

# 濮阳小伙儿董青宙刷屏网络

□本报记者 段宝生 通讯员 张迪

这两天，一条视频在网上广泛流传，视频中，一名热心人抱着赤裸上身的婴儿，其他人正用力拍打着她的后背。镜头一转，一名浑身湿透的红衣女子怀抱婴儿瘫坐在草坪上。当医护人员赶到现场，确认落水母女安全后，人群才慢慢散开。画面的一角，一袭黑衣的施救者董青宙一闪而过。

今年29岁的董青宙，是濮阳县五星乡五星集村人。目前，董青宙跟妻子、孩子在江苏昆山生活，是一名外卖小哥。

11月23日，记者联系到董青宙，听他讲述了当天发生的故事。

11月16日中午，送完离家较近的一单外卖后，董青宙骑车回家吃午饭。13时许，董青宙从家出发，准备去昆山市较繁华的地方继续接单。当他骑车沿昆山市浣花塘路由东往西行驶，经过钱塘江路时，突然听到北面有人喊：“快来人啊！有人落水了！”董青宙立刻朝声音传来的方向骑去。离近后，董青宙循声望去，看到一名红衣女子正在河中不停地挣扎。他赶忙停下电动车，奔向离落水者较近的岸边。距离近了，董青宙也看得更清楚了——落水的除了红衣女子外，还有她怀中抱着的婴儿。

水性并不太好的董青宙赶忙脱下羽绒服，扔下手机，纵身跳入近5米宽的河中。虽然在阳光的照射下，空气中带着暖意，但是河水依然冰冷刺骨。董青宙奋力地游向落水者。

当董青宙靠近落水女子时，抱着婴儿的女子在求生本能下，拼命地抓住董青宙。女子的不配合，让董青宙消耗了不少体力，他不得不向岸边靠近，稳定情绪后再次游了过去。回游中，董青宙看到落水女子已经放弃了挣扎，努力保护孩子的手也松开了，婴儿脸朝下漂浮在河面上。顾不上多想，董青宙加快了划水，救起婴儿并顶过头顶，送到岸边一名大姐手中。紧接着，董青宙再次跳入河中，游向落水女子，并拖着她奋力往岸边游。在众人的帮助下，落水女子也被成功救上了岸。

整个施救过程仅有5分钟左右，董青宙在水中折返了三次。冷风中，董青宙冻得直打哆嗦。看到落水女子逐渐恢复意识，董青宙在围观群众的鼓励和赞许下，默默地收拾好自己的东西。

“很多人都劝我抓紧回家换身干衣服，别冻坏了。”董青宙说，虽然成功救起这对母女，但他还是不放心的，一直等到医护人员赶到，目送母女上了救护车，他才骑车离开。

回到家里，妻子郭宁宁得知董青宙的救人事迹后觉得丈夫很棒。就连孩子知道后，也觉得爸爸成了动画片中了不起的英雄。

直到向记者说起救人的事，董青宙仍然觉得只是一件小事：“我也是一名父亲，换成别人也会去施救，只是我刚好遇到了而已。”

## 十年的陪伴

### 正阳县蛟龙救援队连续十年为抗战老兵过生日

□本报记者 黄华 通讯员 贺永明

“祝你生日快乐，祝你生日快乐……”唱生日祝福歌，吃生日蛋糕，在喜庆的氛围中，大家围坐在一位老人身边，温馨又感人。11月15日，是抗战老兵翟青龙96岁的生日，当天，正阳县蛟龙救援队队员们给老人过了个隆重的生日。

今年96岁的翟青龙是正阳县汝南埠镇阮洼村人，他13岁参军，先后参加过台儿庄战役、解放大西南等多场战斗，至今身体里仍然残留着弹片。中华人民共和国成立后，他放弃安排工作的机会，回到家乡参加农业生产。

老人一生最大的爱好就是向青年人讲述战争故事，现在虽年事已高，腿脚不灵便了，听力也下降了，但只说要

起抗日战争的事，老人马上精神起来。一有时间，老人就抚摸着自己的抗日战争胜利纪念章，脸上露出喜悦和自豪。

“俺爸平常就爱看《血战台儿庄》《地道战》《地雷战》之类的战争题材电影。”翟青龙的儿子翟文举说。

2011年10月，正阳县蛟龙救援队在一次下乡送温暖活动中得知老人的情况，被老人的传奇经历所感动，队长徐凯和大家商定，以后每年老人生日这天，大家一起来为老人过生日。从那日起，救援队队员们就成了翟青龙家中的常客，10年来从未间断。

翟文举说：“每到生日这天，俺爸就会早早地起床，穿上干净的衣服，戴上荣誉勋章，等着救援队队员们到来。”10年来，救援队的队员在不断更换，但给老人过生日的传统一直延续着。

## 禹州“五老”宣讲团“红课”送基层

□本报记者 宋广军 通讯员 杜彩虹

“红军不怕远征难，万水千山只等闲，五岭逶迤腾细浪，乌蒙磅礴走泥丸……”近日，在禹州市夏都街道广场社区，禹州市老干部党史学习教育宣讲团成员王福和正给党史学习教育的历史故事，抑扬顿挫地朗诵《七律·长征》。

为进一步深化党史学习教育，禹州市委老干部局组织离退休老干部成立了党史学习教育“五老”宣讲团和理论宣讲志愿服务队，老干部们踊跃报名，

积极参加党史宣讲进农村、进学校、进企业、进社区活动。

在夏都街道广场社区和褚河镇陈楼村，王福和以“回首百年征程，感悟红色初心”为主题，通过朗诵毛泽东诗词、讲述英雄事迹，带领大家回望中国共产党的艰辛历程和一百年来取得的辉煌成就。

“这次宣讲，使我受到一次革命传统教育的洗礼，让我更加坚定了永远跟党走信念！”夏都街道广场社区党员刘柏岳说。

## 扶沟绿色通道保蔬菜“进城”

□本报记者 巴富强 通讯员 王杰

近日，来自扶沟县吕潭乡杨村岗村22辆满载西蓝花的货车，顺利通过高速卡点运往全国。

杨村岗村党支部书记刘志愿说：“这22辆车，有几百多万斤菜，给农民解了燃眉之急，我代表杨村岗全体村民给县委、县政府点赞。”

据了解，在扶沟县盐洛高速疫情防控卡点，车辆除提供通行证外，车辆及驾驶员信息都必须实行报备登记，驾驶员要提供24小时内核酸检测报告，

并出示健康通行码。

“吕潭乡大面积种植西蓝花，现在正是成熟采摘季节，因疫情封控销售不出去。县里召开了全县蔬菜调度紧急会议，办理了绿色通道，今天是第一批，菜农非常感谢县委、县政府。”吕潭乡副乡长陈炳旭说。

与此同时，扶沟县蔬菜技术服务中心充分发挥职能作用，为菜农搞好全程服务，精准对接供需信息，铺设产销“快速路”，积极解决全县蔬菜销售难题。



11月23日，平顶山白龟湿地自然保护区，红嘴鸥在湖面上自由嬉戏觅食。近年来，该市大力治理白龟湖生态环境，打造白龟湖生态绿廊，引来大批候鸟飞到这里栖息越冬。 王双正 张立峰 摄

## 黄姜榨成姜汁 邵店镇的土特产不愁卖

□本报记者 黄华 通讯员 曹耀强 李耀耀

11月23日，看着一箱箱正在装车外运的姜汁产品，上蔡县邵店镇姜香臣姜汁厂的负责人李根臣开心地笑了。

尽管初冬的冷风带着阵阵寒意，李根臣的姜汁厂里却是暖意融融。厂房里堆满了金黄色的小黄姜，6条生产线一同生产，各道工序有条不紊，工作人员层层检验、精心封装，一派热火朝天的生产场面。

邵店镇是有名的“黄姜之乡”，全镇小黄姜种植面积上万亩，但缺乏小黄姜深加工产业。在该镇党委、镇政府的积极推动下，李根臣通过对市场进行考察分析，决定在该镇投资建设建厂，擦亮邵店镇的“黄姜之乡”名片。

2020年6月，姜香臣姜汁厂建成投产，总投资1600多万元，主要生产浓缩姜汁调味品。“制作姜汁的原料是产自邵店镇的精品小黄姜，姜味浓，姜辣素、姜黄素含量高，营养和药用价值较高。”李根臣说，“我对做好小黄姜加工产业很有信心。”

“以前我们的姜都卖给过往的商贩，现在有姜汁厂订单收购，不仅不愁卖，而且每斤姜能多卖四五毛钱，一亩地能多卖好几百元。”刚刚卖完小黄姜的姜农吴卫平说。

## 走好产业路 阔步奔小康



11月24日，在方城县券桥镇十二里河村，南阳市本草艾开发有限公司员工在用椰子壳生产艾条。该公司现有工人80余人，其中脱贫户15人，开发出艾条艾草30余种，产品远销30多个国家。本报记者 杨远高 通讯员 孙宇 摄

## 绿豆做成粉皮 大流乡的老手艺能挣钱

□本报记者 段宝生 通讯员 程祚允 李亚平 董昊

近日，清丰县委书记曹拥军到大流乡调研产业发展，现场查看粉皮加工流程和生产销售情况，并嘱咐随行的大流乡党委书记王献法：“一定要把传统产业做大做强，让传统优势产业成为脱贫后农民持续增收的重要渠道。”

近年来，大流乡坚持党建引领促发展，着力在建强组织体系、发展壮大产业、扮靓村庄颜值上下功夫，选配强31个行政村党支部书记，并积极推行“支部+农户+合作社”的发展模式，形成了王庄绿豆粉皮加工、高村牧原优质高效养猪、王里固中信鸽业等产业，拉长了农民增收产业链。

粉皮加工是王庄村传下来的“老手艺”，该乡因势利导发展粉皮加工产业，如今，“王庄粉皮”销路辐射周边多个市县，订单经常供不应求。王庄村让“一张粉皮”搭上互联网快车，畅通“店商+电商”两条销售渠道，以本地自种绿豆、土豆、红薯三种作物为原料，实现四季性周年化生产。同时，该村锚定“无污染”目标，把废弃粉浆作为猪饲料，二次发酵后化为果树有机肥，通过搭建产业循环链实现产业增值。此外，该村粉皮加工厂充分吸收留守老人有活干、有钱赚，依靠特色产业带动村民稳定增收。

## 好哥俩 爆出新商机

□本报记者 丁需学 通讯员 乔新强 文/图

11月11日，正是网上商品销量冲高的“神奇日子”，在鲁山县电商产业园，90后大学生创业者王磊涛和晏坤也亲自上阵，和工人们一起忙着分装爆米花。

“我和晏坤是高中同学，关系很铁，大学毕业后都先后有了自己的事业，今年三月份才开始合伙网上销售爆米花，生意还不错，8个月来销售额已突破40万元。”30岁的王磊涛说。

王磊涛是鲁山县仓头乡堂上村人，2014年毕业于郑州职业技术学院，曾在郑州一家汽车4S店做过销售，但他心中总有一个自主创业梦。2018年夏，他回到鲁山开始在淘宝上卖日用百货。

今年29岁的晏坤是鲁山县张店乡宗庄人，大学毕业后曾在上海工作过几年，4年前也回到鲁山自主创业。“今年春节期间我俩聚会时，决心联手一起创业，想到小时候喜欢吃爆米花、花米团等零食，经过一段时间的市场考察，就决定卖这些‘怀旧’小零食。”晏坤说。

今年春节过后，俩人先是在县城租了间门面，通过电商渠道专卖爆米花。7月份，听说鲁山县电商产业园对入驻的商户免水电费和免费提供电脑机位，就把公司搬到了电商产业园。

目前，俩人的网店一天能销售近200单（每单2斤）爆米花，最多时一天销售出400单。“我们目前主要销售玉米花、大米花、小麦花等，销售最好的是玉米花和小米花，回头客很多。”晏坤说。

虽是90后，但俩年轻人很有吃苦耐劳的精神。有一次，大车把货拉来时已是夜里12点左右，找搬运工已不可能，俩人自己当起了搬运工，一直干到凌晨3点才把一大车货卸完入库。“我俩还在创业初期，年轻人多吃点苦没啥，能干的活尽量自己干，也算是节约成本吧。”王磊涛说。

俩人的公司目前有6名员工，月工资在2500元左右。“我们新上了一台自动包装机，这样能够扩大出货量。我们下一步也要搞直播带货，再销售一些鲁山本地的特产香菇和黑木耳等，为乡村振兴出一份力。”王磊涛说。

## 孙银钟 修出致富路

□本报记者 丁需学 通讯员 乔新强 文/图

11月18日，在鲁山县张良镇周楼村紧邻国道的一处汽修店门口，1990年出生的孙银钟正在对一辆黑色轿车进行维修保养。

“干汽修这活确实又脏又累，但只要你不怕吃苦受累，肯定能赚钱养家。”孙银钟一边干活一边聊起自己的经历。

2007年孙银钟初中毕业后，先到湖北宜昌给一位在那里做干货生意的同村老乡帮忙做小工，干了一年多后，又到昆明一家食品店干了一年。

“自己没啥文化，坐不了办公室，就觉得要学门技术才是今后的吃饭门路。2009年年初，听一位朋友说鲁山县城一个汽修厂需要人手，我觉得随着社会的发展，汽车保有量越来越多，干汽车维修前途肯定不错，于是就回到鲁山开始学习修车技术。”孙银钟说。

在鲁山县这家汽修厂干了两年后，孙银钟又到平顶山一家汽修厂继续学习了一年。“2012年到苏州一家汽修厂打工时，我已经是‘中工’待遇了，当时一个月工资能拿到手2500元，比鲁山县‘师傅’的工资都高，就觉得修车这条路算是走对了。”孙银钟说。

考虑到父母需要照顾、孩子需要陪伴，孙银钟于2016年5月回到了老家张良镇，在国道边租下4间门面房，开始了自己的汽修生意。

孙银钟主营发动机、底盘线路等方面维修，从开始的客户少，到逐渐靠过硬的技术、优质的服务赢得了越来越多的客户。目前，孙银钟的汽修店在当地已小有名气。

“有时客户不停打电话催，或者是干脆站在车旁一直等待，我只好加班加点把活干完，老婆把饭做好了也没法吃，往往热饭就成了凉饭；干这活天天弄得一身油乎乎的，衣服从没穿过干净的。不过想到干这行养活了一家老小，一年下来还能存个六七万元，内心也就知足了。”孙银钟感慨道。

“现在不管是进口车还是国产车，质量都不错，只要按时保养、定期查看轮胎气压和磨损程度、检查冷冻液、刹车片等，就能保证安全驾驶。”采访结束时，孙银钟还不忘以专业的角度给记者提个醒。



## 咱村里的年轻人