

**新农人玩转新创意**

**创新电商模式 拉动产销两旺**

□本报记者 黄华 通讯员 胡瑞琪 王雪 文/图

在黄远的带领下,奔林鸟公司不断创新商业模式、更新技术应用,不仅收购生鲜食材进行社区配送,还与种植基地、养殖基地、大型企业等签订了产销协议。

“凌晨4点,我们就开始配货、装车,一早就把蔬菜运送到平舆县牧原公司。”5月17日,在河南奔林鸟信息科技有限公司(以下简称奔林鸟公司)生鲜食材用品分拨中心,公司董事长黄远说。

2020年,原本在郑州市从事网络运营的黄远,响应正阳县委、县政府号召,积极参与“红色代办”业务,开发出了“奔林鸟社区购”小程序。随后,黄远成立了奔林鸟公司,在正阳县电子商务运营服务中心落地,主要业务为生鲜电商。

在黄远的带领下,奔林鸟公司不断创新商业模式、更新技术应用,不仅收购生鲜食材进行社区配送,还与种植基地、养殖基地、大型企业等签订了产销协议。

这种新模式,得到了牧原集团的认可和青睐,奔林鸟公司成功接下了牧原集团在豫东南地区的127个场区生活物资供应项目。每天,正阳县的4.7万斤蔬菜、1.4万斤米面油,4000斤干菜调料,源源不断地发往各个场区。

“周庄村鸡蛋2万斤、大许村番茄1万斤、常冈村烤鸡蛋2万枚……这些村都与我们签订有月度供应协议。”奔林鸟公司有关负责人李奥龙说,最近公司又与多个乡镇、合作社、企业签订了供货协议。

袁寨镇陈庄村养殖户陈立工的蛋鸡养殖舍,就是奔林鸟公司的一个直采基地。陈立工说:“奔林鸟公司签订供货协议后,我们再也不用为销路发愁了。”

如今,黄远的奔林鸟公司,在正阳县拥有直采基地2874个,带动了当地花生、蓝莓、挂面、平菇等450余种农特产品销售,带动1000余人增收致富。

“下一步,奔林鸟公司将继续发挥地域优势,在壮大村级集体经济上做文章,不断延伸产业链条,做大做强品牌,促进群众增收。”黄远信心满满地说。



黄远(右)在种植基地了解生产情况



游客在农家小院喝茶聊天

□本报记者 宋广军 通讯员 董武威 马玉娟 文/图

乔峰的小院面积不大,院外小菜园里叶菜青翠,院内桌椅古朴,鲜花盛开,房屋红墙灰瓦、大树掩映,远处假山迷蒙,近处麦浪金黄,俨然一幅淡雅相宜的山水田园画。

5月23日,长葛市后河镇丁庄村一座别致精美的农家小院,小院主人乔峰正在与客人聊着打造、经营“乔峰的田野”农家小院的初衷和感受。

乔峰的小院面积不大,院外小菜园里叶菜青翠,院内桌椅古朴,鲜花盛开,房屋红墙灰瓦、大树掩映,远处假山迷蒙,近处麦浪金黄,俨然一幅淡雅相宜的山水田园画。

2005年,乔峰从河南轻工职业学院毕业,利用学到的园艺设计知识,从事室内、庭院设计。2019年,34岁的乔峰回到家乡丁庄村,为了有一个舒适的工作和生活空间,他用四个月的时间改造了自家老宅,并把改造过程编辑成短视频发到了网上。

没想到,这些短视频火了,每天慕名到乔峰家老宅参观的粉丝络绎不绝。这也让乔峰萌发了“改造村里荒废宅院,带动村里经济发展”的想法。

乔峰的想法,得到了丁庄村“两委”的支持。2022年年底,在村里的支持下,乔峰利用不到半年时间,将村庄西北角的荒沟荒宅,打造成了“看得见山、看得见田”的农家小院,取名为“乔峰的田野”。

从园艺设计到经营管理,乔峰按照自己的兴趣收拾管理农家小院。他利用现有资源砌院墙、种草花、做直播,硬是把荒废宅院改造成了可餐、可茶、可游、可宿的诗意空间。

开业两个月,小院的营收超出了预期,除收回成本外,还有了三倍的盈利。

“五一”当天,小院接待300人左右,营业额超过1.4万元。”丁庄村党支部书记张威鹏告诉记者,忙的时候村里十几个人在这打工,其中还有脱贫户。

自3月份开业至今,“乔峰的田野”农家小院游客络绎不绝,来自许昌、郑州等周边城市的游客,在这里露营、烧烤、看星星。

初尝成功滋味的乔峰,希望可以结合丁庄村的历史与习俗,带动村民、返乡青年利用庭院,打造出更多庭院不同、各具特色的乡村民宿。

**长葛市乔峰 改造荒废宅院 打造山水田园**

**宝丰县姚店铺村 “剪花奶奶”妙“剪”生花**

□本报记者 丁需学 通讯员 杨艳旭

在宝丰县张八桥镇姚店铺村,有这么几位老人,她们年过八旬,却依然耳聪目明、精神矍铄。一张张红纸,在她们的一双双巧手里,很快就能剪裁成人物形象或吉祥图案。她们被大家亲切地称为“剪花奶奶”。

每逢周末,在姚店铺村的非遗剪纸传习所里,总会有一大批剪纸爱好者慕名来向她们学习剪纸技术,也有不少游客上门订购她们的作品。

“俺没上过学,受姥姥和母亲的影响,五六岁就对剪纸有了兴趣,看见啥好看的图案就想剪出来试试。”5月15日,在姚店铺村非遗剪纸传习所,82岁的“剪花奶奶”张梅自豪地说,“从起初的模仿,到后来自己钻研新剪法,一来二去,剪刀在手里越来越灵活。乡亲们看我剪得像模像样,每逢过节或者谁家喜事都会请我。”

“姑娘出嫁,脸盆内要放有石榴、牡丹、莲花等图案的剪纸,新房房顶四角要粘帖云字钩剪纸,中间要粘帖牡丹花剪纸。”“剪花奶奶”王瑞一边给学员们演示剪纸的基本技法,一边向她们介绍早年的婚庆习俗。

王瑞比张梅小两岁,同样目不识丁,但却一样对剪纸有着特殊的情结。她十几岁时,不用打样儿,就能让红纸在她手里变成各种美丽的图案。

在2020年“宝丰县第一届非遗大集”中,这些“剪花奶奶”的作品曾获剪纸组前三名的好成绩。

今年,为了传承剪纸艺术,张八桥镇在姚店铺村建立了非遗剪纸传习所,张梅和王瑞等“剪花奶奶”成了特聘老师,教授有剪纸爱好的留守妇女剪纸技术。

年轻的剪纸爱好者在“剪花奶奶”的指导下,试着在作品里增加了现代元素,还利用新媒体平台进行剪纸教学,收获了不少粉丝。

“以前农闲时,我经常出去打工,跟张梅老师学习剪纸后,在家通过直播进行剪纸技术分享,每月也能增加好几千元的收入。”张八桥镇西火山村剪纸爱好者刘全英说。

如今,在姚店铺村村史馆和非遗剪纸传习所,收藏了100余幅“剪花奶奶”的作品。这些作品,每一幅都是独创,反映了姚店铺村的村民生活和民俗文化。

“剪纸奶奶”们用她们的巧手,带动了一大批剪纸爱好者,丰富了村民的文化生活,带动了村里的民俗旅游,帮助村民实现了增收致富。下一步,张八桥镇将加大对非遗剪纸传习所的支持力度,动员她们成立剪纸合作社,借助电商让古老的非遗文化焕发新的生机。”张八桥镇党委书记吕跃红说。

**沈丘县化庄村 “兵支书”带群众土里刨出“金疙瘩”**

□本报记者 巴富强 通讯员 王向灵 陈涛

时下,正是西瓜陆续上市的季节。5月26日,记者走进沈丘县留福镇化庄村西瓜种植基地,只见大棚里一排排瓜藤上,悬挂着一个个西瓜,长势十分喜人。

“我们种植的是吊蔓西瓜,个头不大,重量一般在1~2公斤,瓜皮薄,瓜瓤脆甜,收入可观。这可是‘兵支书’的功劳,他是我们村产业发展的‘领头雁’!”化庄村瓜农韩俊杰高兴地说。

韩俊杰口中的“兵支书”,名叫王洪义。2018年8月,在村“两委”换届选举中,退伍军人王洪义高票当选为化庄村党支部书记。

“我是农村孩子,就喜欢种地,我要带领乡亲们土里‘淘金’!”2021年,王洪义牵头流转土地600多亩,吸纳46名农户入股,采取“村党支部+合作社+农户”的模式,种植“吊蔓西瓜+8424西瓜+蔬菜”。

“一年种植两茬吊蔓西瓜,再种一茬蔬菜,一亩地可增收2万多元。化庄村周边全是水泥路,客户把车直接开到地头,可以‘地头摘、地头卖’,种种种种不愁卖!”王洪义说,我们改变以往的种植模式,采用吊蔓栽培、人工授粉、膜下滴灌等新技术。吊蔓西瓜在空中开花生长,充分利用空间的同时,使西瓜受光均匀,外观和口感都比较好。

走进8424西瓜大棚里,只见绿油油的瓜藤下,一个个圆滚滚的西瓜藏在其中,惹人喜爱。农户们正忙着将西瓜采摘、过秤、装车,一派丰收的繁忙景象。

留福镇农业综合服务中心主任陈玉斌告诉记者,吊蔓西瓜和8424西瓜种植基地,常年用工40多人,忙时用工200多人。不但让人入股农户圆了“增收梦”,还为全村近百名留守妇女和年龄偏大的人群提供了就业机会。

“来这里干活累不住,我一个月能挣1500多元,心里很满足,真的应该感谢‘兵支书’王洪义。”在种植基地务工的村民夏志排高兴地说。

“今年,合作社种植吊蔓西瓜60多亩,预计第一季销售收入就将突破70万元;种植8424西瓜500多亩,种植户户均年收入将达3万元左右。眼下,就要着手准备种植第二季吊蔓西瓜,之后再种植青椒、西芹等蔬菜。”王洪义信心满满地说,“下一步,要扩大种植规模,提升产品品质,打造特色品牌,让乡亲们从土里刨出更多‘金疙瘩’!”

**鲁山县陈松印 改装卖棉车 方便卖棉人**

□本报记者 丁需学 通讯员 乔新强 李含笑

5月25日,在鲁山县下汤镇老街社区一处临路的宽敞大院内,鲁山双王机械厂的几名工人正在把小型厢式货车改装成流动卖棉车。不远处的一片空地上,还有八九辆新车等待改装。

“说是改装流动卖棉车,其实是根据车厢尺寸,把一整套卖棉设备布局合理地放进车厢里,以方便老乡们卖棉。”今年47岁的工厂负责人陈松印说。

鲁山县群众很早就有到全国各地卖棉的传统,号称“十万卖棉大军”,不少人靠着外出卖棉,过上了富足的好日子。

卖棉人很辛苦,通常开着面包车或小型厢式货车四处奔波,每到一地,要把机械一件件从车里卸下然后组装,另外还需要再搭一顶帐篷,晚上睡在里面看护设备,可谓是风餐露宿。

陈松印十多年前也是个卖棉人,自幼爱好鼓捣机械的他熟悉卖棉设备的构造原理,大小毛病都能“手到病除”,他还经常通过视频通话指导老乡们排除设备故障,成了老乡们心目中老师傅。

卖棉期间,受流动舞台车的启发,陈松印经常琢磨着能不能把所有设备组合在一起放在车厢里,随时随地放下支架就能用。随后,他又发现,鲁山县卖棉人的设备,是在好几个地方辗转购置的,就有了“办个厂子搞一条龙服务”的想法。

2021年下半年,陈松印办齐了相关手续,请了八九个技工,鲁山双王机械厂正式开业。他通过精心设计,把货架、开茧机、棉花机、电脑缝缝机、车载小型升降机等组合在一个车厢内,甚至还在车厢内设计了一个小卧铺,以方便卖棉人夜晚休息。改装后的流动卖棉车,一次可携带能做1000多床棉被的物料,实现了“一年在手,走遍全国”。

“陈老板改装的卖棉车,每到一地,不用卸车,10分钟左右就可以展开,投入使用,省时省力,深受老乡们欢迎。”前来取车的卖棉人高团召说。

据陈松印介绍,他根据多年实践经验改装的电脑缝缝机,在同行中处于领先水平,老乡们普遍反映故障率低、结实耐用,目前他正在申请国家专利。

“春节前的订单,到现在也没有做完。”陈松印说,“主要是我改装的卖棉车实用性强、操作简单,所以说订单格外多。由于场地太小,一年只能改装200多辆车。”



5月26日,在尉氏县妇联举办的“放飞梦想 点亮未来”活动中,“爱心妈妈”和“爱心爸爸”为105名留守儿童送上“六一”微心愿礼物,提前为他们庆祝“六一”儿童节。

**“24小时在岗”的家庭医生**

□本报记者 冯佳志 通讯员 宁计永 任家慧

5月22日中午12时20分,在武陟县嘉应观乡卫生院,看着患者满意地走出诊室,内科医生丁爱琴起身去餐厅打饭,手机铃声却突然响起。

“丁医生,俺儿媳发高热,还怀有孕,这可咋办?”电话那头,嘉应观乡西五村村村民汪连凤急切地说。

“别着急,我马上到!”丁爱琴匆忙吃了饭,拿起出诊包赶往西五村。

“是风热感冒引起的不适,让她按时吃药,多喝水、多休息,注意饮食均衡。”13时15分,在汪连凤家中,丁爱琴叮嘱道。

丁爱琴今年42岁,她2000年7月毕业于焦作卫校,从此走上了漫漫行医路。20多个春夏秋冬,她扎根基层卫生院,凭借扎实的理论和丰富的诊疗经验,用行动诠释着医者仁心的内涵。

“丁医生不仅每天接诊大量患者,还利用午后和晚上的时间入户随访慢性病患者,手机24小时开机,随时都能联系到。她先后荣获‘文明医务工作者’‘优秀医师’‘十佳中医医生’等。”嘉应观乡卫生院院长慕林森说。

“爱琴是一位责任心很强的医生!”嘉应观乡汪庄村年近七旬的村民荆俊妮抚摸着颤抖的手说,“当初,我被某医院诊断为强直性脊柱炎,常年卧床,翻身都困难,给家庭带来了很大困难。爱琴成为俺的家庭医生后,多次通过手机联系市级医院神经内科专家会诊,最终确定俺得的是帕金森综合征。她迅速调整了治疗方案,经常来家里指导我进行康复锻炼。3个月后,我的病情得到了有效控制,现在能独立行走了!”

“丁医生是俺的好闺女!”嘉应观乡中水寨村村民王小贵逢人就讲。王小贵身患帕金森综合征、糖尿病等疾病,其儿女

先后亡故,老伴和孙女无创创能力。丁爱琴在一次入户随访中,了解到王小贵病情,通过远程会诊与市级医院专家为王小贵制订了最佳的治疗方案,并开展心理疏导、康复指导,还帮王小贵申办了慢性病卡,使其疾病得到了有效控制、生活能够自理。如今,王小贵逢人就讲:“多亏了丁医生,她就像俺闺女!”

2021年,丁爱琴担任家庭医生签约服务第一团队队长,该团队承担着二铺营村7800余人的家庭健康服务。在疫情防控期间,丁爱琴分别加入了二铺营村22个村民小组的微信群,普及疫情防控知识、解答群众用药咨询,此外她还为村民们运送预防汤剂。

“爱琴姐每天都很忙,她手机24小时开机,患者有事随时到。可是,她连母亲做手术都顾不上照顾,丈夫下班回家吃不上一次热饭菜,儿子在家上了网课也没有陪伴过。”同诊室的杨梦晓医生说。

**图片新闻 NEWS**



5月25日,游人在柘城县凤凰街道王菜园村迎康家庭农场体验采摘的乐趣。初夏时节,迎康家庭农场里的优质杏、油桃等果子相继成熟,吸引不少市民前来采摘尝鲜。

张超 摄