



王建龙在蔬菜大棚里查看西红柿长势 卢晋荣 摄

谁说从机关到农村就『水土不服』

【人物档案】

王建龙,男,汉族,硕士学历。2015年参加工作,2021年5月任国务院研究室驻淅川县金河镇高坪村第一书记。

驻村以来,他真抓实干,攻坚克难,全力落实定点帮扶重要政治任务,带领全村群众精准谋划、科学布局,发展富民产业,建设和美乡村,走出了一条独具高坪特色的乡村振兴之路。他本人被评为河南省优秀驻村第一书记。

2021年5月,收到上级部门通知后,一直在中央国家机关工作的我购买了飞机票,跨越千里,从北京市飞往河南省南阳市,开始正式挂职淅川县金河镇高坪村第一书记。换乘的汽车越过一座座山丘,望着车窗外陌生的土地,我思考着:驻村工作是深入认识中国农村、了解基层经济社会发展情况的重要途径,无数驻村干部舍小家为大家,把心血和汗水洒遍千家万户,在默默无闻的驻村工作中书写着乡村振兴的伟大篇章。

从中央国家机关到基层一线,从四通八达的大城市到山路蜿蜒的乡村,语言不通、村情不熟,还有时刻牵挂的爱人和家里两个年幼的孩子……虽然我做了心理准备,但现实的问题依旧困扰着我。

走在田间地头,村民放下锄头,见我白白净净、戴着眼镜、文绉绉的,还说着普通话,以为我是上级派来暗访的,不太愿意跟我说话。来到村口,看到几个村民蹲在家门口吃饭,村干部介绍说:“这是从北京来的第一书记王书记,准备带着咱搞建设谋发展,帮助咱解决困难哩。”一个村民端起碗扭头就往屋里走,边走边嘟囔着:“北京来的第一书记?修路不沾,来做啥?来镀金的吧!我看他肯定‘水土不服’!”我一下子涨红了脸……

抚摸着任命文件,想到了党组织的嘱托、家人的期许。是的,中国共产党党员的字典里没有“放弃”二字,这点困难算得了什么?

为了尽快进入角色,我脱下皮鞋、白衬衫,换上运动鞋、休闲装,收起普通话,学说淅川话,本着“问破嘴皮、磨破脚皮”的决心,每天早起,逐户走访了解情况。

俗话说,“路路通,百业兴”。根据不久前村民的反映,我发现目前要解决的首要问题就是修路。因为缺乏维修资金,村子里的一些路段常年被风雨侵蚀,车辆碾压,变得坑洼不平,路况较差,一到阴雨天就变成了“泥水路”,严重影响了群众日常生活和学生安全出行。我跑遍县交通运输局、乡村振兴局等相关部门,逐一登门造访分管领导和负责同志,向他们说明情况,寻求支持。功夫不负有心人,一个月下来,经过多方协调,仅用了不到两周时间就修通了村民反映最强烈的6条水泥路。

走在新修的宽阔平坦的水泥路上,附近村民都亲切地把我往家里拉:“王书记,快来我们屋吃饭,今天给你包饺子。”那一刻,我觉得前期付出的所有努力都是值得的。

乡村振兴,产业发展是关键。在一次走访中,村民魏德俊告诉我,平时利用两亩自家农田种菜,吃不完的还可以运到镇里卖掉挣钱。我顿时受了启发,高坪河穿村而过,河道两岸农田土质较好,灌溉便利,沿岸村民自发种植蔬菜多年,利用这些条件,是不是可以在蔬菜种植方面做文章?经过反复考察论证,多次找相关部门沟通,我成功争取到了200万元的产业发展资金,为村里建了54个标准化蔬菜大棚,按照“公司+合作社+农户”的模式经营,每年为村集体增收近10万元,带动相关农户年均增收3000元以上。

看着一张张热情洋溢的面孔,一排排干净整齐的蔬菜大棚,我擦了擦脸上的灰尘,开心地笑了。“有人说大城市来的机关干部不接地气,但高坪村百姓可不这么看!我们很感谢王书记!这么多年了,我们守着好资源却不懂怎么开发利用搞经济,要不是他思路开阔,点子多人脉广,高坪村哪有现在这个好产业!”村党支部书记杨豪津津津乐道地说。

“人民对美好生活的向往就是我们的奋斗目标。”习近平总书记的重要讲话始终镌刻在我的心里,乡村振兴道阻且长,我要用实际行动交出一份对得起组织、对得起人民、对得起历史的乡村振兴“答卷”。

(本报记者 曹国宏 通讯员 卢晋荣 整理)



王建龙争取资金,为高坪村建起54座蔬菜大棚 卢晋荣 摄

稻虾轮作 鱼藕共生

汝南县常兴镇农民赖长见科技种养效益高

□本报记者 黄华 通讯员 杨明华

庭前荷花香,水中鱼满塘;岸边果满枝,田间稻虾长……7月17日,走进汝南县常兴镇柏丈屯村农民赖长见的生态园,只见这里一派江南风光。“俺这60亩生态园,每年有70多万元的收入!”赖长见乐呵呵地说。

原来这里是一处绿藻浮、垃圾漂的废弃坑塘。1983年,赖长见在村“两委”的支持下,以每年600元的价格租下这处废

弃坑塘,铲淤泥、清垃圾、整岸线,建起了3个鱼塘,整理了50亩可耕地。

种稻、养鱼、栽藕,赖长见和爱人李树勤在辛勤劳动中孕育着丰收的希望。当年夏天,莲叶田田、荷花灼灼,鱼鸭嬉水、稻虾肥美。“废弃坑塘‘长’出江南风光,市、县电视台还来拍过专题片哩!”李树勤高兴地说。

赖长见钟情于农业科技,成立了常兴镇洪波科技推广服务站,引进优质、高产的“南粳9108”水稻品种和“鄂莲7号”莲藕品种等,自己先试种,成功后再向乡亲们推

广。

“‘南粳9108’的特点是稻米颗粒饱满,米质晶莹剔透,营养物质丰富,口感软糯香甜,亩产水稻700多公斤,每公斤售价10元仍供不应求。”赖长见说,“‘鄂莲7号’的特点是藕断丝不连,吃起来脆甜,亩产莲藕3000多公斤,每公斤售价14元,不出地头就能卖完。”

“秋后一算账,10亩水面、5亩莲藕和45亩稻虾轮作田,收入了70多万元。”赖长见说。

乡亲们看到效益,竞相种植。紧接着,赖长见成立了水稻种植合作社,推行统一品种、统一水肥管理、统一病虫害防控、统一技术指导,实现良种、良法配套。同时,赖长见还以高于市价0.5元的价格回收水稻,让乡亲们吃下定心丸。

以水兴农产业旺,科技加持收入涨。盛夏时节的柏丈屯村,稻秧翠绿,白鹭起舞。赖长见正带领乡亲们,共同唱响“荷塘月色”的“丰收歌”。

□本报记者 巴富强 通讯员 彭世繁

7月16日,记者乘坐旅游观光车穿梭在西华县黄桥乡万亩桃园中,只见白里透红的桃子缀满枝头。当地群众告诉记者:“万亩桃园美了环境,富了群众,‘桃状元’和合胜功劳最大。”

和合胜今年47岁,是黄桥乡裴庄村农民,高中毕业后开过出租车、办过食堂。2006年,和合胜积累一定资金后,在社旗县承包了千亩土地,其中一部分种植了桃树,效益良好。2013年,他回到家乡,带领群众种桃致富。

和合胜种桃树追求规模效益,2013年返乡创业,他就承包了百亩土地种桃树。几年后,他又承包了百亩土地种桃树。2014年,和合胜成立了西华县合盛种植专业合作社,吸纳216户村民为社员,利用2000余亩土地集中连片种植桃树。

有规模就有效益。和合胜的合作社种出的桃子售价高、不愁销,他采取的是“订单式”销售,往往是桃子还未成熟,就已经销得差不多了。群众见规模种植桃树效益好,纷纷跟着和合胜种桃树。慢慢地,裴庄村2550亩土地,大部分种上了桃树,还带动周边9个村集中连片种植桃树。以裴庄村为中心的万亩桃园逐渐形成。

品质决定价格。为了提高桃子品质,和合胜带领社员到江苏无锡、浙江奉化等地参观学习,提高种植管理水平;他的合作社被认定为国家农民专业合作社示范社、绿色食品示范基地,集中发展优质高效桃树种植。

同时,和合胜与中国农科院郑州果树研究所等科研院所合作,引进种植锦绣、秋田、秋蜜红等优质桃树品种;实行机械化管理,推广疏果技术、授粉技术,改施化肥为豆粕,提升种植效率,提高桃子品质。由于品种优良、管理得当,他种出的桃子品质高、口感好,成熟期从原来的3个月延长到6个月,亩均效益超过万元,向2万元迈进。

做好销售,是提高桃子效益、增加农民收入的关键。和合胜把销售作为重要环节来抓,利用每年的桃花节、农产品推介会,保证“订单式”销售桃子100万斤。他还与各大商超联合,实行“特产特价”,把个大、味美、糖度高的桃子,一个卖到了10元。

种桃规模化、管理科学化、销售现代化的和合胜,带动了万亩桃园的发展,带富了一方群众,成了西华县大名鼎鼎的“桃状元”。



大暑时节 农事忙

7月23日,大暑节气,在宁陵县阳驿乡商会优果乐葡萄种植合作社,果农正在大棚里给葡萄修枝打杈,以确保大葡萄葡萄丰产丰收。

徐硕 胡明政 摄

鲁山县张湾村两村民联手 13座大棚养殖300万只蝎子

□本报记者 丁需学 通讯员 乔新强

7月18日,在鲁山县库区乡张湾村的一个塑料大棚内,一个个背上爬满了刚出生小蝎子的母蝎,被工人用镊子轻轻夹起,从鸡蛋托盘制成的“窝穴产房”内,转移到一个个大号一次性塑料杯里。

“一个母蝎放进一个塑料杯里,就能避免母蝎爬动时互相干扰,防止小蝎子从母蝎背上被‘甩掉’,从而保证了小蝎子的成活率。”养蝎厂合伙人、已有18年养蝎经验的凌成吉说。

据凌成吉介绍,一只母蝎平均一次产下30只左右的小蝎子。小蝎子出生后不久,就会凭直觉爬到母蝎背上,挤成一团待上三五天时间。其间,小蝎子靠吸取母蝎背部提供的营养生活,五天后小蝎子第一次蜕皮,之后就可以离开母体

独自觅食了。如果最初的几天小蝎子从母蝎背部掉落,又找不到自己的“母亲”,就很难存活下来。

2022年6月,凌成吉和吕延克合伙承包了张湾村6个闲置的塑料大棚,改造后用来养蝎,本报2023年3月31日2版曾以《鲁山县吕延克 闲置大棚养蝎盘活集体资产》为题进行过报道。

“那时有50多万只小蝎子,把一个个塑料盆放在大棚内的铁架子上,很麻烦。现在我们改成了地面养殖,每个大棚分为12个方格,周边用高15厘米左右、光滑的塑料片围起来以防蝎子跑掉,每个方格内用空心砖垒成3个养殖区,这样管理起来就省事多了。”凌成吉说。

凌成吉和吕延克也很感谢本报的前期报道。“报道后,我们有了名气,近段时间以来,我们接待了不少参观者,有附近

乡镇的,也有省内各地的,甚至还有山西和内蒙古的,有的参观者还当场买了些小蝎子回去养呢。”吕延克说。

另据凌成吉介绍,他创新利用空心砖替代鸡蛋托盘养蝎,省时省力成本更低。另外,蝎子可以承受45℃的高温,夏天在大棚上加装一个遮阳网就行。“可以说是一次性投入长久使用,一个大棚目前能养20多万只蝎子呢。”凌成吉说。

目前,他们的养蝎大棚已发展到13座,大小蝎子已发展到300万只。“等这茬母蝎全部生下小蝎子后,基地蝎子规模将达到500万只。这样的养殖规模,在全省也不多见。下一步,我们准备联合附近有闲置大棚的村进行蝎子养殖,共同把养蝎事业做大做强。”凌成吉说。

南乐县烟之东村党支部书记、村委会主任赵战秒

一个人带火一个产业

□本报记者 段宝生 通讯员 赵占伟 赵付如

位于南乐县东南部的张果屯镇烟之东村,是个不足200户1000人的小村庄。但就是这样一个小村庄,却发展了一个占地2000亩的果蔬种植基地,还建起了远近闻名的西红柿科研生产基地,被农业农村部认定为全国“一村一品”示范村。

一个小村庄,缘何有这样的能耐?7月22日,记者来到烟之东村一探究竟。当地村民告诉记者,这一切缘于村里有个好带头人——村党支部书记、村委会主任赵战秒。

1970年出生的赵战秒,有着强烈的致富意愿。20世纪90年代末,听说种植大棚果蔬能挣钱,20多岁的赵战秒怀揣成为“万元户”的梦想,奔赴山东各地学习果蔬种植技术。学习归来后,他开始尝试种植大棚果蔬。

2000年,赵战秒筹集资金在自家承包地里建起了两座果蔬大棚:一座种植西

柿,一座种植草莓。由于遭遇病虫害,西红柿和草莓的产量受到影响,赵战秒不仅没赚到钱,还倒贴了不少钱。

失败的经历让赵战秒意识到,搞种植不仅要选品种,更要掌握病虫害防治技术。于是,赵战秒又先后到山西、山东等地学习果蔬种植技术,参加农民果蔬科学种植培训班。2002年年底,赵战秒扭亏为盈。2007年,赵战秒不仅自己经营了7个果蔬大棚,还带领村里很多群众,走上了致富路。

因在致富和带富方面有突出表现,2008年村“两委”换届,赵战秒高票当选村委会主任。在他的带动下,村里200余亩集体土地,全部建成了日光温室,并成立了联富果蔬种植专业合作社,实行规模化种植,带领全村从事日光温室种植的群众快速增长。2017年,烟之东村被农业农村部认定为全国“一村一品”示范村。

2018年,村“两委”换届,赵战秒又被选举为村党支部书记,实现了村党支部书记、村委会主任“一肩挑”。职务多了,肩

的责任也更重了,赵战秒深知必须想办法带领全村群众增收致富。他结合村内产业实际,着眼打赢脱贫攻坚战,通过“支部牵头担保、种植户实物抵押、贫困户入股分红”的方式,为每个新建大棚的种植户提供贴息资金2万元,帮助95户贫困群众每年增收2500元。

2019年,赵战秒乘胜出击,带领烟之东村开始推行“党群共建、村社合一”的发展模式,成立了联富果蔬种植专业合作社,村干部带头入股。在赵战秒的推动下,村“两委”班子与联富果蔬种植专业合作社交叉任职率达60%,通过集体控股、群众参与,有效提升了种植户的市场话语权,提高村集体经济收入,推动西红柿产业发展壮大,该村西红柿种植面积迅速扩大到1500余亩,年产量1500万公斤,年产值突破4500万元。

做大做强果蔬产业,不仅要靠热情,更要靠技术。2020年,赵战秒积极争取、推动总投资4700万元的校地合作项目——南乐县优质西红柿小镇落户张果屯镇,帮

助该镇西红柿产业打通了从良种繁育到种植销售的链条,推动了产业提档升级。该镇西红柿种植面积稳定在3000亩左右,年产值4亿元左右,辐射带动周边10余个乡镇,1万余人从事西红柿相关产业。

乡村振兴,党建引领。2022年,张果屯镇西红柿产业发展党委在南乐县优质西红柿小镇挂牌成立,赵战秒被任命为党委第一书记。同年,以烟之东村、南乐县优质西红柿小镇为核心,总投资2000万元的番茄王国田园综合体项目动工兴建,张果屯镇的西红柿产业再次迎来了新的发展机遇,步入了一二三产业融合发展的快车道。

把初心播撒在田野,把智慧奉献给群众。20余年来,从青年到壮年,从普通党员到村党支部书记,赵战秒始终奋战在他最初选择、至今坚守的西红柿产业一线。如今,烟之东村果蔬种植面积已达2000亩,赵战秒个人也先后荣获全国脱贫攻坚先进个人、河南省劳动模范、河南省农村实用人才带头人、濮阳市乡土专家等称号。