

提高业务水平 增强凝聚力

四地体彩“练兵”忙

举办业务技能比赛、开展培训讲座、开展党建及团建等活动,是各地体彩的日常工作内容之一。业务技能比赛,给大家一个交流切磋的平台,有机会向高水平“选手”当面学习,以提高自身的业务水平;培训讲座能进一步丰富职工的理论水平,为实践提供更多指导;党建、团建等活动走出户外,一方面帮扶弱势群体、倡导全民健身,一方面也增强了队伍的凝聚力。

青海体彩举办创新赛

为激发员工的活力,营造创新文化氛围,7月17日,青海省体彩中心结合“人员大培训、岗位大练兵、环境大整治”工作,举办了2020年青海赛区创新赛,全体干部职工参加。

比赛分为团体项目组和个人点子组。各参赛选手针对当前青海省体育彩票发展现状和不足,从责任彩票建设、党建与业务深度融合、品牌营销、渠道拓展、产品运营管理、技术系统运维与建设、组织管理等方面,提出了10个项目创新和15个点子创新,对体彩事业20多年的发展和今后的发展进行了有思想、有重点、有层次的融合,从战略全局到具体措施,提出新思路、新方法,产生了一批与青海



青海体彩为获奖选手颁奖

省体彩发展目标和重点任务相一致,与当前青海省体彩市场现状和困难、不足相契合的,具有突破性、可复制性、可操作性的创新项目。

创新赛达到甚至超过了预期,不仅应用和践行了三个“一

代”:储备一代、研发一代、应用一代的创新项目发展战略,同时发扬了体彩精神,践行了体彩人的初心使命,加强了体彩系统组织文化建设,增强了创新的主动性,营造了青海体彩共同创新发展的良好组织氛围。(苏仁君)

河北体彩“双周大讲堂”开讲

近日,河北省体彩中心“学讲谋干·双周大讲堂”第六期在省中心开讲。本期大讲堂邀请燕赵都市报记者刘岚讲授《新闻写作务实与技巧培训》,同时邯郸体彩中心大乐透主管江波做了《2020年体彩大乐透派奖促销活动经验分享》。

为进一步提升体彩宣传水平,打响体彩品牌,加强与省体育局各处室、各市体育局的沟通联系,为体彩发展营造良好的环境,借助双周大讲堂的契机,河北省体彩中心特邀燕赵都市报记者刘岚讲授《新闻写作务实与技巧培训》。刘岚拥有丰富的新闻工作经验,本次授课她通过具体的媒体稿件举例,生动地讲解了不同种类新闻稿的写作方法,重点就体彩宣传工作中常用的会议类、调研类、大奖类的新闻稿进行

了剖析,对新闻稿的导语、标题、主体、结尾四个主要部分的写法

和注意事项一一进行了阐述。在深入推进“学讲谋干”创模单位活动中,河北省体彩中心谋划打出了“四个一”组合拳。近期,各市中心以大乐透促销活动为主题,开展了“业务知识大比武”,邯郸体彩为本次大比武优秀单位。本期大讲堂邀请邯郸体彩就大乐透派奖促销活动做经验分享。邯郸体彩在大乐透促销活动前期精心布置,制定方案、做好培训、完善激励政策,为活动开展做足准备。活动进行中高效执行,对销售数据跟踪通报;主动作为,你赶我超,纷纷手绘海报及大奖喜报,带动实体店积极主动进行销售;全面宣传,极致营销,利用抖音拍摄短视频的形式进行大奖宣传,播放量超过125万次,营造了浓厚的购彩氛围。

本期大讲堂内容丰富,与会人员均表示收获颇多,不仅掌握了新闻写作的技巧和重点,对新闻宣传工作的特点有了更清晰准确的认知,在今后的工作中要切实将理论和实践充分结合,提升宣传工作水平。从经验分享来看,本次促销活动效果显著,加速了彩票市场回暖,提振了实体店销售信心。各市中心表示,将学习借鉴邯郸体彩的成功经验,将实体店基础工作做细做实做到位。

下一步,河北省体彩中心将进一步加强责任彩票和公益公信的宣传,提升体彩品牌形象。结合务虚会谋划的重点工作安排部署,开展多游戏品牌促销活动,提升实体店营销能力。同时,积极拓宽渠道,丰富渠道功能,持续为实体店引流,为河北省体彩市场长远发展奠定良好基础。(冀彩)

舟身体彩团建内容丰富

为活跃职工文化生活,增强团队凝聚力,浙江省舟山市体彩中心工会近日在普陀东港麟山户外拓展基地开展“凝聚力量 体彩有我”为主题的户外团建活动。

活动当天上午,所有职工组成的“体彩志愿服务队”参与到美丽舟山千里行乡村征途中。随着发令声响,职工们井然有序地迈开了矫健的步伐,既响应了全民健身的活动主题,也展示了体彩队伍充满活力的积极形象。

徒步活动结束后,全体职工在教官的指导下,进入阵地准备真人CS团建活动。教官带领大家进行团队组建、装备介绍、场地分析,讲解CS规则和注意事项等,大家分成红蓝两队进行对抗。在



舟山“体彩志愿服务队”参与美丽舟山千里行乡村徒步

教练的指导下,队员们快速了解作战装备性能及使用办法,并能够在活动中运用分头作战、两面夹击、迂回包抄等作战技能。双方在轮转攻防中比拼着体能耐力、战斗智慧与团队默契度,展现出“体彩铁军”的“战斗”精神,也充

分体验到集体合作的乐趣。

本次户外团建活动,对提高职工的组织性和凝聚力起到一定推动作用。参与的职工深深体会到团队的力量,并表示将以更好的精神面貌投入到新一轮工作中去。(舟体)

梅河口竞彩店技能比武

为夯实吉林省梅河口市竞彩店基础,提升销售员的业务技能,展示梅河口市体彩从业人员风采,更好地为购彩者服务,梅河口市体彩中心举办竞彩店销售技能“大比武”活动。此次活动历时21天,于6月21日落下帷幕,8家竞彩店销售人员获奖。

根据活动规则,本次竞彩店销售技能“大比武”活动分为业务基础知识、终端机操作等环节,其中包括多轮竞彩业务知识问答题、终端机操作精确度、出票速度、责任彩票、体彩公益属性、销售员行为规范等多方面的考核。

由梅河口市体彩中心主任李春昱、竞猜部及技术部负责人及购彩者代表组成的评审团,对此次活动进行了评审。来自梅河口市的多家电竞店销售员经过多轮“比拼”,8位销售员分享了各个奖项。

6月24日下午,梅河口市竞彩店销售技能“大比武”颁奖

座谈会在市体彩中心召开。李春昱在会上为获奖实体店代表颁奖,并对他们取得的成绩给予肯定和鼓励。

竞猜部负责人表示,各实体店积极参与此次活动值得赞扬,这次活动是对体彩从业人员业务技能的一次检验,也展示了体彩销售人员的风采,从本次活动中可以看出,梅河口市体彩实体店销售人员业务精湛、服务完善,通过此次活动提升了销售员的技能水平,也看出了一些差距,在以后的工作中,梅河口市体彩中心将进一步加大培训力度,力争打造作风优良、诚实守信、业务精湛的体彩队伍。

通过此次活动,增加了梅河口市体彩从业人员的凝聚力和执行力,加大了体育彩票公益性的传播,让更多的人了解竞彩并参与其中,在欣赏赛事的同时为国家公益事业贡献力量。(宗合)



梅河口竞彩店销售技能大比武获奖者

●时评

常练常进步

■艾禾

俗话说,行行出状元。不久前,在杭州工作的95后快递员李庆恒因获得浙江省第三届快递职业技能竞赛暨第二届全国邮政行业职业技能竞赛浙江省初赛快递员项目第一名,被授予“浙江省技术能手”称号,获评杭州市高层次人才,还获得了100万元的购房补贴。

据了解,目前杭州市申请认定的高层次人才有6000多人,李庆恒能成为其中之一,凭的就是过硬的业务水平。他能将全国各地的邮政编码、城市号码、航空代码全部记住;把固体胶、U盘、人民币等禁寄物品从数百件物品里挑来;12分钟内完成19票件的派送路线设计……在别人眼中含金量不高的快递工作,硬是在他的努力

下干成了高层次人才。

只有勤学苦练,才能使功夫纯熟。李庆恒把很多业余时间用来提高业务能力,所以他成为快递员中的佼佼者。对于体彩从业者来说,也需要勤学苦练,不断提高业务水平,才能为代销者、购彩者做好服务工作。

很多省市体彩中心经常组织业务培训,还定期举办技能比武活动,既为员工提供学习交流的机会,也为大家搭建比赛的平台,目的都是促进业务水平的不断提高。

青海体彩近期举办的创新赛,吉林梅河口体彩举办的竞彩店销售技能“大比武”,都是此类性质的比赛。要想把体彩销售工作做好,也需要像李庆恒那样,只有常练才能常进步。