

## 引金融活水 助乡村振兴

### 振兴产业 强村富民

#### 农行鲁山县支行

8月6日,在鲁山县观音寺西桐树村毛木耳种植基地,村民们正忙着晾晒毛木耳。“我去年年底开始种植毛木耳,共有17个大棚,吸纳务工村民30人,人均月工资3000元左右。我们能今天的发展,要感谢农行的及时扶持。”该村村民朱长军激动地说。

近年来,农行鲁山县支行紧跟当地乡村振兴规划,立足区域资源禀赋,创新“惠农e贷”服务模式,先后推出“林果e贷”“农家乐e贷”“香菇e贷”等一系列惠农e贷产品,解决了农民贷款难、贷款贵、手续繁问题。扶持一批高素质“新农人”队伍,为他们搭建发展平台,助力农村产业振兴,从而真正实现农业强、农村美、农民富。

鲁山县的五里岭系浅山丘陵,土壤中矿物质元素种类多,适合梨树生长。在农行鲁山县支行的大力扶持下,毗邻的蔡庄、铁家庄、郝沟等23个行政村发展梨树5.6万亩,种植了红香酥、雨露香、红太阳等20多个品种,年产量1.5亿公斤,年产值4亿多元,直接带动农户年均增收6000元以上,“五里岭酥梨”已成为国家农产品地理标志保护产品。

时下,鲁山县辛集乡一眼望不到边的葡萄园里,颗颗葡萄如紫玉般绽放着诱人的光芒,葡萄种植户小张喜上眉梢:“在农行的支持下,今年又是一个丰收年。”如今,辛集乡已有26个行政村发展葡萄种植产业,种植面积1万余亩,年产鲜果2.5万吨,年产值超亿元,带动1800多农户增收致富,先后被授予国家“一村一品示范村镇”、全省科普示范基地等荣誉称号。

鲁山县鲁阳街道小贾庄村临近沙河处有300余亩杨树林,3年前,在县农行的支持下,“新农人”陈朝辉在村里率先租用20亩杨树林,在林下种植羊肚菌,取得稳定收益。在种植羊肚菌过程中,陈朝辉发现金蝉作为一种特有的野味深受人们青睐,市场供不应求,又发展起林下金蝉养殖。

在陈朝辉的带动下,小贾庄村有200多人从事金蝉种植或买卖,300余亩杨树林亩均收益达到3000元。短短一个月,小金蝉为小贾庄村带来100余万元的收入。

据了解,截至7月底,该行积极探索市场变化新需求,以绿色农业、功能性农业发展为契机,进一步提高产品附加值,共投放惠农e贷近2亿元,上线8个智慧场景,新增掌银注册用户1.2万户,为乡村振兴插上了“科技引擎”,打通了服务乡村振兴“最后一公里”。

(本报记者 孙玮 通讯员 陈海 张渊峰)

#### 建行禹州支行

### 富农产业贷 “贷”来及时雨

“不要抵押物,也不用担保,就凭个人信用,批得很快。”8月7日,提起建行禹州支行的惠农贷款时,该市范坡镇黄岗村辣椒种植大户姜亚星感激地说,“对于像我这样急需资金的农户,贷款就是‘及时雨’!”

惠农贷款是建行禹州支行新推出的“富农产业贷”助农贷款产品。2018年,姜亚星共承包了120多亩土地种植辣椒,由于效益不错,今年他准备扩大种植规模,但却受限于流动资金短缺。

在该镇农业服务中心,姜亚星得知可以向建行禹州支行申请“富农产业贷”。于是他抱着试一试的态度,在建行“裕农通”App上提交了“辣椒贷”借款申请。很快,该行客户经理第一时间来到姜亚星的种植基地进行贷前调查,在了解生产种植数据、作

物经济效益、借款人综合评价等要素后,在线录入生产经营信息,当天便为姜亚星发放了一笔39万元的信用贷款资金。

“辣椒下个月就可以采摘,预计产量7万斤,可以卖近50万元。”姜亚星说,如今这政策好,生活也是越过越有奔头!

据了解,“富农产业贷”主要面向有经营项目和贷款意向、无不良信用记录的客户。该产品充分运用了数字化新金融理念,依托政府农业农村主管部门大数据,合理优化贷前调查,减少授信审批流程,问政于“农”,问需于民,实现了全流程线上申请,具有办理“快”、到账“快”、利率“低”、流程“短”的特点。截至目前,该行共完成红薯贷、辣椒贷信息采集29户,已审批放款11户,金额达324万元。

(本报记者 宋广军 通讯员 徐嘉)

#### 农行平顶山分行

### 打造服务乡村振兴领军银行

今年以来,农行平顶山分行坚持把服务乡村振兴作为全行业务经营的重中之重,以打造服务乡村振兴领军银行为目标,努力全面推进乡村振兴贡献农行力量。

该行认真贯彻落实中央农村工作会议精神,围绕粮食稳产保供、农业基础设施建设等重点领域,全力支持农业农村基础设施建设重大项目和乡村特色产业、产业链、产业园区发展。截至6月底,该行乡村建设贷款日均余额5.81亿元。

该行聚焦粮食安全,主动对接市政府确定的高标准农田建设项目,积极做好种业、农机客群服务,围绕粮食全产业链,积极对接全市粮食购销企业,突出种植、收储、流通、加工、销售等关键环节,加大对粮食加工头部客户信贷支持。该行立足夏种夏收,精心部署,细化措施,主动打好金融服务“组合拳”,为“三夏”生产保驾护航。一方面积极与市农业农村局、市粮食

局等有关部门加强沟通,另一方面组织客户经理深入田间地头,主动对接涉农企业、种粮大户、夏粮收购点等经营主体,了解资金需求和结算渠道,大力宣传农行特色惠农产品及政策。针对夏粮生产收购资金“短、急、快”的特点,该行加大线上贷款渠道推广力度,实现贷款随用随贷,有效解决农户贷款难的问题。6月末,该行粮食重点领域贷款日均余额1.92亿元,较年初净增0.62亿元。

该行聚焦乡村发展、乡村建设、乡村治理“三件大事”,围绕汝州生猪、舞钢肉鸽、宝丰乳业、郟县红牛、叶县富硒麦、鲁山食用菌等“一县一业”,将“惠农e贷”作为服务乡村振兴的明星产品,拳头产品,擦亮“惠农e贷”产品品牌,做大“智慧畜牧贷”“富民贷”“农机贷”规模。6月末,该行乡村产业贷款日均余额17.81亿元,较年初净增6.77亿元。(张双进 张渊峰)



8月13日,民权县王庄寨镇王北村村民在葡萄园里采摘阳光玫瑰。今年以来,王庄寨镇财政所持续加大财政资金投入力度,助力特色产业发展,实现农业增效、农民增收。张玉玲 摄

#### 浚县农商银行

### 金融活水精准滴灌“土特产”

“那笔贷款对我们企业来说真是雪中送炭,咱浚县农商银行真不愧是‘三农’银行,我们老百姓自己的银行。”8月7日,海燕芦笋种植合作社负责人刘女士对浚县农商银行的贴心服务赞不绝口。

海燕芦笋种植合作社位于浚县白寺镇前岗村,是集芦笋种植、收购、深加工于一体的专业合作社,累计服务周边农户超1800户,年产值超3000万元,在当地是富有名气的特色农产品种植合作社。合作社成立之初,周转资金短缺,浚县农商银行在开展“党建+金融”送贷下乡”活动时了解到合作社有资金需求,便积极主动对接,及时向其发放了65万元的惠农贷款,帮助企业顺利渡过难关。

同时,浚县农商银行工作人员在走访中还了解到,在海燕芦笋种植合作社的带动下,周边群众纷纷种植芦笋。但迫于资金压力,不少农户不敢大量种植。针对这一情况,浚县农商银行积极调整信贷投放策略,针对家庭农场、种养大户、农民专业合作社、小微农业企业等经营主体下游农户,采取上门需求、灵活授信、降低利率等方式解决农户融资难的问题。截至目前,浚县农商银行已针对芦笋种植户投放信贷资金300余万元,帮助扩大芦笋种植面积200余亩,农户种植收益大大提高。

据介绍,近年来,浚县农商银行通过加大与农村集体经济组织和专业合作社对接力度,采取灵活多样的授信形式,重点支持特色种植、养殖合作社和市场前景好的中小涉农企业,为上下游客户群体提供精准的金融服务。截至目前,浚县农商银行为新镇韭菜、善堂花生等“土特产”发展提供已超过1000万元的专项信贷资金支持,为浚县“一村一品、一镇一业”打造、促进“三农”高质量发展发挥了强有力的金融支撑作用。(本报记者 李萌萌 通讯员 王硕)

## 不用过桥资金 利息还省6万多 社旗县首例商转公“以贷冲贷”成功办理

“不用为筹集20多万元的过桥资金发愁,我的商业住房贷款就顺利转为公积金贷款,利息降了,还款压力小了,心里瞬间轻松多了。”8月9日,缴存完住房公积金首笔还款的社旗县居民杨雨晴,心里像立秋的天气一样凉爽惬意,“算下来,光利息就节省6万多元,县里的商转公‘以贷冲贷’政策真给力!”

2021年3月,杨雨晴在社旗县滨河首府小区购买了一套住房,由于当时房地产开发公司与住房公积金社旗县管理部的合作到期,不能办理期房抵押,且杨雨晴也无其他现房抵押,无奈之下,她在交完首付后办理了29万元的商业贷款,年利率6.02%。今年7月底,杨雨晴得知县里实施商转公“以贷冲贷”新政后,第一时间到社旗县政务服务中心住房公积金窗口咨询并提交了商转公相关材料。工作人员全程耐心辅导,实行一站式办理,并与县不动产登记中心和银行沟通,三方联动联审联批,快速办理抵押,当日就完成了贷款审批流程。

就这样,杨雨晴不用自筹资金提前结清商业贷款,就顺利办理了25.5万元公积金贷款,而且年利率仅3.1%,一下子就节省了6.78万元利息。这也是社旗县办理的首例商转公积金贷款“以贷冲贷”业务,标志着该县商转公惠民新政策正式落地实施。

据了解,商转公涉及贷款质押权转移,传统方式是“先还后贷”,这就需要原商业性住房贷款借款人先筹集资金还款后才能申请办理公积金贷款,不仅增加了借款人筹集资金的难度,而且费时费力。为破解这一“痛点”,减轻贷款群众的还款压力,住房公积金社旗县管理部研究推行了“个人住房商业贷款转住房公积金贷款以贷冲贷”新模式,在商转公业务办理过程中采取“顺位抵押冲抵”,符合条件的借款人向住房公积金管理部提出商转公申请,办理顺位抵押登记手续,住房公积金管理部将贷款发放至银行冲抵商业贷款,不再需要借款人先行筹集大额资金结清全部商业贷款,以公积金贷款资金直接冲抵即可。

据悉,商转公“以贷冲贷”新政实施以来,住房公积金社旗县管理部已受理并审批顺位抵押冲抵方式商转公业务5笔,累计金额超百万元。目前,仍有30余笔业务正在预约办理中。(本报记者 曹国宏 通讯员 杨银鹏 申浩皓)

#### 农发行鲁山县支行

### “真金白银”加快县域经济发展

8月10日,在鲁山县金融机构支持地方经济发展总结表彰会上,农发行鲁山县支行获得“银行业金融机构存款资源利用工作先进单位”及领导班子集体三等功荣誉,该行行长李明珠被记个人三等功。

2022年以来,农发行鲁山县支行紧扣鲁山县经济社会发展工作部署,聚焦农业农村主责主业,持续加大政策性资金投放力度,依托国家信用支持,在农村金融体系中发挥主体和骨干作用。截至今年7月底,该行贷款余额8.32亿元,主要用于防汛救灾应急、重点民生项目建设及夏粮收购,存款余额2.1亿元,存贷比为396%。继2022年被鲁山县委、县政府评为“融资及金融保障先进单位”后,今年,农发行鲁山县支行再次受到表彰。

今年以来,农发行鲁山县支行充分发挥“当先导、补短板、逆周期”职能作用,开门办行、上门服务、主动作为,抓住鲁山全力推

进“拼经济、抓投资”及开展“重点项目建设年”活动的战略机遇,开辟绿色通道,简化办贷资料,实行优惠利率,提供“融资、融智、融情、融商”四融一体金融服务,全面深化在灾后重建、乡村振兴、农村人居环境改善、基础设施、生态保护等领域的信贷资金投入。5月30日,该行争取到1.03亿元农村土地流转和土地规模经营贷款,用于支持鲁山县食用菌现代产业园项目;7月31日,该行再次争取到1.4亿元城乡一体化项目贷款建设,用于支持鲁山县旅游装备产业园项目建设。

“我行将以更高效的服务、更有力的措施,以等不得的紧迫感、慢不得的危机感、坐不得的责任感,加快贷款投放进度,推动项目落地建设,为鲁山县经济社会高质量发展贡献政策性金融力量。”农发行鲁山县支行行长李明珠表示。(本报记者 丁需学 通讯员 王永安)

#### 信阳市税务局第一税务分局

### 税惠添动能 矿企增活力

今年以来,国家多项税费优惠政策延续和优化,为稳定企业预期、增强发展信心,再添一剂“强心针”,信阳市税务局第一税务分局持续落实税费优惠政策,让政策红利更好惠及经营主体,为矿区企业增活力、添动力。

“在研发费用加计扣除政策持续支持下,税务部门及时对我们企业进行辅导培训,引导企业应享尽享,为企业节省税收,让我们研发资金有了保障,减轻了经济负担,缓解了研发资金的投入。”8月10日,信阳市科达矿业财务负责人说。

据悉,信阳市科达矿业位于上天梯非金属矿管理区,主要从事制砂、膨化及精深加工全产业链系列产品生产,是信阳市为数不多生产抹灰石膏产品的加工企业。去年,在国家企业研发费用税前加计扣除政策的支持下,信阳市科达矿业享受研发费用加计扣除金额115万元,节约了企业生产成本,提高了市场竞争力。

小微企业是城市经济发展主力军,也是受各种不利因素冲击最大、面临困难最多的群体。在今年延续和优化实施的部分阶段性税费优惠政策中,优化完善小微企业、个体工商户的所得优惠政策和月销售额10万元以下的增值税小规模纳税人免征增值税等各项政策形成合力,帮助小微企业和个体工商户“缓一缓”“加把劲”。

据了解,信阳市税务局第一税务分局主动作为,聚焦纳税人缴费人关注度高的热点问题,第一时间向矿区企业下发《2023年延续优化创新实施的税费优惠政策指引》,主动甄别不同优惠政策享受主体,分析企业税负增减变化数据及原因,通过税金微信群、电话、走访等形式,“点对点”宣传辅导提醒,把“人找政策”变为“政策找人”,满足个性化需求,推动税费优惠政策应享尽享,全力支持实体经济,切实纾困解难,增强发展信心,推动上天梯非金属矿经济区高质量发展。(本报记者 孙玮 实习生 王路遥)

#### 淇县农信联社北阳信用社

### 党建引领“整村授信”

“农信社的服务真是周到!工作人员上门服务我们使用手机扫码申请贷款,不到10分钟,我申请的10万块钱就打到卡里了!”8月7日,淇县农信联社北阳信用社在北阳镇水屯村进行整村授信时,村民王小琴夸赞道。

今年以来,北阳信用社坚持以党建引领为基石,持续探索党建与业务深度融合方式,通过“党建引领+整村授信”双向联动,着力解决银行贷款难、群众难贷款的问题,为广大群众开辟“信息变信用”“信用

变信贷”“信贷变财富”的新路径,为乡村经济发展注入源源不断的金融“活水”。

该社组织客户经理以行政村为单位,逐村逐户上门采集群众家庭信息,根据信用等级评定结果,主动为符合条件的农户进行授信。村民还可以通过“惠农e贷”自助申请小额贷款信用贷款,真正享受到“随贷随用、随贷随还、周转使用、方便快捷”的线上信贷优质服务。(本报记者 李萌萌 通讯员 柳晓宁 耿波)

#### 农行鄞陵县支行

### 提升金融服务 优化营商环境

今年以来,农行鄞陵县支行充分发挥地方金融主力军作用,不断加大信贷投放力度,提升金融服务水平,助力优化营商环境,为地方经济发展提供了强有力的金融支撑。截至6月末,该行各项贷款余额15.45亿元,较年初净增1.72亿元,贷款增速达12.6%。

优化金融服务模式,助力小微企业发展。为解决中小微企业融资难题,农行鄞陵县支行下沉贷款业务,下放审批权限,实现辖内营业网点办理小微企业信贷业务的全覆盖。今年以来,通过倾斜人力资源、深化机制改革,组建9支普惠金融业务营销“党员攻坚突击队”,为小微企业营造便捷、高效的金融服务环境。同时,

该行不断修订完善规章制度,在风险可控的前提下,简化资料、优化流程、缩短环节,坚持创新信贷产品,推出粮食贷、畜牧贷、烟商贷等拳头产品,同时推出纳税e贷、首户e贷等线上特色信用产品,通过线上线下产品组合,为中小微企业和广大群众提供差异化服务,多层次、全方位满足企业和客群融资需求。

创新金融服务方式,践行金融责任担当。该行坚持以客户为中心,通过增加人员配备、匹配专项费用等,重点对客群占比比较大的零售、批发等行业商户进行全方位信贷支持,受到了客户的一致好评。截至6月末,该行累计投放“三农”业务贷款0.97亿元。(张志平)

## 金融链上制造业

### 建行河南省分行供应链金融赋能制造业高质量发展

制造业高质量发展是经济高质量发展的重中之重。近年来,建行河南省分行围绕重点制造业,把供应链金融作为保障制造业产业链安全的重要抓手,以龙头企业为切入点,打通上下游,向产业链两端辐射,以高质量的供应链金融服务助力制造业高质量发展。

河南一家汽车企业是以客车、罐式专用车及设备为主导产品的整车制造企业,销量位居国内前列。为帮助企业快速回款,解决购车客户的融资难题,建行河南省分行为企业量身定制了供应链金融服务方案,通过“e销通”创新融资,在担保方式、融资期限、还款方式

等多个环节进行常规突破,以“互联网+供应链”模式,为企业遍布全国的购车客户提供全流程线上融资服务。

“没想到购车贷款这么快就放下来了,我们什么抵押担保都没提供,利率还这么优惠。”8月13日,购车企业广西金协贸易有限公司财务经理周总激动地向记者介绍。

通过“e销通”产品,基于总价732万元的购车订单,广西金协贸易很快收到了512万元的贷款,用于向企业支付购车款,贷款期限三年。广西金协贸易自己只付了三成的钱,就把新车买到手,一边销售一边还款,而且不同于普通的购车分期还款,“e销通”依托核心企业的优质信用,贷款利率优惠,不用提供任何抵押担保。

“e销通”解决了购车客户的资金问题,我们在销售时更有竞争力了;而且销售回款第一时间回款,财务状况明显好转。”该企业财务主任李明说。

据了解,从开办至今,该行已累计为企业办理“e销通”业务8000多万元,不仅购车客户获得低成本、低门槛融资,核心企业也实现营业收入快速回笼,加快资金运转效率,优化财务结构,并且实现产品快速分销,扩大销售规模。

汽车制造供应链链条长,企业众多,保证产业链稳定运转至关重要。为了解决产业链上下游企业的融资难题,该行制订上游供应链金融融资方案,基于供应商对企业的应收账款,对供应商融资,既让供应商及时拿到了货款,又不增加企业资金压力,实现缓解集中支付压力、调节现金流的目的。

目前,建行河南省分行广泛引入了大数据、物联网、人工智能等新型技术,强化母子协同,联动专业化子公司建信融通,构建一站式供应链综合服务平台,与省内50余家制造业龙头企业展开合作,为其产业链上下游链条企业提供融资支持,贷款余额超35亿元。(本报记者 杨青 通讯员 刘馨予 晏辉)