

# 张学周 从低保户到致富带头人

□本报记者 丁需学 通讯员 张旭长 文/图

一个被医学鉴定为终身残疾的人，凭着执着与勤奋，不仅站了起来，富了起来，还带动了……



双腿不能行走，张学周就坐在轮椅上为果树锄草、施肥。几乎每天夜晚，他都会拿着书本恶补种植知识，再把这些知识运用到实践中，一点点地摸索果树管理知识。遇到钻研不透的问题，就打电话向专家请教，最频繁的时候，他一个月就打了上千分钟的电话。

到了追肥的时节，专家考虑到张学周家经济条件不好，劝他施用价格相对便宜的化肥。但是，张学周坚持施用有机肥。他说：“我经营果园不仅是为了赚钱，更是把它当成了自己下半生的事业，我要用品质去赢得顾客信任。”

“一亩果园，如果施用化肥，只需要3袋就够了，成本不到300元，但施有机肥至少得20袋，成本需要1000多元。”张学周的父亲张洪耀介绍，“因为学周坚持，每到施肥时我们都要找亲戚朋友借钱。”

三年过去了，在果园的篱笆里，堆起了上百本被翻得纸张发毛的专业书籍，梨树和石榴树上也果实累累。但张学周认为，果实结多了，营养就跟不上，品质就比较一般，他坚持每个枝条上不能超过3个果，其余的都要打掉。

果实成熟了，因品质好、口感好，到市场上售卖时，张学周总是第一个卖完。时间长了，很多顾客索要电话和地址，此后专门驱车到园子里购买。从2010年起，张学周家的水果总是被老顾客提前下单订购，基本不需要外出销售。

张学周在劳动时，经常能锻炼到脚部，2011年他已基本能够行走了。于是，他在果园里开辟了一块试验田，摸索着种植桃新品种。到2017年时，他接连种植成功了水蜜桃、油蜜桃等5个新品种。这些品种错时成熟，果实成熟期从6月一直到11月。同年，张学周又流转了30余亩土地，开始了规模种植的道路。

靠着执着与勤奋，张学周摆脱了贫困，成了致富明星，周边群众也纷纷前来向他请教果树种植技术。张学周总是来者不拒，无偿传授送宝，带动多户农民靠种植果树走上增收致富路。

“当初，如果我认为自己不行了，那么就永远没有站起来的可能。”张学周说，“既然挫折不可避免，就要用积极乐观的态度去面对，认准目标，一步一个脚印地努力下去，就没有过不去的火焰山。”

在李亮杰的手机里，有3000多个联系电话、4000多个微信好友都是种草莓的。为更好地服务，李亮杰建了10多个草莓微信群，随时开展技术指导，手机24小时开机，成了草莓热线电话，让生产基地和种植户大受裨益。

# 草莓专家李亮杰 唯愿“莓”好遍中原

□魏静敏

盛夏时节，信阳农林学院的草莓资源圃里，戴着方框眼镜的教师李亮杰正指导学生管理草莓苗。

在我省“草莓圈”里，李亮杰是一位名人。他从事草莓高效栽培技术研究、草莓新品种培育、脱毒种苗繁育和技术推广工作十多年，生产实践经验丰富，参与培育草莓新品种3个，发表科技论文多篇，主编科技著作2部、参编1部，制定河南省地方行业标准1项，获发明专利4项。

李亮杰与草莓结缘，始于2007年。当年，浙江、辽宁等地的农民来我省种植草莓，亩均收入2万多元，吸引了许多农户跟风，但由于技术匮乏，效益并不乐观。为帮助农民致富，李亮杰赴辽宁草莓主产区，走进农户的草莓大棚里，帮农户干活，从一点一滴学习草莓种植技术，慢慢地他掌握了草莓生产全程技术。

除了向农民学，李亮杰还向专家学，他多次到沈阳农业大学向专家、教授请教草莓脱毒快繁和育种知识。2018年，李亮杰又赴日本考察学习电照补光技术、二膜喷水增温技术、穴盘育苗技术、高架无土栽培技术等先进栽培技术。考察归来后，李亮杰立刻安排将二膜喷水增温技术进行试验示范并获得成功。目前，这一技术正在我省大力推广。

在十多年的技术推广工作中，李亮杰经常深入田间地头调查指导，开展各种技术培训，深受广大草莓种植户的欢迎，被大家亲切地称为“草莓老师”。

在李亮杰的手机里，有3000多个联系电话、4000多个微信好友都是种草莓的。为更好地服务，李亮杰建了10多个草莓微信群，随时开展技术指导，手机24小时开机，成了草莓热线电话，让生产基地和种植户大受裨益。

经李亮杰指导，新县罗成寨现代农业园成功引进红颜、宁玉、甘露、隋珠、白雪公主等草莓新品种，其中隋珠在2019年第18届全国草莓大会上荣获全国金奖；新县罗成寨现代农业园由7亩地发展到如今的50亩地，年产值160万元，被河南省草莓协会评为“河南省百县草莓标准示范园”。

“我现在是真正爱上草莓了，一天不见草莓，心里就空得慌。”李亮杰说。

让中原更“莓”好，让生活更甜蜜。在草莓栽培研究及技术推广这条路上，李亮杰越干越有劲了。

# 张红艳 种地上瘾 还想扩种

□本报记者 巴富强 通讯员 乔连军 文/图

尝到科技种粮甜头的她，计划添置一些大型农机，再流转200亩耕地，下定决心在家乡土地上干出一番事业……



“天气预报说今夜到明天有大雨，可是生产桥桥底、排水沟里有杂草和秸秆，我得赶紧清理干净，省得影响玉米地排水。”7月19日，在商水县舒庄乡杨集村的农田里，村民张红艳一边冒着高温清理排水沟，一边对记者说。

“这么热的天，怎么只有你一个人在干活？”“习惯了。我老公忙生意，农忙的时候我们俩一起干，其他时候都是我一个人。”

“你种了多少地？是流转的吗？”“200亩，流转的附近村民的土地。”

“现在土地好流转吗？”“不好流转。我们流转这200亩，不靠村不靠路，流转金每亩也得1000元，在我们这里是最高。你不出这么高的流转金，村民就不愿意把地租给你。”

“这么多地，你们两口子干得过来吗？”“干得过来，再有200亩也能干过来。”张红艳自信地说。

“农活都是自己干，耕地、旋地和收割时就去租赁机械。因为是第一年流转土地，还没有买大型机械。用机器打药，两个人3天就可以把200亩地打一遍。只有浇水有些累，200亩地浇一遍，日夜不停还需要10天。”张红艳说，“现在种地都现代化了，干农活不是太累。”

张红艳和丈夫杜小三以前都在外打工，受疫情影响，打工不是很方便，去年秋季夫妻俩一商量，决定返乡种地。

“便于管理，夫妻俩想流转一块相对集中的土地。”当时，村东有200亩地，不靠村不靠路，但是地里有井有沟，旱能浇、涝能排。”张红艳介绍说，“根据行情，不靠近公路线的土地每亩租金500~700元，但是村民嫌价格低，最后每亩我出了1000元。”

张红艳没想到，虽然今年春季天气干旱，小麦从种到收浇了三遍水，打了三遍药，但亩均产量还是达1400多斤。按售价每斤1.53元计算，每亩收入近2200元，除去1000元的土地流转金和500多元的耕种管收各项费用，每亩小麦纯收入600元。

仅夏粮一季，张红艳的200亩小麦，就让她挣了12万元。

“夏秋两季，亩均纯收入能达1200元左右，算下来一年净收入20多万，比外出打工强多了。”张红艳介绍说，“农闲时，杜小三做生意，张红艳则会再打份工，一年到头俩人又挣个三五万元。”

尝到甜头的张红艳，计划再流转一些土地、建造仓储设施，购买收割机、深耕机、旋耕机等大型农机也列入了计划，她要在家乡土地上干出一番事业。

# 乔珍榕 返乡创业 筑梦乡村

□本报记者 丁需学 通讯员 王岚莹 董亚飞 文/图

他创办的汽车饰品公司，由于款式多、质量好、价格优，产品十分畅销，为村民们创造了40余个稳定就业岗位……



7月19日，走进位于叶县叶邑镇大乔庄村的弗瑞曼汽车饰品有限公司，数台缝纫机正哒哒作响，工人们正在对原材料进行修剪，并按照订单要求进行加工。

“这两年受疫情影响，外出打工很不容易，在这干活离家近，每月还能拿3000多块钱！”村民乔海英说，在这里务工他很满足。

弗瑞曼汽车饰品有限公司是返乡创业的90后青年乔珍榕创办的，他今年29岁，是土生土长的大乔庄村人。2017年，

大学毕业后的乔珍榕放弃了城市优越的工作待遇，在叶邑镇政府返乡创业优惠政策吸引下，积极响应大学生回村发展号召，毅然选择回乡创业。在镇党委、镇政府的扶持下，乔珍榕利用村集体经济标准化厂房成立了弗瑞曼汽车饰品有限公司，专门从事汽车饰品加工、销售。

乔珍榕大学学的是计算机专业，公司成立后，他利用大学所学知识，把产品在拼多多、阿里巴巴等平台上架销售。由于生产的汽车饰品质量好、价格优，乔珍榕的订单越来越多。

在产品畅销的同时，乔珍榕还根据市场和客户需求，增加单品和款式，实现销售“旺季有序、淡季不淡”。目前，

该公司产品款式3000余种，每月订单量保持在5000套左右，年产值达500万元。

成功后的乔珍榕，没有忘记家乡父老，他积极发挥“领头雁”作用，为周边40余名村民提供了稳定的就业岗位，带领大家共同增收致富。2021年，弗瑞曼汽车饰品有限公司被评为“叶县返乡创业示范项目”，2022年乔珍榕被评为“叶县返乡创业好青年”。

“返乡创业是我当时做出的最明智选择，农村这片广阔天地大有作为，在镇党委、镇政府和家乡人的大力扶持下，我会继续做好乡村振兴的‘带头人’，带领乡亲们实现‘振兴梦’。”乔珍榕说。

# 赵占果 变草为宝 让艾富农

□本报记者 丁需学 通讯员 杨海楠 文/图

赵占果无偿为村民提供种植技术指导，还建起了艾草加工厂，把曾经在乡村随处可见的艾草，变成了让村民增收致富的“金叶子”……



“村里艾草产业发展得好，大家干劲都足着哩，一个月轻松挣个2000多块钱，还不敢误照顾家！”7月19日，走进位于宝丰县李庄乡程寨沟社区的艾草加工厂，浓郁的艾香扑面而来，车间里工人忙着切割艾柱、包装产品。

谁能想到，这些在乡村曾经随处可见的艾草，摇身一变成了村民增收致富的“金叶子”？

“小时候，家乡的山坡上长满了艾草，遇到感冒发烧，用艾叶煮水泡个澡，第二天就好多了。”说起小时候亲历的艾叶神奇功效，80后青年赵占果记忆犹新。

赵占果是土生土长的李庄乡龙池村人，也是这个艾草加工厂的负责人。之前，他一直在外打工，帮艾制品企业收购原料时偶然发现了商机，学到技术后，于2021年返乡创业。

经多方考察，赵占果引入了艾草种植和加工技术，在乡党委、乡政府的帮助下，在程寨沟社区建起了占地1350平方

米的艾思源农业生物科技有限公司，从事艾草收购和艾制品的研发、生产、销售。

“程寨沟社区和龙池村地处半山区，非常适合种植耐旱的艾草，一次种植多年收益，每年可以收割三次，管理也比较简单，是山区百姓致富的一条好路子。”程寨沟居委会党支部书记孙延彬说。

为鼓励周边农户种植艾草，赵占果无偿提供技术指导，收获后按市场价格回收。“端午节期间，已收购艾草百余吨，目前正在准备进行收购二茬艾草。”赵占果说。

“别看这小小的艾草，它全身都是宝，是俺村群众增收致富的‘金枝玉叶’！”在艾草加工厂车间里，正忙着切割艾柱的工人陈绍辉说。

随着机械的轰鸣，一棵棵艾草被加工成系列产品，完成了从“草”到“宝”的华丽转身。在当地，艾草产业形成了“从田间到车间、从工厂到市场”的种、储、产、销一条龙模式，成为当地的特色富民产业。

“工资按件计，卷一根给两毛钱，我一天能挣一百多块钱呢。家里有老人要照顾，不出去，真没想到不出村也能找到这样的好工作！”53岁的赵爱芳说着话也没耽误手里的活。像赵爱芳一样，在艾草加工务工的，还有当地30余名妇女。

目前，赵占果的公司生产的艾制品有艾条、艾柱、艾膏、艾枕、足浴包等，通过“线上+线下”的形式销售，线上利用拼多多、抖音、微信等平台把产品销往全国各地，线下通过订单形式销售给周边150余家灸灸馆，年产值达1000万元。

“现在，正处于疫情防控期间，工厂七成收入来源于线上销售。我们每天都邀请网红主播直播带货，好的时候一天能销售近200单呢！”赵占果乐呵呵地说。

艾草经过专业化加工、产业化经营、品牌化运作，已悄然成为当地的富民项目和特色产业。

“未来，我们还将进行二期扩建，逐步形成涵盖种植、研发、加工、康养保健的全产业链，带领父老乡亲一起把艾草事业做大做强！”赵占果动情地说。

# 农业经理人巡梨忙

□本报记者 曹国宏 通讯员 曹俊岩 李善喜

7月20日清晨，东方刚刚露出鱼肚白，方城县博望镇汪庄村的毛保旭、毛保增、徐明辉、曹宪伟组成的“农业经理人团队”便出发了。

眼看黄金梨快要成熟，他们要依次赶往博望镇的21个村，对定点示范户的梨园进行生产指导。

6点刚过，毛保旭一行就来到了白庄村白春莲家的黄金梨园，只见他们两口子正在打开梨袋查看着色情况，就迎着露水走上前去。“咱已经跟外商签订了供货合同，人家对梨的品质、皮色、个头都有要求，人家专供的半避光型梨袋，结出的黄金梨呈青黄色，你使用的袋子有混杂现象，采摘时一定要分清！”毛保旭说，“另外，这棵梨树树叶泛黄，是肥肥的表现，要赶紧喷一遍叶面肥……”

从白春莲家梨园出来，驱车行驶十多分钟后，四人来到了刘庄村张中喜家的梨园。此时，张中喜正使用电动喷雾机给梨树喷洒水石合剂。“这片梨园被选中，是因为你能把好关键环节，园子小好管理，因此一定要严格按照技术规程管理。”毛保旭叮嘱道。

“预约供货的是哪里的客商？实话告诉你，这第一批签订的50万斤黄金梨，将出口到新加坡、越南等国家。如果信用好，明年至少订购300万斤……”面对记者，毛保旭既自信又谦虚，他说，“我们也是初步尝试，技术指导任务很重，现在又是保产量、促质量的关键期，一定要在三五天之内把定点村、示范点全部指导一遍……”

眼下，农业经理人这张名片正在博望镇梨农中叫响。毛保旭等人组建的“农业经理人团队”，正引领黄金梨产业驶入规范化生产、有机化种植的快车道。