

# “农情”相伴昂“龙头”

## 农行南阳分行助力牧原公司由“小民营”长成“绿巨人”

□本报记者 孙玮 通讯员 刘延军

岁末年初，农行南阳分行爆出“重磅”：在农行总行、省、市分行高效联动下，该行向全球最大的自繁自养一体化生猪养殖企业、国家级农业产业化龙头企业——内乡牧原食品股份有限公司投放贷款20亿元，创下了金融机构向该企业单笔融资的最高金额。这是该行30年初心不改、鼎力支持养猪个体户成长为大型上市龙头企业集团发展奇迹的又一历史见证。

### 启动资金

#### 为回乡创业插上腾飞的翅膀

1992年，大学毕业的秦英林踌躇满志，毅然决定回乡创业，他把目光瞄在了村里谁也不看好的养猪上，那时的他真正是一无资金、二无种猪、三无场地，怎么办？他怀着忐忑的心情走进了农行网点。让他深感意外和惊喜的是，农行居然给他办了1万元贷款。那时的1万元可真不是个“小数目”！就这样，一家“干大事”的银行敢“放”，一个“想创业”的青年敢“要”，双方的大手紧紧地握在了一起。靠着这1万元贷款，秦英林从22头猪起步，当上了“猪倌”。6年之后，1998年，秦英林要建牧原的第一个养猪分场，农行南阳分行给他投贷1700万元，为他的二次创业注入了滚滚动力。秦英林终于可以展

翅高飞了！

### 金融创新

#### 助推“小民营”长成“绿巨人”

创新是企业加快成长和前进的动力之源。一直以来，“担保难、抵押难”，始终是困扰民营、小微企业融资的“老大难”。为探索解决这一难题的有效方法和路径，2008年，农行南阳分行针对当时牧原公司因市场行情造成流动资金急剧短缺问题，经深入调研考察，根据牧原高品质种猪选育、价值育种优势，精心设计，风险论证，大胆突破，在全国农行系统首创“种猪抵押贷”模式，及时为牧原雪中送炭，发放5000万元贷款解了企业燃眉之急。两年后，牧原公司获评首批国家生猪核心育种场。

时间是忠实的记录者、见证者。2010年，农行上市；4年之后，牧原公司上市的钟声在深圳敲响。双方合作翻开崭新一页。2015年，农行南阳分行向牧原公司投贷1.3亿元，助力牧原养猪由机械化、自动化向智能化方向勇敢迈进。

创新无止境。针对企业资金流、产业链等特点和管理实际，农行南阳分行为牧原公司全新打造了一揽子综合化金融服务方案，特别是2018年8月，为牧原量身定制“银企直联”服务模式，成为河南省农行系统首创，为牧原资金管理提供了最贴

心、最高效的服务保障。这一年，牧原股份成长为市值700亿元、年销售收入130亿元的企业。

### 服务升级

#### 在抗疫紧要关头共度时艰

危急关头见担当，艰难时刻显真情。2020年年初，新冠肺炎疫情突发肆虐，抗疫之战全面打响。

牧原公司是南阳市纳入省级疫情防控重点名单的企业，在非洲猪瘟+新冠“双疫情”影响下，国内生猪供给陷入紧张，支持好牧原公司，就是稳产保供、保护“菜篮子”。经上下联动密切协作，农行南阳分行客户经理精兵服务团队加班加点，网点开设“绿色通道”，并“特事特办”通过采集视频、照片传输等方式，顺利完成合同、凭证等面签工作，同时采用最优贷款利率落实打实降低企业融资成本，先后向牧原高效投放贷款5亿元。该行又创新融资模式，为牧原量身打造了供应链融资2亿元，加快了牧原产业融资步伐。这一年，牧原市值突破4000亿元，年销售收入突破560亿元，生猪养殖帝国的蓝图更加宏伟丰满。

### 推高提质

#### 相伴共赢一起向未来

2021年，乡村振兴全面提速，“万人助万企”活动风起云涌，南阳市委、市政府

出台了支持牧原做大做强做优的专项措施，全力支持牧原打造国际化、智慧化、现代化的全球生猪生产和猪肉产业中心。这些，与农行南阳分行打造“乡村振兴和县域金融领军银行”的目标定位高度契合。

为提升合作品质，拓展合作效能，农行总行、省、市分行高层带领专家团队多次深入牧原集团，现场考察牧原肉食产业综合体等建设项目，与企业高层密切会商。农行南阳分行特别组建专职服务团队，对牧原公司开展包括非低风险授信（含流贷和固定资产贷款）、低信用风险授信和其他专属授信（供应链融资）在内的综合授信工作。在农行总行、省、市分行高效联动下，农行南阳分行最终成功为牧原授信110亿元，创下了该行发展史上贷款授信额度的最高纪录。

2021年12月至2022年年初，经农行总行、省市分行、县支行和办贷网点全力“施工”，该行仅用两天多一点的时间就为牧原公司放贷20亿元，其中1笔贷款金额12亿元，创下了该行单笔额度最大、投放效率最高的历史纪录；同时，该行为牧原公司上游供应链客户群提供的线上信用普惠贷款10亿元也正在陆续投放中，这种贷款无须抵押担保，利率优惠，随借即用，不用即还，进一步有效解决了担保难、贷款贵问题。

## 农行许昌分行 密织防控网 让客户放心员工安心

连日来，许昌市辖内突发新一轮疫情。农行许昌分行高度重视，第一时间启动疫情防控应急预案，紧急部署疫情防控工作，快速应对突发疫情。

密织防控网，压实责任区，确保各项工作正常运转。农行许昌分行严格落实许昌市委、市政府及监管部门疫情防控相关要求，将疫情防控等级升至最高级别，以最高标准、最严要求、最快速度抓实抓细防控措施落实。该行党委时刻关心基层员工身体健康，及时将配送的护目镜、防护面罩、鞋套、防护服、测温仪、一次性手套等物品送到基层一线，为基层严格场所管理，员工做好个人防护提供了坚实保障。

落实防疫部署，抓细防疫管控，确保网点运营和客户员工安全。农行许昌分行疫情防控工作相关人员紧急组织全行开展涉疫风险排查，明确配合属地隔离观察、核酸检测等防疫要求。同时，积极落实许昌市核酸筛查工作部署，推动全行员工按社区安排完成核酸检测工作。该行现金中心疫情防控期间照常工作，相关岗位人员穿戴防护服和护目镜等，在加强自身防范的同时，全面确保群众用上“干净钱、放心钱”。该行运营管理部强化监督指导，要求正常营业的网点定时对厅堂、自助设备、等候区等公共区域进行消杀，做好清洁、消毒、通风等防护措施，确保营业环境安全，让客户放心，让员工安心。

## 农行鄢陵县支行 进村入户办理惠农e贷

近年来，农行鄢陵县支行以服务“三农”领军行为目标定位，坚守金融服务乡村振兴主责，深耕乡村市场，助力乡村振兴。该行以农户线上信贷产品——惠农e贷为代表的金融产品，解决了农民贷款难、贷款贵、手续繁问题，支持了一大批普通农户和新型农业经营主体发展生产、经营致富，在推进农村普惠金融领域取得了明显成效。

2021年以来，该行已累计发放惠农e贷1.52亿元。截至去年12月末，该行惠农e贷授信客户1030户，贷款余额1.03亿元，贷款客户覆盖全县277个行政村（社区）。惠农e贷是农行专为广大农民量身打造的便捷高效线上贷款产品，通过手机实现线上申请、在线提款、在线还款，农民足不出户就可以完成办理贷款。在惠农e贷推广中，农行鄢陵县支行改变了对接服务农民的方式，由过去让客户来回跑腿变为营销团队进村上门服务。办理过程中客户只需要通过手机上传身份证、户口本、营业执照、土地使用相关证明、经营流水等材料，经过审核后，就可以在一周内获得放款。该产品放款速度快，年利率低，按照借款10万元计算，一年只需要支付利息3950元。

该行客户经理深入田间地头、花木园林基地和农副产品产业集群开展金融服务，着力解决了农户融资难、融资贵、金融服务不到位等问题，打通了金融服务的“最后一公里”，切实增强了农村金融服务的可得性、便捷性，让更多的农户共享普惠金融发展成果，为乡村振兴贡献了农行力量。（张志平 张傲宁）

## 滑县农商银行 掀起“开门红”营销热潮

1月4日，滑县农商银行的员工分赴全县各地开展旺季营销活动，掀起开门红热潮。截至1月6日，该行安心贷累计授信15573户金额78415.4万元，授信2579户金额10708万元。6天内新增授信514户金额2899万元，授信65户金额294万元。

该行通过“展期+续贷”模式，持续为小微企业纾困解难。该行逐户与小微企业主、财务人员沟通联系，全面了解企业经营情况，秉承“应贷尽贷”“应延尽延”“应帮尽帮”的理念，组合运用“宽限期”“展期”“无还本续贷”等政策，对症下药，积极为小微企业纾困解难，助力企业渡过难关。

## 农行舞钢市支行李辉庄分理处 荣获“最暖厅堂”称号

近日，从农业银行总行传来喜讯，农行舞钢市支行李辉庄分理处荣获2021年中国农业银行“最暖厅堂”称号。

该分理处位于舞钢市院岭街道舞钢路中段，紧接城市主干道，交通便利，客源丰富。该分理处深入贯彻落实“两转合一”“营业网点文明规范服务星级创建三年行动计划”战略部署，以实施“服务升温工程”“擦亮农行品牌，打造金牌服务”活动为抓手，争创环境美、服务优、效率高、风控好、体验佳的标杆网点，不断提升服务水平和窗口形象，创建了具有鲜明特色的服务品牌，受到广大客户和社会的一致认可和好评。

该分理处坚持从细节抓起，营业大厅为广大客户提供了助听器、免费茶水、便民雨伞、应急药箱、随用随取的老花镜等。厅堂工作人员热情服务，从“心、语、手”切入，一对一认真耐心跟客户进行沟通，了解服务需求，将客户精准分流至高柜或自助终端设备，为客户带来了暖心服务。

该分理处聚焦便民利民，切实解决客户难题，2021年以来为行动不便的特殊客户提供预约上门金融服务20余次，并组织党员先锋队走进社区，积极推介农行掌上银行、聚合码等特色产品，普及金融反诈知识，提升金融消费者权益保护意识。“服务升温”一直在行动，农行舞钢市支行李辉庄分理处的每一位员工用心、真心、实心和热情周到的服务为客户营造温馨港湾，用实际行动践行“客户至上，始终如一”的服务理念，努力打造“暖心厅堂”服务品牌。该分理处先后荣获省市分行百佳党支部、先进基层党组织等荣誉称号。（梁爽爽 石晓燕）

## 郑州市税务局 全力稳外贸促发展

近年来，全球疫情反复、国际金融市场动荡，出口企业尤其是小微企业发展面临的风险和挑战前所未有。在这种背景下，如何打通助力出口企业稳住基本盘？郑州市税务局多部门联动施策，通过无纸化网上申报、数字智能审核、税库银电子退库等出口退税方式，全力稳外贸、促发展。

河南省通用机械进出口有限公司，是拥有20多年历史的河南省老牌外贸企业。受疫情影响，公司面临着营销渠道受阻、海运价格高、订单无法按时完成等问题，资金周转出现困难。了解到该情况后，国家税务总局郑州市金水区税务局主动作为，第一时间前往企业开展走访工作，把税收优惠政策送给企业，减轻企业资金周转压力。“针对疫情，借助‘非接触式’办税的推进，外加工出口退税无纸化办公，使我们的退税时间基本上缩短到了一天至两天。另外我们去年实现了1800万到2000万元的退税规模，对我们的现金流有很大的帮助。”河南省通用机械进出口有限公司董事长郭子乾说道。

据了解，国家税务总局郑州市税务局2021年全年累计为2100多家出口企业办理了出口退税，通过无纸化网上申报、数字智能审核、税库银电子退库等方式，确保了出口企业的退税款准确及时到账。郑州市税务局进出口税收管理科科长李华表示：“按照我市数字税的发展规划，今年我们将继续完善从出口企业到税务部门再到国库的‘高速数字通道’，将出口退税平均办理时间压缩至6个工作日以内，用我们的税务力量来稳外贸、促发展。”（本报记者 孙好闻）



1月6日，国家税务总局焦作市马村区税务局联合共青团马村区委、马村区妇联前往马村区工小、焦作市第六中学开展了“温暖冬天”关爱行动，为25名困难青少年送去了过冬的棉衣、帽子、围巾以及书包、图书等物品。 王华 摄

## 农行鲁山县支行 抓牢服务“关键点” 争做行业“排头兵”

□本报记者 孙玮 通讯员 陈海

“农行的贷款真是及时雨，帮了俺公司的大忙。”1月5日，鲁山县一家农副产品公司的王经理感激地说。原来，王经理的公司前不久资金周转困难，致使他彻夜难眠，后来他抱着试试看的态度，到农行鲁山县支行申请了纳税e贷，很快就贷到了200万元，解了公司的燃眉之急。

一直以来，农行鲁山县支行积极发挥金融服务“主力军”作用，突出“服务乡村振兴和实体经济的主力银行”，大力支持实体

经济发展。为接好金融服务乡村振兴的“关键棒”，该行明确金融服务乡村振兴工作思路，聚焦乡村产业、乡村建设、城乡融合、农村改革、农村消费升级等。

该行争做普惠金融的先行者，紧紧围绕市场和客户需求，积极推广线上融资产品，为小微企业提供更加“便捷、安全、低价”的普惠信贷服务，现已推出了“纳税e贷”“抵押e贷”“资产e贷”“首户e贷”“账户e贷”等线上小微企业特色产品，并结合筒式贷、科技贷、政府增信贷等线下产品，构建了线上线下协同的产品和服务体系，扩大了小微企业服务覆盖面。该行在资金供

给上突出“增”，在融资成本上突出“降”，在产品服务上突出“新”，努力提供精准适配的金融服务，全力支持民营和小微企业成长壮大。2021年，该行累计发放企业贷款7.74亿元。

该行通过“展期+续贷”模式，持续为小微企业纾困解难。该行逐户与小微企业主、财务人员沟通联系，全面了解企业经营情况，秉承“应贷尽贷”“应延尽延”“应帮尽帮”的理念，组合运用“宽限期”“展期”“无还本续贷”等政策，对症下药，积极为小微企业纾困解难，助力企业渡过难关。

## 农发行河南省分行 个人收款业务回笼资金26.31亿元

□本报记者 孙玮 孙好闻

2021年，在农发行河南省分行党委的坚强领导下，全行上下自觉提升站位，各部门密切协作，持续加大“企业客户个人收款业务”推广力度。截至2021年年底，该行签约个人收款业务客户336家，回笼资金26.31亿元，完成预定目标的213.21%。

农发行河南省分行建立激励机制，先后将个人收款业务推广工作纳入“春雷行动”《强化核算扭亏增盈实施意见》和《关于2021年提质增效高质量发展工作意见》，以及县支行经营绩效考评，激发了全行积极性。为推进业务开展，该行领导带队先后对15个市分行、40个营业机构进行了现场督导和调研，有力推动了问题解决和业务营销。

力度，力争贷款客户应开尽开。该行要求各级行聚焦适合个人收款业务推广的商超、房地产、医院等行业，主动上门营销，宣介农发行补贴优惠政策，大大提高营销成功率。

在进一步强化推广企业个人收款业务平台过程中，农发行各级行结合实际，加强创新探索，因企制宜，充分发挥平台作用，取得了明显成效；通过个人收款平台，有效监测管理客户贷款回笼，帮助分析企业生产情况，提高贷后管理质量。农发行安阳县支行创新利用该企业个人收款业务平台清收抵债资产。农发行新郑市支行利用个人收款平台，按照客户贷款比例与同业进行资金分账，保护了该行的利益。

农发行各级行加强对企业客户生产经营分析，找准客户收款结算特点，引导客户分别使用POS机刷借记卡、二维码等收款结算方式，降低手续费成本，节约手续费成本支出约263.1万元。同时，加强与客户沟通协调，延长回笼资金留存时间，扩大资金留存比例，有效提高了存款收益。

## 农发行信阳市分行 投放18.88亿元全力支持稻谷收购

□本报记者 孙玮 通讯员 王永胜 周心慈

2021年秋季稻谷托市收购启动以来，农发行信阳市分行坚持把支持秋季稻谷收购、保障粮食安全作为首要政治任务来抓，按照粮食收储政策要求，认真落实“三个到位”，有力发挥了农发行粮食收购信贷资金供应主渠道作用，全力保障区域粮食市场稳定，确保农民“丰产又增收”。截至2021年12月底，该行累计投放最低收购价贷款18.88亿元，已累计支持收购秋季稻谷13.84亿斤。

资金供应到位，做到“钱等粮”。针对2021年秋季粮食市场行情，农发行信阳市分行积极协调信阳市发改委、信阳市粮食和物资储备局和中储粮两家直属库等部门、企业，及时精准启动最低价收购。2021年11月3日，在接到河南省部分地区启动2021年中晚稻最低收购价执行预案通知后，该行第一时间完成最低收购价贷款审批工作，于2021年11月10日投放首笔托市收购贷款1000万元支持秋粮收购。

金融服务到位，满足融资需求。该行坚持服务政策性收购与市场化收购并举，在做好及时足额保证托市收购资金的基础上，因地制宜、积极稳妥地支持好市场化收购，为辖内4家龙头企业累计授信3亿元，投放市场化收购贷款0.35亿元。该行创新营销产品和金融服务，大力推广粮批供应链、竞拍贷模式，成功为1家新客户授信0.1亿元，满足粮食加工企业多元化融资需要，稳步增加市场化客户数量。同时，该行积极加强沟通协调，及时解决客户在收购过程中遇到的难题。

强化监管到位，防范信贷风险。该行按照国家政策要求，对秋粮收购贷款发放到收回的全过程进行监督和控制，确保收购资金专款专用、库贷挂钩、封闭运行。该行从贷款授信额度、储粮仓容能力、资金支付和收购进度相匹配四个方面着手，加强收购各环节的管理，充分利用内外部监管力量，采取现场及非现场监管手段，落实好贷后库存检查工作机制，提高监管水平，保障粮食安全。

统筹：孙玮  
 电话：13803991708  
 邮箱：ncbsw@126.com