

代销者张斌的即开销售“经”

张斌，宝鸡 13307 网点代销者，在经营体彩之前，从事多年的家电销售工作。2019年10月他结束南方的打工生活回老家宝鸡和妻子团聚，经朋友介绍决定投身体彩行业。仅一年间，这个没有彩票购买经验和销售经验的体彩新兵，经过不懈努力，获得了2020年9月宝鸡即开销量第三名的好成绩。

经营有道 店内销售独树一帜

一开始经营体彩店，不会操作销售终端、不掌握销售技能技能，他一点一点地跟着业务员学习，向有经验的购彩者、代销者请教。他从网上寻找彩票销售技巧的文章，多在销量好的站点观察。凭借家电门店的销售经验，他很快就摸到了彩票销售的门道。

他大胆地将传统销售门店的经营思路用到了顶呱刮的销售上。一是多库存票，他店内库存的

即开票都在上万元，如果有购彩者整本购买即开票能够随时供应。二是多展示票，营造店内气氛，刮过的废票直接摆在桌子上，即开销售柜上经常摆放十几张兑过奖的即开票，让购彩者一进店就感觉刚刚有人刮过即开票。店内保证20种以上的即开票，票种多，对购彩者有吸引力。三是信赖购彩者，不怕丢票，购彩者想刮啥，自己取，刮完自己算账，给购彩者更好的引导和信任。四是诚信口碑好，中奖马上兑奖，从不拖欠，遇到购彩者中奖少了，多送几张即开票或者大乐透，让购彩者心里有个安慰，减少不适感。五是做好即开中奖展示，他店内的即开中奖票经常更换，让购彩者感觉他店内中奖率特别高，都想上手试一试。

敢想敢干户外销售寻求突破

近一年的即开销售，让张斌

爱上了即开票，也从中尝到了甜头。在今年第二季度网点标准化检查中，张斌配合业务员对店内进行了重新布置，在检查中获得了满分。

今年受疫情影响，即开销量5月份以来一直没有大的突破，区域业务员建议他天气转暖，可以拓展户外销售，让即开票出门销售，吸引过路人进店。他向管理站申请了一个即开户外销售桌，每天利用店内下午人少的时候，在店外摆即开销售。

热心服务 传递乐善人生理念

从开店以来，他每天早出晚归，坚持守店，把所有的心思都用在销售体彩顶呱刮上。做好服务，不管购彩者什么时间来，都笑脸相迎。张斌是个热心人，在店外摆上象棋摊，成为附近老年人的活动场所，并向大家免费提供热水，在周围居民中获得了良好的口碑。



陕西宝鸡代销者张斌

在代销者圈内，如果有需要兑大额奖票，他总是第一时间帮忙，解别人燃眉之急。

张斌热爱体彩，热爱顶呱刮，他认为顶呱刮比电彩更好玩，更

有生活味道。他总结说，常玩顶呱刮的人都是有故事，都是热爱公益的人，他要用顶呱刮的方式来传递体彩乐善人生的理念。

(温博)

● 中奖

“老票”畅销 “三重钻石”中奖 25 万元

10月12日，福建省莆田市荔城区拱辰街道七步村郊西401号60024体彩实体店一位购彩者刮中顶呱刮“三重钻石”一等奖，奖金25万元。

据该店销售员介绍，中奖者在实体店附近经营美食店，有空就会来店里聊天，时常会刮上几张即开票，也会买上几注大乐透彩票。

10月12日下午，这位购彩者一进店就发现了新摆放出来的“三重钻石”整本即开票，随即买了两本。刮第二本时，他刮出了中奖数字，心里



顿时紧张起来，急忙刮开后面的奖金，“当我看到一串6位数，显示25万元奖金时，有点懵了，想不到自己中了这么多奖金。”之后，他平静下来，仔细详读彩票规则，第二天早早就去体彩中心办理领奖手续。

(郑婧婧)

【链接】“三重钻石”是2008年7月上市的老票，一直畅销不衰。是一款财富类主题即开票，面值10元，单票贡献公益金4元。每张票有12次中奖机会，最高奖金25万元。

“新票”流行 “7彩宝石”刮出1万元

10月15日，购彩者王先生在浙江省绍兴诸暨市店口镇五金城53073体彩实体店刮中20元面值的“7彩宝石”，中得1万元奖金。

据了解中奖者王先生是体彩顶呱刮的忠实粉丝，经常在该实体店购买顶呱刮即开票，店内也有一群热爱顶呱刮的购彩者。王先生表示很享受大家在



一起刮即开票的氛围，好运也时常眷顾。

当天下午王先生来到店内，一下子就被顶呱刮“7彩宝石”的外观吸引，就买了几张。刮出一些小奖后，王先生又换了两张“7彩宝石”，这时幸运

女神出现了，王先生在“钻石”标志下刮出1万元的奖金。第二天，王先生在领奖之后就拎着买来的水果、零食到店里与其他购彩者分享了自己中奖的喜悦。

(王申捷)

【链接】“7彩宝石”是2020年9月上市的新票，面值20元，单票贡献公益金4元。共有7个票面，分别选用红宝石、祖母绿、火欧珀、黄钻、碧玺、蓝宝石、紫水晶7种宝石作为展示形象。是一种找中奖符号和翻倍符号的复合玩法，每张票有20次中奖机会，最高奖金100万元。

95 后情侣“一蹴而就”中奖 20 万元

10月25日，位于山东省德州市临邑县信业广场的体彩实体店传出喜讯，一对95后情侣刮中顶呱刮“一蹴而就”头奖20万元。

25日下午，小情侣去商场购物，女友买衣服期间，小伙就在附近的体彩实体店买顶呱刮边刮边等着女友。“女朋友买完衣服来找我时，我就刮中了一些小奖，将奖金换成了彩票，想让她也体验一下刮票的乐趣。没想到她在刮‘一蹴而就’第一张时就中了20万元。简直太惊喜了。”回忆当时经历，小伙还是难掩喜悦。

这位幸运的95后经营着一家设计公司，“我平时喜欢参加体育锻炼，去健身房健身、和朋友相约打打篮球，都是我生活的一部

分。我是疫情居家期间开始关注体育彩票的，那段时间不能出门，我刷微博就关注到了体育彩票。当时的线上公益健身活动我也有参加，还中了一件纪念体恤呢。”他说：“以前我总觉得购彩的都是中老年人，现在体育彩票的活动越来越吸引年轻人，我女朋友就很喜欢刚刚发布的体彩吉祥物‘乐小星’。我身边的朋友关注体育彩票的也越来越多了，大家都愿意参与到公益活动中去，为公益事业贡献一点力量。”说起来体育彩票，他满满都是赞许。兑完奖金，他表示会将奖金当做创业基金，也会留下一部分继续购买体育彩票。

(赵悦)

【链接】

“一蹴而就”是2020年7月



上市的体育运动主题系列即开票，包含5元和20元两种面值，对应头奖金额分别为20万元和100万元。“一蹴而就”将竞技体育与彩票结合，以足球为设计元素，栩栩如生的进球绝招，展现了足球比赛中“一球制胜”后巅峰时刻的刺激。

4 位年轻人连中“中中中”

刚刚过去的一周，山东省青岛市刮起顶呱刮中奖小“旋风”，四位年轻人连中4个顶呱刮“中中中”5万元头奖。

四位幸运儿分别来自青岛市北区、崂山区、城阳区和西海岸新区的体彩实体店，都是90后和00后的年轻购彩者。

第一位中奖者是一位90后爱新鲜、爱热闹的小伙子，最近正在筹备婚礼。他说：“想在婚礼上弄些有创意的元素，之前看网上有人在婚礼上送亲友彩票的，我们觉得挺好，就找了一家彩票店，试刮了几张，没想到运气这么好，就中奖了。”

第二位中奖者也是90后，喜欢运动健身，也喜欢定期买彩票：“我有一注大乐透号码，是我的幸运数字，我觉得早晚能中奖，所以每期都要买。”中奖当天，小孙买完大乐透又刮了2张



顶呱刮“中中中”，幸运刮出5万元头奖。

第三位90后小伙，平时工作强度比较大，并不经常买彩票。休息日他上街买东西时路过彩票店，就进去买了几张。“我也没有想到能中大奖，挺开心的。”

第四位中奖者是00后，“我觉得这个彩票很好玩，不过只是偶尔买两张。”他说自己还在读

书，不能大手大脚乱花钱，所以每次只买2张5元的彩票。

(庞彤彤)

【链接】

“中中中”是上市不久的一款即开票，面值5元，单票贡献公益金1元，中奖机会10次，最高中奖金额5万元，是一款财富类主题即开票。其玩法特征是找奖金符号的一款游戏。