

“十倍幸运”“火星计划”“中国红”“爱拼敢赢”

25万! 10万! 顶呱刮头奖中不停

■专题撰稿 陈敏

体彩顶呱刮头奖精彩继续!近日,天津购彩者分别刮中“十倍幸运”25万元头奖,山东淄博购彩者刮中“火星计划”25万元头奖,福建三明购彩者刮中“爱拼敢赢”10万元头奖。四款票种当中,既有刚上市的新票,也有上市多年的经典票,“争相”中出头奖。

买完大乐透 刮中“十倍幸运”25万

近日,天津北辰一位购彩者现身市体彩中心,领走顶呱刮“十倍幸运”25万元头奖。

据了解,该购彩者是一位资深购彩者,买大乐透几乎期期不落,偶尔有时间也会刮几张顶呱刮消遣娱乐。这次,他一口气买了5张即开票,就在他准备放弃的时候,竟然蹦出来一个25万元头奖。该购彩者愕

在当场,反复跟店里的销售员核对之后,最终才确定自己真的中了头奖。随后,他火速现身领取了奖金。

领奖时,该购彩者表示,自己真的很幸运,本来到体彩店是为了买大乐透,没想到意外收获了顶呱刮大奖。

►中奖彩票



提车途中 刮中“火星计划”25万

日前,山东淄博一位90后小伙在父母的陪同下,一家三口喜气洋洋现身市体彩中心,领走顶呱刮“火星计划”25万元头奖。

领奖时,小伙难掩激动,说:“我昨天提车前,去了一趟体彩店,没想到收获一份大礼,25万!真是双喜临门啊!”

原来,当天是小伙和4S店约好的提车日。“参加工作后,我自己攒了点钱,又在爸妈的支援下,定了一辆宝马,那天是去提车的。这么高兴的一件事,我想和爸妈一起去,然后我妈要先去做针灸,在诊所等了她一会觉得挺无聊,我就到附近的体彩店刮

几张彩票玩。我一直挺喜欢顶呱刮的。”他说。

到店后,他先是刮了100多块钱的散票,然后注意到了新票“火星计划”。“这票做得真漂亮,关键是很应景,当时看新闻特别自豪。刚上市时我就刮了几本,听说卖得很快,市面上几乎见不到了,没想到这家店还有存货,我就刮开一包,掐头去尾,这是第三张,就中了大奖!”小伙说。

手揣25万元大奖票,又把宝马开回家,小伙说,当天真是别提有多高兴了,“不过今天把奖金领到手,才是落袋心安,哈哈。晚上先请爸妈去撮一顿。”



中奖彩票

新手上路 刮中“中国红”25万

近日,天津购彩者小王现身市体彩中心,领走顶呱刮“中国红”25万元头奖。

据了解,小王今年20岁出头,刚到天津工作没多久,平时闲暇时喜欢跟同事一起去买买彩票。

一个假期的上午,小王又去了熟悉的体彩店,刮了两张体彩即开票,发现没中奖就走了。过了一会儿,再次路过这家体彩店的小王想再试试运气,于是进店又买了两张10元面值的“中国红”,没想到这次竟

然刮出了25万元头奖。小王在当场,反复跟代售者核对好几遍,才确定中奖。

领奖时,小王表示,自己真的很幸运,才接触体彩没多长时间就中奖了。至于中奖奖金,他会交给父母保管。

新店开张 刮中“爱拼敢赢”10万

5月24日,福建三明一位购彩者现身市体彩中心,领走顶呱刮“爱拼敢赢”头奖10万元。

5月23日,该购彩者在三明市三元区富兴堡50号27幢北第一间86162体彩便利渠道实体店,选购了面值5元的“爱拼敢赢”,幸运刮中头奖。

据了解,该店去年11月底开业,代售者白女士是位年轻的母亲。6年前,她在丈夫的影响下,首次接触体彩便产生了浓厚的兴趣。有几次愉快的购彩体验后,她决定把这项兴趣爱好作为自己新的发展方向。起初,由缺乏销售经验和相关业务知识,她决定从销售员做

起,除去接送孩子,始终坚守在店里,用心服务每位购彩者,同对方交流购彩心得。在这个过程中,白女士磨炼了自己的耐心,掌握了终端操作技巧。

白女士表示,在为中奖者感到开心之余,希望把体彩店经营得更好,让更多购彩者进店购彩,与大奖结缘。

●营销之道

即开票销售有诀窍?

体彩代销者分享经验

近一段时间,福建厦门集美后溪91039顶呱刮体彩店即开票销售得不错,这得益于销售员小娄的努力。

小娄说:“卖即开票要分清购彩者的类型,有针对性地向其推荐喜欢的票种。”说来容易,但实际操作又是另一回事,这需要同购彩者多交流,了解对方的喜好、性情,这样成功率才会高。

“推荐合适的票种是最重要的,中奖彩票的合理展示也必不

可少,有时甚至是引流的关键步骤。一部分购彩者就是看到中奖展示牌上鲜红的中奖字眼才来尝试刮两张,所以在实体店,中奖彩票能贴就贴,还要贴成各种造型。”小娄继续分享经验。

“过五关斩六将,95至尊享牛气”营销活动已于5月25日开始。小娄表示,“虽然需要符合中奖要求的彩票金额高了,但毕竟是新票,这就是同购彩者交流的好话题,又可以积累人气。”(王源)

●即开资讯

弘扬即开票文化

张家口: 顶呱刮手工艺品大赛落幕



部分作品展示

6月4日,河北省体育彩票管理中心张家口中心即开型体育彩票手工艺品大赛圆满落幕。该活动历时1个月,吸引了众多体彩代销者参与。

据了解,此次活动的宗旨是:弘扬顶呱刮即开票文化;提升顶呱刮品牌形象;倡导体彩公益环保理念,保护环境,美化生活;展现体育彩票销售一线人员才华。

参与此次比赛的体彩店数量众多,参赛作品风格各异。经过了初步视频筛选和第二步综合评比

的激烈角逐,最终有6家体彩店的作品入围决赛。经过多名评委严格的现场评分,最终,来自怀安县的参赛作品“鸿鹄”获得了此次比赛的一等奖,作品“党的生日”“扬帆起航”获得了二等奖,作品“引领世界”“冬奥剪影”“贺新年”获得了三等奖。

值得一提的是,每一份获奖作品都是体彩一线销售人员工匠精神凝聚,无论从作品寓意,造型、美感等方面都有超群之处。

(宗合)

●观察

刮一刮,体验“双喜临门”的感觉

双喜临门,好事接着一件好事,对于能体会上一番的人来说,是莫大的幸运。在顶呱刮中奖者当中,就有不少购彩者体会过“双喜临门”的感觉。

随手举几例。

日前,山东淄博一位90后小

伙订购了一辆宝马车,在去4S店提车当天先去体彩店刮了一些顶呱刮,结果幸运刮中“火星计划”25万元头奖。喜上加喜,这感觉简直妙不可言。

今年春节期间,重庆一位年轻女子第一次带着男朋友回家过年,

两人逛集市时遇见顶呱刮户外销售点,刮了一张“中国红”,结果幸运刮中10万元头奖。这笔奖金,这对小情侣打算用来置办婚礼。

还有一些购彩者,他们喜欢在遇上好事时特意去体彩店刮上几张,以体验那种喜上加喜的感

觉。还别说,还真有购彩者因此刮中大奖。

近年来,随着体彩顶呱刮的销售渠道不断拓宽,身边的便利店、繁华商业街、加油站、汽车站、高铁站、候机大厅等都有顶呱刮的身影,购彩者几乎可以随时随地刮上

几张,进行娱乐消遣、打发时间。

升职加薪,不妨来包顶呱刮;逢年过节,来包顶呱刮助兴;结婚生子,来包顶呱刮,让喜上加喜……

想体验双喜临门的感觉?走进身边的体彩店一试身手吧!



■陈敏