

### 直播带货成网红

# 内乡庞峰网销助农出手有招

□本报记者 曹怡然 通讯员 庞磊 余明辉

“在城市,人们想吃原汁原味的特色农产品,却不容易买到;在家乡,看到这么好的特色农产品卖不上价,心里直着急。如今,看到乡亲们卖完特色农产品的笑脸,心里可美了……”10月28日,在内乡县电商孵化园内,“三只虫虫”公司老板庞峰谈及帮乡亲们直播带货很是欣慰。

庞峰是内乡县赵店乡杜沟村人,一个活脱脱的“农二代”。如今,这个土生土长的“网红”,已成为该县青年创业的典型代表。问及为什么给公司起名叫“三只虫虫”,庞峰答道:“我有三个孩子,其中一个名叫虫虫,《道德经》里说‘三生万物’,所以我就给公司起了这个名字,还注册了‘三只虫虫’商标。”

在实际经营中,“三只虫虫”并非一帆风顺。

“2016年销售额突破300万元。2017年的销售旺季,40天卖出红薯40多万斤,成为淘宝单品销量冠军;22天卖出油桃20多万斤,做到淘宝单品销量第三名。”谈起出色的销售业绩,庞峰很是兴奋。

然而,兴奋的表情只在庞峰脸上停留了一瞬,“由于竞争激烈、经验不足,乡亲们的农产品虽然销量上去了,售价也高了,但公司却几乎没有利润。”

如何才能实现农户、消费者和公司共赢?庞峰不断找问题、转思路,谋出路,由以往单一的农产品销售,转向兼

营深加工农产品、干果类农产品,获得了意想不到的成功。

眼下,“三只虫虫”在线销售的农产品,受到了广大消费者的青睐,这其中包括内乡特产山田一亩核桃油、师岗熟咸鸭蛋、马山板栗、大桥石榴、王店花生等多品种、多系列的农产品。“三只虫虫”也因重信用、守合同、保质量,赢得了广大客户的信任,与多家零售商和代理商建立了长期稳定的合作关系。

“我们租用的仓库费用极低,约等于免费。”谈到县里的扶持政策,庞峰一个劲儿地表示感谢。在他眼中,县里创建的电商孵化园这个平台和优惠政策,对于像他当初一样缺资金、少经验的年轻人来说,是最合适的选择。

好政策带来红利激发活力。近年来,“三只虫虫”销售业绩蒸蒸日上,与省内外多个大客户签订长期供货协议,带动了内乡农产品在网上热销,让农户收益更高、消费者购物更便利,社会效益日益攀升。

在事业发展的同时,庞峰不忘回馈乡亲。在去年新冠肺炎疫情期间,他积极组织爱心企业和爱心人士,慰问一线防疫人员,向农村学校捐赠学习用品。

有付出就有回报。庞峰诚信经营和敢闯敢干的创业精神,赢得了各级政府和社会人士的认可。“三只虫虫”获得南阳市首届青年电子商务创业大赛三等奖、南阳市市级电商示范企业等荣誉称号,庞峰也被推荐为县政协委员。

### 一周速览 NEWS

#### 全省乡村振兴示范乡镇党委书记培训班在苏州开班

10月26日,由省委组织部、省农业农村厅共同主办的全省乡村振兴示范乡镇党委书记培训班(第三期)在苏州干部学院开班,来自全省各地的54名乡村振兴示范乡镇党委书记将接受为期5天的集中培训。省委农办副主任,省农业农村厅党组成员、副厅长王承启,省委组织部干部教育处二级调研员王新义参加了开班仪式。

为深入学习贯彻习近平总书记关于加强基层基础工作、提高基层治理能力等重要指示精神,贯彻落实中央、省

委关于全面推进乡村振兴的决策部署,今年,省委组织部、省农业农村厅在苏州先进群体教育基地、农业农村党校和苏州干部学院分别举办3期全省乡村振兴示范乡镇党委书记培训班。

参加培训的学员表示,在全面推进乡村振兴的时代背景下,面对新形势、新问题、新任务,有很强的“充电蓄能”愿望。将紧密结合本地区的实际问题、实际情况进行学习思考,把培训的所学所思悟带回去,做到学有所成、知行合一,为河南乡村振兴作出应有贡献。

#### 全省耕地土壤污染防治工作会议在郑召开

近日,全省耕地土壤污染防治工作会议在郑州召开,省农业农村厅副厅长周辰良出席并讲话。会议学习了《河南省耕地土壤污染防治工作领导小组办公室关于加快建立耕地土壤污染预警制度的通知》,通报了全省耕地土壤污染预警制度建立情况,并邀请河南农大相关专家讲解了耕地土壤污

染预警和受污染耕地安全利用技术。

会议要求,耕地土壤污染防治工作是一项系统工程,任务艰巨,必须突出工作重点,精准发力,推动各项工作落实。各地要加快建立耕地土壤污染预警制度,把耕地土壤污染防治工作列入重要议程,明确各项任务目标,分级负责,加大资金投入,加强技术指导,完善工作台账。

#### 农业农村部部署抓好秋冬蔬菜稳产保供

9月下旬以来,受灾害性天气、生产成本、疫情防控和拉闸限电等因素叠加影响,部分地区和部分蔬菜品种价格明显上涨。10月29日,农业农村部下发通知,对抓好秋冬蔬菜生产进行安排,要求各级农业农村部门坚决贯彻党中央、国务院决策部署,提高政治站位,强化责任担当,把蔬菜稳产保供作为当前

重要任务,加强生产指导,搞好产销对接,保证市场均衡供应。推动落实“菜篮子”市长负责制,统筹协调生产、流通和消费,保障大城市常年菜地保有量、重要蔬菜产品自给率和蔬菜产品质量安全,确保充足的应急蔬菜储备,切实稳定市场和价格,保障秋冬季节特别是元旦、春节的蔬菜供应。(本报综合)

#### 全国兽用抗菌药使用减量化行动方案发布

## 兽用抗菌药减量 注意“养防规慎替”

近日,农业农村部发布《全国兽用抗菌药使用减量化行动方案(2021—2025年)》,稳步推进兽用抗菌药使用减量化行动(以下简称“减抗”行动),目标到2025年年末,50%以上的规模养殖场实施养殖“减抗”行动。

农业农村部表示,养殖场(户)应从“养、防、规、慎、替”五个方面,提高饲养管理和生物安全防护水平,推动实现减抗目标。

“养”,即精准把好养殖管理“三个关口”。把好饲养模式关,明确不同畜禽品种的饲养方式;把好种源关,有条件的应选取优良品种和品种厂家的畜禽;把好营养关,根据畜禽不同阶段的营养需求,制定科学合理的饲料配方,保证营养充足均衡,实现提高抵抗力和健康水平的目的。

“防”,即全面防范动物疫病发生传播风险。落实动物防疫主体责任,牢固树立生物安全理念,着力改善养殖场物理隔离、消毒设施等动物防疫条件,严格执行生物安全防护制度和措施,按计划积极实施疫病免疫和消灭灭源,从源头上减少病毒性、细菌性等动物疫病影响。

“规”,即严格规范使用兽用抗菌药。严格执行兽药安全使用各项规定,严

禁使用禁止使用的药品和其他化合物、停用兽药、人用药品、假劣兽药;严格执行兽用处方药、休药期等制度,按照兽药标签说明书标注事项,对症治疗、用法正确、用量准确,实现“用好药”。

“慎”,即科学审慎使用兽用抗菌药。高度重视细菌耐药性问题,清楚掌握兽用抗菌药类别,坚持审慎用药、分级分类用药原则,根据执业兽医治疗意见、药敏试验检测结果等,精准选择敏感性高、效果好的兽用抗菌药产品;谨慎联合使用抗菌药,能用一种抗菌药治疗,绝不同时使用多种抗菌药;分类分级选择用药品种,能用一般级别抗菌药治疗,绝不使用更高级别抗菌药,能用窄谱抗菌药,就不用广谱抗菌药;增加动物个体精准治疗用药,减少动物群体预防治疗用药,实现“少用药”。

“替”,即积极应用兽用抗菌药替代产品。以高效、休药期短、低残留的兽药品种,逐步替代低效、休药期长、易残留的兽药品种。根据养殖管理和防疫实际,推广应用兽用中药、微生态制剂等无残留的绿色兽药,替代部分兽用抗菌药品种,并逐步提高使用比例,实现畜禽产品生态绿色。(张帆)

## 积压的毛猪被消化 短期猪价止跌回升

自10月中旬以来,猪肉价格止跌回升。据农业农村部监测,10月15日至22日,猪肉批发价格每公斤19.73元,比前一周上涨10.2%,但与去年同期相比下降54.7%。

专家分析,猪价超跌、冻猪肉收储提振以及短期消费支撑,是近期猪价回升的主要原因。

“国庆后猪价跌至低位,部分地区跌至5元/斤以下,在市场机制下猪价具有一定的反弹需求。”中国农业科学院北京畜牧兽医研究所研究员朱增勇说,猪价较低刺激消费回暖,北方猪肉消费增加明显,四川、湖北等地灌肠腊肠需求增多提升大猪出栏需求,市场大猪销售旺盛。

在猪周期下行阶段,猪肉收储是稳住市场信心的重要举措。第二轮中央储备冻猪肉收储日前启动,多地也相应启动地方冻猪肉收储,这对猪价起到了明显的提振作用。

朱增勇分析,猪价回暖再次带动养殖户压栏。受猪价加快上涨影响,养殖端看涨后期,惜售情绪浓厚,出栏积极性下降,导致短时间内市场供应收紧,拉动猪价持续上涨。

“从新发地市场白条猪的单重来来看,大猪、超大猪难得一见,此前积压的毛猪被消化,毛猪集中出栏的局面已经扭转。”北京新发地市场统计部负责人刘通说。

“与上个月相比,现在出栏生猪价格在7元/斤左右,差不多可回本。”河北临漳县裕丰养殖场负责人张国栋说,出栏生猪价格曾一度跌至4.6元/斤。

业内人士提醒,我国生猪产能持续恢复,生猪存栏及能繁母猪存栏已逐步从供给偏紧恢复至正常年份水平,生猪价格已整体回落。近期猪价反弹主要受生猪短期供给结构变化带动,市场供给形势并没有根本改变,养殖户应理性看待。(魏玉坤)

### 图片新闻 NEWS

10月27日,宁陵县程楼乡高庄村温室大棚里,农民正在采摘水果黄瓜。眼下,该乡发展的大棚黄瓜成熟上市,以每公斤十元的价格被北京、郑州等地超市采购,丰富了城里的“菜篮子”,鼓起了农民“钱袋子”。

本报记者 李燕 通讯员 宋涛 吕忠箱 摄



### 身残志坚苦学技

## 邓州高可保种辣椒改变生活

□本报记者 田明 通讯员 高峰

“我今年种了二亩七分地线椒,没想到头茬就卖了7000多元。高技术真真是我们种椒致富的引路人呀!”日前,在邓州市穰东镇梁庄村辣椒收购点前,一位椒农举着一沓现金高兴地说。

这位椒农口中的高技术人,名叫高可保,今年41岁,家住梁庄村陈园组,是一位身残志坚的残疾人,也是一位甩掉贫困户帽子的脱贫户。

高可保22岁开始外出经商,在广州市郊租地种植蔬菜,兼做蔬菜、水果批发生意。由于他懂技术、善经营,成了当地在外打拼人员中的成功人士。然而,天有不测风云,2012年秋,32岁的高可保突发脑血管病,落下了半身不遂的后遗症。

出院后,为治病几乎花光积蓄的高可保返回家乡,开始依靠低保艰难度日。高可保虽然残疾了,但他身残志坚。回乡第二年,他借款6000多元买了一辆二手三轮车,走村串户收粮食,然后到收购站变卖赚点儿差价。他心里清楚:一个四口之家,两个孩子在寄宿制学校读书,仅靠低保救济和单薄的妻子耕作几亩责任田,很难维持家庭开支。

2019年春,高可保通过朋友介绍和自己网上查阅,决定依靠种植辣椒改变家庭面貌。为了掌握种椒技术,他多次向种椒大户拜师学艺,学成后回乡试种。功夫不负有心人,他试种的4亩辣椒亩产鲜椒2500公斤,亩收入7000多元。

第二年,200多户农户在高可保的带领下开始种植辣椒。有了高可保做技

术指导,椒农户户大丰收,家家效益都很可观。为确保鲜椒适时存储,高可保贷款37万余元,建起了可储藏70吨鲜椒的冷库,从根本上解除了椒农储存鲜椒的后顾之忧。

高可保带领乡邻种椒致富的消息,很快传遍十里八乡。2020年秋,周围乡镇和邻县市的农户,争相与高可保签订辣椒种植技术指导合同。截至2020年年底,高可保共与椒农签订了3000余亩辣椒种植技术指导合同。

在售椒现场,高可保介绍,他今年引进种植的是品质优良的小米椒和线椒。从收购情况看,今年他指导的3000余亩辣椒,平均亩产达3000公斤,个别的能达3500多公斤,再加上椒田中套种西瓜,亩收入超万元不成问题。

### 种下豆子养豆虫

## 宜阳王彦博致富不走寻常路

□高菊 张珂

“2018年,我从河南牧业经济学院毕业后,从事饮品行业的工作。干了没多久,认识了一个收豆虫的商人,才知道大豆田里随处可见的豆虫竟然还可以卖钱。”10月26日,在宜阳县董王庄乡一处大棚里,王彦博指着大片的青豆田自豪地说,“回家乡养豆虫,不仅自己致富了,还带动了乡亲们一起致富。”

“得知豆虫能卖钱后,我就去他们的豆虫养殖基地考察,觉得这个事情可以做,就在当地投了少量资金养了几亩地的豆虫。”王彦博介绍说,“这种豆虫在咱们北方被当作‘害虫’,但是在南方它可是香饽饽,富含蛋白质,很多南方人

都爱吃。”

随着家乡围绕“一乡一业”“一村一品”打造特色产业,各项优惠政策、扶持措施相继出台,各种特色种植业、养殖业发展得如火如荼。2019年,看到这一情景的王彦博决定回家乡发展,“先养5亩地的豆虫试试,看看气候适不适合。”

“有些村民觉得我很奇怪,‘上了大学干啥不好,非要回家种地,是不是有点傻?’”王彦博说。面对质疑,王彦博认为:“自己想做的事情只要是正确的,去做就行了,不用太在意别人说什么。”

经过一年的摸索,王彦博发现,家乡土壤很适合种植豆虫生长需要的东北大青豆,豆虫长势良好。除了自己养殖豆虫,他还收购农户大豆地里的豆

虫,卖往南方市场。

当初新奇的想法,如今变成了真金白银,他觉得自己的选择没有错。2020年,在家人和朋友的支持下,王彦博在左沟、胡家坡、邓岭三个村流转土地280余亩,摸索出了种植养殖相结合的经营模式。

“养豆虫最省心了,既不用打药,也不用管理,收的时候请乡亲们帮忙逮就行了。收过豆虫,余下的青豆也可以接着卖。”王彦博介绍,养殖豆虫每亩投资6000多元,每年可以收3次豆虫。一亩产200斤左右,每斤鲜虫35元左右,仅靠豆虫一项,亩均效益可达1.2万元,净利润6000元左右。

每年到收豆虫的时候,都需要请乡

亲们帮忙逮,而不少村民面对肥大的豆虫都会觉得害怕。“时间长了,大家才慢慢接受,现在村民们依靠帮忙收豆虫,就能在家门口挣一份工资呢。”王彦博说。“自己富不算本事,带着乡亲们脱贫致富,才是真本事。”王彦博常常这样说。靠上网、读书、实操积累出来的养殖技术,他免费向乡亲们倾囊传授,希望带动大家一起养殖豆虫致富。

今年,王彦博计划成立合作社,在豆虫交易市场建立专属销售点,将豆虫养殖扩大成环环相扣、运作成熟的产业链,通过“流转土地得租金、收获用工得佣金、豆虫销售得现金”这一模式,带领大家一起投身豆虫养殖产业,走出一条不一样的致富路。

