿者,至今志愿服务时长超过1000小时。

2012年9月15日,罗国威接到梅州市中心血站的应急电话后,立刻奔赴血站献血300毫升给一位患者手术备用;2016年4月16日,市人民医院有一位产妇产前置胎盘大出血,急需1200毫升“熊猫血”进行抢救,他当即献出400毫升血液,并于当晚组织了三位同型“熊猫血”志愿者到市中心血站参与应急献血;2017年2月4日上午九点,当他再一次接到应急电话,得知有一位患者在手术前严重缺血,急需“熊猫血”来稳定术前身体状况,他当即请假直接赶往献血车,十点前就成功献血400毫升,最后患者成功手术并康复出院。

“当别人需要的时候,我都会站出来。”十多年来,罗国威始终秉持公益初心,奉献爱心,助人为乐。

一次次紧急献血的经历,让罗国威终生难忘,也更加坚定了他无偿献血的信念。他表示,作为一位普通的体彩人,贡献出自己的一份微薄之力,献血给需要帮助的人,是义不容辞的义务和责任。能帮助那些因为疾病等原因急需输血的人,他自己感到无比自豪,这也是中国体育彩票主题“你未必光芒万丈,但始终温暖有光”的体现。

涓涓热血铺就生命之路,点点真情耀出生命之光。许许多多像罗国威一样热心公益、乐于为他人奉献的体彩人,正以滚烫的热血和实际的行动践行着“公益体彩,乐善人生”的理念。(综合)

贵州吴洪涛:坚定公益之路

贵州有这样一位体彩销售人员,公益路上不缺席,时刻奉献爱心,他就是吴洪涛。十年前,因家中亲戚开彩票站,吴洪涛第一次接触到了彩票。彩票是什么?很多人只知道彩票能中奖,买彩票就是买个希望,是生活的调剂品。但更多的人却不知道,买彩票最主要的是奉献爱心。有一首歌是这样唱的,只要人人都献出一点爱,世界将变成美好的明天。给予自己希望的同时,更是帮助更多的人有了盼望和曙光。

一张投注金额为2元的大乐透彩票,票面上显示“感谢您为公益事业贡献0.72元”;这就是彩票,这就是公益。也就是这样,彩票在吴洪涛心中种下了公益的种子。

万事开头难,吴洪涛刚开始销售彩票时销量并不好,一入彩票深似海,唯有“熬”字方见天。一个“熬”字道出了多少彩票销

售员的心酸,彩票机键盘上一个数字一个数字地敲打,销量也从最开始的几百元,慢慢变成几千元,然后上万元、上十万元……这样的过程一晃就是十年。

滴水穿石,铁杵成针。吴洪涛硬是靠着一份坚持走到了现在,多年以来,他为公益事业筹集了多少公益金,帮助了多少人他都记不清了。

在这十年中,不经意间的一次培训,吴洪涛接触到了紫云县同为代销者的陈大姐。陈大姐所在的紫云县,很多人生活都比较贫困,当地学校的条件更加困难,特别是很多乡村小学。就是这样一个不经意的接触,让他和陈大姐成为了公益路上的好战友。

吴洪涛得知那些大山里的孩子老人没新衣穿没油吃,就主动联系送衣送油,有什么公益募捐都积极参与。时间长了,他结识了很多志同道合的志愿者,大



吴洪涛

家一拍即合,加入了民间公益组织“多彩爱心社”。有了组织,吴洪涛在公益的路上越走越坚定,定期在自己的彩票店开展公益活动,联系条件困难的学校,组织爱心人士献爱心送书包、送鞋、送衣服等。哪里有失独孤寡,哪里就有他和志愿者的身影,紫云的很多山川河流都留下了他们的足迹。(倪灵)

陕西郝红:架起奉献爱心的桥梁

位于陕西省安康市汉滨区朝阳小区24号楼下的19026体彩实体店,自2006年开业至今已有14年。在这十多年里,代销者郝红为了提高销量、募集公益金,也为了彩票店能够更好地生存发展,充分发挥主观能动性,不断改善店内外环境,为广大购彩者提供各种服务,打造良好的体彩品牌形象。

在店面建设和服务方面,郝红一直走在前列。除了做好“规定动作”外,她还自行设置了购彩区、信息区、中奖展示区、茶座休息区。

在购彩区,郝红喜欢把最新的海报张贴在形象墙旁边,购彩者在购彩时都会抬头看到最新的消息,有利于活动的宣传;在彩票信息区,开奖资料应有尽有,各类游戏的历史号码及走势图,郝红全用记号笔标注出来,让购彩者一目了然;在中奖展示区,郝红不仅将中奖彩票张贴出来,还用相册装满了一本本中奖彩票,购彩者可随手翻看;如果中了大奖,郝红还会特意用相框裱起来做展示,吸引了不少购彩者围观;在茶座休息区,她为购彩者准备了瓜子花生糖果,有的购彩者带着小

朋友,这些糖果能很好地安抚孩子的情绪,也给购彩者一个轻松交流的环境。在郝红的体彩店,形成了浓厚的休闲彩票文化氛围。

真诚的付出终究有令人欣喜的回报。因为环境好服务好,郝红的店人气越来越旺,很多购彩者都喜欢在这里聊天购彩,销量自然也是节节攀升。郝红的彩票店还获得过安康市体育局颁发的“2012年度体育彩票贡献奖”、国家体彩中心颁发的“2012年度全国体育彩票优秀销售网点”、安康市体彩管理站颁发的“2016年度销售贡献奖”等,这些成绩的取得是和郝红的优质服务分不开的。

郝红说,从事彩票销售14年来,她并没有把体育彩票作为一个工作,而是当作一项终身事业。特别是2020年的疫情让她认识到,彩票公益金为推动我国医疗卫生事业发展贡献着力量,在疫情的关键时期,用于建设“方舱医院”的体育场所的修建与维护都有体彩公益金的支持。自己所从事的体彩销售工作为社会架起奉献爱心的桥梁,在满足自己生活的同时,也为购彩者增添了乐趣,她心里感到很充实。(马筱涵)



郝红在工作中

●时评

用水滴石穿的精神作公益

■艾禾

公益行动不是一蹴而就,而是水滴石穿。体彩销售人员每天售出一张又一张体育彩票的同时,也为国家筹集彩票公益金作出贡献。售彩的过程就是“水滴石穿”的过程。截至目前,体育彩票统一上市26年有余,筹集的公益金超过5300亿元,这些公益金就是通过销售人员打出的一张张彩票,而一点点累积起来的。

广东体彩代销者罗国威,得知自己是“熊猫血”后,连续11年无偿献血达31次,只要有需要,他随时准备伸出胳膊献出热血。于他来说,每年定期献血,就是水滴石穿的公益。

贵州体彩销售员吴洪涛,心里牵挂着山里的孩子,不仅经常

参与公益行动,还加入公益爱心组织,哪里有需要帮助的人,他就出现在哪里。对于他来说,为留守儿童、孤寡老人送去的点滴关爱,就是水滴石穿的公益。

陕西体彩代销者郝红,热情服务购彩者,认真打出一张又一张彩票,在提高自己生活质量的同时,也为国家筹集更多公益金。对于她来说,卖好一张张彩票,就是水滴石穿的公益。

在全国,像这样的体彩人还有很多。他们在做好本职工作的同时,或参与公益组织,或组建爱心团队,帮助过的人已经数不过来,捐出去的善款也不计其数,他们用水滴石穿的精神,为体彩事业、为公益事业添砖加瓦。