

新春走基层



1月23日，郑州市区一家超市内，一位小朋友在展示自己挑选的年货。春节临近，郑州各大超市年货走俏，节日氛围渐浓。

本报记者 杨呈霞 摄



近日，宜阳县樊村镇实验小学学生冒严寒、踏冰雪，将亲手创作的春联送到镇敬老院。疫情防控志愿者家中，为他们送去春节的祝福。

本报记者 黄红立 许金安 通讯员 张本铎 摄

西郭作村备足过年精神食粮

□本报记者 王旭

“来来来，蹑蹑脚再进去，别把雪水带到屋里。”1月23日，温县岳村街道西郭作村村民宋月清带着小孙子，兴奋地走进村里的养老院大厅。

“这两天大雪，孩子玩得欢，这不，刚领他在外面打雪仗，跑着追着就到了，刚好看到村里发通知，在这免费领春联，我们也来领一副。”宋月清说。

走进屋内，一股浓浓的年味扑面而来，环顾四周，桌上摆满了墨迹未干的春联，还有些春联，桌上摆不下，只能放到地上。

“马上快过年了，我们村委提供笔墨纸砚，免费为村民写春联，在这大雪纷飞的冬季，给村民带去暖暖的年味吧！”西郭作村党支部书记赵海波说。

村民们围聚在一起，帮着正在写春联的宋月清研墨展纸。西郭作村村民宋月清才是一名书画爱好者，自从退休之后，更有大把的时间专心研究。

“我本来就喜欢书画，刚好村里建的有郭熙文宣室，我没事就来这里写写画画，村里厚重的文化历史底蕴，需要我们后人传承下去。”宋月清说。

西郭作村是北宋山水画家郭熙的故里，近年来，村里深入挖掘郭熙文化，依托党建综合体，打造了郭熙文宣室。文宣室里挂满了各式各样的书画作品，都是当地书画爱好者创作的。

“像我可以在这学写毛笔字、画画，学传统文化。”宋月清说不只是她，村里的其他人也经常来这里“舞文弄墨”。

“我们还定期举办书画交流会、儿童读书会、种植交流会等，通过形式多样的交流活动，丰富了村民文化生活。”赵海波说。

除了郭熙文宣室，西郭作村还打造了郭熙书屋，阅览设施一应俱全，书架上摆放着各类图书，有农牧养殖技术、人物传记，还有学生教辅资料等，种类繁多。

“考虑到有些村民识字不多，我们还引入了有声阅读。”赵海波说，“要让书屋和文宣室成为村民休闲和学习的好去处，为乡村文化振兴注入活力。”赵海波说。

屋外白雪皑皑，屋内书香四溢，春节将至，西郭作村早已为“年”备足了精神食粮。

合同花椒 放心种

□本报记者 黄红立 许金安 通讯员 邢杨迪

“确保应收尽收，保底价每斤6元，市场波动的话咱价格还会上涨，不会让叔叔们吃亏！你们有钱赚，公司才能更好发展，我们的目标是一致的，就是把‘鸭岭红’品牌打造好，走出河南，走向全国，品牌价值越高，咱们的花椒就越值钱！”

牛利利的语音刚落，杨蛟龙就迫不及待第一个坐到签字席上，在“花椒订购合同”上郑重地签下了自己的名字。按照“约定”，杨蛟龙要在2022年9月1日前，交售鲜花椒16000斤。

1月19日，洛阳世恒农业发展有限公司迎来了一批特殊的客人——百余名鸭岭镇花椒种植户。听完专家田间现场授课、参观完公司生产流水线后，签约仪式举行。

40岁的牛利利是伊川县鸭岭镇人，先后从事过物流、服装等行业，群众对她的称呼也由原来的“卡车妹”“牛衣橱”，变成了如今的“牛利花”。

鸭岭属丘陵镇，土壤硒含量高，花椒种植面积达5.3万亩，但因没有企业

带动，鲜花椒难以储存，外地商贩趁机压价，增产不增收。牛利利决定带领乡亲一起致富。在鸭岭镇政府的支持下，2020年她转战农业领域，对原户进行改造，购进烘干、筛选、压榨等设备，于去年6月成立了洛阳市世恒农业发展有限公司，开发了花椒酱、花椒油、花椒胶等产品，注册“鸭岭红”商标。当年，公司一跃成长为加工储存干花椒150余吨、带动椒农2万余户的龙头企业。

“其实这合同签不签都一样，牛总是干事的，不会骗人！我种了20多亩花椒，都是六七年的树龄，去年送到牛总这里，比卖给‘二道贩子’多收入2万多元。签订合同意味着自己要做强田间管理，坚持生态种植。回村后，我会动员村民都赶快来签合同！”杨蛟龙说，他所在的王庄村种植花椒2800多亩，与公司所在地鸭岭村一岭之隔。

“老乡们请放心，咱鸭岭花椒与‘伊川小米’‘岭上西薯’具有同等的社会地位，也是县十大农业特色产业之一，政府鼓励做大做强，县里定位西北部为花椒产业发展区，豫西地区品牌花椒示范产业园建设加快推进，还将

与科研院所对接，加大产品研发力度，提高产品附加值，确保咱种植户稳定增收！”

听说举行签约活动，伊川县委副书记、鸭岭镇党委书记杜志宇也来到现场，考察花椒产业现状，听取椒农意见建议，鼓励椒农签约、抱团发展，形成品牌。杜志宇还现场微信“下单”1188元，订购“鸭岭红”系列产品邮寄给外地朋友。

西窑村63岁的椒农任铁军可谓“起了个大早，赶了个晚集”，成为当天最后一个签约人。本来西窑村安排车辆接送的，出发前车辆出现故障，任铁军只好骑摩托车往公司“跑”，赶到时活动已接近尾声。

“这成色不错，叔你放心，不方便送来的话公司上门收购。”任铁军打开手机上的照片，牛利利看后当场表态。“小姑娘是个爽快人，我那10亩花椒全给你，合同赶紧拿过来！”任铁军让牛利利拿出合同并签下了自己的名字。

当天下午，牛利利将108名签约种植户全部拉进了“世恒椒农”微信群。

疫情防控下的“原阳味道”

(上接第一版)

面对严峻的疫情形势，九豫全公司建立起了疫情防控应急工作领导小组，以建立党员先锋岗为主要手段，毫不松懈持续抓好疫情防控各项工作，不断完善常态化防控和专项应急预案，做好相关卫生防护物资储备。

“虽然位于风险地区的部分门店关闭，但其门店的销售额出现了小幅度上涨，销售总额基本持平。”九豫全董事长杨书锋说，“我们争取到了疫情防控和企业发展的‘双胜利’。”

戴着口罩抓项目 “县委、县政府+党员干部”的服务模式

提起县里新签约的兴威食品有限公司生产基地项目，谢书涛说得很准确：投资5亿元，建设周期2年，投产年产量10万吨。作为一名原阳县产业集聚区的招商干部，谢书涛全程参与该项目的接洽和落地。

兴威食品有限公司(下称兴威食品)位于福建省漳州市，是一家有着24年历史的“老”食品企业，也是生产鱼糜制品、肉制品等速冻食品的“行家”。

此前的2021年12月中旬，兴威食品公司负责人就来到原阳，敲定最终的合作细则，原阳县委书记刘兵接待。在机关餐厅午餐时，刘兵走到餐厅门口迎接，然后推门落座，客串了一把首席服务员。饭菜简单，但让兴威食品一行人找到了家的感觉。

“拿地即开工！”正式商讨用地、审批等一系列事项时，刘兵代表原阳县委、县政府拿出了态度。“这意味着，涉及土地赔偿、征收、报批等一系列手续，政府全揽在自己身上，不用企业操心，开工建设至少可提前半年时间。”谢书涛说，“客商当即有了在原阳投资的信心和决心。”

绿色食品是原阳县四大主导产业之一，更是县委、县政府的“掌上明珠”。围绕绿色食品产业链，补链、强链，原阳县委、县政府实施“一个产业、一套班子、一个方案、一抓到底”推进模式，成立重点项目服务工作专班，进行全周期服务。

在“万人助万企”的浪潮中，刘兵更是多次到原阳县产业集聚区的食品企业调研。

“国内熟制羊肉产品不多，市场缺口大，这是我们的机会。”雨轩公司总经理俞建华说。

戴着口罩抓市场 “党员干部+企业”的创新模式

疫情改变了世界，也改变了中国，更改变了企业的正常发展轨迹，产业链如何重构？供应链怎样加强？销售渠道如何升级？原阳县委、县政府和食品企业敏锐地认识到这一变化带来的新挑战、新机遇和新发展。

刘兵率先垂范，县级领导干部和各单位负责人带头，每天有一半时间在企业现场解决问题，把工作地点从办公室搬到企业，引导企业创新产品、提升品质、勇闯市场。

受疫情影响，悦之丰公司600多家“悦来悦喜”便利店有近200家闭店，但正常营业的，供应依然充足。

“全县220多名员工全部上岗。”悦之丰公司总经理王现飞坦言，虽然最近部分门店关闭，但是售价238元“年菜大礼包”新产品弥补了空缺。

1月4日，刘兵带队前往悦之丰公司调研已经投产的冷链物流项目建设，交流期间，刘兵书记指出的“加强预制菜新菜

戴着口罩抓衔接 “二产+一产”带动三产的融合模式

式的研发”，给了王现飞很多启发。黄焖焖肉、梅菜扣肉、红烧丸子、红烧大鲤鱼……大礼包除了8个预制菜，还有花样馒头和八宝饭。“这两样在预制菜礼包里不多见，但多了它们，再配些素菜，一桌年夜饭就搞定了。”王现飞说，年菜大礼包加热即食，很适合疫情下的家庭聚餐，一个春节档预计能卖出近万份。

雨轩公司也积极寻求新机会。因为疫情，贸易、餐饮、代工、农贸等销售冷鲜羊肉的渠道都受到了影响。去年底，雨轩公司市场部电商中心成立，12月24日晚上9点多，樊西刚“火线”上任，兼任电商中心与企业策划部经理。

新渠道更需要新产品助阵。为了开发出口感好、营养达标且有市场的牛、羊肉熟制品，近一个月雨轩公司研发中心的员工满脑子都是牛和羊，从郑州科技学院食品科学与工程专业毕业的朱万卿，也一心扑在了羊肉上，羊头肉、麻辣羊拐筋等产品在他手里诞生并投入生产。

樊西刚这个经理还没“满月”，就已经带领电商部“挂图作战”对接洽谈了上百家直播公司，并与7家达成了合作意向。

寄出的新产品样品反响不错，马上面临大批量生产，盒马鲜生、美团优选等新的销售路径也被顺利打开。雨轩公司直面之前成熟产品“瘸腿”的现实，胸有成竹定下了2022年电商渠道销售额达1个亿的目标。

“从2000元涨到了2200元，现在能拿到3000元，每月20号准时就打卡上了。”赵永民是原阳县太平镇水牛村人，在雨轩公司的养殖基地工作的他，直说待遇不赖。

疫情的不确定性让食品企业供应链随时有中断的隐患，这个养殖基地，就是雨轩公司积极“补链”，探索集良种繁育、屠宰分割、加工销售和休闲观光于一体全产业链迈出的重要一步。

“羊群、人员、圈舍、设备、车辆的清洗消毒，我们一直很严格。”雨轩公司采购经

理袁欣说，由于流程规范，疫情的到来并没有影响基地的日常运转，加上又是直供原阳产业集聚区的生产厂区，运输上也没有困难。

养殖基地一年出栏量大概有4万只，不足全公司用羊量的10%，但对活羊屠宰量占全省规模以上企业80%以上的雨轩，建起规模化、标准化的养殖场，是树起了推广小尾寒羊品种、帮助农户增收、助力三产融合的标杆。“俺就打算之后回家养些羊，严格按照雨轩的饲养标准来。”赵永民说出打算，一旁的袁欣很支持。

从原阳县主要领导到首席服务员，在服务食品企业过程中，也深感企业供应链的压力与薄弱。原阳县委、县政府要求各乡镇负责人摸清辖区内优势种养产业，主动与企业进行对接，满足企业的生产需求。

“黑小麦很多群众见都没见过，推广种植很艰难。”河南九龙食品有限公司(下称九龙食品)总经理张建省介绍，黑小麦中维生素、矿物质、微量元素丰富，系列产品近两年是粗粮食品市场的“香饽饽”，但因本地种植少，原材料只能长途跋涉从内蒙古、青海等地收购。

九龙食品位于原阳县产业集聚区南部，占地仅有20多亩，但每年销售额都接近1亿元，并连续五年为三全、思念、白象等“大厂”提供花生、芝麻、黑小麦等初级加工产品，这两年黑小麦最畅销。

经过实地观摩、市场考察，路寨乡党委书记杜卫敏、官厂镇党委书记甄纪军看到了黑小麦的广阔市场，大力推广种植。从2019年开始，九龙食品在官厂镇、路寨乡等地陆续建起了3000多亩的黑小麦种植基地，“订单式”收购并定“保护价”，一亩地比种普通小麦增收至少500元。不仅九龙食品的“进料难”被解决，“冷门的”黑小麦也逐渐在原阳“热门”。

如今，原阳县产业集聚区食品产业园区里越来越多的企业，开始钟爱原阳本地的农产品，更乐于“就地取材”，集聚的效应，也让企业间“相互取材”更快捷安心。齐街镇党委书记张涛说，阿利茄汁面的“中央厨房”——河南省味得佳食品有限公司，目前也正在和他们洽谈收购番茄，用来制作茄汁面里的番茄酱。

疫情阻挡不了原阳县食品产业发展的步伐，打响“老家河南，吃在原阳”区域品牌的脚步一直未停。

舞钢市 深山老人雪夜发病 医护人员紧急救援

本报讯(记者丁需学 通讯员段弘涛)1月22日，舞钢市普降大雪，寒风凛冽。晚上11时许，该市尹集镇姬庄村70岁的村民姬振国突然胸痛心悸，呼吸困难，把平时家里备的药吃下后情况未见好转反而加重。

1月23日凌晨1时，该市人民医院急诊科接到120出诊指令，刚从尚店镇王庄村接诊卒中患者回来的值班医生张国朝、护士邢世颖和司机赵永杰迅速备齐抢救器械和药品，开着救护车急奔姬庄村。在湿滑的道路上艰难行驶40分钟

后来到达姬庄村，恶劣的天气加上崎岖的山路，救护车实在不能再前行。三人便踏着泥泞和积雪，步行到了患者姬振国家里，给他做心电图并抬上三轮车，然后小心翼翼地转移到救护车上。姬振国患糖尿病、冠心病多年，当时又出现发热并发生晕厥，病情危重。

经吸氧、镇痛、退热、强心等抢救治疗后，姬振国的病情慢慢稳定下来。半小时后到了医院，张国朝立即为他做后续治疗并办理住院手续，使患者脱离了生命危险。

上蔡县 青年志愿者 冲锋在一线

本报讯(记者黄华 通讯员白贤阳)“我是上蔡籍的大学生，也是疫情防控服务站志愿者，大门交给我把守，请放心！”1月20日，上蔡县蔡都街道二里社区疫情防控服务站志愿者宋晓晓自信地说。尽管鼻子被冻得通红，宋晓晓依旧认真地做好登记、测温等工作。

“做好物资登记、走街串巷宣传、悬挂张贴横幅、疏导群众情绪，这份工作虽然辛苦、烦琐，但我不能松懈，我必须好好干！”重阳街道大学生志愿者李明明说。

正如李明明所说，疫情防控工作既琐碎又累，同时也要承担很大的健康风险，但是这帮青年志愿者并没有因畏惧而止步，反而积极投入到各项工作中，用极短的时间上手，并熟能生巧，成了疫情防控服务站的风景线，受到各方的称赞。

据了解，近期，宋晓晓、李明明等近10万名青年积极响应上蔡团县委号召，主动加入疫情防控一线队伍中，分赴全县26个乡镇、近500个行政村的疫情防控服务站，汇聚起抗疫的强大力量。

赵庄村的“守夜人”

□本报记者 丁需学 通讯员 李晓光 吕卫华

1月20日，天气阴冷，寒风刺骨。凌晨3点多，平顶山市郊的一座小村落，村口疫情防控服务站临时板房里的灯还亮着，在黑夜里显得格外醒目。

板房里，芦天佑穿上厚厚的棉衣，烧上热水后，把体温计、登记本、消毒液整整齐齐地摆在服务台上，准备开始新一天的工作。

凌晨4点，村里在矿上上班的工人陆续开始回家，查看“两码”、测温登记，芦天佑迎着回村的人员，紧张地忙碌着。芦天佑今年60岁，是卫东区中楼街道赵庄村的一名小组长，也是有30年党龄的老党员。今年，是他第三个年头在村里疫情防控服务站夜间值守。

“村里在周边矿上上班的人多，夜班下来一般都是4点多回来，做好夜间的值守，非常重要。”赵庄村党总支书记郑长坡说。

而芦天佑所在的赵庄村，在煤矿上上班人员占比较大，自2020年初第一轮疫情防控工作开展以来，芦天佑就主动请缨，为村里站好夜班岗，每当疫情防控工作开始，村口的临时板房就成了他的“家”。

“村里的年轻人白天都有事儿，我年纪大了，晚上瞌睡也少，我就想着叫他们都好好休息休息。”芦天佑说。

郑长坡说，他们怕老芦身体吃不消，多次劝说他和大家轮流值夜班，但芦天佑屡次拒绝，总是说自己在值守没问题的，还能跟回村的人说说话。

“作为组长、作为党员，我有责任为乡亲们站好岗。”芦天佑说。

亮剑“三清两建” 护航乡村振兴

(上接第一版)

追回资产清民怨

董某是偃师区缜氏镇扒头村村民、区人大代表，利欲熏心的他竟打起了村集体企业——偃师石油化学厂的主意。

为掩人耳目，董某伙同偃师某公司负责人李某上演了一出“狸猫换太子”的把戏——两人以假合同、假借条等，通过虚假诉讼，于2010年5月骗取石油化学厂经营权及违约金162万元。

基层“带头人”变为侵占集体财产的“大蛀虫”，引发群众强烈不满。十多年来，群众多次反映，但因案情复杂，多次出现反复，导致案件长期搁置。“三清两建”乡村治理专项行动开展以来，针对董某、李某通过虚假诉讼侵占集体财产一案，偃师公安分局高度重视，成立工作专班，采取入户走访、调取台账、会同检法召开商会等方式，认真分析研判、厘清思路，顺应群众诉求，找到切入点，做到不仅“人到”“身到”，更要“情到”“心到”，这笔耗时十余年的“糊涂账”终于被梳理清晰。

在掌握充分证据的基础上，2021年10月15日，偃师公安分局依法对李某采取刑事强制措施，2021年11月26日，依法提请偃师区人大常委会罢免董某人大代表资格，并对董某采取刑事拘留措施。

集体资产归集体。在“三清两建”工作组的努力下，通过刑事处罚及教育感召，董某、李某自愿向扒头村退赔240万元。偃师通过法治力量，把基层矛盾问题解决好，为村级长远发展扫清障碍，让乡村振兴迈上新征程。

降服“村痞”暖民心

“十多年的断头路终于修通了，俺可以到河堤上散步了！”1月16日，偃师区翟镇镇田中村几户村民走在新修的水泥路上，心情格外舒坦。

时间回到十年前。田中村王某为方便自家喂羊，在河堤旁强行挖了一个60平方米的青贮饲料坑，使道路成了“断头路”。村里多次动工想把路面填平，王某拿钱不办事，不但不配合，还扬言上访，村里拿他没办法。

“三清两建”专项行动开展后，民警与驻村工作组入户走访时，群众反映最多的就是“断头路”。2021年11月10日，翟镇派出所开展以来，针对董某、李某通过虚假诉讼侵占集体财产一案，偃师公安分局高度重视，成立工作专班，采取入户走访、调取台账、会同检法召开商会等方式，认真分析研判、厘清思路，顺应群众诉求，找到切入点，做到不仅“人到”“身到”，更要“情到”“心到”，这笔耗时十余年的“糊涂账”终于被梳理清晰。

在掌握充分证据的基础上，2021年10月15日，偃师公安分局依法对李某采取刑事强制措施，2021年11月26日，依法提请偃师区人大常委会罢免董某人大代表资格，并对董某采取刑事拘留措施。

集体资产归集体。在“三清两建”工作组的努力下，通过刑事处罚及教育感召，董某、李某自愿向扒头村退赔240万元。偃师通过法治力量，把基层矛盾问题解决好，为村级长远发展扫清障碍，让乡村振兴迈上新征程。

“乡村治，百姓安，发展顺。”李良表示，下一步，偃师公安分局将以更高的政治站位、更强的责任担当、更大的工作力度，坚持将“三清两建”与“扫黑除恶”常态化相结合，重拳出击、持续发力，为全区乡村振兴营造安全稳定的社会治安环境。

浚县残联优化上门办证服务助力乡村振兴

为进一步抓实“能力作风建设年”活动，持续巩固残疾人脱贫攻坚成果助力乡村振兴，近日，浚县残联优化上门办证服务，坚持打通残疾人办证“最后一公里”。据悉，该项工作主要针对上门办证的服务对象(重度肢体残疾、重度精神、智

力残疾)以及申请流程进一步规范，需上门办证人员在镇(街道)残联提出申请后，该县残联5个工作日即可完成证件办理发放，不仅解决了重度残疾人行动不便的问题，也大大提高了该县残联上门办证服务效率。(王庆龙)