

是投资人 是“老师” 还是“代言人”

体彩销售员演绎多重“身份”

全国数十万体彩销售人员中,除了体彩销售员,他们还拥有其他多重“身份”。浙江的黄建军是休闲吧的老板,也是一家足球青训机构的投资人;山东的李启珍,加入巾帼互助组,当起“老师”,向同行姐妹们传艺、学艺,共同进步;吉林体彩代销者拍摄责任彩票短剧,为体育彩票“代言”。

浙江黄建军:铁杆球迷打造竞猜旺店



体彩店和休闲吧的结合体

浙江金华 61551 体彩兼营实体店位于兰溪市兰江街道朝阳路 410 号,代销者黄建军有着多重身份,既是体彩代销者,也是休闲吧老板,还是兰溪贝酷足球青训机构的投资人。

该休闲吧面积 90 平方米,装修精致,水吧台前服务员熟练地在卡布奇诺上做着拉花。店内的投影大屏播放着足球比赛,几桌年轻人舒服地窝在沙发里谈论着前一晚的那场激战。墙上、装饰柜上丰富的足球、体彩元素,让人感觉置身于一间竞彩店。

黄建军是一个球迷,AC 米兰的追随者,他运用自己的爱好和特长,巧妙地将足球、竞彩、休闲娱乐结合起来。这些年,黄建军的店是这条街上的人气聚集地,是年轻人时尚购彩的首选地,也是竞彩足球中奖的福地。

酷爱竞彩 资深球迷扎根青训

除了体彩实体店代销者的身份外,黄建军还是兰溪贝酷足球青训机构的投资人。从小就酷爱足球的他,背着双肩包走遍全国,看过无数场比赛,经历了中国足球的巅峰时刻,也痛心于这些年的浮浮沉沉。“青少年足球是一个国家足球体系的根基,我们弱就弱在根基上。”黄建军说,“2015 年我和几个志同道合的球友一起创办了这个青训营,让更多的孩子喜欢上足球,也算为中国足球做点事吧。”

吉林代销者:为责任体彩发声

“我是 2201058217 体彩投注站的业主,我承诺诚信经营,倡导理性购彩。”位于长春市大屯街的体彩实体店成为吉林省责任彩票短剧的第一个录制场地,王先生也成为第一个为责任彩票发声的体彩代销者。

8 月 19 日,王先生和家人早早打开电视机,等待着吉林公共新闻频道《责任体彩人系列情景

剧》的播出,“还是有一点紧张,毕竟是第一次上电视,不过还是很高兴能借这个机会,让更多的人看到我的网点,让更多的人听到我对责任彩票的理解。”当得知自己的实体店是本次系列短剧的第一个拍摄场地时,王先生很是激动,他希望更多的实体店参与其中。节目播出后,很多代销者打来电话,表示这个短剧拍得特别有

意义,能更直观地了解什么是责任彩票,还有的代销者咨询如何参与。

说起和体彩的缘分,他说自己是竞彩爱好者,几乎每场重要比赛都会购彩,用现在时尚的话说,就是看球购彩才“上头”。一次偶然的机会,他听说购买体育彩票是作公益,体彩公益金用于支持国家体育事业,这对于一直想为中国足球做点事的黄建军来说,太有意义了。

球迷沙龙 以老带新拓客源

2017 年,他和几个朋友一起开起了这家体彩兼营实体店,“刚开始,我们也是抱着试一试的心态,也担心开体彩专营店的销量问题,所以用休闲茶吧的形式,两种产品,相辅相成,目前看来我们是成功的。”

2018 年,正值俄罗斯世界杯,也是黄建军团队开店的第二年,他们意识到这是扩展客源的好时机。利用休闲水吧的优势,他们尝试办起了球迷沙龙,给爱球、懂球的体育爱好者提供一个看球、侃球的场所。“年轻人对体育的热情,是将他们转化为竞彩玩家的一个重要基础。”黄建军说,他希望借助自己的努力让更多人接触竞彩,爱上体彩。

球迷沙龙一办就是好几年,每逢大赛,球迷们都会来到店里,一起看球、购彩。黄建军和他的团队为每一位到店的购彩者提供热情服务,小到一条体育新闻,大到欧洲五大联赛的所有球员和教练,甚至英超、挪超和德甲等非主流联

赛,他们都能了然于胸,对竞彩开售的每场比赛做出专业的分析。

经过几年的积累,黄建军和他的团队已经拥有了一批忠实的竞彩玩家,店内的彩票月均销量喜人。

中奖福地 投身公益初心不改

三年来,黄建军团队凭借扎实的足球知识、良好的阅读比赛的能力及热情周到的服务,为店内中出大大小小的竞彩奖项奠定了基础,61551 体彩实体店成了远近皆知的中奖福地。

谈及中奖,黄建军显得很自豪:“我们店一年能中出二十多个竞彩大奖,多的 100 多万元,少的也有四五万元。”谈及印象最深的一次,他说是 2019 年 9 月 20 日和 25 日,一个星期中出两次竞彩大奖,奖金达 108 万元,让他兴奋了很久。

“明年欧洲杯,后年世界杯,我们准备开一个抖音直播沙龙。”黄建军信心满满,看着墙上挂着的足球青训营孩子的照片,他说:“体彩店这些年的收入都投入在了这些热爱足球的孩子身上,也算是践行了‘公益体彩 乐善人生’的精神吧。”

据了解,黄建军团队的体彩实体店正在筹备一个以“体育彩票公益”为名义的助学活动,以这样的形式反哺社会,让更多的孩子加入到足球这项运动中来,这也是他们开这家体彩店的初心。(程玮)

《责任体彩人系列情景剧》公开招募,只要有想法、有意愿、爱表演者,就有机会为责任体彩发声,吉林公共新闻频道的编导摄像将会来到入选的实体店进行拍摄,以得到更多购彩者的关注。(吉彩)

山东李启珍:扮靓彩站“颜值”

美轮美奂的“孔雀”、娇艳欲滴的“玫瑰”、活灵活现的“足球”……一件件惟妙惟肖的手工艺品在山东临沂 23088 体彩实体店销售员李启珍的手中诞生,多名“学生”围着她,认真地跟着“老师”学习利用体彩顶呱刮废旧彩票制手工艺品。

李启珍从小酷爱美术,七岁自学画画,没有老师,没有美术课本,她就临摹墙上的年画,一遍又一遍地画;她还有一双巧手,利用店内的顶呱刮废票,制作了不少漂亮的手工艺品,进店的购彩者见了都啧啧称奇,说她做的手工艺品让彩票店的“颜值”增色不少。加入河东区体彩实体店巾帼互助组后,她主动教各位姐妹制

作手工艺品,马上就有四五位“学生”参加学习。经过一中午的学习,大家一起学会了四五种手工艺品的制作方法。拿着自己制作的作品,22296 体彩店销售员彭云高兴地说:“师傅领进门,修行靠个人。回去后,我得好好的琢磨琢磨,争取做出更多更漂亮的手工艺品,也给我的店里增增辉。”

巾帼互助组的成员个个“身怀绝技”,有的花种得好,店内养的绿植青翠欲滴;有的善于做即开票的陈列展示;有的擅长手绘……大家商量好了:“老师”轮流做,共学“真功夫”,争取把体彩站的“颜值”再提升一节,让各位购彩者“闻香下马,知味停车”,更好地服务购彩者。

(葛运伟)



李启珍(中)

●时评

互助组提高凝聚力

■艾禾

互助组是指在工作、学习方面互相帮助的小集体。山东临沂体彩成立了互助组,体彩销售人员在这里找到了更多的归属感,在这里进行交流、学习、提高,增强了体彩队伍的凝聚力。

在河东区,有一个体彩巾帼互助组,组员都是女性体彩销售人员,她们时常聚在一起,轮流当“老师”,发挥自己的特长,与姐妹们分享。其中,李启珍利用自己的美术特长,把废弃的即开票制作成工艺品,并在互助组的学习中传授给其他组员。

很多实体店只有一两位销售人员,有的是夫妻店,有的只

有一人独自守店,平时缺乏和同行之间的交流,也缺乏归属感。像临沂体彩这样的互助组,一方面可以让大家在一起学点新东西,一方面也能让大家有一个相聚的机会,交流一下工作中的感受,聊一聊生活中的趣事,放松一下身心。而巾帼互助组的成员都是女性,大家的话题更集中,更能利用有限的时间充分学习、交流。

在全国,像临沂巾帼互助组这类性质的小组还有很多,体彩专管员把片区中的代销者分头组织起来,要么一起学习业务知识,要么一起开展公益行动,并且通过这种形式提高从业者的凝聚力,从而更好地服务购彩者。