思路一变 致富天地宽

武陟县大刘庄村将芦荟大棚搬到线上直播间

“云上”种芦荟 引来“云地主”

本报讯（记者**冯佳志** 实习生**杨柳** 通讯员**王芳**）6月6日，在武陟县嘉应观乡大刘庄村，一座座温室大棚在阳光的照耀下泛着光亮。掀开厚厚的门帘，只见大棚里满目苍翠，一株株粗壮饱满的芦荟正可着劲儿往上长。

“现在花98元就可以认养一株芦荟，成熟后可以收到2支芦荟胶和2株小芦荟，想要的抓紧下单啦。”棚内，县委宣传部驻嘉应观乡大刘庄村第一书记张俊杰正对着手机直播，长势喜人的芦荟吸引了众多“云地主”下单购买。

如今，在“直播带货”浪潮的推动下，“云认养”成为当下“云上农夫”最为看好的新模式，大刘庄村将芦荟大棚搬到线上直播间，“云认养”芦荟成为一种新时尚

“这可是我们村致富的宝贝，不少人来认养，发在朋友圈里，咨询的人也很多。”张俊杰告诉记者，他们联合库拉索农业科技公司，同时依托江南大学、郑州大学进行产研合作，专门打造了芦荟产研基地等相关扶贫产业，通过“互联网+基地+村集体+脱贫户”的模式，带动村里的群众就业增收。

“每天我在大棚里除除草，风吹不到，雨淋不着，每天还有80元的收入，不出村就能工作。”脱贫户侯小田说。

目前，大刘庄村已成功种植芦荟30亩，安排脱贫户长期稳定就业8人，并可吸纳众多的季节工，用工最多时每天可吸纳20余人。

“今年9月份芦荟成熟，一株就能长到四五十斤重，预计每亩地收益至少有2万元。”两年多的心血眼看就要喜获丰收，大刘庄村党支部书记周新军的脸上露出了灿烂的笑容。“接下来，我们还要再新增70亩芦荟大棚，壮大芦荟产业，带领村民们走上致富快车道。”

鲁山县乔鸽采用新技术种植的蓝莓产量高价格高

蜜蜂授粉 蓝莓增产又增收

本报讯（记者**丁需学** 通讯员**乔新强**）6月8日，在鲁山县马楼乡小程庄村一处连片种植50余亩的蓝莓园，20多名工人正在采摘新鲜的蓝莓。明显可以看出，这个蓝莓园的蓝莓果，要比其他一些蓝莓园的蓝莓果要大一些。

“你看，咱们的蓝莓特级果和一级果特别多，初步估算亩产量要比其他的（同期）蓝莓至少高出20%左右，看起来我们租用蜜蜂授粉这条路是走对了。”蓝莓园的主人乔鸽一边采摘着蓝莓一边由衷地说。

乔鸽3年前种植的蓝莓今年开始大量挂果，为了提高蓝莓的产量和大果率，她没少向有关专家请教。专家告诉她，如果在蓝莓花授粉期采用蜜蜂给蓝莓花授粉，效果要比自然授粉好得多，因为蜜蜂很勤劳，几乎每朵花都会得到“光顾”，雄花粉和雌花蕊接触也更均匀，上等果率会更高。但在现实中，不少蓝莓种植户嫌租用蜜蜂授粉麻烦，所以基本上都是采用自然授粉法。

乔鸽把专家的话牢牢记在心上，今年春天蓝莓开花后，她租用了一个养蜂大户的20箱蜜蜂前来给蓝莓花授粉，并且开动脑筋，回购蓝莓蜜后精包装卖给北京的客户。总算下来，刨出租用蜜蜂成本，还净赚了万把块钱。本报4月25日2版曾以《跨界租蜂 蜂蜜回收 鲁山县马楼乡种植户乔鸽租蜜蜂为蓝莓授粉让多方获益》为标题，对这个新鲜事进行过报道。

“那天你们来采访时，虽然蓝莓果还很小，但我预估亩产能有600斤以上不成问题。从目前的采摘量来看，今年亩产能达1000斤左右，大大超过了我的预期，也谢谢你们的关心和回访。”乔鸽说。

“这个园子的蓝莓每天都能收获2000斤左右，全部供应北京市场，那里的经销商反馈我们的蓝莓上等果多、品质高、口感更好，很受市场欢迎，所以给的收购价也比其他地方的每斤多出7元，并且答应今后还包销我们用蜜蜂授过粉的蓝莓。”当天在园子里帮忙的小程庄村党支部书记尚伟说。

6月9日，在渑池县英豪镇水源村金银花种植基地，到处是群众采摘金银花的身影。近年来，该镇大力发展金银花种植，种植面积已达5000余亩。眼下正是金银花采摘时节，每采摘1公斤金银花就能收入14元，吸引了本镇及周边的1000余名群众前来采摘。

本报记者 **杨远高** 通讯员 **古俊锋** 摄

孟州 “五星”创建定目标 产业兴村有动力

本报讯（记者**冯佳志** 通讯员**李小慧**）6月2日，孟州市会昌街道侯庄村城市小菜园里，工人们有的在“老李家的菜园”除草，有的在“老宋家的菜园”浇水，一派繁忙景象。

“‘五星’支部创建以来，我们围绕城市小菜园特色产业做文章，通过寻求开发商认领租赁、市民买房得菜园的形式盘活资源，增加收入。”据侯庄村党支部书记钱红星介绍，目前，这里的菜园大部分已找到了“地主”。

侯庄村位于孟州城区西南部，村集体经济收入主要来源于黄河滩区嫩滩地的对外发包。去年以来，嫩滩地被统一收回列入黄河湿地核心区后，村集体经济收入由50万元直接下降到了几万元。

为尽快扭转被动局面，该村党支部以“五星”支部创建为引领，确立了“兴产业拓富路助振兴”的发展思路，依托紧邻城区南环路的区位优势，规划建设城市小菜园、温室大棚等项目，通过开展私家菜园认领、果蔬采摘等活动，积极发展周边游、短线游，提高土地利用率，扮靓农户菜园，打造经济高质量发展的新亮点。

目前，该村已在南环路进村路口建成了占地15亩的孟州市首家集休闲、采摘、旅游观光于一体的城市小菜园。其中，4亩已被某公司认领租赁。该租赁地块又细分为30块面积约1分地左右的小块地，各地块间由人行步道分割，“地主”可以在菜园内自由种植向日葵、黄瓜、青菜等，由菜园管家即村委会安排专人进行日常管理。

平时闲暇之余，“地主”们携家人和亲朋好友一起到菜园劳动，不仅可以体验田园乐趣，而且还可以传授孩子农耕文化。钱红星说，位于南环路南侧，占地10余亩的温室大棚也已完成了规划选址、土地流转等工作，计划建设5个大棚，用于反季节蔬菜种植、草莓采摘及水果种植等，与城市小菜园连为一体，形成侯庄村新的支撑产业。

旅游主导 林农增收 电商助力

杨树底村 振兴之路“根深干壮叶茂”

本报讯（记者**黄红立 许金安** 通讯员**刘静**）6月8日，夏日的栾川县庙子镇杨树底村绿意葱茏，生机盎然，望君山景区机器轰鸣，党员群众正在“露营基地”割草、平整。

杨树底村曾是贫困村，2018年脱贫，目前村子年集体经济收入超过20万元、人均收入1.5万元以上。近年来，该村坚持“旅游产业为主导，以林农产业促增收，以电商发展为抓手”为致富方向的乡村运营“小切口”，激活了富民强村“大文章”。

主导旅游，稳固乡村运营之根

2020年6月，杨树底月季园、星空帐篷房、高端民宿“莘野·揽山院”等均已建成，望君山景区组团初具规模，乡村休闲游蓄势待发。

“莘野·揽山院”是旧宅改造的精品民宿，村子多次邀约客商对接，但因规模小、缺水、装修运营投资太大，一家家地来，一家家地走。

只有“栽下梧桐树”，才能“引来金凤凰”。该村建造水坝、电网改造、主干道提升、安装路灯，制作720度“望君山”全景VR，出台减免租金政策，2020年3月引得栾川籍在外客商300万元的资金注入，并成立洛阳莘野酒店有限公司参与运营。

产业发展，运营先行。今年，“露营基地”开始建设，村、群众和运营商利益联结机制已建立完善。

林农增收，筑牢乡村运营之干

过去，杨树底村的葛根粉条、土蜂蜜、香菇、玉米糁等土特产“藏在深闺无人知”。2021年4月，帮扶单位洛阳师范学院设计了统一的“望君山”logo，还递上了一份30万元的农产品订单。“沁香园熟榨油坊”重焕生机、“玉米糁磨坊”应运而生、“葛根粉条”市场打开，带动20余名群众就业，实现了群众有动力、经营者有利润、村集体能增收。

“兰草产业是朝阳产业，庙子镇是全县起步最早的，且具备交通区位优势，要是能在杨树底村建设兰花产业园，我愿意运营，为集体和群众出一份力！”，前期已入驻该村的“鸿祥兰园”负责人申现青的这个想法立刻得到“回复”，投资100万元的兰花产业园已开工建设。

栾川兰花新的交易集散地及培育养殖中心将扎根在杨树底村，该村“造血”功能进一步增强。

电商发力，壮大乡村运营之叶

后疫情时代，电商优势明显。在村干部的游说下，2021年8月，在外创业的“电商达人”李贺峰回村成立公司，一个月时间就带动6名群众加入创业，并实现盈利。

2022年春节，锦鲤养殖户王新学直播卖鱼，销售12万余元。村里组织了10余次电商培训，周边群众纷至沓来观摩学习，不少人在网上开起了特产店、鞋帽店、服装店等，一根细细的网线架起了沟通世界的桥梁。

目前，杨树底村已被确定为栾川县电商建设示范村，电商产业园、直播间等已开工建设，电子商务强势出击。

驿城区诸市镇闫庄村

土豆成了抢手货

本报讯（记者**黄华** 通讯员**郑付生 邱学忠**）6月9日，驻马店市驿城区诸市镇闫庄村的田野里，一辆大型土豆收获机一路高歌，紧随其后的70多名村民娴熟地将一个个刚挖出来的土豆捡拾到筐里，一辆辆装卸车、运输车在地头不停穿梭，处处呈现出一派丰收的景象。

“今年我们的土豆又丰收了。”河南盛世兴农业科技公司负责人王正合看着丰收的土豆兴奋不已。他说，公司今年种植700多亩土豆，亩产在6000斤以上。

王正合说，这些土豆一下种就找到了婆家，来自上海、青岛、广州、廊坊的薯片生产商早早就把订单送了过来，今天收获装车的土豆将直接发往河北省廊坊市“好丽友”公司。

“天一亮我就来捡土豆，在家闲着没事干，在这捡土豆一天能挣300多块钱。”正在地里捡土豆的闫楼村67岁的王庆安老人高兴地说。

诸市镇地处汝河畔，位置优越，土壤肥沃，沙滩地多，水资源丰富，发展特色马铃薯种植产业条件得天独厚。近年来，河南盛世兴农业科技公司依靠科技为土豆提质增产，通过推广“一推三改”高产栽培技术、高垄双行覆膜机播机收全程机械化高效栽培技术，晚疫病监测预警及综合防治技术，有效提高了土豆的产量和品质。

淇滨区小河涧村

产业兴旺带增收

本报讯（记者**李萌萌** 通讯员**丁小芳**）“我们村的63个大棚种植扶郎花约24万株，每3天可采摘1次，产品远销北京、太原、西安等大城市，年销售额可达80余万元。”6月9日，在鹤壁市淇滨区大河涧乡小河涧村的特色种植基地，小河涧村党支部书记杨志波高兴地说。

据了解，小河涧村特色种植、养殖项目占地面积268亩，先后投入扶贫资金698万元，建成冷暖大棚62个，连体大棚1个，配套水池3处，主要种植扶郎花和三枪鱼养殖。

杨志波介绍说，在养殖项目上，小河涧村利用配套水池养殖三枪鱼4万尾，年销售额20余万元，长期用工8人，临时用工20余人，每年带动群众增收一万多元，为村集体增收20余万元。

今年以来，小河涧村依托本地特色资源，多方筹集资金全力发展扶郎花、三枪鱼特色种植养殖，带动脱贫人口稳定就业和持续增收，逐步形成了特色种植、特色养殖等良好的产业发展趋势。

淮滨县北庙村

桃子成熟引客来

本报讯（记者**尹小剑 李振阳** 通讯员**贾晗**）6月8日，记者在淮滨县王店乡北庙村的桃园里看到，白里透红，圆润饱满的“血布袋”桃挂满枝头，让人垂涎欲滴。一拨又一拨游客来到桃园，在欣赏美丽田园风光的同时采摘桃子，体验采摘带来的无穷乐趣。

“我几乎每年这个时候都过来，这里产的是正宗的‘血布袋’桃，口感非常好，我自己买了十几斤，我朋友他们今天有事没过来，就打电话让我给他们带30斤回去。”游客陈熹告诉记者。

北庙村位于淮滨、固始、潢川交界处，有鸡叫听三县之说。因为人多地少的原因，以前该村主要依靠种植蔬菜为生。2010年，在乡、村两级引导下，家家户户发展桃树种植。通过十多年发展，现如今以“血布袋”桃为主的特色品种格外受欢迎，每到桃子上市季节都会吸引众多游人慕名来观光采摘。

“我地里栽的有三四百棵桃树，每年桃子成熟的季节游客都一拨接一拨地来采摘，效益很不错。”忙得不可开交的村民张兴云高兴地说。

不仅仅是张兴云，村民张绍忠也是一位受益者。近些年，他种植的“血布袋”桃成了游客采摘的抢手货，不出家门，桃子都能卖到好价钱。

“我们这个桃子现在主要以‘血布袋’为主，价钱也不贵，都是周边一些县城游客来采摘，还有一些外地的要邮寄，每逢到礼拜六礼拜天就忙不过来，经济效益相当可观。我计划明年再扩种二三百棵。”张绍忠准备来年再增加果树种植，争取获得更多收入。

图片新闻 PHOTO NEWS

6月10日，光山县仙居乡张湾村青春合作社瓜农正在西瓜大棚种植基地收获西瓜。该合作社以“基地+合作社+农户”的种植管理模式，今春引进种植连片西瓜，通过土地流转、返聘务工、入股分红等方式实现瓜农多元化增收，还吸纳周围农民在家门口就业增收。 **谢万柏** 摄

6月13日，柘城县岗王镇济渎池村的黄金蜜桃喜获丰收，吸引众多游客前来采摘、品尝。近年来，该县将产业兴旺作为乡村振兴的经济基础，通过“公司+合作社+农户”的模式，大力发展特色产业，助力乡村振兴。 **张书珲** 摄