

新农人杜焕永：谁说种地不挣钱



扫一扫 更精彩

既要留之 更应安之

□董豪杰

粮食大省的粮食大县，出了一个种粮挣大钱的农民杜焕永。种粮能挣钱，无论对夯实中原粮仓、打好粮食生产这张“王牌”，还是对调动种粮积极性、增加农民收入，都是好事儿。

此前召开的国务院常务会议明确提出“让农民种粮有钱赚”，这与今年中央一号文件提出的“让种粮有合理收益”一脉相承。

农民自有一本经济账，愿不愿意种粮、愿意种多少粮，关键看能不能赚钱、赚多少钱。小农户种粮收益往往低于外出务工，这是毋庸置疑的事实。那么，让愿意在家种粮者有稳定收益，就成为关键。

农村留守者多为妇女、儿童和老人，愿意留下和返乡的年轻人，成为农业生产尤其是粮食种植的主力军。从某种意义上说，解决好种粮者的“吃饭”问题，才能更好地保障国家粮食安全。

适度规模化经营，是“拉平”外出务工收益和留村种粮收益的重要途径。因为种粮收益稳定，杜焕永选择留下来，在提高自己收入的同时，让外出务工者脚不沾泥也能获得土地收益，让留守老人、妇女在家门口也能挣工资。田间地头人少了，但生产效率更高了，粮仓也更丰实了，可谓一举多得。

乡村要留住人，政府相关部门就要大力出实招，落实强农惠农政策，加强农业基础设施建设和科技支撑。农业要留住人，就必须不断培育爱农业、懂技术、善经营的高素质农民，让他们能够通过种粮获取合理收益。

每幅，这应该是杜焕永不断购买、更新机械的初心吧。

对机械的执着，确实让杜焕永赚钱了。

他指着一台新购置的大马力拖拉机说：“小麦播种的时候，这上面加个‘蘑菇头’，麦苗一出，可排场。”

杜焕永说的“蘑菇头”，是他给拖拉机加装的北斗导航智能终端，能让拖拉机走得横平竖直，在播种环节摆脱人为经验，为后续管理带来很大便利。

更多更好的机械，让多年前上百人在田间劳作的场景不见了，合作社种植成本更低、质量更高。把机器派出去给农户干活，还能挣不少外快。

除了能省钱，机械赚得也不少。这几年刚购置的秸秆捡拾、打捆、打包的整套机械，收益就相当可观。

今年麦收，合作社打捆收集的秸秆堆成了三座小山，经过发酵，出售时用打包机“包装”好，就卖到养殖场了。三堆秸秆大概有1000吨，杜焕永估计能卖40万元左右。

种粮、卖粮、开机器，一直是杜焕永的重点。这两年，在稳定主要收入的同时，他也开始尝试新东西——划出500亩地，种上了花生、辣椒、谷子、红薯；合作社产品上，增加了花生油、干辣椒、小米、粉条等；销售渠道上，杜焕永更是尝鲜，开始线上销售，专门组建了电商团队。

1996年出生的大学毕业生彭欢龙，就是杜焕永从郑

□本报记者 董豪杰

杜焕永是谁？9月9日，从滑县县城发往万古镇的公交车上，一位老太太说：“杜庄那个包地大户吧，噢，他包可多地哩，挣着大钱啦。”

流转土地2048亩，年服务农户土地近4万亩，以自己名字命名农民专业合作社，这些早已让杜焕永在滑县家喻户晓。

合作社CEO、杜总、杜老板、大户……杜焕永的称呼多种多样，他最相中的还是原来那个：“我就是个种地的，就是农民。”

这个农民不简单！在万古镇去杜庄村的路上，两边的玉米已一人多高，看起来长势不错。杜焕永手把方向盘，说：“你再仔细看看，下面有不少黄叶，锈病上来了。”走了没多久，他又放慢车速笑着说：“这块地明显不一样吧，这是我的地。”

把地种好，是杜焕永能赚钱、赚大钱的根本！

到今年，合作社成立已经是第9个年头了。从以前“起早贪黑‘照顾’庄稼”到如今“很少到地里去”，农民杜焕永倒越来越像个老板了，但他觉得，自己只是变成新农人了。

现在，合作社流转的土地以300亩左右为一个单元，设立一个队长，队长负责管理生产并做好田间生产笔记，这是“分”；耕作、播种、收获等需要机械作业的时候，则由合作社统一调配机械、人力，队长也会跨片区帮忙，这叫“统”。

大田分区、统分结合，既享受了规模化带来的低成本、高效率，也避免了合作社生产管理上的一团麻。社员各司其职，管好自己的“一亩三分地”，让杜焕永从一线生产上“解放”出来，思考更多东西。

“当然了，要是人手不够，我还是要上的。这些机械，哪个我都会用。”杜焕永笑着说。

腾出时间的杜焕永，都思考啥？无非是省钱和挣钱。

再有一个月，就该收秋种麦了。在合作社的后院，机器早已备好了。80多台（套）机械设备，除了小麦收割机在车棚底下外，大多数机械都在露天晒太阳，哪怕是近两年购入的新机器。

“没办法，先搁这儿吧。”杜焕永说得轻飘飘，可他对农机却相当“痴迷”。在放置机械的棚子旁，挂着一根根本出路在于机械化的条幅，这应该是杜焕永不断购买、更新机械的初心吧。



新农人 新风采

茶香遇上电商 信阳新茶人“播”出好生意

□本报记者 尹小剑 李振阳
 通讯员 叶楠

近日，信阳市浉河区阴雨连绵，24岁的肖璟景忙着直播销售茶叶。

2019年，肖璟景从郑州大学毕业，放弃了都市生活和“空姐梦”回到村里。作为茶人世家的后代，她用先进的理念担起了“直播销售信阳毛尖”的重任。

如何提振信阳毛尖的知名度和影响力？她决定试水电商销售。

为了让传统技艺与互联网科技比翼齐飞，她通过在社交媒体推送原创文章、短视频传播、直播带货等方式，讲解茶历史、推广茶文化、科普茶功效，努力让信阳毛尖的销售渠道和品质内涵取得新拓展。

肖璟景的作品受到了年轻消费群体的高度认可，这一现象也引发了多家媒体聚焦关注。

外国友人对她的茶叶品质也是好评如潮。6月9日，河南省文化和旅游厅、信阳市人民政府主办的“发现丝路最美茶乡”活动在信阳市浉河区启动。多个国家的驻华大使和参赞品鉴了肖璟景家的手工茶，对她的茶艺表演赞不绝口，纷纷在抖音上网购了茶叶伴手礼。

全国脱贫攻坚先进个人、信阳市

昌东商贸有限公司（河南豫信茶产业有限责任公司）总经理程继东同样搭上了互联网快车。

程继东2005年创业。创业之初，他考察过信阳市浉河区大大小小的茶园，见过贫困茶农在大山深处卖茶的艰难，更加坚定了带领贫困茶农致富的信念。

“我们通过‘线上+线下’的模式，与天猫、京东等电商平台和大润发、丹尼斯等大型商超建立了多渠道、深领域的合作，共同开启了茶叶新零售模式。另外，我们还与电商平台联手开启了线上直播，通过网络订单把茶叶销售到‘一带一路’沿线国家。下一步，我希望通过线上直播充分发挥信阳毛尖的品牌效应，让信阳毛尖卖出河南、卖到全国、卖到世界。”程继东说。

据了解，为了打通信阳茶叶销售的“最后一公里”，浉河区成立了电商办并联合多家快递企业，从线上品牌推广、线下物流保障等多种渠道开展合作，还在采茶乡镇的茶叶市场设立了快递直投站点。随着浉河区在线企业活跃店铺数量以及线上营业额的快速增长，该区还将加快打造电商实训基地，开展电商现场培训、直播及孵化等工作，为浉河区电商发展培育人才、积蓄力量，实现大别山革命老区经济社会发展的借机腾飞。

荒坡变成果园 商城新果农让家乡地生“金”

□本报记者 尹小剑 李振阳
 通讯员 杨绪伟 洪晓燕

金秋九月，果香弥漫。9月6日，一迈进商城县双椿铺镇张坂村的悦丰猕猴桃生态园，就能看到果棚下一簇簇猕猴桃缀满枝头，煞是喜人。时近傍晚，园内仍有三三两两的游客忙着采摘。

“园里种植的有红心、黄心两种猕猴桃，一共200亩。目前正值采摘季的是红心猕猴桃，现摘现卖每斤16元，黄心猕猴桃11月开始采摘，每斤12元。初步估算，今年挂果约5万斤，明年产量可达20万斤，丰产期产量能达50万斤以上。”生态园负责人张昌坤高兴地向记者介绍道。

2018年，在浙江等地打拼多年的张昌坤决定回乡创业。经过多方走访考察，他发现家乡丘陵上的微酸性土壤十分适合猕猴桃生长，于是流转张坂村荒山坡地开始种植猕猴桃。2020年，园里猕猴桃刚挂果时产量仅有1万余斤，今年喜获丰收正式开园采摘。

“特别是一到周末，每天来园里采摘的有200余人，最多时每天能卖出上千斤。”说到近来红火的生意，张昌坤乐开了花。张昌坤园

里的猕猴桃品质高、口感好，加之当地猕猴桃采摘园较少，开园以后爆红网络，慕名而来的顾客络绎不绝。

园内果香，亦“香”及更多群众。按照“公司+合作社+基地”的发展模式，截至2020年年底，生态园已发展果树400余亩，除猕猴桃外还栽种桃、杏、梨、石榴、西梅等果树200余亩，经济效益和社会效益正逐步显现。

“我们以每亩100元的租金，签订了30年的流转合同，不仅将村里的闲置荒坡土地利用了起来，还可以为周边群众增加收入。”张昌坤介绍，生态园的设施建设和维护、果木施肥和修枝等工作，每年可向附近群众提供30余个长期就业岗位，人均年增收1.5万元以上。

“我们将进一步壮大产业规模，注册自己的猕猴桃品牌，着力走有机农业之路，积极与大中城市商超对接，并借助电商渠道拓宽销路。”张昌坤胸有成竹地表示，要逐步将生态园打造成集采摘体验、休闲垂钓、农家美食、亲子游园、乡村旅游观光于一体的新型农业综合体，让家乡土地生出更多金子。

未采摘已售空 叶县妆头村冷棚葡萄受青睐

□本报记者 丁需学
 通讯员 王岚莹 靳源源

9月10日，走进叶县邓李乡妆头村阳光玫瑰葡萄种植基地，一排排整齐的藤架上，串串葡萄颗粒饱满、青翠欲滴，散发着淡淡的玫瑰香气，随处可见果农采摘、装箱、搬运的忙碌身影。

“妆头村的阳光玫瑰葡萄都是冷棚种植，实行了标准化管理技术，果子的硬度、亮度、香味、甜度均符合我们收购的标准。我们已打包收购，每天一车发往全国各地。”河南志达云飞果业总经理夏志存说。

妆头村位于邓李乡东北部沙河南

岸，有耕地面积2067亩。近年来，该村不断优化农业产业结构，投资200余万元建起34座大棚，采取“集体+农户”的模式，引进种植阳光玫瑰葡萄，将其作为带动村集体经济发展、增加农民收入的重要产业，带领村民增收致富。

据了解，阳光玫瑰葡萄含有丰富的钙、铁、镁、膳食纤维、维生素B₆、胡萝卜素等多种人体所需元素，因果肉脆、甜而不腻等特点深受市场青睐。今年，该村60余亩阳光玫瑰葡萄开始挂果，采摘期从8月中旬一直持续到10月初，预计亩产量达4000斤左右，按照目前的市场价，可为村集体经济带来15万余元收入。

变种菜为制种 郟县农企合作“蹚”出富民路

□本报记者 丁需学
 通讯员 洋鹏 米可 振宇

“西葫芦的品质好，生产出的种子才会好。”9月7日，郟县薛店镇吴村的一处蔬菜制种基地里，集中连片种植的50余亩西葫芦苗长势良好，基地负责人吴景亮正组织村民清除田间杂草。

吴景亮的蔬菜制种基地，有科研基地20亩、科研大棚24个，制种生产大棚30个，投入科研经费60余万元。基地大棚春季和夏季制种（秋季种菜），亩产优质西葫芦种子约50斤，经过精选、晒干处理，包装销往山东、河北、陕西等地，亩产值2万余元。

为引导村民转变传统种植观念，从事效益更好的瓜菜制种，薛店镇吴村于

2018年引进平顶山优尼特种业有限公司并成立农民专业合作社，通过“村集体+公司+合作社+农户”的模式积极发展瓜菜制种，同时培养出许多掌握实用技术的新型职业农民。

“现在，市售的西葫芦种子，大部分是在甘肃等地制种，本地制种的不到市售份额的十分之一。”吴景亮希望带动当地村民通过瓜菜制种增加收入。截至目前，公司已试验观察西葫芦品种400余个，销售的西葫芦品种有8个，为我省西葫芦产业发展奠定了品种基础。

“今年，村里有10多户群众发展了二三十个瓜菜制种大棚，争取明年发展到100多个，将吴村真正打造成蔬菜制种专业村，探索出发展新思路，蹚出富民新路子。”吴村党支部书记吴浩锋说。

种出“绿色银行” 汝南魏永波返乡创业带民富

□本报记者 黄华 通讯员 刘珊 张红卫

“以前农闲时无事可做，现在我一有空就来温棚干活，一天下来能挣六七十元呢。”9月7日，在汝南县板店乡魏岭村绿红火种植专业合作社温棚种植基地，一名正在为温棚西红柿拔草的村民提及“棚主”王俊华很是感激。

面对村民的称赞，王俊华认为功劳不在自己，“这要感谢永波，是他引进了温棚蔬菜项目，成立合作社带领大家致富，我也是沾了他的光。”

王俊华口中的永波，正是绿红火种植专业合作社负责人魏永波。2017年，在外经商的魏永波返乡创业，依托经商积累和创业贷款，成立了绿红火种植专业合作社，流转100余亩土地建起21座温棚，建起该乡第一个绿色食品种植基地。

通过几年的发展，合作社温棚种植

基地已拥有占地面积200余亩的100余座温棚，全部承包给周边村民进行蔬菜种植。像王俊华一样，魏岭村及周边有30余户村民通过承包温棚种植蔬菜走上致富路，同时还有100余名村民通过在基地务工获得更多收入。如今，温棚蔬菜产业已经成为当地村民增收致富的“绿色银行”。

“为保证温棚蔬菜品质，合作社在种苗、技术、施肥、用药、销售等方面实行‘五统一’。承包户只需负责管理，销售收入扣除合作社投资后全部归承包户所有。”魏永波介绍说，“在生产中，基地全部使用生物菌肥和有机农药，生产出的蔬菜通过了绿色食品认证。此外，合作社还注册了‘绿好火’商标，并把绿色蔬菜卖到了郑州、驻马店、周口、许昌和安徽合肥等地，年创造经济效益600多万元。”

发工资有分红 太康张新静免费送村民学技术

□本报记者 巴富强 通讯员 青俊

双手紧握方向盘，两眼直视前方，9月6日一大早，宋振勇驾驶一辆货车从杭州富阳翔宇运输公司出发前往南京送货。

宋振勇是太康县逊母口镇逊北村村民。搁在10年前，宋振勇可没有这么痛快，当时他靠四处打零工维持一家人的生活。“没有技术，一年到头累死累活也挣不了几个钱。”回忆以往，宋振勇连连摇头。

宋振勇的变化，源于同村村民张新静的帮扶。

张新静今年45岁，由于家里穷，15岁便外出打工。经过多年打拼，2005年他在杭州创办了一家物流货物运输公司。靠着诚信经营，公司生意红火。张新静富了，他开始反哺社会和家乡。

2011年1月底，张新静从杭州回逊北村过春节。在村里，他看到不少村民闲在家里，挣钱少生活条件一般。于是，他向村民说：“谁愿意跟着我务工，我出钱让你们免费到驾校学习货车驾

驶技术，取得驾驶证后到我公司上班。每月除工资外，另外再根据公司盈利情况参加分红。”

听说有这好事，宋振勇第一个找到张新静报名。学习货车驾驶技术，每人需要1万多元。就这样，张新静出资，宋振勇到驾校学习了驾驶技术。学成后，张新静把他安排到公司当了一名货车司机，月工资1.2万元。当月，宋振勇又从公司领取了1万多元的分红。

“月工资1万多元，每月还有分红。日子越过越好了。”宋振勇一边开车，一边哼起小曲。

“看来，张新静是真心帮我们的啊。”活生生的例子摆在眼前，村民们都动了心。周雷、杨金伟、朱海海、贾前进、刘文冈等村民纷纷联系张新静报名。

只要报名，张新静都会拿出1万多元，让村民到驾校学习，然后安排他们到公司上班。据统计，10年来，张新静已出资20多万元，帮助家乡20多名村民通过学习驾驶技术，然后到公司上班，过上了幸福生活。如今，有的还在城市买了房和车。