

郭培娟 帮村里找到“金项目”

□本报记者 丁需学 通讯员 王腾飞

“金蝉会根据不同地温随时变换在地下的深度,再过3个月,它们就会爬出地面,成为餐桌上的美食。”4月6日,在宝丰县闹店镇户口村鸣鑫金蝉养殖基地,驻村第一书记郭培娟说。

郭培娟今年32岁,是一名90后,2019年9月被选派到户口村工作。上任后,郭培娟发现户口村地处丘陵,土地贫瘠,靠土地促进农民增收难度很大。但在平郊快速通道、石香路两侧有1000多亩的林业生态廊道,郭培娟想,如果利用这些林下资源,

找到一个投资少、风险低、效益高的项目,就能尽快带领村民增收致富。

2021年,郭培娟从朋友处得知金蝉高蛋白、低脂肪,市场需求量大,前景广阔。为了学到金蝉养殖技术,郭培娟带领村“两委”到江苏宿迁多家公司进行考察学习。郭培娟在考察中发现,金蝉养殖技术容易掌握,效益可观,这更增强了她养殖金蝉的信心。“一般情况下每亩林地的金蝉产量会逐年递增,第三年便可产出60斤金蝉,按市场价每斤60元计算,每亩可以收益3000多元。”郭培娟说。

考察结束后,郭培娟组织村“两委”召开会议,商议租用平郊快速通道西侧160亩林地用于金蝉养殖。会上,村干部共同出资,筹集资金10万元。会后,村委委员彭亚伟购买了拖拉机、旋耕机等农用机械,专门用于林地杂草清理。在做好土地平整、灌溉、围网、播种等工作后,2021年5月,户口村鸣鑫金蝉养殖基地正式挂牌成立。当年,受洪水灾害影响,共产出金蝉400斤,主要销往农家院、食品加工厂,收益2万多元。

“今年,每亩林地金蝉的产量会达到20斤,预期总收益近20万元。下一步,我们会免费教群众养殖技术,签订回收合同,带动群众增收致富。”谈起金蝉养殖,郭培娟信心满满。

申巨东 出门有车市区有房

□本报记者 黄华 通讯员 杨明华

“巨东这孩子真中,从过去的贫困户到现在买车、买房,给咱村的年轻人树立了典范。”4月4日,在汝南县常兴镇大申庄村,提起申巨东,乡亲们连连称赞。

申巨东今年26岁,8岁时他的父亲患上二级精神病,经常打骂家人,母亲一气之下去了在武汉生活的姨妈家,申巨东和妹妹跟着爷爷一起生活。2017年,申巨东家被确定为贫困户。申巨东外出务工,上海、北京、深圳等都去过,由于工作不稳定,挣不到钱,成为“月光族”。

“巨东啊,你是家里的顶梁柱,自己不努力,猴年马月能脱贫?”在村干部的帮助下,申巨东重拾生活的信心。2018年春,申巨东来到确山县龙凤山养殖场务工,月薪4500元,虽然钱不多,但总比在外漂泊强。2019年7月,申巨东跳槽到汝南天康宏展养殖场当电工,月薪6500元。

光干活挣钱不行,还要掌握技术,为将来的发展奠定基础。当年12月,申巨东来到安徽明康汇养殖场务工,月薪9500元。工资高了,干劲更足。白天,申巨东跟着技术员边干边学,夜里写心得体会,逐渐掌握了肉牛、生猪、鸡鸭的选种、配种、繁育和疾病防治等技术,同时还掌握了企业的经营模式、管理经验。凭着吃苦耐劳精神,从2018年到2020年,申巨东3年挣了20多万元,一举摘掉了穷帽子。

今年春,申巨东花20多万元购买了一辆小轿车,还在驻马店市买了一套100多平方米的新房。“现在,我又有了新的目标、新的志向,不仅要摆脱脱贫模范,更要做乡村振兴示范。”申巨东说。

农村是创业的舞台,申巨东和朋友计划投资200万元,在家乡发展水果种植和肉牛、白山羊养殖业,用技术和产业带动乡亲们一起致富。“今年8月份就能实现生态种养既定目标。”申巨东满怀信心地说。

谭胜衍 瞄准乡村休闲游

□本报记者 尹小剑 李振阳 通讯员 董勇

“在我这里,每斤鱼按照12元的售价对外垂钓,也可以包天垂钓。人多的时候,每天就有100多根竿子钓鱼,有的市民不仅来垂钓,还带着家人来赏花、爬山,吃地锅饭。”4月7日,谈起游客数量,蛇园山庄负责人谭胜衍笑着说。

谭胜衍是信阳市浉河区东双河镇周庙村有口皆碑的能人,他率先发起了特种养殖,成为省内、市内的翘楚。

2014年,谭胜衍从老家广东省江门市来到东双河镇,投资500万元办起了肉蛇养殖场。高峰时期,蛇场存栏量10000余条,年收益30万元。随着新冠肺炎疫情发生,根据国家相关法律法规,全面禁止野生动物。谭胜衍毅然关闭了蛇场,大力发展休闲垂钓、园林苗木种植等产业。谭胜衍流转了近300亩土地,建起了12个鱼塘和苗木基地。

谭胜衍在鱼塘里投放了罗非鱼、叉尾鲷鱼等生长周期短、见效快的南方鱼种。这种超前的经营理念让谭胜衍的鱼塘成为广大市民钓友的垂钓胜地。“来这儿的客人,我会严格按照村里要求,让他们扫码登记,查看健康码,不能给镇里和村里增添麻烦。”谭胜衍说。

周庙村党支部书记朱德敏说,谭胜衍认准了特色养殖向乡村旅游转变的道路是正确的,谭胜衍种植苗木,不仅提高了周边农户的“绿色经济”意识,同时,周庙村也成为镇人居环境综合整治的一处亮点。

许二霞 种大棚番茄效益高

□本报记者 黄华 通讯员 张红卫

“我村‘绿红火’种植专业合作社建于2017年,经过发展,合作社已建有温棚300多座,蔬菜种植已规模化,不仅带动周边群众致富增收,还吸引了城里人来种菜。”4月5日,汝南县板店乡魏岭村党支部书记魏永红向记者介绍道。

走进一座温棚,满棚的番茄幼苗长势旺盛,生机勃勃,几名妇女正忙着蘸花、打顶、打杈。魏永红指着一位打扮时尚的年轻妇女说:“这位就是‘老板娘’,她原来可是城里的‘俏媳妇’,现在成了我们魏岭村的‘种菜女’。”

这位年轻妇女叫许二霞,原来和丈夫范国强在汝南县城批发蔬菜,去年来到魏岭村种菜。“在县城卖菜的时候,国强经常到这儿收购蔬菜,是这里的常客。”许二霞说,“2020年年底,国强来拉菜的时候,听合作社负责人魏永红说,合作社年后准备扩大规模,回去后我们两口子一商量,就来这里种菜了。”

2021年春节过后,范国强夫妇与合作社签订了合同,承包了合作社的20多亩地,在魏永红的帮助下,投资30多万元建了13座温棚,2021年7月份全部种上了晚番茄。许二霞说,去年番茄成熟时,正遇上好行情,客商直接把车开到大棚前,番茄一出大棚就过磅,收购价每斤3元,13座温棚一季收入30多万元,当年就收回了成本。

“温棚建好后,国强负责外出采购和销售,我负责种植管理。合作社有专人负责技术指导,需要用工的时候也是合作社负责联系。”许二霞说,“现在棚里的番茄是春节后移栽的,目前已经开花,预计‘五一’后就能上市,可以一直供应到七月份。”

“温棚建好后,国强负责外出采购和销售,我负责种植管理。合作社有专人负责技术指导,需要用工的时候也是合作社负责联系。”许二霞说,“现在棚里的番茄是春节后移栽的,目前已经开花,预计‘五一’后就能上市,可以一直供应到七月份。”

“温棚建好后,国强负责外出采购和销售,我负责种植管理。合作社有专人负责技术指导,需要用工的时候也是合作社负责联系。”许二霞说,“现在棚里的番茄是春节后移栽的,目前已经开花,预计‘五一’后就能上市,可以一直供应到七月份。”

“温棚建好后,国强负责外出采购和销售,我负责种植管理。合作社有专人负责技术指导,需要用工的时候也是合作社负责联系。”许二霞说,“现在棚里的番茄是春节后移栽的,目前已经开花,预计‘五一’后就能上市,可以一直供应到七月份。”

“温棚建好后,国强负责外出采购和销售,我负责种植管理。合作社有专人负责技术指导,需要用工的时候也是合作社负责联系。”许二霞说,“现在棚里的番茄是春节后移栽的,目前已经开花,预计‘五一’后就能上市,可以一直供应到七月份。”

因户施策 不落一个

西峡县公安局驻村第一书记李长坤因人制宜指导群众发展产业

□本报记者 曹国宏 曹怡然
通讯员 封德 王玉贵

从民警到驻村第一书记,西峡县公安局一级警长李长坤2019年10月完成了角色转变。两年多来,奔走在西峡县重阳镇上街村14平方公里、15个村民小组的农家院落内、村组公路上和田园沟渠旁,他倾心描绘的种植、养殖业发展画卷宛如春日的美景映入眼帘。

“喂儿,喂儿……”4月6日早饭后,上街村74岁的脱贫户王振生甩着鞭子,吆喝着羊群开始了新一天的生活,67岁的妻子刘春华拾掇好青草喂鸡。“李书记及时协调

产业发展资金,帮俺家养羊、养鸡,日子越过越好喽!”王振生感念着党的好政策。

王振生一家三口人,妻子体弱多病,儿子49岁,双目失明。自2016年开始,在西峡县公安局驻村工作队队员的接力帮扶下,王振生一家在2020年顺利实现脱贫。2021年年初,李长坤结合他家房前屋后山坡面积大、青草茂盛的实际,与他促膝交谈。

“老王哥,你手脚灵便,但年龄大,种香菇需要人力,你家没有帮手,养羊、养鸡成本小,很适合你家。”李长坤的建议得到了王振生的认同。一年过去了,目前王振生的羊已经繁育到了10只,蛋鸡已发展到了30多只。“到了年底,羊和蛋鸡卖了,净收入能有

一万多元。”他和妻子高兴得不拢嘴。

“对于农村来说,巩固脱贫攻坚成果,向乡村振兴迈进,发展产业是关键,这也是我这个第一书记的职责。”李长坤说,为此,他入户面对面搞好服务,因人制宜、因人制宜指导群众发展产业,增加收入。

脱贫户杨玉强、余进香夫妇供养三个孩子,孩子上学费用、家庭日常开支等沉重的负担压得夫妻二人喘不过气来。前年顺利脱贫后,李长坤通过走访和座谈,鼓励他们利用产业奖补资金,扩大香菇种植规模。

“今年俺们种了将近2万袋香菇,要不是李书记的鼓励,俺都没信心。”杨玉强的话里透着感激。“现在是养菌期,严格控制

棚内温湿度,保证不生杂菌、袋子不出现霉变现象,秋季出菇品质才好!”李长坤每周都要到杨玉强的香菇大棚里查看菌菇生长情况,并及时提醒夫妻二人科学种植。

“在李长坤书记的带动下,上街村建立了防返贫动态管理机制,村组党员干部定期入户走访,摸清脱贫户、边缘易致贫户和突发严重困难户的实际困难,因人施策,全面巩固拓展了脱贫成果。”上街村党支部书记黄大生说,“去年,全村举办了三期香菇和猕猴桃种植技能培训,组织种植、养殖大户开展技术帮扶活动,发放到户增收补贴资金近9万元,让33户群众受益,种植、养殖业初具规模,为乡村振兴奠定了良好的基础。”



68元一斤的草莓 贵在哪

探秘西禾草莓教科书级别的精细化生产模式

□本报记者 魏静敏 文/图

春暖花开,莓香四溢。

4月2日,郑州郊外黄河滩区,仙客来坊园区1号园内,慕名而来的游客兴致勃勃地采摘着香野草莓。

仙客来坊园区的1号园是西禾农场最早的采摘园。这里种植的香野又叫“陶珠”,是草莓品种中的“贵族”,果皮橙红色,肉质脆嫩爽口,香味浓郁,是香味最独特的草莓品种。目前,采摘价格68元一斤,冬季更是高达78元一斤。让人出奇的是,这么高的价格竟然不愁卖。

在河南草莓种植圈里,西禾俨然成了“明星”。春日踏青之际,记者走进西禾农场,领略了被业内人士誉为教科书级别的精细化生产模式。

西禾农场创建于2015年,廖伟、赵顺康、任瑞彬三名年轻人,怀揣着农业创业梦想,开启了草莓种植生涯。廖伟负责生产技术,赵顺康、任瑞彬负责营销推广和后勤管理。一开始,三人就定位高端市场,尝试种植各种优秀的品种。

越好吃的品种越难种,这是瓜果种植行业的共识。而黄河滩地有机质含量低,pH值、盐分都高,经专家认定,并不适宜种植草莓。“但开弓没有回头箭,我们只能迎难而上。”廖伟说。

为了改良土壤,西禾在草莓季结束后施用大量羊粪,还种植玉米倒茬、吸盐。西禾技术团队专程去日本考察学习先进技术,还聘请郑州果树研究所草莓栽培专家进行指导,从品种选择到育苗,从栽培管理到采摘,逐渐摸索出一套完善的标准化、精细化栽培模式。

这几年,西禾农场一共试种了40多个草莓品种,最终选定了香野、红颜、白雪公主3个口感很好的“明星”品种。

有了好的品种,还得有好的苗子。西禾农场对草莓苗有着特别的要求,生产苗的直径不能低于8mm,而业内一般都是6mm左右。“看似微小的差异,其实对果实口感影响很大,壮苗结出的果实更加美味,品质更高。”廖伟解释说。

要想让草莓健壮生长,底肥要足,既不能缺营养,也不能“偏食”。

在施肥方面,西禾农场的草莓大棚,大量施用各种农家肥以及饼肥等,还有多种菌肥和氨基酸肥,每亩底肥投入超过3000元,是一般种植户的5倍。“目前,我们一亩地要施10立方米的羊粪、1吨的豆粕,这是西禾草莓又大又甜的秘诀之一。”廖伟说。

生产高品质草莓,离不开精细化的管理。草莓在不同生长阶段,所需要的温度、水分、养分都不一样,只有提供恰到好处的管理,才能产出好口味的果子。和普通大棚不同,为了让每棵草莓的根系有足够生长空间,西禾的草莓垄很宽,垄间距不小于1米,每条垄上布两根滴灌带,以保证水肥均匀。在大棚里,还安装了温度湿度传感器,根据生长需要随时掌控温度湿度。

在西禾农场,为了增加一点点透光率,草莓大棚的棚膜一年一换,冬季还要定期清洗。“只要对草莓的品质有一丁点的改善,我们就会去做。”廖伟说。为了让草莓更加香甜,一些费时费力的农事操作,西禾一项也不少,及时松土、疏花疏果,及时去除消耗养分的老叶、匍匐茎,保证养分充分满足给果子生长需求。

“西禾草莓的安全性,是值得信赖的!”廖伟说。

在栽培中,西禾的草莓从不用使用膨大剂(激素)。对于最难防治的红蜘蛛,西禾采用的是“以虫治虫”的生物防治办法,定期投入捕食螨,虽然成本高,但是效果好。灰霉病和白粉病是草莓挂果时最主要的两种病害,通过降低棚内湿度和硫磺熏蒸器进行预防。在大棚内铺稻壳和地毯,可以有效降低棚内湿度,而硫磺熏蒸器则是有机栽培中解决白粉病的必备工具。正是有了这两个“法宝”,西禾的草莓才做到了既美味又安全。每年的采摘季,西禾都会送样给权威检测机构SGS进行检测,按照国家对草莓的农残检测最高标准,全部285项都达标。

“在不考虑灰尘的情况下,我们的草莓采摘下来可以直接吃,不用洗。”廖伟说。

除了生产环节严格把关外,对于草莓的采摘、包装、运输等一系列流程,西禾都有着严苛的标准。采摘、包装过程全程佩戴口罩、帽子、手套,不合格的草莓坚决挑出来扔掉。标准化的流程、精细化的管理加上严格的品控,西禾为我省的草莓精细化生产树起了标杆,得到了消费者的青睐,打响了河南草莓品牌。



游客在园采摘草莓