

100
(1921-2021)

我的入党故事

榜样的力量

薛培政

1983年11月底,在完成为期一个多月的新兵训练之后,我被分配到了武警某县中队。

在新老兵见面会上,指导员逐一介绍着每个官兵的姓名、籍贯和职务。当介绍到一班长后面的赵姓老兵时,指导员加重了语气:“这是我们中队的战士党员和支部委员,也是公认的老黄牛!”

战士党员——支部委员——老黄牛,一连串的几个关键词,我感到惊讶的同时,也将这个老兵深深地印在了脑海里。

接下来,紧张的连队生活开始了。经过一段时间的相处后,我发现老兵并没有什么特殊的表现,每天从事的也是平凡的工作,但不同的是,他比别人做得更多、做得更好。

担负看守任务的武警基层中队执勤任务非常繁重,老兵当时虽然已是服役五年的老战士,但提干和转志愿兵无望,可无论白天还是夜间,只要他走向哨位,便身背钢枪警惕地注视周围的一切,自觉地履行着“哨位就是战场,执勤就是战斗,执勤一分钟,警惕六十秒”的责任。训练场上,他为新兵纠正动作,坚持严抠细训,一丝不苟,哪怕是一个细小的动作不标准,也从不放过;菜地劳动,他刨地做垄,施肥浇水,育苗除草,样样干在前头,件件干得仔细,经常累得精疲力竭,却从没有任何怨言,就像一头不知疲倦的骆驼,整天在不停地忙碌着。

相处时间久了,我问他哪来的那么大的干劲,他告诉我:“入党不能怕吃亏,是党员就要冲在前,干在先,凡事要比别人做得更多、做得更好!”这句朴实的话语,让我看到了一名共产党员无私奉献、一心为公的高尚境界,也更加坚定了我要成为一名共产党员的决心。

1986年12月26日,我光荣地站在了党旗下,把党员的责任和义务扛在了肩上。30多年来,我始终把人党誓词牢记在心,把“入党就不能怕吃亏”作为座右铭,激励着自己一步一个脚印向前迈进。中队要挑选一名新兵养猪种菜,我第一个报名,从此便起早贪黑,或在菜地忙碌,或到附近酒厂下水池捞酒糟喂猪,使中队当年实现蔬菜自给有余,春节还让官兵吃上了自养的猪肉,我也因工作成绩突出受到嘉奖。到支队机关担任报道员后,我每年有一半的时间泡在基层,与一线官兵同吃、同住、同执勤、同训练、同工作,用手中的笔尽情讴歌那些感人的事迹,稿件见报率连续8年在全省武警部队报道员中名列第一,连续6次荣立三等功,并被破格提干,后来成为团职干部。

转业回到地方工作后,我时常重温入党誓词,牢记党员的责任和义务,一如既往地发扬在部队养成的良好作风,不计得失、不讲条件,愉快接受组织安排,尽心竭力地去做好每一项工作。这期间,曾因工作需要,我先后三次变换工作,每次都坚持从头学起,勤思苦干,力争把每项工作都做实、做优、做美,因此,我连年被评为优秀共产党员、优秀公务员和先进工作者。

回顾30多年走过的路,我深深地感受到,从一个农家子弟成长进步到今天,我赶上了一个好时代、好机遇、好环境,也遇上了一个“勇于吃亏、乐于吃亏、甘于吃亏”的好榜样,奠定了我立身做人、立志做事、立德做党员的根本。

个人档案

薛培政,男,山东省临朐县人,河南省作家协会会员,河南省小小说学会理事,现供职于郑州市政府办公厅。曾获《小小说选刊》双年度优秀作品奖、第九届小小说金麻雀奖等奖项。

让我看到了一名共产党员无私奉献、一心为公的高尚境界,也更加坚定了我要成为一名共产党员的决心。

1986年12月26日,我光荣地站在了党旗下,把党员的责任和义务扛在了肩上。30多年来,我始终把人党誓词牢记在心,把“入党就不能怕吃亏”作为座右铭,激励着自己一步一个脚印向前迈进。中队要挑选一名新兵养猪种菜,我第一个报名,从此便起早贪黑,或在菜地忙碌,或到附近酒厂下水池捞酒糟喂猪,使中队当年实现蔬菜自给有余,春节还让官兵吃上了自养的猪肉,我也因工作成绩突出受到嘉奖。到支队机关担任报道员后,我每年有一半的时间泡在基层,与一线官兵同吃、同住、同执勤、同训练、同工作,用手中的笔尽情讴歌那些感人的事迹,稿件见报率连续8年在全省武警部队报道员中名列第一,连续6次荣立三等功,并被破格提干,后来成为团职干部。

转业回到地方工作后,我时常重温入党誓词,牢记党员的责任和义务,一如既往地发扬在部队养成的良好作风,不计得失、不讲条件,愉快接受组织安排,尽心竭力地去做好每一项工作。这期间,曾因工作需要,我先后三次变换工作,每次都坚持从头学起,勤思苦干,力争把每项工作都做实、做优、做美,因此,我连年被评为优秀共产党员、优秀公务员和先进工作者。

回顾30多年走过的路,我深深地感受到,从一个农家子弟成长进步到今天,我赶上了一个好时代、好机遇、好环境,也遇上了一个“勇于吃亏、乐于吃亏、甘于吃亏”的好榜样,奠定了我立身做人、立志做事、立德做党员的根本。

赵自力

“二月二,龙抬头”,歇了一个月的乡村剃头匠,又开始忙碌起来,挑着剃头担子,一家一家赶着趟儿去剃头。

这是我们小时候经常看到的情景。那时一个村大多一个剃头匠,负责为全村老少爷儿们理发,家家象征性收取一定的费用。我们那里有正月不理发的习俗,听老人说正月剃头要死舅舅的,所以没人敢剃。剃头匠也就歇了整个正月,一到二月就开张了。尤其是二月二这天,生意特别好,这家还没剃完那家就来接,忙得剃头师傅喝口水的工夫都没有。

我那时特别喜欢剃头,剃头师傅在为父亲剃头时,我就喜欢盯着看。剃头师傅脸黑黑的,人却很精神,动作也麻利。一把梳子一把老式剃刀在他手里上下翻飞,不一会儿就剪出了一个好看的平头,刮了胡子,剪了鼻毛,拍拍头发茬儿就大功告成了。

李付春

农谚道,“二月二,龙抬头,大囤满,小囤流”。

每年的农历二月初二前后,是万物开始复苏的时候。在这天早晨日出前夕,传说是神龙复苏之时,抬头之刻。年轻时,父母再三叮嘱我,二月二前一天晚上就不要回家来了,免得第二天早晨又得骑车轧龙头。可是,本人的工作性质决定了我必须得在日出以前上路,因为学校里还有百十个孩子等着我们给他们辅导英语。

“大囤满,小囤流”是农家人对丰收年的渴望及期盼。二月初二日日出

父亲剃完头,刚一站起来,我就坐了上去,伸长脖子弯着腰让剃头师傅洗头。“让师傅歇一会儿再剃,瞧你急的。”父亲一边给剃头师傅端茶,一边嗔怪着说。“没事,没事。”剃头师傅这边说着,那边香皂就打上了,双手一搓满头的泡沫,香皂的清香夹杂着头发特有的味儿弥漫开来。我很享受洗头 and 剃头的感觉,剃头师傅的大手,虽然粗糙却如母亲般温柔。在师傅剃头时,我坐得好好地,一动不动,师傅便一直夸我乖。旁边常有小伙伴围观,看我正襟危坐的样子,故意朝我做鬼脸,弄得我想笑又不敢笑,只好朝他们瞪了瞪眼,吐了吐舌头。

大人剃完头,往往要照照镜子。我们小孩可没那闲情,不论是哪个小孩的头,剃完我们都要左瞧瞧右看看,争先前去摸摸,还不时点评一番。

后来,我到县城上了高中,就渐渐不在农村剃头了。现在,也很少见到乡村剃头匠了,只是在理发时,仍然会想起儿时“剃龙头”的情景。



二月二

龙抬头

打灰囤 吃炒豆

前,家中的一家之主都会早早起床,从灶间里取出一筐草木灰,手拿一个长柄铁锹,站在院子中间,以立足点为圆心,铁锹柄长为半径,身体旋转一周,一个以草木灰为轨迹的圆圈就画出来了。已过不惑之年的我,每年的这天凌晨都要担当起这项“艰巨”的工作。通常,要打至少三个这样的灰囤,一直从院子里到大门外的大街上。院子内的囤里要分别放上一把小麦,一把玉米,一把杂粮。

从古到今,谁都不会忘记在屋里打个小小的钱囤,当然里面要放些钱币,预示着今年财源不断,家财万贯。放多放少倒无所谓,放里屋,外人不会

随便进来,反正到半晌时分,主人家都会收起来的。

二月二,吃炒豆。也不知道从什么时候开始兴起的这事,说是炒豆是炒“蝎子爪”,孩子们吃了炒豆一年四季不会被蝎子蜇着,是保平安的期盼。小时候,奶奶都是前几天进行精选,把霉粒等其他的挑选出来,只留饱满的豆粒。等二月二的前一天晚上用盐水浸泡,到二月二凌晨才在大铁锅里炒呢。等我早晨醒来,就见奶奶在油灯下围着锅台炒豆呢。后来生活好了,母亲会在二月二前一天炒出来,提前让我们兄妹吃上“蝎子爪”,既解馋,又辟邪平安。

安。当老师会吃到“百家豆”。在二月初二早晨,我的学生来上学时从家里带来的炒豆,都会给老师送一把到讲桌上,有的香甜,有的酥脆,那真是干家百味。

现在就不一样了,许多家庭不再炒豆,主要是嫌麻烦,因为提前半月二十天,集市上就有卖现成的炒豆。二月二,龙抬头,打灰囤、吃炒豆的习惯没有改,那是人们对美好生活的向往。吃了二月二的炒豆,那就要和今年的年彻底说再见了。但那“百家豆”的味道依旧留在我美好的记忆里。

乡村振兴中再写全国农担体系“河南经验”

——来自河南农担公司成立5周年的发展报告

□樊震

5年时间,能做什么?

成立只有5年时间的河南省农业信贷担保有限责任公司(以下简称“河南农担公司”)给了全国同行一个漂亮的答卷:河南经验。

5年时间,河南农担公司业务规模走在了全国前列:

截至2021年2月底,累计实现担保规模30.1万笔、302.56亿元,在保余额16.23万笔、120.52亿元,直接带动银行信贷资本投放金额超过公司资本金的6.05倍;

在全省133个农业县开展业务,实现农业县全覆盖;

累计代偿率和2020年代偿率均控制在1%以内,低于全国农担体系平均水平。

“通过整合政府、银行、保险和其他金融机构资源及优势,创新合作模式,构建“政银担保”联动支农机制,推动财政金融协同发力支农,放大财政支农政策效应。”省财政厅相关负责人表示,“河南农担公司通过创新充分发挥了其政策性功能作用。”

这就是河南农担公司“河南经验”的“硬核”。

5年支农惠农,河南农担走过“关键一程”

农业供给侧结构性改革和脱贫攻坚,金融撬动走在前。

最近,三门峡市思瑞达农业种植有限公司樊秋红忙着联系河南农担公司的区域办事处负责人,“准备继续申请‘果蔬担’150万元贷款,这几年农担公司每到关键时刻都支持俺,综合利息低,每年都能省10多万元,以前急着借钱都借不来。”

就像樊秋红们发展产业渐渐离不开农担公司的帮助,作为我省唯一的政策性农业信贷担保机构,“十三五”期间,短短5年时间,河南农担公司从无到有,再到

走在全国农担体系前列,成了河南金融支农链条中不可或缺的一环。

农业农村发展过程中,融资难、融资贵始终是一个备受困扰的难题。建立农业信贷担保体系,通过发挥政策性担保的经济助推器作用,推动财政金融协力支农成为破题的“题眼”。

党中央、国务院高度重视建立由政府支持的政策性农业信贷担保体系,连续6年将其写进了中央一号文件。“建立健全政策性农业信贷担保体系,是推动解决农业适度规模经营中的融资难题、激发其内生活力的重要手段,是财政撬动金融资本、引导社会资本投向农业的重要纽带,是构建服务乡村振兴战略多元投入机制的重要布局。”财政部有关负责人说。

作为农业大省、粮食大省,我省高度重视发挥农业信贷担保的作用。2016年3月11日,河南省财政厅受省政府委托履行出资人职责,省金融管理局履行行业监管,作为省管骨干企业,河南农担公司应运而生。

根据政策性定位,河南农担公司专注服务农业、专注服务农业适度规模经营主体,确保贴农、为农、惠农,不脱农。如果说,“十三五”规划的5年时间,是各地向着历史解决绝对贫困问题的目标挺进,向着全面建成小康社会的目标冲刺的“关键一程”,对于河南农担公司来说,同样也是“关键一程”。

5年时间,全省30万农户和新农主体得到了农业信贷担保的及时帮助;和政府、银行、保险等金融机构联动共同构成支农“朋友圈”。

5年时间,河南农担公司步履坚定,创造的“河南经验”引起社会各界高度关注。

省政府相关领导听取河南农担公司工作汇报后表示,“河南农担公司2020年的工作是卓有成效的。2021年是党的‘三农’工作重心全面转向乡村振兴的第一年,望农担公司认真落实省政府即将出台的实施意见,力争2021年再上一个大台阶”。

“十四五”新局开启,脱贫攻坚向全面推进乡村振兴平稳过渡,“三农”工作重心历史性转移。农业大省、农村人口大省河南谋篇布局,提出推动乡村振兴实现更大突破,走在全国前列的奋斗目标。

乡村振兴,首先是产业兴旺,产业兴旺需要全方位破解农业融资难、融资贵问题。新的历史阶段,河南农担公司无疑也将面临更大的挑战,肩负更艰巨的责任和使命。

考量事物,实践会给出答案;面对挑战,河南农担公司在践行中胸有成竹。

创新发展,“解码”靓丽成绩单

河南农担公司的成立,标志着河南省农业信贷担保体系建设跨出关键一步,为全省创新财政支农投入机制提供了重要平台。

仔细探究河南农担公司这份5年成绩单,不难发现,围绕省委省政府决策部署,在坚持政策性定位、市场化运作理念的前提下,以促进农业产业兴旺为主线,创新发展始终是河南农担公司探索实践的战略定力。

周口市商水县养殖户胡家望抱着试一试的想法向河南农担公司申请了10万元贷款,谁知一个星期后就到款了。“没有抵押就贷下来。”胡家望喜出望外,原来公司通过村里熟人打听,认定他为人诚实守信有信用,经过审批快速下达了款项。

胡家望的惊喜来自河南农担公司覆盖全省的担保服务网络,也依赖于公司创新的熟人和地域优势信用认定模式。河南农担公司根据“轻架构、垂直化、扁平化”管理方式要求,按照“条块结合、多途径分险、信息化大数据支撑”的思路,构建了“贴近主体、紧密可控、覆盖全省”的农业信贷担保体系,建立了省级平台+区域办事处服务网络,又创造性地发挥农村熟人和地域优势,设立了271个农担乡(镇)

工作站试点,将服务网络向基层延伸。

在顶层设计上,河南农担公司建立了财政金融联动支农“朋友圈”,创新“银担”“政银担”“政银担保”“投担联动”等合作模式,构建财政金融联动支农机制。与78家银行成了“好朋友”,与全省8家市县政府性融资担保机构“手拉手”,还有102个县加入“政银担”模式圈开展业务合作。

有了“朋友圈”支持,担保产品也不断创新迭出。与银行联合开发“丰收担”“畜牧担”“市场担”等特色纯信用系列产品,打造“豫农担+N”产品体系。其中,围绕优质粮食开发的“丰收担”纯信用担保产品,累计为全省2.16万家粮食规模经营主体担保放款99.71亿元,为其节约融资成本3.99亿元。

还有更多的创新尝试:在全国农担体系率先使用电子合同和电子签约;创新人民调解、互联网仲裁等司法追偿模式;构建多层次全流程风控体系。初步打造集顶层设计、大数据支撑、操作规范落地和复盘检验的担保风控闭环……

显而易见,河南农担公司打造“河南经验”的过程,就是一个金融企业创新体系的构建。

尤其值得一提的是,在信息化建设方面,河南农担公司还实现了数字农担转型升级,大大提升了大数据决策分析能力。目前,河南农担公司是全国农担体系唯一一家担保业务全流程线上化办理的省份,也是首家完成人行征信和省公共信用平台接口开发和数据接入的省份。

实际上,像樊秋红、胡家望顺利贷款的过程中,河南农担公司还充分运用大数据、人工智能、生物识别等金融科技手段,对借款主体进行360度风险扫描、保前精准画像及保后动态监控风险预警,全面提升智能化风控水平,推动人工智能技术与担保业务深度融合。

一系列机制、技术和合作模式及新产品的不断创新实践,让河南农担公司在破解农业融资难、融资贵问题中有了坚实支

撑,也充分发挥了农业信贷担保助推农业高质量发展的积极作用。

乡村振兴,续写“河南经验”主战场

“十三五”圆满收官,“十四五”新局启航。

当乡村振兴顺利衔接脱贫攻坚成为新一轮农业农村发展的主战场,农业信贷担保机构将再次面临发展机遇和新的使命。

“新的一年,我们要确保各项工作指标走在全国农担体系前列,为全面建设社会主义现代化河南开好局,起好步提供有力支撑。”河南农担公司主要负责人满怀信心地说。

信心,来自机遇和动力。

政策性担保机构是推动财政金融协同发力、放大政策效应、引导社会资本投向乡村振兴的催化剂。另一方面,省府办公厅前不久印发了《关于进一步发挥农业信贷担保作用 助推农业高质量发展的实施意见》,更为农业信贷担保机构发展提供了新动能新方向。

前进的道路从不会一帆风顺。当前,我省正处于农业大省向农业强省转变的转型攻坚期,金融支持农业高质量发展还有许多难题亟待破解。

直面挑战,勇气和底气来自助力“三农”的实践经验。

为有效破解我省扶贫小额信贷落地难题,早在2017年年初,河南农担公司就牵头设计扶贫小额信贷助推脱贫攻坚政策方案,选择卢氏县作为金融助推脱贫攻坚试验区,最终形成了金融扶贫“卢氏模式”,并在全省53个贫困县推广,得到中央领导的批示肯定。

截至2021年2月底,河南农担公司在51个贫困县累计实现扶贫小额信贷担保规模89.07亿元,带动近19万户建档立卡贫困户增收,在保余额44亿元。

为探索脱贫攻坚与乡村振兴的有效衔接,河南农担公司在兰考县选择土

岭村、关东村作为试点,采取“合作社+村级集体经济组织+农户”模式,探索开发符合传统农区村集体经济组织特点的服务产品。河南省农村集体经济组织首笔75万元贷款担保服务,2020年10月在土岭村股份经济合作社正式落地。

“十四五”蓝图徐徐展开,站在历史新阶段起点,未来5年,创新将再次全面推动河南农担公司战略转型升级——

党建高质量引领发展高质量。河南农担公司履行国有企业的时代担当,持续深化“党建+”特色模式,推动党建发展与农担业务双向发力,打造一支懂农业爱农村爱农民的高素质专业化人才队伍,营造积极健康向上的干事创业氛围。

融资担保服务能力大幅提升。分步建设覆盖全省各农业细分行业“豫农担+N”产品体系,打造河南农担特色品牌,实现业务规模位居全国农担体系前列的目标。按照省政府《实施意见》要求,全力做好试点相关工作,开发符合农业生产特点的担保产品重点扶持。

融资担保服务体系更加完善。构建以“省级总部、市级分公司、县级办事处、乡镇工作站”为主体,以信息化科技和县三级金融服务组织为两翼支撑,覆盖全省的“一体两翼”担保服务体系,打通担保支农“最后一公里”。

信息化驱动农担工作提质增效。加快推动数字化赋能业务创新发展能力,加强与银行业金融机构协作,创新开发基于互联网信息化技术和大数据风控能力的线上担保产品,稳步做大我省农业信贷担保规模。

“2021年,河南农担公司将以政治建设为统领,立足新发展阶段,贯彻新发展理念,融入新发展格局,以推动高质量发展为主题,以战略转型升级为抓手,以数字化转型为引擎,为乡村振兴赋能助力。”河南农担公司主要负责人说,“我们将在乡村振兴中再写全国农担体系‘河南经验’。”