

一村一品 展特色 兴产业

A 禹州市刘门村 火红『柿』业带来红火日子



晾晒柿饼

□本报记者 宋广军 通讯员 刘艳红 文/图

当一个日进斗金的煤矿村因资源整合戛然而止，一下子跌入省定贫困村的谷底后，还有没有浴火重生的希望呢？禹州市磨街乡刘门村党支部书记李海亮带领全村党员群众，用一棵棵柿树苗绿满了荒山，靠一棵树红彤彤的柿子摘掉了穷帽，以“一村一品”再续昔日辉煌，刘门村先后荣获“河南省脱贫攻坚先进集体”“河南省乡村旅游特色村”、许昌市“美丽乡村”等称号，刘门村柿子产业被认定为“河南省农民工返乡创业助力脱贫攻坚优秀项目”，刘门柿饼被收录到全国第四批“名特优新”农产品名录！

“下一步，我们将坚持‘一村一品’发展之路，以国家级产业示范园区为抓手，拉长产业链条，做优柿子品牌，打造中原柿乡，让乡亲们日子像火红的柿子一样更加红火！”3月17日，李海亮告诉记者。

煤矿关了，群众都在眼巴巴地看着他

在禹州市，刘门村曾经有过一段辉煌的日子。从20世纪90年代开始，刘门村陆续开挖了十几对小煤矿。进入21世纪，煤炭经营走出困境，产销两旺。

然而，随着国家相关政策的调整，全村的小煤矿全部整合关闭。没几年，这个曾经日子火红的富裕村竟成了省定建档立卡贫困村。

党员坐不住了，群众坐不住了，他们纷纷找支部、找干部。从乡亲们那无助而又期盼的眼神里，村“两委”干部看到了压力，也看到了乡亲们的信任。他们下定决心：无论如何也要让乡亲们过上好日子！

接连失败，栽种柿子的道路咋就这么难

2010年，在村子四周三面环山一道岗的山坡上，村“两委”干部看着、想着、商议着。当他们转到村东沟里一棵百年柿树下时，思路一下子豁然开朗：从记事起，这坡上沟边全是柿树，鲜柿可以摘烘柿，吃不完的可以晾柿饼。老祖宗早就留了后路，咋就把这忘了呢？

村干部把这个主意一说，群众都说行。说干就干。党员干部和群众代表先后到洛阳、陕西富平等地取经，并引进了一批柿树苗，种下了30亩试验田。

村“两委”干部和技术员们天天像伺候自己孩子似的，给树苗施肥、浇水、修剪，只盼着早结果。可是，两年、三年，几百棵柿树一个柿子也没结，原来是品种不对路！

通过考察，他们又引进了黄金柿。栽下第二年就开花、结果了！大家奔走相告，柿子引种成功了！

到秋天，乡亲们小心翼翼地采摘、削皮、晾晒，柿饼做成了！可吃到嘴里一比较，大家的笑容消失了：味道没法比，哪能卖出去？

接连打击，让有的人失去了信心

刘门村党员干部不信这个邪。他们顶着压力，再次外出考察、学习，重新引种了尖柿品种，经过精心的管护、培育，晾出的柿饼霜白、软糯、味甜，谁吃谁说好。

2015年，刘门柿子终于成功了！

浴火重生，火红『柿』业带来红火的日子

从2016年起，刘门村大规模推广柿树种植4000余亩。村委会牵头成立了村集体经济柿柿如意牧发展有限公司，引导村民成立了绿润、绿航、三阳、众源四家合作社及润泉家庭农场，注册了地标性商标“刘家门”及“柿柿杏隆”商标，按照统一品牌、统一制作、统一价格、统一销售的原则，通过“公司+合作社+农户”的运营模式和鲜柿、柿饼、柿子醋主打产品，带动了柿产业、养殖业、乡村旅游经济发展“三驾马车”，完美实现了从资源型经济到绿色生态型发展的道路，走出了一条“一村一品”共同富裕之路，一举摘掉了贫困村的帽子。2021年，全村采收柿子40余万公斤，生产柿饼10万公斤，柿子醋1万公斤，实现收入600万元，旅游业收入突破100万元。

如今，刘门村家家户户都是公司成员，依靠公司致了富。

图片新闻 NEWS

3月15日，尉氏县邢庄乡大庙村羊肚菌扶贫种植基地的员工在采收羊肚菌。

近几年，尉氏县以规模化、产业化、品牌化的精品订单产业作为促进农民增收的重要途径，采取“公司(专业合作社)+基地+农户”的模式，大力发展“一村一品”特色产业，目前全县516个行政村组建了309个“一村一品”农民专业合作社，吸纳了11600多名群众加入合作社。李新义摄



B 叶县栗林店村 艾草种出致富产业链



邓见成(右一)向客商介绍本村艾产品 范旭东 摄

□本报记者 丁需学 通讯员 焦萌 范旭东

近日，河南省首批省级“一村一品”示范村镇名单公布，叶县常村镇栗林店村艾草系列产品名列其中。

小艾草何以长成村民致富“摇钱树”？3月17日，记者走进栗林店村，探寻其致富“秘诀”。

“大伙加油干，咱们争取今天把这茬艾草种完。”在栗林店村艾草种植基地，该村党支部书记邓见成正带领村民种植艾草。

“我们尝到了艾草种植的甜头，今年继续扩大种植规模，这一茬20多亩是今年新流转的地。”邓见成说，以前谁也想不到，这随处可见的艾草，竟然能变成我们村致富增收奔小康的“法宝”。

常村镇地处浅山丘陵区，很适合艾草生长。“以前山上生长很多野草，有外地来的药材收购商专收艾叶，秋天，村民们农闲时就上山收割艾叶。”邓见成说，随着该镇收购艾叶的商贩越来越多，村民逐渐意识到了艾草的价值。

2018年，叶县将艾草种植作为常村镇调整产业结构的重要抓手，每亩地给予750元作为启动资金，还向种植户派驻科技特派员指导种植，推动乡镇特色产业发展。邓见成先后多次组织村干部、村民代表到南阳、南京、常州等地学习，了解艾草市场行情，学习种植管理经验。

2018年年底，该村流转了398亩土地，开始种植艾草，按照“党建+产业”的发展思路和“党建+合作社”的村社合作发展模式，通过“四议两公开”，确定艾草种植个人承包与村集体经济合作的模式，村干部带头承包。承包后按每亩上交100元计算，每年可为村集体经济增收近4万元。

“地里的艾草是循环着割的，一年可以收割三茬，晒干后1亩地年收艾草800~1000公斤。”邓见成说，别看艾草生命力强，要想收获品质好、产量高的艾草也大有学问，种植两年艾草的土壤就会板结，需要把艾草苗全部拔除，用土地深松机进行深松，增加土壤含水量，提高肥力。

“一到收割艾草的时候几十个村民下地，大家有说有笑，可热闹了，我还会拍一些劳动时候的短视频，好多人给我点赞哩。”邓见成的妻子张俊兰常到地里组织大伙干活儿，她说，割艾草一天能挣100元，村民可以得到“流转+务工”的双重收益。

目前，该村艾草种植已发展到500多亩，艾草收割时可提供临时性工作岗80余个。

“艾草行情一年一变，可艾产品的价格比较稳定，我们还得上艾草深加工项目！”邓见成和村“两委”干部商议着发展艾草深加工项目。

2021年4月，总投资100万元的栗林店村股份经济合作社艾绒加工厂正式投产运营，每年可为村集体经济增收3.2万元。

走进艾绒加工厂，经过流水线生产出来的一袋袋优质艾绒整齐码放在厂房里，堆得像小山。同时，该村还利用闲置民房作为生产车间，生产艾条、足浴包、艾枕等产品，使得一些无法外出打工的村民，可以在家门口挣钱。

“现在做艾条的有6个人，做足浴包的有10多个人，艾绒加工厂里有五六个人。光在厂房作业的就有二三十人。”邓见成说，随着艾草产业链条的不断完善，20余名村民在生产、加工等环节受益。

“我们生产出来的艾产品根本不愁销路，在市场上很受欢迎。”邓见成说，村上种植艾草本身质量就好，做产品时用料也足，吸引了不少回头客，现在做的产品基本都是订单销售。

目前，依靠栗林店村艾草种植及深加工项目，村集体经济每年可创收20余万元。同时，稳定带动村民就业30余人，全村户均增收1万多元。

“接下来，我们将继续拓展深化艾草种植产业链，提升产品附加值，用艾草带动更多群众增收致富。”谈到今后打算，邓见成信心满满。

上蔡县刘岳村 “鸽”畅美好生活 助力乡村振兴

本报讯 3月16日，记者在上蔡县邵店镇刘岳村云贺肉鸽养殖场看到，一座鸽棚内，鸽子所在笼舍依次排开，整整一层，每层有若干小笼子，每个小笼子里都有鸽子。小笼子里还有一个小窝，窝里有的有刚孵出的小鸽子。一只只鸽子在笼子里或悠闲啄食或安静孵蛋，还有的扑闪着翅膀，形成了一幅美丽画面。

近年来，为加快农业产业结构调整，振兴乡村经济，邵店镇刘岳村在省农业农村厅驻刘岳村第一书记李红岗和村“两委”的带领下，立足本村实际，按照“一镇一业”“一村一品”的产业发展思路，努力发展特色农业产业。先后引进了志诚箱包厂、华晟园林公司、刘岳种植公司、云贺肉鸽养殖场、水产养殖基地等，加上原有的盛唐农场、众合合作社和肉猪养殖场等11家产业，年总产值362万元，进一步提升了本村经济发展实力。

云贺肉鸽养殖场从广州引进种鸽，

建成养殖棚3座，占地5600多平方米，存栏肉鸽6400对、13000多只，每天产蛋300枚左右，年产蛋10多万枚，培育种鸽1000多对、乳鸽3000多只、肉鸽2500只。由于养殖的鸽子抗病能力强、饲养成本低、产品销售渠道广，2021年鸽场产值60多万元，纯收入16万余元，通过省农业农村厅联系消费扶贫和电商平台销售到郑州等周边城市，带动3户农户养殖鸽子，每家养殖3000只左右。事业初成的高建伟、高云贺夫妻，通过“合作社+基地+农户”和“代养代销”模式，已带动3户村民在养鸽的产业链上找到了增收的机会。

随着鸽子产业的发展，高建伟和高云贺夫妇向农户传授养鸽子的生活习性、种鸽配对、疫病预防等专业知识和与农户建立完善了利益联结机制，带动脱贫户和农户家门口稳定就业，实现当地农户发家致富。李红岗告诉记者，这两年刘岳村先后被评为乡村振兴示范村，“一村一品”示范村。（本报记者）

淮滨县张庄乡 桃林树下养土鸡 林下经济有“钱”景

本报讯（记者尹小剑 李振阳 通讯员李林欣）3月16日，记者行至淮滨县张庄乡三里村时，忽见一片桃林，远远望去，云蒸霞蔚，美不胜收。

这里是淮滨县张庄乡冬红桃种植基地，成片的桃花竞相绽放，充满了浪漫的气息，彰显出无限美好春光，构成一幅美丽的桃园美景。行走在桃林里，一阵微风拂过，花香扑鼻，让人心旷神怡。

“我是东北的，跟着我家那口子回到淮滨种桃已经5年了，来得早不如来得巧，桃花今天才全部盛放，你们算是幸运的了……”正在进行林间管理的老板宋秀梅热情地招呼记者。宋秀梅的丈夫宋永明是淮滨县张庄乡人，退伍后在哈尔滨开了一家孵化场。2017年，孙居明夫妇受淮滨县委、县政府回乡创业政策感召，成立了姊妹种植合作社，流转村里的100亩土地种植冬红桃。目前，种植面积已扩大到200亩。

“咯咯咯，咯咯咯……”桃林里，或

悠闲散步或到处乱跑或聚众叫唤的土鸡吸引了记者的注意，只见这些鸡毛色鲜亮，精神饱满，吃的是小麦玉米，喝的是露水井水，住的是百亩桃林，这条件，真的是鸡生巅峰了！

据了解，基地里的200多只鸡都是宋秀梅自己用炕孵化的，她给我们展示了她家的炕，让我们这些土生土长的中原人大开眼界。每天这些鸡都能下80~100个鸡蛋，都是纯正的笨鸡蛋，1元1个，肥美的土鸡根据年份每斤卖20~25元。

“老板娘，我们来买鸡蛋，我要100个。”“我要200个。”来买鸡蛋的秦女士告诉我们，这些纯正的笨鸡蛋吃起来特别香，营养价值高，她已经购买多次。

“这桃园林下养的一只只土鸡，就像请来的一个个特殊的‘工人’，它们每天在桃园里不辞辛苦地除草、除虫，不需付工资不说，更是我增收的又一‘宝贝’。”说起林下养鸡，宋秀梅脸上的喜悦之情溢于言表。

宝丰县商酒务镇 磨地坪“磨”出一片新天地

本报讯（记者丁需学 通讯员马俊歌）3月17日，记者走进位于宝丰县商酒务镇的一家地坪工程企业，生产车间里工人们正在生产固化剂、磨片等产品，一派繁忙景象。

作为拥有国内地坪行业核心技术、并在自主研发生产领域创新发展的龙头企业，这家叫“远达”的地坪工程公司不仅拉长了产业链条，还示范带动了新注册的地坪工程公司300余家，从业人数5000余人，年实现营业收入达1.5亿元，使当地群众依靠磨地坪“磨”出了一片“新天地”。

据了解，地坪是一种高强度、耐磨损、美观的地板，具有无缝、质地坚实、防腐、保养方便、维护费用低等优点。宝丰县域内的地坪工程企业主要研发并生产固化剂、磨片等产品，而行业群体也主要承揽厂房、地下车库、学校、医院、机场等地坪及修复等业务。“企业立足创新发展，发挥辐射带动作用，短短两年时间，我们苦练内功，

提出了更加优于国标的质量目标。”远达地坪负责人赵锋印介绍，目前企业拥有国家级发明专利两项，知识产权专利11项，产品均达到了节能环保的要求。

尤其是近两年，宝丰县鼓励“大众创业、万众创新”，当地政府不仅向企业派驻首席服务官，帮助企业解决生产过程中的“疑难杂症”，还出台了一系列政策加快资源整合，健全培育机制，拉长产业链条，推动传统优势企业在转型升级中持续做优做强，形成了一批引领产业基础高级化、产业链现代化的“头雁”企业，提升了市场竞争力。

“我们的地坪工程企业的产品现在已经出口到了印度、新加坡、越南等国家。”商酒务镇党委书记郭书东说，在做大做强地坪工程产业的同时，他们又把发展的眼光瞄向环氧树脂、塑胶跑道、防水工程等领域，接下来会吸纳更多的从业者，把这个“新天地”磨得越来越大、越来越宽。

固始县 油茶树成农民致富“摇钱树”

本报讯（记者尹小剑 李振阳 通讯员何婷 汪亚娟）“家里有老人，孩子也小，没办法出门，现在我们镇油茶种植、培育基地多，家门口就能务工，加上流转的山地租金和分红，一年收入一两万多元，能挣钱，工作时间还灵活，非常好。”3月14日，固始县段集镇蒋营村村民吴永福一边修剪油茶树一边满意地说。

近年来，段集镇大力发展油茶产业，把油茶作为“一村一品、一镇一业”的主打产品。全镇挂包籽油茶面积3500多亩，年产量达1200多万元。有种植大户89户，油茶种植专业合作社两

家，合作社以入股分红、土地流转、就业务工等多种方式带动脱贫户102户392人。

“今年计划再种3000亩，预计未来3~5年，我镇油茶年收入有望突破5000万元大关，全镇人均增收1500元。”段集镇党委书记马松刚说。

油茶堪称固始县乡村振兴的“优质选手”，是农民增收致富的“摇钱树”，全县适宜种植油茶的丘陵约1270.9平方千米。近年来，该县始终坚持科学化种植、产业化发展，全县油茶种植面积达4万余亩。