

湖北龙书勋——

## 彩友需要什么,我就准备什么

龙书勋是湖北鄂州体彩界的传奇人物,为鄂州体彩创造了多个第一:鄂州市第一个体彩500万元大奖彩票是经他手售出的、鄂州市第一家体彩销售专营店在他手中诞生、鄂州市第一家竞彩旗舰店也是由他精心打造的……他曾连续三届荣获“全国明星业主”称号。说起他的创业之路,确实不轻松,下面就让我们一起走进他的创业故事。

## 初出茅庐 屡遭挫折

龙书勋,鄂州市梁子湖区东沟镇人,出生于1966年。1984年,初中毕业的龙书勋响应国家号召参军入伍。“当时我很多想读点书,读高中、考大学,可是人生的道路往往不是由自己选择的,书到用时方恨少。”在部队的那段日子,由于龙书勋表现出色,领导提拔他做司务长,这个时候他才知道自己学习的知识太少了,许多岗位都需要知识才能胜任。

1990年,龙书勋退役后,原本是有机会争取分配到好一点的机关单位的,但他本着自谋职业、不给国家添麻烦的想法放弃了。龙书勋怀着理想和激情,一心想着自己闯出一番事业来。

他和亲友一起做过建筑工人,每天起早贪黑,10多个小时的工作强度,每月的工资只能勉强维持家庭的基本生活。面对理想和现实的巨大反差,龙书勋苦苦追寻着……

## 偶然机遇 结缘体彩

1998年,体彩在鄂州上市,龙书勋考虑到这是一个新生事物,自己可以尝试一下。当时条件非常简陋,没有专门的门店,只能在街上临时摆张桌子,风里来、雨里去,长年累月地坚守着。虽然不需要门面租金,经营成本低,但非常辛苦,只能勉强维持生计。中途几次亲戚朋友劝他放弃,可是龙书勋十分执著,硬是这样坚持了两年。直到2001年,他摆摊点的附近有个门面急需转让,龙书勋看到了商机,赶紧筹集了两万元,租下该门面,开了一家副食店,附带销售彩票。

当时副食店的生意特别好,彩票销量一般。2002年,龙书勋的彩票生涯迎来了一个意想不到的惊喜——鄂州市第一个体彩500万元大奖在他的店里诞生了,他打心底里替中奖者感到高兴。同时,这个大奖也让他更加看好彩票销售的前景,增强了他对从事体育彩票销售事业的信心和决心。

2003年,由于品牌的影响力,龙书勋的体彩店客流量大增,甚至出现了排队购买彩票的火爆场面,以前副食店附带销售彩票的模式,已经不再适应新形势的需求。2003年年底,龙书勋决定将副食店旁的一个门面盘下来,单独开设门面,专营销售体育彩票,鄂州市首家体育彩票专营店——市一中体彩文星店就这样

诞生了。

## 深耕廿载 成就梦想

销售体彩多年,龙书勋越来越看好体育彩票,尤其是竞彩的发展前景,加上自己很喜欢竞彩,便在2010年投资40多万元,在鄂州市文星大道147号开设了近百平方米的30084竞彩店。该店在选址时考虑到彩友停车的需求,特地选在了周边有大量停车位的地段;硬件配套上应有尽有,12台电脑和2台电视,可供彩友根据喜好自由使用;为了方便彩友了解球队信息,店里制作了个联赛积分图表,供彩友参考;卷帘式走势图,每个数字及走势线都做成了不干胶材质,不仅美观,而且更加清晰……用龙书勋的话说:“彩友需要什么,我就准备什么”。

龙书勋说:“彩友来了就是朋友,只有多替他们着想,才能赢得他们的心。经营体彩店20年,经营竞彩店15年,我对体彩彩友都有了很深的感情。做这些,我乐在其中。”

自1998年结缘体彩,龙书勋在日常经营中始终坚持边摸索、边学习、边传授的良性循环,他把自己积累的这些经验又传授给鄂州乃至湖北及周边省市的同行们,先后接待省内外前来参观、学习、交流的同行3000多人次。如今,市一中体彩文星店也被评为“鄂州市体彩旗舰店”“湖北体彩示范店”。无论是销售业绩、彩友口碑,还是中奖纪录,该店都在湖北省名列前茅。2014年至2016年,龙书勋连续三年被评为“全国优秀竞彩网点明星业主”。

## 坚守初心 信心百倍

20年如一日,龙书勋几乎每天都在琢磨彩友需要什么、我怎

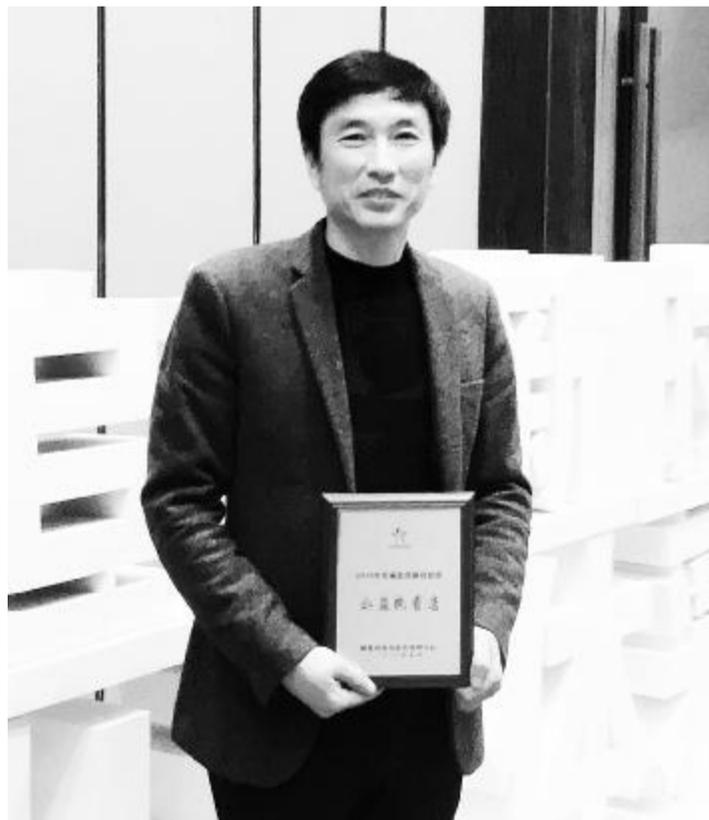
么做才能做好?他是这样想的,也是这样做的,他的这个习惯,成为了他的诚信名片,也给他带来了回报。

20年风雨兼程,20年艰苦耕耘,龙书勋感受到了体彩翻天覆地的变化,也见证了体彩公信力的不断提升,他始终将公益与责任牢记心头,坚持良心经营,坚持责任高于销售。对于不理性的客户,龙书勋会耐心劝阻,引导其更多地去体验体彩娱乐生活和参与公益的快乐之中去。龙书勋正是这样,传播着体彩的公益品牌形象,以自身行动践行着体彩的公益初心,把自己青春和热血无私地奉献给体彩公益事业。

2020年初,新冠肺炎疫情在全国蔓延,湖北体彩人和众多体彩实体店代销者,都积极投入到这场没有硝烟的战斗中,有的当志愿者,有的捐款捐物献爱心。龙书勋积极响应国家号召,在东沟镇大桥村的老家时,他主动联系当地村委会,捐款3000元用于村里的防疫工作,后来又向村委会执勤人员捐赠60件饮品。得知疫情期间鄂州地区有一周的降雨天气,他向鄂州体彩分中心申请了10顶帐篷,送到大桥村村委会。龙书勋说:“看着村干部们都冲锋在一线,深入农户开展宣传、摸排、监测等工作,作为公益体彩人,我也应该尽自己的一份绵薄之力。”

近几年,龙书勋的事业也在不断发展壮大:2018年,他在鄂州菜园头又新开了一家体彩店,吸收更多的年轻人参与到体彩销售事业中;在不久的将来,他还将城东的恒大首府再开一家实体店。随着体彩事业的不断发展壮大,龙书勋对未来充满信心。

(胡蓓)



龙书勋

四川张全普——

## 我的爱好

## 是为国家筹集公益金



张全普

在四川资阳,有一位年过七旬,满头白发的体彩从业者,他就是张全普,人们亲切地叫他张大爷。

张大爷原本是一位有着20年彩龄的资深购彩者,从2000年起他就开始购买彩票,每期都不落下,偶尔中也过中大奖。当有人问他值不值的时候,他总是笑呵呵地说:“中奖了固然高兴,不中奖就当做了善事,这不是一件很有意义的事吗?”

2010年,家人见他这样喜欢体育彩票,就将空置的一间小门面进行了装修,然后去资阳体彩分中心申请了一台彩票销售终端,自己开起了体彩店。

从购彩者变成了体彩工作者,张大爷觉得身上的责任更重了。每天他认真学习体育彩票相关条例以及管理办法,终端机的操作等体育彩票相关知识,分中心开会、培训从不缺席。日积月累,门店的购彩者也

因为张大爷优质的服务越来越多,体彩销售从最初的月销量两三万元逐步提升至十几万元,最高曾达到二十余万元。面对经营情况的越来越好,公益金筹集的越来越多,张大爷也更加为自己所从事的公益事业感到自豪。

2019年年底,因孙子无人照顾,他不得不把体彩店交给一位远房亲戚打理。当他得知店里的销量逐渐下滑时,可把他急坏了。家人见状,鼓励他回去继续销售体育彩票,把孙子交给保姆照顾。

回到体彩销售岗位,张大爷每天忙里忙外,他给自己定下一个小目标:要想办法把过去的老客户找回来,把体彩的经营状况提升上去,为国家筹集更多的公益金。经过张大爷的不懈努力,目前店里的销量正在逐渐回升。当有人问张大爷有什么爱好时,他总是笑呵呵地说:“我的爱好就是为国筹集公益金。”(刘敏)

## ●时评

## 这个爱好高大上

## ■艾禾

每个人都有属于自己的爱好,每个人的爱好不尽相同,四川体彩代销者张全普的爱好是“为国家筹集公益金”。在林林总总的爱好中,这个爱好称得上高大上。

张全普年逾七旬,不管在哪个国家,这都是一个已经该退休的年纪,可是他仍然战斗在销售体育彩票的一线。张全普结缘体彩超过20年,销售体彩已有10年。跟不少购彩者一样,张全普没有什么特别的爱好,就是喜欢买几张体育彩票,并且因此自己开了一家体彩店,开店的时候他已经超过60岁。

其实,买体育彩票的时候,张全普就是在为国家公益事业贡献公益金;销售体彩后,他通过自己的辛勤工作,为国家筹

集到更多公益金。

买体育彩票、销售体育彩票,这不仅可以算得上是一个爱好,而且是一个高大上的爱好。购彩者每买一张2元的大乐透为体彩公益金贡献0.72元,每买一张2元的7星彩为体彩公益金贡献0.74元;代销者通过售出一注又一注彩票的形式,为国家筹集体彩公益金。

以2019年为例,中国体育彩票全年销售2308亿元,筹集公益金583亿元。2308亿元的销量就是通过代销者一注又一注售出的,583亿元公益金也是购彩者点滴奉献汇聚的。这些公益金被广泛用于补充社保基金、法律援助、残疾人事业、教育助学以及全民健身等,惠及众多百姓。如此说来,买体育彩票、销售体育彩票,都算得上是一个高大上的爱好。