

# 渔网连上互联网

## 西平渔网渔具销全国

本报讯(记者黄华 通讯员田春雨 李云飞)西平县作为一个不沿海、不靠江的中原城市,却赢得了“渔网之乡”的美誉,凭借着村民编织渔网,该县硬生生地崛起一座享誉全国的“中原渔具城”,成了全国重要的渔网渔具生产加工基地。

4月19日,位于西平县专探乡水泉汪村的快乐垂钓渔具公司内,以当地留守妇女为主的工人们坐在自己的工位上织网袋、伸网框、拉网口、挂网角……一双双灵巧的手不停翻飞,娴熟地编织着渔网;公司负责人王俊贺在电脑前不停地操作,打印机里“吐出”一串儿快速面单;等候在旁的工人,及时依照单据包装、发货,整个现场忙而不乱,紧张有序。

“这一会儿,我就处理了200多个订单,订单大多来自北京、上海、广州、哈尔滨、乌鲁木齐等地。”王俊贺一边敲击着键盘一边介绍,笑意写满脸上。

说起西平的渔网,还要从改革开放初期说起,当时西平人家家家户户编织网兜,也编织渔网、猎网、鸡网等,1992年当地建成了全国规模最大的网兜市场。

后来,网兜逐渐淡出市场,西平驶上了渔网渔具生产的快车道。2014年,该县建成了中原地区最大的渔具城,成功举办了首届渔网渔具展示交流会,吸引了全国500多家渔具生产厂家和1500余家渔具店采购商参会。

如今,随着返乡创业青年的加入,西平渔网编织这个传统行业,插上了互联网的翅膀。不安于现状的80后、90后新生代“网民”们,率先将渔网搬上互联网销售后,来自全国各地的订单纷沓而来。

工地上机声隆隆,工人们忙碌穿梭,在专探乡水泉汪村西侧一座占地79.8亩,建设总面积4.35万平方米,以渔网渔具为主,集生产、物流、仓储、商贸于一体的电商产业园正在加紧施工。据当地负责人介绍,园区建成后,可入驻企业40多家,容纳3500人就业,年销售额有望突破10亿元。目前,已经有10余户电商走出庭院进入园区。

水泉汪村村委主任王峰峰说,村民们一边“织网”,一边“触网”,依靠渔网与互联网这两张“网”,为当地农民架起了“致富金桥”,在带动周边村庄网店兴起的同时,还给农村妇女与老年人提供了在家门口就业机会。目前,水泉汪村及周边乡村已有网店近200家,年销售额超百万元的网店20多家,其中有5家网店的年销售额超过千万元。

# 沉浸式宣讲让理论学习不“冷场” 镇平有支“雪枫精神宣讲小分队”

本报讯(记者曹怡然 通讯员胡少佳 周娟娟)“1938年9月,彭雪枫组建新四军游击支队,任司令员兼政委,率300余名游击健儿,向豫东敌后挺进,点燃了中原抗日烽火。”4月15日,在镇平县委法院,省级金牌讲解员李诗冉讲解了彭雪枫将军的生平事迹。戎马倥偬的场景、声情并茂的述说、磅礴雄浑的配乐,沉浸式的宣讲让观众仿佛穿越到了革命英雄激情燃烧的岁月。

当天的宣讲活动采用“文艺+宣讲”的形式,历史回望《将军生平》、红色故事《游击队歌》、配乐朗诵《将军之恋》、主题党课《弘扬雪枫精神建功立业新时代》、集体研讨《我的听讲感悟》,每一个环节都清

新紧凑、生动感人,现场不时响起雷鸣般的掌声。

“聆听了今天的宣讲,顿觉耳目一新、心头一震!在当下的镇平,弘扬雪枫精神,传承红色基因,凝聚奋进力量,这是全县思想政治工作的守正创新之举。”参加宣讲活动的学员激动地说。

为助推“观念能力作风建设年”活动向纵深开展,镇平县委宣传部牵头抽调精兵强将组建了“雪枫精神宣讲小分队”,打造深入基层、深入群众、深入人心的理论宣讲“轻骑兵”。据悉,“雪枫精神宣讲小分队”将持续开展宣讲活动进机关、进社区、进乡村、进学校、进军营、进企业,为实施“镇平人建设新镇平”战略击鼓催征,增光添彩。

## NEWS 图片新闻



4月16日,安阳市商都农商银行开展2022年柜面人员技术比武,85名业务骨干、技术能手参加了比赛。比赛共设知识竞赛、键盘录入、单指单张手工假点钞、多指多张点钞等四个单项。许家沟支行杜君利、文峰区营业部朱丽萍、柏庄支行蔡红丽、水冶支行郭花云分别获得四个项目的第一名。  
本报记者 秦名芳 通讯员 郭庆艳 摄

## 郑东新区圃田乡持续做好疫情防控工作

近日,郑州市郑东新区圃田乡坚持多措并举,持续做好疫情防控工作。连日来,京港澳高速圃田(入)郑交通服务站盯牢中高风险地区来郑、返郑人员,从严落实测温、扫码、查验48小时内核酸检测阴性证明等措施,创新性采取远端提前

核检,对已检车辆预先通知放行,有效提高卡口工作效率,保障车辆快速有序通行。同时,成立社会防控面专班,加大对饭店、超市、项目工地等重点场所的督导检查,严格落实扫码登记、一米线、戴口罩等防控措施。  
(安琦)

# 微光点点 聚而成炬

## 一月不到两次救人

# “的哥”郭玉峰用车轮传承“雷锋精神”

□本报记者 黄红立 许金安 通讯员 谢芳

“一月之内,两次救人。危急时刻,小郭总能伸出援手!”4月19日,洛阳市洛龙区宝龙城市广场附近,候客的“的哥”们提起郭玉峰,纷纷竖起大拇指。

3月26日下午,开元大道与关圣街交叉口附近,一处候车亭雨搭玻璃突然爆裂,等车的乘客乱作一团,其中有三个女孩头部受伤。

“快上车,我带你们去医院,不要钱!”确认现场并无他人受伤后,郭玉峰立即将伤者送往最近的医院。

出租车上,一个女孩讲述了事发情况,另两个女孩捂着头上的伤口,低头哭泣。郭玉峰一边安抚她们,一边打电话报警。在确保安全的情况下,郭玉峰连闯几个红灯,用最快的速度赶到医院。到达医院后,郭玉峰及时送伤者就诊,直至一个女孩的家长来到医院,他才离开,还婉拒了车费。

2天后,4月16日晚10点多,郭玉峰想打个盹儿,就把车停在王城大道附近的停车位上,谁知刚闭上眼,就被一阵急促的敲窗声“叫醒”。

“叔叔,可以把车开进我们小区

吗?我爸突然昏倒了,急着去医院!”一个小姑娘说。

听了小姑娘的话,郭玉峰“冲”进小区。在众人协助下,小姑娘的爸爸被抬上出租车,5分钟就被送到了医院。

面对家属致谢,郭玉峰谦虚地说:“举手之劳,无论谁遇到类似情况都会主动施救的!”

据了解,30多岁的郭玉峰老家在黑龙江,来洛阳开出租车已8年有余。平日里,对老人和丢失钱包、手机的乘客,他都免费送还;高考季,他会主动加入爱心车队,遇到需要帮助的人总会施以援手。

## 捐献造血干细胞

# “献血达人”孟庆雨为患者生命“续航”

□本报记者 杨青

4月18日,河南省肿瘤医院造血干细胞采集室内暖意融融。在郑州市红十字会工作人员和志愿者的陪同下,“献血达人”孟庆雨捐献造血干细胞,为一名血液病患者送去“生命火种”,成为郑州市第365位造血干细胞捐献者。

孟庆雨今年38岁,由于工作需要,他经常奔波于各个城市之间。尽管生活忙碌,但孟庆雨参与公益活动的热情并没有消减。一有机会,他就会无偿献

血,至今已经坚持了16年。2016年12月,在四川省成都市出差的孟庆雨,参加当地无偿献血活动时,了解并加入了造血干细胞捐献者资料库。

去年12月,因为工作调动,孟庆雨来到登封分公司上班。上班期间,他接到了告知自己与一位血液病患者初步配型成功的电话。尽管因为时间流逝,孟庆雨已经忘记了曾加入造血干细胞捐献者资料库的事情,但他还是二话不说就同意了捐献:“当时选择‘入库’,目的就是为了解救人,没有理由不同意。”

随后,孟庆雨和家人说了自己的决定,得到了家人一致支持。孟庆雨说,家里就有学医的,知道捐献造血干细胞对身体没有伤害,所以都支持自己做这件好事。

在顺利通过高分辨配型、捐献前体检等流程后,捐献日期被定在了4月18日。“希望和我配型成功的患者早日康复,一切平安。”孟庆雨说,“配型成功后我特意查了一下,目前造血干细胞捐献者资料库的志愿者只有300万人,希望能有更多的人加入进来,带给患者生的希望。”



## 急救常识 进校园

4月16日,汝阳县直属初级中学的班主任老师,在医护人员指导下学习急救常识。当天,该校举办“班主任急救常识培训班”,邀请汝阳县人民医院医护人员走进学校,对七年级、八年级、九年级的48名班主任老师,进行一对一急救常识示范操作培训,为学校师生健康生活、认真学习提供可靠保障。  
康红军 摄

## 汝州王顺奇

# 科学种田 越种越甜

本报讯(记者丁需学 通讯员吴改红 宋乐义)4月12日,在汝州市庙下镇寺上村的一片农田里,种植大户王顺奇正在用大型机械整地起垄,为下一步的甘薯苗种植做前期准备。

“以前种地全靠人工,费时费力,成本还高。现在好了,机械化作业可以实现起垄、施肥一体化,两个人几天时间就能把这400多亩地给弄完!”

今年56岁的王顺奇是土生土长的庙下人,也是当地有名的种田“好手”。2012年,他成立了汝州市庙下兄弟种植专业合作社,主要种植甘薯、小麦、玉米、烟叶等粮食作物和经济作物,因为收益不错,种植面积也从最初的63亩发展到了现在的1200亩。

王顺奇曾经也是个不懂技术的“小白”。“头两年,觉得种地是自己的老本行,只知道蛮干,结果一年到头赚不了几个钱。后来通过市里、镇里组织的农业专家培训指导和到外地参观学习,才慢慢掌握了‘窍门’,收入也一下子上来了!”王顺奇说。

王顺奇种的甘薯品种优、上市早、品相好,每斤能卖到1.5元左右,仅甘薯这一项他一年就能收入100多万元。说着话,王顺奇又来到田头,打开灌溉管网的一个阀门,充足的水流喷涌而出。“这是政府出资给我们合作社修建的滴灌,足有上万米,能够实现全域滴灌,既省时省力还节约用水。”尝到政策红利“甜头”的王顺奇说。

## 舞钢宋红伟

# 种地上瘾 规模递增

本报讯(记者丁需学 通讯员白东亮)4月13日天刚亮,家住舞钢市尹集镇连庄村51岁的宋红伟便来到地头,看到自家麦田内的小麦已开始扬花,便自言自语地说:“小麦见花打药防赤霉病,又该打药了!”

他掏出手机,给镇上经销农资的王桂英打电话:“桂英嫂子,俺该打防治小麦赤霉病的药了,您给俺准备好350亩地的药,下午用。”6年前,宋红伟看到村里的土地撂荒,就萌发了租撂荒地种粮的念头。于是,他以每亩200元至400元不等的年租价流转土地70多亩。第二年,宋红伟流转土地面积发展到100多亩,去年达到220亩,今年达

350多亩。为了种好这些地,宋红伟先后花70多万元,购买了拖拉机3台,汽车、联合收割机各1辆(台),农机具20多套。他聘请农业专家做指导,严格落实土地精耕细作、配方施用肥料、选种优良品种等技术要求,精心管理。

功夫不负有心人,去年宋红伟种植的220亩强筋优质小麦卖了45.76万元,秋季玉米卖了42.34万元,全年合计种粮总收入88.1万余元,除去各项开支净挣了48万多元。宋红伟说:“今年小麦长势不错,若不发生重大自然灾害,产量会再创新高。明年俺想把种地面积扩大到500亩。”

## 种粮大户 慧种田