

卖体彩 做温暖与闪光的人

优秀！他们是怎么做到的？

为人处世，不论是讨生活还是做工作，都有不同的境界：有人平常，有人突出；有人碌碌，有人优秀。今天，我们就来看看三位体彩实体店代销者——优秀，他们是怎么做到的？

——编者

江西抚州代销者靠专业与热情干事业
90后夫妻 打造四星级实体店

第 32015 体彩实体店一景

人们常说，一个人能有自己的爱好是一种幸福；如果能够把爱好变成职业，是一种更大的幸福。那么，还有比这个还幸福的吗？当然有！那就是把爱好转变成为自己的职业，并得到家人的全力支持。

在江西省抚州市的东乡区，就有这么一个优秀的“夫妻店”。

妇唱夫随

一对 90 后夫妻，因为爱看球赛，一起开了个体彩实体店。丈夫热情又专业，妻子安心做好服务保障工作。今年，他们的门店被评为“四星级”体彩实体店——这就是江西抚州东乡区第 32015 体彩实体店。

90 后李阳婷是这家店的代销者，因而该店可以说是“妇唱夫随”。丈夫张智华是一名不折不扣的球迷，平时很喜欢看球赛，有空也会约上好友来“实战”。

张智华从事体彩行业就是因为热爱，而且在体育赛事方面肯钻研，擅长足彩和竞彩。开店期间，店内每个月的销量基本都能达到较理想的水平，即开销量在辖区也是名列前茅。

由于张智华的专业能力强，很多购彩者、特别是竞彩爱好者都喜欢去其店里，甚至有不少女性购彩者去店里购买竞彩。由于销售的竞彩票较多，张智华还练就了一项技能，那就是熟练地快速打票，总能在短时间内完成购彩者的投注。

配合默契

“来来来，吃一碗鸡汤面。”因

为竞彩销售截止时间较晚，李阳婷时常会贴心地为丈夫和购彩者准备宵夜，让大家玩得开心、聊得开心。丈夫精于赛事，热情出票，妻子在后方做好辅助，夫妻两个配合默契。

“我们经常会在微信上对赛事和投注进行交流。除此之外，我还会在直播平台上开房间直播比赛，让朋友圈想看球的朋友们进入直播间。大家一起看球、弹幕互动，足不出户也可以交流。”因为店家对赛事分析比较专业，吸引了不少球迷的关注，久而久之也形成了一批稳定的购彩者。

这次疫情对夫妻俩的影响不小。竞彩停售期间，虽然竞彩停售，但是回顾赛况、研究比赛数据成了他们的日常。张智华还和购彩者一起分析球队的“纸面实力”，充分利用时间为自己充电。

荣膺四星

今年 5 月，江西省体彩中心开始新一轮的星级实体店评选。第 32015 体彩店当选“四星”，成为东乡的第三家四星级体彩实体店。

当专管员把四星级牌匾授予该店时，90 后老板娘李阳婷喜笑颜开：“疫情后的这个四星级，无疑是在春暖花开后照向我们的一缕阳光。”

李阳婷说：“接下来，我们会更加努力经营小店，补上疫情期间的缺口，经营一个合格的四星级实体店。”

(邱燕彤)

广东中山代销者以行动践行公益

顾加宏：捐款只是一方面……

“你未必光芒万丈，但始终温暖有光。”用这句话来形容广东省中山市 30125 体彩实体店代销者顾加宏，恐怕并不为过。

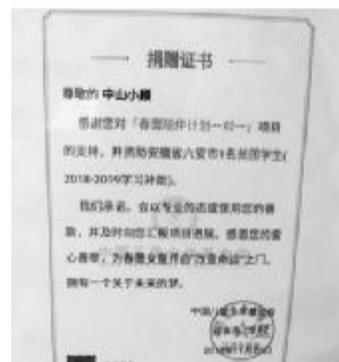
顾加宏在成为体彩实体店代销者之前颇有些波折。大学时期，他担任学校外联部部长，常为社团拉赞助，深受师生们的欣赏。毕业后，顾加宏从家电业务员做起，将脚走出了血泡，赚得第一桶金，却又因为涉世未深而失掉第一桶金……心灰意冷之时，他选择回到中山开了一家体彩实体店。

踏上体彩代销者之路的顾加宏兢兢业业、巧用心思，从最初的每月 3 万元销量到如今业绩卓越，省级市级表彰不断，2016 年度竞猜游戏销售 300 强、2017 至 2019 连续三年获得广东省体彩中心颁发的年度公益 500 强……从他身上可以清楚地看到，只要肯努力、勤思考，选择体彩事业同样有无限可能。

如今，顾加宏的体彩事业稳步攀升。在他身上，还散发着热衷公益的闪光点。

2018 年，顾加宏通过中国少年儿童基金会的“春蕾计划”资助安徽省六安市贫困学生，捐款支持乡村支教美丽中国计划。

2019 年，他资助中山市西区三名困境儿童家庭，每个季度资助款项，定期探访救助儿童家庭，为西区全民公益园夏季送清凉、春运送温暖，获得西区社会事务局



顾加宏和他的“战绩”

颁发的“西区公益好伙伴”表彰。

顾加宏用实际行动诠释了体彩人的温暖有爱，也让他自己对践行公益有了更深刻的感受。在聊到走访困境儿童家庭时，他表示：“作公益，捐款只是一方面，更重要的是关怀孩子们的心理。定期走访时，陪伴式聊天以及之后与他们保持通信，对于孩子们的心灵还会带来更多的慰藉。”

作为党员，作为体彩人，顾

加宏同样心系扶贫工作。中山市体彩中心党支部有对口扶贫地区，每年体彩中心组织党员和优秀代销者到前线慰问，顾加宏一直是其中的积极分子。

作为党员，作为体彩人，顾加宏还在新冠疫情期间勇于担当，自愿捐款支持疫情防控工作。他说：“做一行，爱一行，身为体彩的党员代销者，我只是尽了绵薄之力。” (刘畅)

浙江绍兴代销者打造“体彩之家”

袁媛媛：以情感人 以彩惠友

袁媛媛是浙江省绍兴市新昌县自 1999 年电脑彩票发行以来的第一家体彩实体店的销售员，从第一天站上销售岗位至今已经超过 21 个年头。她在新昌体彩圈中也被尊称为“袁老师”。

现在，袁媛媛是位于新昌县人民中路 50 号的第 52028 体彩实体店代销者。

用心经营 以彩交友

袁媛媛的实体店干净规整，面积虽然小，但是电视机、电脑、纸笔、便民药箱、雨伞等一应俱全，店内设施布置得井井有条。20 余年来，她一直坚守在销售第一线。她时常说，要想把彩票店经营好，就要与购彩者多接触，和他们成为朋友，以情感人，以彩交友。

袁媛媛店里还有一个亮眼的地方就是购彩者的茶杯架。杯架上放着整排的茶杯，每个茶杯上面都贴有购彩者的名字，只要常来的购彩者进门，她总能熟练地从杯架中拿出该购彩者的茶

杯，倒上一杯茶。

无论工作多忙多累，袁媛媛始终保持着积极的心态，多年来积累了一大批忠实的购彩者。

专业经营 以彩惠友

别看袁媛媛年纪较大，时常戴着老花眼镜，但在彩票销售方面，她是一名堪称专业的好手，尤其在排列数字组合方面，有着独到的见解。每天，她都会在微信群里与大家交流探讨。

开奖后，袁媛媛甚至能记起当天哪位购彩者中了奖，然后用微信给购彩者发过去，坚持多年从未间断。最近几年，她把更多时间花在了学习竞彩游戏及相关玩法上，只要有机会，都会积极参加市中心组织的培训。袁媛媛说：“竞彩对我来说是新玩法，但不能因为年纪大了就不学习。这两年，我用心学习竞彩，从最初只能旁听购彩者分析讨论，到现在我也能参与其中并给出意见。活到老学到老，经营体彩店也一样。”

袁媛媛专业经营，为购彩者带来了好运，店内曾中出很多奖项。

快乐经营 以爱为缘

袁媛媛是个热心肠。在新昌，如果遇到其它实体店经营有困难，找她求助，她都会积极地提供帮助。对于一些新开的体彩实体店，她还会到店传授经营技巧。

此外，有不少代销者慕名前去袁媛媛店中参观学习，她总是热情接待，把她经营之道倾囊相授。在她看来，只要耐心细致、真心真意对待每一位同行和购彩者，自己经营的实体店才能蒸蒸日上。

用心经营，热心服务。在全国各地，千千万万像袁媛媛这样的体彩代销者，架起了老百姓购彩娱乐与公益奉献的桥梁，用自己辛勤的劳动与付出，成就了公益与就业梦想。

(据《中国体育报》，本报有删编)