

黄明富 做第一个“吃梨”的人



黄明富家在息县东岳镇乌庙村，是典型的平原地区，一直种植的是传统作物。他是当地第一个尝试种植梨树的人。
黄明富说，人家都说我是“第一个吃螃蟹的人”，而我要说，我是“第一个吃梨的人”。

□于涛文/图

5月19日中午，在息县东岳镇金泰家庭农场，一排排梨树枝繁叶茂，形如

满月的果实套着纸袋，密密匝匝挂满枝头，农场负责人黄明富套完一棵梨树的最后一个果实，准备回家吃饭。

“人家都说我是‘第一个吃螃蟹的人’，而我要说，我是‘第一个吃梨的人’。”黄明富说。

黄明富家在东岳镇乌庙村，是典型的平原地区，作物一年两季，一季小麦，一季玉米。黄明富是当地第一个尝试种植梨树的人。

2019年开始决定种梨后，49岁的黄明富毅然放弃建筑工地承包工作，投入150多万元，流转土地230余亩，走上了转型之路。

黄明富说：“我时不时看些新闻，觉得乡村振兴战略的实施正是一个机会，就决定做点什么，考察到最后还是决定种梨。”

事情没有想象的那么简单，做第一个意味着突破。站在梨园内，黄明富无限感慨，这一路走来，每一步都是摸索，从种到管再到收，每一步都进行改善，才迎来了如今的枝繁叶茂。

“第一个要解决的就是品种问题，什么品种直接决定了后面的收益。现在

你看到的秋月梨，是后来才种的。”黄明富说，“最开始种的梨树品种，因为不符合市场需求，就全部砍了，造成损失。”

与一般的梨不同，秋月梨长得更像苹果，个头却比其他梨更大，一个通常在400克以上。这种梨，外皮金黄，果肉乳白色，形同满月，且成熟时间与中秋节相近而得名秋月梨。

黄明富说：“与一般的梨相比，秋月梨更为特殊的还是它的口感。肉质细腻，果核小，可食率95%以上，甜度16，与市面上大部分梨71%的含水量相比，它的汁水更为丰富，含水量达85%以上。”

品种方面解决了，下一步要解决的，就是在梨园管理上的问题。引进滴灌技术、打造Y字形新树种植模式，黄明富种梨越来越有科技含量。

“使用滴灌后，可充分利用边际土地，节水效益达5%；滴灌通过局部湿润灌溉，田间土壤疏松，通透性良好，可减少施肥、喷药、锄草等作业次数和劳动力投入，节省人力物力。”黄明富说。

河南省梨产业科技特派员服务团团长、中国农科院郑州果树研究所研究

员杨健曾去过黄明富的梨园指导，看着最新的“Y”字形种植模式，他说：“这种管理模式起来特别省力，还能减少支出，而且更安全，老黄在这方面已经是专家了。”

管好，更要卖好，有销路才能做大做强。“我以前没去过南方，后来第一次出去找市场，慢慢找到出路，每年梨成熟，他们派车就拉走了，让我没有后顾之忧。”黄明富说。

如今，黄明富的梨园，每天都有上百名村民来工作，用工高峰时达600余人。每天一百多元的工钱，让村民在农闲时节也能挣笔钱。

乌庙村党支部书记徐锋说：“老黄干事情永远冲在一线，给了我们很多鼓励，我们也将继续支持像老黄这样的人，给他们服务好，帮他们解决问题，献上一份我们的力量。”

现在，黄明富时不时会跑到全国各地学习梨树的种植管理技术，在一次会议上，听到了林下养鹅的内容，他决定再做一次“第一个养鹅的人”。

“我已经联系好新蔡那边一个养鹅的了，准备下午就去看看。”他说。

王延伟致富不走寻常路 流转土地“种”蚯蚓

□本报记者 丁需学 通讯员 乔新强

5月16日，在鲁山县碾子营乡杨北村，一处占地面积约6亩的田地上平整了5米宽的土垄，上边铺设了排水管道，两边开挖深0.4米的排水沟。

“这种5米宽的土垄，业内行话叫作‘蚯蚓床’，因为蚯蚓既怕水淹又怕干旱，所以养蚯蚓的地方既要排水顺畅，又要能够随时补充水分。”要在这处田地上养殖蚯蚓的杨北村党支部书记王延伟说。

蚯蚓又叫地龙，是我国重要的中药材之一。王延伟介绍说，他有个同学，在外地开办了一个蚯蚓晾晒烘干厂，把鲜蚯蚓自然风干或烘干后，卖给安徽省亳州市一家中药材收购商，生意做得很是红火。

“这几年，中药材市场行情不错，特别是蚯蚓的价格一路上扬，国家又明文禁止在农田里捕捉蚯蚓，所以市场缺口很大，同学就劝我养殖蚯蚓，并答应以不低于市场价的价格包销。”王延伟说。

去年秋收后，王延伟流转了这处田地，入冬后开始在地里起垄挖沟。今年春节过后，他从湖北省孝感市购入3000斤蚯蚓种苗。“这个蚯蚓品种和咱们当地的品种比起来，皮更厚、产量更高，抗病能力也更强，农历二月开始养殖，到八月就能收获，每亩产量在2000斤左右，按现在的市场行情，毛收入不下2万元。”王延伟说。

王延伟养殖蚯蚓的技术，一部分是从朋友那里学到的，另一部分是从网上学了后自己实践的。他介绍说，养蚯蚓的田地不能打农药，但要想办法消除田地里的害虫和化肥残留；蚯蚓一般白天待在地下，晚上才钻出地面觅食；经过晒干、发酵的牛粪，最适合喂养蚯蚓，每亩大概需要14吨的牛粪。

“目前，在王延伟带动下，杨北村和杨南村已有群众开始养殖蚯蚓了，总面积有15亩。另外，碾子营乡林地面积不小，下一步要鼓励群众林下养殖蚯蚓，增加收入。”碾子营乡乡长华润和说。

魏乃荣打造特色生态产品产业链 田间种养直供餐桌

□本报记者 黄华 通讯员 张华

田园果蔬香，林下鸡鸭肥，满塘鱼儿游，游人观光忙……5月15日，正阳县永兴镇赵庙村鑫源家庭农场里，景色宜人，热闹非凡。“俺的农场，免费对外开放，来观光的人越来越多，有点忙不过来。”农场主人魏乃荣笑着说。

今年57岁的魏乃荣，早年卖过干鲜、开过超市，凭着勤劳与智慧有了一些积蓄。2018年，魏乃荣开始从事生态观光农业。

在镇村干部的支持下，魏乃荣筹资80万元，流转土地200余亩，按照“种植+养殖+休闲观光”的发展模式，创办了鑫源家庭农场。

“农场分为三个大块。一块是60多亩的林果、花卉，里面放养了1000多只鸡、鸭、鸵鸟等；一块是8个大池

塘，占地20余亩，主要养殖甲鱼、中华鲟、草鱼等；另一块是120亩的农田，主要种植优质小麦、花生。”魏乃荣介绍说。

在一个池塘边，游客们围在四周，正欣赏着鱼儿嬉戏的场景。“这些都是生态养殖的鱼，肉质细腻、味道鲜美。”魏乃荣笑着说，为了让乡亲们吃上生态养殖的鸡、鸭、鱼，2019年他开办了“老魏餐饮大酒店”，还组织了10余名餐饮人员常年开办“流动宴”，把农场的生态农产品搬上了餐桌，每年创收17万余元。

沿着农场里的花带，向南走200多米，便是连片种植的优质小麦，看上去长势十分喜人。“去年，俺种的小麦和花生，除去留的种子，还卖了20多万元，今年小麦又是丰收在望。”魏乃荣说。

闫文佩返乡继承父业 “甜蜜事业”造福乡邻

□本报记者 丁需学 通讯员 马雨蒙

5月10日，蓝天白云下，汝州市蟒川镇孙岭村一处养蜂基地内，一排排蜂箱整齐摆放在树林下，蜜蜂围绕蜂箱“嗡嗡”地飞舞，养蜂人闫文佩正忙着检查蜂箱。

“文佩，再来20斤蜂王浆！”收到一条来自外地顾客的信息，闫文佩脸上洋溢着笑容。

今年35岁的闫文佩，是蟒川镇戴湾村的一个养蜂大户。他的父亲曾经养蜂多年，所以他从小就对蜜蜂有一种亲切感。大学毕业后，他也曾到外地闯荡，但是兜兜转转，还是回乡干起了父亲的老本行。

“2017年，我开始养蜂，刚开始是父亲手把手教我，把技术传给了我。这些年，我自己也摸索出了一些养蜂的小窍门。”闫文佩说。

为了养好蜜蜂，闫文佩一刻也不敢放松。他阅读了大量养蜂书籍，定期检查蜂箱、蜜蜂。到了酿蜜的时节，他常常一站就是几个小时，一干就是几天，却甘之如飴。

“蟒川镇生态环境好，花的品种

多，基地对面就是蟒川镇打造的花海，花期长、花蜜多。”闫文佩说，由于养殖过程全生态、蜂蜜质量较高，他的蜂蜜远近闻名，供不应求。

这两年，看到养蜂收益不错，越来越多的当地农民加入养蜂队伍。闫文佩不仅把自己摸索出来的养蜂秘诀，分享给其他养蜂户，还免费送出大量蜂王台，给不会人工育王的养蜂户使用，带领大家共同增收致富。

“一般年景，一箱蜜蜂年产蜂产品30公斤左右，含蜂蜜、蜂王浆、蜂蜡、蜂花粉、蜂胶等，收益一千多元。要是年景好，生产出来的蜂产品就更多了！”闫文佩介绍说。

随着养蜂技术不断成熟，闫文佩的“甜蜜事业”不断壮大，逐渐形成了“规模养蜂+大棚授粉+蜂蜜销售”的发展模式。几年时间，闫文佩养殖的蜜蜂，从最初的40箱发展到500箱，年产蜂产品15吨，年收益30万元以上，带动周边100多户养蜂人致富。

“7月份，荆花就到盛花期了，那时也是蜂蜜的丰产期。到那时，你们来体验一下摇蜜，体验一下我这份‘甜蜜事业’！”闫文佩看着蜂箱认真地说。

脱贫户陈淑玲 屋顶养鹌鹑 月入3000元

□本报记者 宋广军 通讯员 董武威 马玉娟

5月14日一大早，长葛市坡胡镇西杨村的陈淑玲麻利地走向屋顶，打开养殖房的门，只见一排排养殖笼里挤满了鹌鹑，叽叽喳喳的叫声不绝于耳。

在这个仅50平方米的养殖房里，陈淑玲养了近6000只鹌鹑，每天她都要捡鹌鹑蛋、添饲料、清粪便。

陈淑玲的儿子杨孟超，患有脆骨症，属于二级残疾。2016年，这个两口之家被认定为贫困户。为了让陈淑玲尽快脱贫，又考虑到她不适合外出打工的情况，西杨村党支部和扶贫小组想到了利用庭院养殖鹌鹑。多方考察后，他们帮陈淑玲在自家屋顶上，搭建起了50平方米的养殖房。刚开始时，资金、技术和销售渠道，都成了陈淑玲养殖路上的拦路虎。

“起步时候，真是特别难。没钱，买不来鹌鹑苗。”陈淑玲说。

为了养好鹌鹑，陈淑玲省吃俭用，并在村党支部和扶贫小组的帮助下贷了款。养殖过程中，她勤于向同行、向专家请教，认真学习养殖技术。就这样，陈淑玲咬着牙坚持了下来，仅用了一年时间就脱了贫。

如今，陈淑玲养殖的鹌鹑，从最初的2000只，发展到6000只，日产蛋35公斤。产量多的时候，她就把鹌鹑蛋做成变蛋，延长存放时间，增加销售种类，月收入达3000多元。除零售外，陈淑玲还往周边超市、乡村饭店送鹌鹑蛋。

为了扩大销量，陈淑玲跟着会修手机、懂网络的儿子学起了拍视频，通过网络推介销售鹌鹑蛋。这也给她平淡的生活，增加了色彩。

养殖鹌鹑让陈淑玲的日子越过越好，她的笑容也越来越甜。在她心里，最重要的除了儿子，还有帮助她的村干部和帮扶人员。她用自己的行动回报他们——主动加入村里的巾帼志愿队，帮助其他困难家庭。

“我最大的心愿就是：给儿子开个手机修理店，让儿子成家，俺娘俩齐心协力，多挣点钱，把日子过得越来越好。”陈淑玲说。



5月20日，尉氏县邢庄乡尚村村民在村口杏园采摘杏子。小满时节，尉氏县的杏子进入成熟期，金黄的杏子挂满枝头。近年来，尉氏县积极引导村民发展庭院经济，种植樱桃、杏子、葡萄等经济林木，打造精品田园和美丽庭院，既增加了家庭收入，又美化了人居环境。
李新义摄

不卖肉羊卖种羊 从人工到机械化 开通直播拓销路 袁昌杰夫妇营销“三变”

□本报记者 丁需学 通讯员 王晓磊 白东亮

老夫妻是从事十多年养殖业的“老羊倌”，小夫妻是从事市场营销多年而后进入养殖业的“大学生羊倌”，两人在养殖理念上有什么不同？

5月12日，记者在舞钢市尹集镇张庄社区采访时了解到，“大学生羊倌”袁昌杰、赵淑芳夫妇靠营销思维养殖、销售种羊，颠覆了“老羊倌”赵富钢、王桂仙夫妇的传统养殖模式，取得了十分可观的经济效益。

今年35岁的袁昌杰是周口人，33岁的赵淑芳是舞钢人，两人在大学期间建立了恋爱关系。两人毕业后，在郑州从事市场营销工作，2016年结了婚，买了房。

为了增加养殖效益，小夫妻决定不养肉羊，改养种羊，购买波尔山羊

母本种羊80只、湖羊母本种羊150只，与父母原先喂养的肉羊实行“同场分养”。在销售环节，小夫妻利用直播平台，向全国销售适龄商品种羊。

功夫不负有心人。通过两年的精心养殖，到2022年年底，小夫妻卖出湖羊种羊300多只、波尔山羊种羊200多只，纯收入70多万元。

“通过直播平台，大部分种羊都卖到了驻马店、南阳、郑州等地，最远的卖到了重庆，一次就拉走了100多只。”赵淑芳说。从都市白领到“大学生羊倌”，袁昌杰、赵淑芳追求别样人生，有苦有甜。“现在，种羊的养殖规模已达千只，我们计划两年内将养殖区扩大一倍，争取把种羊养殖规模扩大到2000只，实现年出栏种羊千只以上。”袁昌杰说。

为了让更多人养兔致富，李进园通过“种兔和技术入股+回收商品兔”的模式，先后与尉氏县、西华县、社旗县、息县、虞城县、正阳县、汝南县、泌阳县及驻马店市驿城区等9个县20多个乡镇1000多个养殖户，联合成立了养殖基地。李进园的公司，用于饲料生产的秸秆每年就需要5700多吨，不但解决了当地秸秆处理的难题，还使当地农民通过卖秸秆每亩增收近300元。

□本报记者 黄华 通讯员 张丽娟

“马园村有个叶县女婿叫李进园，不但自己养兔子挣了钱，还带动1000多户村民同奔富裕路。”5月16日，一见到驻马店市驿城区古城街道党工委副书记李俊刚，他就给记者讲起了李进园的故事。

今年42岁的李进园，大学毕业后进入昆山一家公司做工程师。结婚生子后，为了更好地照顾家人，他于2008年辞去高薪工作，决定回乡创业。和家人商议后，李进园把家安在了妻子尹秀芳的老家古城街道马园村。

“马园村离市区较近，加上地处平原，比我在山区的老家更适合创业。”李进园说。

“兔子繁殖能力强、饲养周期短、增收见效快，兔肉高蛋白、低脂肪、少胆固醇，符合人们对健康的要求。饲料也不成问题，我们本地每年产生的大量秸秆可加工成饲料。”查阅大量资料后，李进园决定把“宝”押在养兔子上。

2008年年底，李进园引进300只兔子，尝试着搞养殖。

让李进园没想到的是：“养兔子比当工程师都难。看着种兔下了一窝窝的幼崽很喜欢人，可是养着养着就莫名其妙地出现群体死亡。”

为了找到问题的症结，李进园北上郑州、南下上海，找专家、寻良方，最后得出结论：问题出在饲料上。

找到原因后，李进园开始琢磨自己配制饲料。根据兔子喜欢吃草本植物的特性，他将饲料中秸秆的占比提高，同时改进秸秆加工设备的除尘技术。

经过不断改良饲料，2013年，李进园发现食用自己配制的饲料，断奶仔兔

的成活率不断提高。

掌握饲料配制技术的李进园，在古城街道党工委和办事处的帮助支持下，养殖规模不断扩大。2020年，他投入资金100多万元，建成了一条自动化兔饲料生产线，每天生产成品颗粒饲料80吨以上。

“在脱贫攻坚中，李进园功不可没。”李俊刚说，“他通过提供种兔和技术、包销成品兔的方法，带动贫困户养兔致富，在他的帮扶下，10多名贫困户人均增收2000多元，全都如期脱贫。”

采访当天，室外温度已达30多℃，但是在降温水帘的控制下，李进园的兔舍内，一只只雪白的兔子或在闭目小憩或在嬉戏玩耍，待产区内，一只只硕大的母兔，安静地躺在产房内，等待着兔宝宝的降临。

“我这四个大棚，年出栏4.7万只种兔和11万只商品兔，纯利润近百万元。”李进园说。

随着李进园在养兔行业的名气越来越大，不少外地的养殖大户纷纷慕名前来学习。

为了让更多人养兔致富，李进园通过“种兔和技术入股+回收商品兔”的模式，先后与尉氏县、西华县、社旗县、息县、虞城县、正阳县、汝南县、泌阳县及驻马店市驿城区等9个县20多个乡镇1000多个养殖户，联合成立了养殖基地。李进园的公司，用于饲料生产的秸秆每年就需要5700多吨，不但解决了当地秸秆处理的难题，还使当地农民通过卖秸秆每亩增收近300元。

“让更多农民在乡村振兴的道路上，抱团养兔，同奔富裕，是我给自己定的下一个目标。”李进园说。

图片新闻 NEWS



5月13日，林州市五龙镇西蒋村红薯育苗基地，农家妇女程美荣把刚刚采收的“商薯19”幼苗递给丈夫李爱增装车，黧黑的脸庞写满了喜悦。去年，夫妻二人承包了20亩日光温室，引进洛薯13、商薯19等红薯品种分别繁育。自4月初以来，已销售400多万株，收入30万元。
毕兴世摄