

责任与关怀筑起四川体彩人的“防洪堤”

近日,四川部分地区普降大到暴雨,这是四川省入汛以来持续时间最长、范围最广、强度最大的一次降雨,导致部分地区发生严重洪涝等灾害。尽管四川体彩早已进行了相应准备,但不可抗拒的洪灾仍然造成了局部损失。

在雅安,8月17日,青衣江雅安城区段出现百年一遇洪水,雅安43923体彩实体店所在的雨城区草坝镇受灾严重。8月18日5点40分左右,青衣江草坝段河水倒灌,25分钟内,河水就把43923实体店所处的一楼淹没,所幸代销者陈海蓉及时撤离人员,保证了人身安全。

8月19日上午,通往草坝镇的道路解封后,因当地汛情已在体彩雅安分中心驻守多日的吴亮带领工作人员一行5人赶到受灾实体店,为陈海蓉送上米、面、油等生活物资,并表示,将在各个方面给予实体店力所能及的帮助。洪水将大量淤泥和垃圾冲进店里,雅安分中心一行5人见此情景,立刻行动起来,帮助43923实体店展开清理工作。大家一直忙到下午3点才吃“午饭”。陈海蓉非常激动,她说,实体店刚开业不久,销量并不高,分中心的慰问既及时又温暖,她从内心里感激。

在成都,金堂县是受灾较为严重的地区之一,但由于前期预防工作到位,人员全部安全,基本没有出现设备受损的情况。8月19日,部分实体店所在的区域洪水退去,体彩成都北区金堂销售主管立即赶到实体店查看受灾情况,帮助代销者一起清理店面,争取尽早开始销售工作。

新都区石板滩街道在这次暴雨中也受灾严重,街道进水超



雅安分中心工作人员帮助受灾实体店清理店面



成都北区分中心工作人员查看实体店受灾情况



宜宾分中心工作人员为受灾实体店送去生活物资与消毒用品

历史最高水位,位于石板滩街道的14429体彩实体店内的装修遭到不同程度泡水,受灾较为严重,所幸人员撤离及时,安全得到保障。8月19日上午,石板滩街道的道路通畅后,成都北区分中心主任邱自立一行立刻赶到14429实体店,查看受灾情况,检查设备、电路等,为尽快恢复销售努力。

在宜宾,洪水来临前,体彩宜宾分中心就摸排了涉险区域的实体店,要求这些店立即停售,并搬离至安全区域。宜宾唯一受灾的叙州区泥溪镇59967实体店,因分中心工作人员做了提前部署和及时提醒,洪水前已把终端设备搬至高处,人员也安全撤离,最大限度地降低了财产损失。

虽然损失不大,但泥溪镇59967实体店所在的区域停电停水停气,给代销者的生活带来了极大不便。8月19日上午,通往泥溪镇的道路放行后,宜宾分中心主任张华就带领分中心工作人员驱车一个多小时前往受灾实体店了解受灾情况,并为实体店采购了生活物资与消毒用品。

至本报截稿时,本轮出现在

四川部分地区的强降雨已趋于结束,8月19日9时,四川省防汛抗旱指挥部已将I级防汛应急响应调整为III级。在四川体彩人的共同努力下,本次灾情对体彩的影响已被降至最低。天灾无情,体彩有爱,四川省体彩中心与各市州分中心将持续关注实体店的情况,让受灾的体彩人尽快恢复正常的生产生活。(郑鹏)

女购彩者刮中“锦鲤”大奖

在四川,104家天猫小店开通了体彩代销权限,可以购买大乐透、排列3、排列5、7星彩、顶呱刮等彩票,如此便利的购彩方式受到了年轻人的追捧。

8月4日,在成都市新都区大丰街道詹家湾路37号附2号的天猫小店里,一位女士随机挑选了三张10元面值的“锦鲤”顶呱刮即开票。她在刮到第二张时,

收获了25万元大奖。

中奖后,这家天猫小店搞了热闹的庆祝活动,不少人都盼望沾沾“锦鲤”大奖的喜气。

公益体彩,乐善人生。每购买一张顶呱刮即开票,就有20%的购彩金被提取为公益金。四川体彩一直在努力拓展多方渠道,筹集更多公益金,为社会公益与体育事业作贡献。(宗和)



天猫小店举行“锦鲤”中奖庆祝活动

眉山体彩实体店代销者自述——

感恩体彩 奋进未来

2018年底,我开的两个手机店因资金链断裂,已是入不敷出,并开始负债,连生活都成了问题。有一天,经过眉山金罗马广场,一家体彩实体店门外球队对阵的牌子引起了我的兴趣。虽说之前没买过足彩,但当时想试试手气,更多的还是想给自己买个希望。于是,我进店咨询怎么购买足球彩票。代销者张先生非常热情地向我介绍了足彩的相关知识。在这个过程中,我印象最深的,是每隔几分钟就有购彩者来购彩,有的一单就是上百元,我心里盘算了一下,这比打工强呀,至少看着比较轻松,因此萌生了转行卖彩票的想法。后来,从亲戚口中得知,我的一位远房叔叔从事体彩的竞彩销售,曾经单月佣金高到四五万元,这更坚定了我转行体彩的决心。

随后,我让老婆去叔叔的实体店打下手,学习怎么打彩

票。去年初,我开了自己的体彩实体店。

开店之初,我经历过了一段时间的迷茫与手足无措,由于之前的债务问题,我们开体彩实体店后,周转资金也就1000多元,装修的钱是朋友帮忙垫付的,即开票是叔叔出钱帮我进的货,终端出票没钱的时候,是张先生往我机器里充钱。在体彩眉山分中心的带领下,销售代表尹先生多方面支持,再加上四川省体彩中心领导走访实体店时对我的启迪,我终于茅塞顿开,此后销量有了明显提升。那时我想,我不努力就对不起这些真心帮我的人。

最初的时候,由于我对业务一窍不通,除了参加分中心的培训,便想尽办法,通过各种渠道学习。随着经验逐渐丰富,我积极参加“竞彩擂台赛”,带头下单发布给客户,想办法提高服务质量,渐渐得到了大家

的认可。随着购彩者队伍的不断壮大,购买彩票也成为我的一种生活习惯。

第一个月,我完成了几万元的销量。第二个月,我向眉山分中心申请开通竞彩游戏,该游戏开通三个月后,月销量基本上保持在8至10万元之间。

在我看来,做好彩票销售一是要懂业务,二是要做好新形势下的宣传工作,三是要做好客户服务,其中的内涵需要自己不断地丰富与理解。另外,还要主动参加分中心组织的各种即开户外销售,学习其他同行的销售理念与技巧。

开店第一年,我的实体店完成了260万元的销量,虽然与同行相比还差得很远,但我很感恩,感谢体彩给了我改变命运的机会。今后,我会继续努力,只有自身做好了,才能负责任地为国家筹集更多公益金,才能感恩那些帮助过我的人。(徐中杰)