

山东雷波——

踏实走好扶贫路 乘风破浪创新收

近年来,山东省体彩系统中涌现出一批敬业奉献、助人为乐、诚实守信、孝老爱亲、见义勇为的模范,为了树立榜样、表彰先进,深入推进责任彩票建设,山东省体彩中心开展了“最美山东体彩人”树先评优活动。经过层层筛选,14人获得“最美山东体彩人”称号,雷波便是其中之一。

雷波,男,中共党员,1980年12月出生,2019年4月派驻德州市临邑县兴隆镇王士会村担任第一书记……

赋予矢志 使命必达

2019年4月,山东省委组织部统一部署向省扶贫工作重点村选派第四轮省派第一书记工作,身为山东省体彩中心的老员工,雷波积极响应党组织号召,主动报名到农村基层开展帮扶工作。

“回到农村工作,虽然顶着压力,但也满怀激动,我心里也更踏实,就想实实在在为老百姓做点事。”出生于泰安肥城市一个小村庄的雷波对于农村生活并不陌生,2009年研究生毕业后本可以有更好的选择,但他还是回到老家当起了大学生村干部,这一干就是3年。3年的基层工作经验,让雷波更了解老百姓的真实需求,也更懂得如何带领父老乡亲走上乡村振兴之路。

为了尽快熟悉村里的情况,

到村里的第一个月,雷波就和村干部一起查阅档案、入户走访、尽快掌握村子现状,这也为他后续工作的开展打下了坚实基础。

入村以来,雷波对村庄常驻80余户村民全部进行了入户走访并发放统计入户调查表,他将村里的贫困户、低保户、五保户、部分困难群众、党员干部作为重点走访对象。通过走访掌握第一手资料,雷波和村两委成员及时发现存在的问题,为村庄未来的发展规划提供现实依据。

脚踏实地 解决问题

初到王士会村时,雷波正好赶上了农忙时节,及时灌溉关乎村民们的收成,但当地农机井有限,经常出现几家抢一个农机井的情况。通过多次实地考察,雷波协调村委会,迅速组织党员一起商量对策,最终通过党员分管到户,排班轮守的方法将村民灌溉用井的问题合理解决。

王士会村的党员老龄化现象严重,最年轻的党员已年满50岁。雷波驻村后,积极培养年轻党员干部,在标准流程下,发展党员1名,培养后备干部1名,培养入党积极分子3名,新发展的党员干部对村里的大小活动都起到了模范带头作用。

不仅如此,雷波还充分依托每月主题党日以及不定期党员

会议,结合“不忘初心、牢记使命”主题教育活动,采取理论学习和实践活动等多种形式,提升村两委干部和党员的综合素质,增强党员干部的凝聚力和向心力。他还和年轻的党员一起义务劳动,引导党员干部们身体力行冲锋在前。

解决了“人”的问题,解决“事”便成为雷波的工作重点。由他提议的美丽乡村建设项目于今年3月正式开工建设,该项目主体是建设综合性为民服务中心一处,建筑面积约400平方米,设置民生服务室、卫生室、党建活动室、日间照料中心等功能区,闲置坑塘周围还打造了村民休闲娱乐的健身活动场所,用来丰富当地居民的业余文化生活。

开源节流 扶持产业

王士会村地处三县交界处,交通便利,但当地的企业较少,村民收入不高。因此,村里的年轻人大多选择外出打工。雷波萌生出发展当地产业的想法,在增加集体收入的同时还能解决当地青年的就业问题。

有了好的想法,雷波便和他的团队忙活起来。他多次与县、镇领导沟通协商,将本村100万产业扶贫资金投入到了县政府实施的高标准养鸭基地。该项目在2019年5月投入运营并产生了不错的收益。项目收益一部分用



雷波

于增加村集体的收入,一部分对贫困户进行分红。此外,经村委会商议决定,将村东约8亩的坑塘水面用来发展水产养殖,60亩的边角经济地采取对外出租、分包到户,租金用于增加村集体收入。目前,这些项目都在有序推进中,预计今年9月会产生收益,加上村庄原有的高标准温室大棚租金收益、光伏发电项目收益等,2020年王士会村的集体经济年收入预计将突破20万元。这些钱款将全部用于村集体建设项目,切实改变居民生活环境。

“娘家”支持 奋力前行

“在驻村的一年中,‘娘家人’给予的帮助为我在村里开展扶贫工作提供了巨大支持。”雷波将省体彩中心比喻为娘家人。

山东省体彩中心时刻关注着雷波的工作情况,有关领导多次听取雷波的工作汇报,并对他他为王士会村制定的帮包计划进行集体研究审议。不仅如此,省体彩中心业务党支部还与王士会村党支部达成了结对共建目标约定,为帮包村发展出谋划策,为困难群众送温暖。

疫情防控期间,雷波按照各级部署要求,参与落实各项应急处置措施的同时,还带头捐款捐物支援村庄防控工作,省体彩中心也第一时间进行了捐助,助力基层防疫工作开展,受到当地政府及广大村民的一致好评。一份份物资是“娘家人”的鼎力支持,更是增强了山东体彩人在扶贫攻坚道路上的信心与决心。

(原壮 董穆华)

湖北黄小平——

一路耕耘一路情 践行责任绘未来

拥有两家体彩实体店的黄小平,今年40岁,是湖北十堰竹山县人。21岁参加工作,曾在职场最初的5年换了3份工作,直至走进体彩行业,一干就是15年。究竟是什么魅力让黄小平深耕体彩15载?接下来,我们一起领略黄小平的“体彩情缘”。

端着铁饭碗 心系新行业

2001年,21岁的黄小平到中国银行竹山分行工作。“那时候我主要是在办公室工作,没有业务压力,日子过得很清闲。但我的性格比较好强,觉得在那里干一辈子不是我想要的生活。”朝九晚五,周末双休,在外人眼里舒适的生活状态,黄小平因一颗不甘平庸的心过得并不愉快。

“很多行业我都没试过的,就想着去试一试。”在一次偶然的机会,黄小平看到一则新闻中说,未来10年内十大潜力行业,而这十大行业里就有彩票行业。“那时竹山体彩店不多,我想试一试,一下子便激发了我的事业心。”这是黄小平进彩票行业的最初想法。

创业再出发 辗转圆“彩”梦

2004年,在银行工作了3年的黄小平辞职了。黄小平首先进



黄小平

入了竹山邮政邮购部,负责家电产品业务,有了3年的银行工作经验,黄小平在邮购部家电业务做的不错,每月收入有5000多元,远超当时小县城的平均工资水平。

“但在这里,我总觉得不自在,每天为了业务而四处奔波。”2005年,黄小平再次辞职,拿着积攒的3万多元,加盟了一家饰品店。声音甜美,能说会道,黄小平的饰品店生意一直不错。“那时竹山的体彩店没有多少,回忆起之前的那篇报道,我就说试试看。”黄小平递交了彩票机申请报告,“如果审批通过,我就转行!”

3个月后,彩票机审批通过了,黄小平决定再折腾一下,开一

家体彩店。

出手见真章 月销过50万

说干就干,不仅是干成,而且一定要干好。黄小平骨子里倔强的性格是她能在接下来的岁月里一直深耕体彩行业的关键点。

为此,黄小平专程赶到体彩十堰分中心培训与学习。经过一番考察和酝酿后,位于县城中心地段竹山县医院对面的十堰64005体彩实体店,属于黄小平的第一家体彩店开业了。

“当时体彩一共有5种玩法,店内有购彩者中了几万元奖金,我心里挺高兴的。”回忆当初,黄小平如数家珍,“大多数彩友会买排列3,虽然奖金不高,

但中奖相对容易一些……”只有真心投入与付出,过往才会如此历历在目。

带着激情创业,全身心地为购彩者服务,很快,黄小平在竹山的体彩店做得风生水起,开店第一个月销售额便超过50万元,销量居全市前列。

黄小平的第一家竹山体彩店持续经营了13年,客源及销量比较稳定,随之而来的是生活的稳定。“不将就,再折腾一次!”黄小平不安于现状,决定在十堰市区再开一家体彩店。

2018年9月,经反复选址,黄小平的位于十堰城区京东路口的第二家体彩店也很快开张营业了。“十堰城区的店没开多久,店内就中出了一个88万元的大乐透二等奖,尽管不是我中奖,但我打心眼里为中奖者高兴。”拥有两家体彩店的黄小平,对体彩事业一如既往的热爱。

初心永不改 公益显担当

从2005年至今,15年的人生黄金岁月,黄小平始终与体彩行业一同见证精彩。她见证了体彩行业在时代的变迁中永葆长青,见证了体彩行业在岁月的流逝中历久弥新,也用自身的行动证明了体彩行业在经济与社会发

展中的公益力量。

从单一的老年人购彩到越来越多的年轻人加入,体育彩票的公益性日益增强;随着市民对健康和体育的日益重视,作为筹集公益金为体育事业保驾护航的体育彩票,未来必定更加辉煌。黄小平对此深信不疑,坚定如磐。

“公益体彩,乐善人生。”黄小平始终坚持自己是“体彩人”,也用行动证明了体彩人的担当。常年不间断地支援贫困地区学校图书、文具等学习用品,已成为她通过回馈社会来实现自己命运精彩另一种方式。

2019年年底,黄小平被评为全省“责任彩票践行店主”。省级共计16家店主获奖,作为十堰地区唯一的人选者,黄小平并没有为此骄傲。“目前,全市共有300多家体彩店,各位同行和我一样,都在积极践行体彩公益,我也在尝试公益直播,通过直播让更多人了解我的经历,做一个积极向上的人。”

未来已来,人生多彩。不管征途如何,都不忘自己走过的路,彩票行业激荡了黄小平的生命张力,黄小平也用行动践行着体彩人的社会担当。

(周仑 杨骏辉 贺银银)