

玩得酷 靠得住

## 体彩生力军 放飞青春梦

■专题撰稿 王红亮

如今,越来越多的年轻人加入到体彩销售队伍中。他们时尚活泼、精力充沛、做事专注、敢闯敢试,他们既玩得酷,又靠得住,在体彩的广阔舞台上放飞青春梦想。他们是体彩健康持续发展的活力源泉,助力体彩事业焕发勃勃生机。



“手绘能手”刘迎君

“运动达人”杨博

“时尚女王”李怡然

“公益使者”王光天

“手绘能手”刘迎君

## 营造轻松愉悦的购彩氛围

在贵州省黔东南州天柱县金山大道 05434 体彩实体店,不少人被店门口好玩有趣的手绘海报吸引进店。这些创意海报均出自该店的“95 后”代销者刘迎君之手。

刘迎君加入体彩大家庭缘于偶然。2017 年,她的亲戚经营的体彩店因缺少销售员,所以请她帮忙。未曾想,这一帮,便让她爱上了体彩行业。

“从完全陌生到逐渐熟悉,我与体彩的感情越来越深,与购彩者的感情也越来越深。”2018 年,刘迎君休产假的几个月,经常有购彩者打电话或发微信,向她表示问候和关心。“才相处短短一年多时间,我们彼此就放不下了。”

2019 年,刘迎君整装再出发,成为一名代销者。每次体彩中心发来海报或通知后,她都会

仔细研究,把其中最核心、最关键的信息提炼出来,用新颖有趣的手绘方式画在门口的荧光板上。“我本来就喜欢画画,现在经由我的双手将绘画与体彩融合,其实就是热爱与热爱的重合。”

刘迎君认为,“轻松愉悦的购彩体验很重要,有些人本来只是路过,结果被好玩的海报吸引,带着好奇心走进店里,成为了我的客户和朋友。”

“运动达人”杨博

## 另一个舞台延续体育梦想

陕西省西安市新城 31153 体彩实体店的代销者杨博也是一位“95 后”。他从小喜欢体育运动,理想是当一名运动员。然而,事与愿违,他从西安汽车职业大学毕业后,在一家 IT 公司从事软件开发工作。尽管收入较高,但杨博心中的体育梦依然挥之不去。

一天,杨博诞生一个想法:“开一家体彩实体店,将它打造

成体育运动爱好者的聚集地,大家一起踢球聊球看球猜球,把爱好与事业合而为一。”

杨博介绍,自己开店的过程中,当地体彩中心给予了很大帮助。今年 9 月,杨博选好开店的地址上报后,体彩专管员立即帮忙查看地址是否合适,随后带装修工人量尺寸、搞装修,不到两天时间,从店面门头到店内走势图、销售终端机、桌椅等设施全

部安装到位。

“接下来就看我的了。”杨博立志要影响并带动更多年轻人加入到体育运动的行列中,谈及一个多月来的开店感受,杨博说:“从事体彩行业,不仅延续了我的体育梦想,同时也可以为公益事业贡献绵薄之力。这是我人生创业的起点,我要脚踏实地把这份事业坚持下去。”

“时尚女王”李怡然

## 一路陪伴体彩边玩边前行

湖北襄阳 70565 体彩实体店代销者李怡然今年 25 岁,微信昵称为“Queen”(意为“女王”)。她的生活态度是“做自己的女王”。

李怡然毕业于湖北文理学院工商企业管理专业,当过商管,做过演员。2018 年,申请了一家属于自己的体彩实体店。在她看来,“开体彩店不需进货、囤货,投资不大没有风险,还有很多自主发挥的空间。”

“其实,工作不必苦哈哈。我们年轻人更会享受生活,在玩中就把工作干了。”李怡然喜欢玩,也会玩,她的微信朋友圈并非彩票相关信息占主流,而是运动健身、读书逛展、拍照摄影、聚会美食为主。“工作重要,生活也重要。我认为两者并不冲突,并非努力工作就要慢待生活,也并非享受

生活就得舍弃工作。”

年轻人吸引年轻人。在爱玩、时尚的李怡然身边,聚集了一帮年轻人,这个群体还在逐步扩大。李怡然并没有开口闭口说彩票,但是很多年轻人渐渐地跟着她接触彩票、了解彩票、购买彩票。李怡然表示:“前段时间,体彩与中央电视台电影频道联手推出的《温暖有光放映队》节目以及体彩吉祥物乐小星的亮相等活动,又潮又温暖,就很合年轻人口味。”

李怡然说:“短短两年都时间,我认识了很多朋友,结交了很多朋友,与他们一起畅聊生活,一起成长,学习到了很多知识,拓宽了我的生命宽度。这些快乐是体彩赋予我的。接下来的征程,我会陪着体彩继续边玩边前行。”

“公益使者”王光天

## 为公益事业尽力感到自豪

“从事体彩公益事业高大上,让我感觉很好。”安徽省池州市贵池区 26031 体彩实体店代销者王光天于 2017 年加入体彩大家庭,“随着对体彩了解越来越深入,我对体彩公益属性的认识也越来越深刻,愈发爱上这份事业。”

29 岁的王光天经常参与体彩组织的公益活动,并到各活动现场为人们讲解体彩公益金的使用范围,还曾到池州市第八中学等学校为孩子们捐献体育器材。

2018 年,池州体彩发起公益驿站行动,王光天第一批报名参与。“体彩实体店遍布全国,大多位于居民小区、商场、办公楼等人流密集的场所,可以担当起驿站功能。这也是践行体彩社会责任,

提升体彩公益形象的方式。”王光天自费购买西瓜、茶叶、矿泉水等,欢迎交通警察、环卫工人、城管人员、快递小哥等群体到店内歇脚、喝茶。他主动告知大家,体彩是公益事业,买不买彩票都可以免费歇脚、喝水、吹空调。“他们都夸体彩好,我听了也美滋滋的。”王光天开心地说道。

关于最近出台的一些彩票新政,如高频快开游戏逐步退市、竞彩销售时间调整以及投注金额进行限制等措施,王光天认为有必要也很支持,“作为体彩人,自然是体彩越健康,我们越受益。从长远来看,这些政策的出台,肯定利于体彩更健康地发展,我相信体彩的未来会更加美好。”

●时评

## 卖体彩何必“苦哈哈”

■戴新

“其实,工作不必苦哈哈。我们年轻人更会享受生活,在玩中就把工作干了。”这句话,出自湖北省襄阳市第 70565 体彩实体店代销者李怡然之口。25 岁的李怡然,有着与大多数 95 后的三观十分契合的生活态度。

她认为,“工作重要,生活也重要。我认为两者并不冲突,并非努力工作就要慢待生活,也并非享受生活就得舍弃工作。”

“工作不必苦哈哈。”这话说得漂亮,也说得实在。事实上,随

着体育彩票的品牌形象越来越年轻化,越来越时尚化,近年来在全国各地持有这种心态和思想的体彩代销者不断涌现。

在陕西省西安市新城 31153 体彩实体店的 95 后代销者杨博对于经营体彩店的理念是,“将它打造成体育运动爱好者的聚集地,大家一起踢球聊球看球猜球,把爱好与事业合而为一。”很显然,如果能把爱好与事业合而为一,在工作中自然不会感到“苦哈哈”,而是会觉得“乐呵呵”。

在贵州省黔东南州天柱县,

第 05434 体彩实体店代销者刘迎君有一个招揽顾客的“独门绝学”——手绘体彩海报。在日复一日的工作中,很多人就是被店门口的好玩有趣的手绘海报吸引到了店内。刘迎君说:“我本来就喜欢画画,现在经由我的双手将绘画与体彩融合,其实就是热爱与热爱的重合,这话说得好像一句‘名言’啊!从事体彩销售工作,身上有热忱,心中有热爱,刘迎君也不会“苦哈哈”。

不可否认,在社会上,很多人

一提起彩票销售工作,第一印象往往是“累”,是“苦”,是“疲劳”,是“不易”。平心而论,这样的判断和评价也没错。如同社会上很多工作一样,体彩销售工作确实非常辛苦,非常不易,也正因为如此,体彩销售领域才更需要努力奋斗的精神和干劲,需要吃苦耐劳的工作态度。但是,话说回来,工作辛苦、工作不易不等于就必须“苦哈哈”,不等于每天愁眉苦脸唉声叹气,否则,世界上几乎所有的工作都将苦不堪言。

“工作不必苦哈哈”,说的是

一种态度,是一种面对机遇与挑战时的积极思想与行动。正如“生活中不是缺少美,而是缺少发现”,从事体彩销售工作,同样可以发现很多美好与快乐,关键在于你是否“用心”,是否“走心”,是否“专心”,是否有一颗“恒心”。

“工作不必苦哈哈”的乐观心态,代表了体彩事业中的一种“年轻的存在”以及“阳光的存在”。在体彩销售领域,这种存在为从业者打开了一扇窗,也把更多年轻人吸引到了体彩实体店,为体彩发展装上了“年轻的心”。

