

年销富硒农产品2600万元

这对夫妇让富硒产品成富民产业

□本报记者 丁需学 实习生 宋泽益

8月14日,在位于郟县长桥镇东长桥村的绿禾农业汝河湾富硒生态园里,十多名在此务工的村民正将刚从“百果园”里采摘的富硒黄金蟠桃、绿宝石梨、黑布林李等拉到分拣车间里去袋、分拣、装箱。

“这四箱发到深圳,那几箱发到郑州……”绿禾农业果品销售负责人任艳歌一边查看手机上的订单,一边吩咐员工把包装好的水果装车。

“现在是我们‘百果园’富硒水果的成熟旺季,每天都有两三百单发往全国各地。”任艳歌说,“每天早上五点半,员工开始入园采摘,一直要忙活到上午十一点左右。”

任艳歌口中的“百果园”,是返乡创业青年郭亚培和秦丽敏夫妇建设的,占地800亩,园内种植有樱桃、梨、石榴、李子、桃、苹果、葡萄等十几类上百个品种的富硒水果。

“我初中毕业就南下广东打工了,在那里一干就是六年。打工毕竟不是长久之计,随着年龄增长我还是想回家乡干点啥。”绿禾农业董事长郭亚培说,2003年,他回到了郟县长桥镇老家,承包了几十亩地搞种植,经过20年努力,规模从开始的60亩发展到现在的2300亩。

除富硒水果外,郭亚培还流转土地种植了1500亩富硒粮食,包含黑小麦、绿小麦、蓝滨麦及黑豆、黑豆、黑玉米、黑花生、黑稻米等。同时,他还通过土地托管、半托管的方式,先后与周边25个行政村1100户农民签订了种植协议,使绿禾农业的种植面积达到了1.5万亩,其中改良富硒土地达2000多亩。

郭亚培说,绿禾农业通过将流转土地进行富硒改良,将种植的水果、粮食全部打造成富硒农产品,并先后获得了国家绿色食品认证,这些富硒农产品依靠

优良的品质和口感受到了消费者的青睐。在富硒生态园的果树下,散养的1.2万余只乌黑鸡和5000多只乌黑鸡正在觅食,这些鸡、鸡除了下蛋外,最终将端上绿禾功能养生餐厅的餐桌。“建在县城的绿禾功能养生餐厅,平均每天要消化掉30只鸡、20多只乌黑鸡和其他一些农产品。”任艳歌说。

农产品的种植仅仅是第一步,更重要的是将富硒农产品进行深加工。平时10~15元一斤的富硒黄桃、白桃、苹果等,加工成罐头后身价倍增,能卖到20多元一瓶;由几种富硒小麦粉混合加工成的富硒馒头,春节前夕每个卖到3元仍供不应求;富硒面粉、黑花生油、黑小米醋、黑糯米……这些深加工后的产品,包装成一个一个精致的“富硒”大礼包,根据大小包装不同可卖到300~500元的价格。通过综合运营,2022年,绿禾农业创造了2600万元的产值。

靠大规模种植富硒农产品和在农业

上的不断探索,郭亚培先后荣获全国种粮大户、感动中原十大年度人物、平顶山市十大杰出青年,其担任绿禾农业总经理的妻子秦丽敏荣获全国农业劳动模范、全国三八红旗手、全国巾帼新农人等称号。

在位于镇区的绿禾农业总部,由政府投资2000万元建设的1万平方米的冷库厂房已经建成,正准备进行设备安装,不久即可投入使用。由绿禾农业投资2200万元,建筑面积7000平方米的富硒农产品加工厂即将动工,建成后绿禾农业年产值将达到1.5亿元,并为周边100余名村民提供就业岗位。

“下一步,公司将继续倡导绿色生活方式,发展现代生态观光农业,通过休闲采摘模式促进乡村观光的旅游业发展。”郭亚培表示,只有因地制宜,规模化种植富硒农产品,并延伸产业链条,进行深加工,才能提高产品附加值,带动更多乡亲在家门口就业致富。

一对鹿茸卖6000元

羊老板养出致富鹿

□本报记者 黄华 通讯员 胡文锋

“这是我今天刚割的鹿茸,二斤多点,按3000元每斤的价格计算,这一只梅花鹿的鹿茸就能卖6000多元。”8月12日,刚刚割下一对鹿茸的汝南县古塔街道晟源华鹿养殖专业合作社负责人羊晟源笑呵呵地说。

羊晟源家在古塔街道果园社区,是一名退伍老兵,退伍后一直在外打拼。一次偶然的机会,他了解到养殖梅花鹿收益高、前景好。实地考察后,2022年9月,他拿出自己多年的积蓄,加上街道帮他协调的20万元贷款,一共投资50多万元,在家乡创办了晟源华鹿养殖专业合作社,并外地购进了10只公鹿和10只母鹿。经过近一年的学习、摸索,他逐步掌握了梅花鹿养殖、繁育以及割鹿茸等技术,成了梅花鹿养殖的行家里手。

“梅花鹿怕生,刚买回来时,小鹿在圈舍内乱串乱撞,饮食也不规律,有一只鹿把头都撞晕了,十来天才恢复。”谈起养殖梅花鹿的经历,羊晟源深有感触,“现在天气热,我在鹿圈都安放了吊扇,每隔一两个小时,再把晒热的温水喷洒到鹿身上,给鹿降温。”

“鹿茸销售根本不成问题,还没割时,合作社就接到了订单。我准备再买10只母鹿,利用母鹿产下的小鹿使养殖场的规模再扩大些。梅花鹿全身都是宝,不仅鹿茸有较高的药用价值,鹿血、鹿肉等都有保健功效。我准备注册个商标,专门做鹿肉、鹿茸的深加工。”谈起未来,羊晟源信心满怀。

一年可收入15万元

大学生返乡养蚂蚱

□本报记者 丁需学 通讯员 李婉婷 魏瑞鑫

8月12日上午,在叶县邓李乡湾李村的蚂蚱养殖大棚里,养殖户李凯旋正均匀地将刚收割的鲜草料撒在地上。随着草料落地,密密麻麻的蚂蚱“蹦蹦”着蜂拥而至,发出“沙沙沙”的咀嚼声。

“这些蚂蚱还是幼虫,再喂养十来天,等翅膀长好后,就可以对外销售了。”李凯旋说。

今年25岁的李凯旋,去年毕业于郑州大学,曾短暂在上海工作。2023年春节回家过年时,他了解到家乡多项政策支持大学生返乡创业,于是萌生了返乡创业的念头。经过外出考察、学习,他于今年5月返回家乡,投资6万元建了7个大棚开始饲养蚂蚱,养殖的品种为“东亚飞蝗”。

为了养蚂蚱吃好,李凯旋专门种植了6.5亩墨西哥玉米草。养殖蚂蚱最主要的是控制好大棚内的温度和湿度,并且蚂蚱的繁育能力较强,生长也很迅速,每个大棚每茬产量在250斤左右,成熟后由平舆县林林蚂蚱养殖专业合作社订单回收。

“大棚养蚂蚱一年能养4茬,一般45天就能养成。这些蚂蚱全是吃墨西哥玉米草,个头大,蛋白质高,属于无公害食品。目前销路不用愁,一年的收入大概是15万元。”李凯旋说,“接下来我计划再扩大养殖规模,建15个到20个养殖大棚,希望通过养蚂蚱走上致富路。”

「葡萄书记」彭衍州

□本报记者 李燕 通讯员 夏天 张壮伟

“作为一名村党支部书记,彭衍州硬是把一个‘软弱涣散’村打造成全乡的‘明星村’,他带领村民种植葡萄300多亩,年产值达1000多万元。”8月13日,夏邑县王集乡组织委员祝红说彭大楼村党支部书记彭衍州赞不绝口。

1968年出生的彭衍州,初中毕业后到浙江打工,后筹资购买了一辆大货车,搞起了蔬果运输。在运输蔬果的过程中,他看到了葡萄种植的广阔前景,就萌生了创业种植葡萄的想法。2017年,他回到老家注册了夏邑县焱照种植专业合作社,建起了12亩的温室大棚,试种“阳光玫瑰”葡萄。

“阳光玫瑰”葡萄果实碧绿如翡翠,口感甜、香、脆,是葡萄市场里的高端产品。2018年,彭衍州试种“阳光玫瑰”葡萄获得成功,以15元一斤的出园价,获得了可观的收入。

2019年10月,在村“两委”换届选举中,彭衍州当选村党支部书记。上任后,彭衍州下定决心改变村里现状。他带领村“两委”班子成员用时3个月挨家挨户走访群众,召开了30多场座谈会。

“乡村振兴不是修几条路、安装几盏路灯,而是要把人留住,有致富的产业、有稳定的收入才行,要让农业有‘干头’、农民有‘赚头’。”彭衍州说。

2020年,彭衍州的温室大棚从12亩扩大到了50亩,在他的带动下10多名村民也建起了温室大棚,全部种植“阳光玫瑰”葡萄。在夏邑县农广校高级农艺师丁亮的指

导下,彭衍州成了葡萄种植的专家,他一年四季都在研究葡萄生长,为果农指导葡萄种植技术。没了后顾之忧,村民才能更加放心地投入到葡萄种植中。截至目前,彭大楼村种植有“阳光玫瑰”“蓝宝石”“浪漫玫瑰”等葡萄品种,产量也从亩产3000斤发展到亩产5000斤。

每到成熟时节,果农们忙着采摘、称重、打包、装车,彭大楼村的“阳光玫瑰”葡萄畅销上海、东莞、青岛、长沙等城市。随着葡萄种植效益越来越好,种植葡萄的果农越来越多,彭衍州被当地群众亲切地称为“葡萄书记”。

“我和老伴之前在彭书记的大棚里干活,由于掌握了葡萄种植技术,2021年彭书记帮我协调贷款10万元种植葡萄。今年,我种植的葡萄大丰收,收入也很可观。”60岁的村民邓晨光感激地说。

短短几年间,彭大楼村便成为全国葡萄种植产业的样板,该村的葡萄获得农业农村部“绿色农产品”认证,还入选了全国名特优新农产品名录。

整洁宽阔的马路、标准统一的葡萄大棚、别致的农家庭院……在彭衍州的带领下,彭大楼村不仅葡萄种植产业飞速发展,乡村容貌也焕然一新。

「乡村头雁」李同良

□本报记者 冯佳志 通讯员 宋祖恒

投资12万元的游园完工,投资10万元的4000米道牙正在施工,投资160多万元的幼儿园已经封顶……谁能相信这是一个村一年的工程?

7条横道3条纵道,共7000多米道路全部硬化、铺设管网、绿化美化,高标准路灯彻夜通明……谁能想到这曾是一个没有亮化、出行困难的村?

8月12日,记者来到武陟县三阳乡北樊村,看到占地8亩的办公楼格外引人注目,主楼两层17间,设有党员活动室、党员代表会议室、村史馆和党风廉政室,南房10间,是配套齐全的幸福院,临街的房屋是多功能便民服务中心。

该村从其貌不扬,到成为乡村振兴的典范,不得不提一个关键人物——村党支部书记李同良。

李同良1981年从部队退伍,正赶上国家改革开放的好政策,他动员村里几个年轻人搞起了运输业。两年间,他带出了一批致富人,全村从开始的1辆运输车发展到了10多辆。

2005年,村委换届选举时,李同良当选为村委会主任。当选后,他下定决心,要摘掉“软弱涣散”村的帽子。

上任后,李同良先是走家串户了解情况,统一思想,使村民们达成了共识。看到大家思想达成一致,踏实肯干的李同良,开始着手村里的硬件建设,让村民们不用再走泥水路。

当年,李同良就修了两条路,让全村人看了希望。村民王应保说:“看到村里选出一个能干事的带头人,让我们村摘掉了‘软弱涣散’的帽子,咱老百姓心里比蜜还甜。”

2008年,李同良开始“一肩挑”。2019年,为加快乡村振兴步伐,北樊村筹资修建了占地8亩的高标准办公楼、幸福院、便民服务中心,修通了连接外村所有主干道、生产路。

在“五星”支部创建中,为提高村容村貌,打造生态宜居乡村,北樊村把原来4米宽的村道扩建到了6米,同时全管网铺设、绿化美化,架设高标准路灯,整村推进“厕所革命”。

村民李武道说:“这些年,李书记舍小家顾大家,一心发展村里公益事业,年年为村民办实事,村容村貌日新月异!”“干群相信你,把你推举成带头人,你就得领好头带好队,想村民所想,急村民所急,尽心竭力把工作做好,大力推动乡村振兴,把北樊村打造成美丽乡村,才无愧于全村人的期盼。”李同良说。

“北樊村是全乡大力推进乡村振兴的一个代表。人才振兴是乡村振兴的基础,只有‘乡村头雁’倾心为民,乡村才能绽放新活力!”三阳乡党委书记秦康说。

如今的北樊村,村道两边种满了紫荆、枇杷、桂花、月季等,一街一景,四季花香;投资160多万元新建的幼儿园已经封顶,刚完工的游园美景怡人、人头攒动;投资12万元建设的红色教育基地,已经动工。



8月18日,南阳市卧龙区陆营镇后田村种粮大户肖驰(左一)正在和技术员测量谷子的穗长。2022年,肖驰尝试种植了200亩谷子,获得了较高的经济效益。今年,他扩大了种植规模,种植了400亩谷子。在他的精心管理下,这些谷子长势喜人,丰收在望。本报记者 杨远高 通讯员 张空 摄

借助电商平台 他的婚庆花架圈粉海内外

□本报记者 黄华 通讯员 李耀稳

8月16日,走进上蔡县党店镇东张寨村花嫁盛典婚庆用品有限公司,只见一件件婚庆花架整齐地摆放在展厅内,“舞之恋”“龙凤缘”“一代天骄”“蓝色精灵”“月亮女神”等婚庆花架形象逼真。一旁的工人有的在切割方管,有的在焊接铁架,大家紧张有序地忙碌着。

今年44岁的张军会是公司负责人,一次偶然的机会,他接触到婚庆花架后,觉得生产婚庆花架潜力巨大,后来还专门去郑州学习。2017年,他学成后回到家乡,投资300多万元与弟

弟创办了花嫁盛典婚庆用品有限公司。兄弟二人分工明确,张军会负责图纸设计,弟弟负责采购原材料、生产婚庆花架。随着婚庆花架生产规模的扩大,张军会逐渐形成了集产、供、销于一体的婚庆花架生产经营联合体,用工量也随之增加。7年来,每天的用工量在20人左右,高峰时能达到30多人。

正在焊接铁架的胡段是附近的村民,作为一名熟手,他每个月能拿到4000多元工资。“之前在外边打工,总是挂念家里的孩子和老人。现在好了,在家门口上班,工作和生活都特别方便。”胡段乐呵呵地说。

如今,花嫁盛典婚庆用品有限公司借助电商平台,把婚庆花架销往北京、上海、河北等周边省市,远的还销到了美国、加拿大、印度、泰国、新加坡等国家。

由于出货快且做工精细,兄弟二人创业没多久,婚庆花架便供不应求,年产值达260多万元。张军会说:“8月份以来,订单量增加很多,目前婚庆花架种类有300多种。今年以来,订单累计达10万多件。”

“我们将进一步扩大规模,带动更多村民加入婚庆花架的生产,实现不出村就能就业增收,为乡村振兴注入新动能。”张军会说道。

打造毛驴全产业链 她既卖产品又卖文化

□本报记者 丁需学 通讯员 乔新强 董淑艳

8月16日,在鲁山县辛集乡程西村,新建成的5栋现代化养驴大棚宽敞明亮,里面一头头灰色的毛驴精神抖擞,叫声此起彼伏。

“我们这次拉回来的毛驴有四五十头,等天气凉快了再拉回来几批。下一步准备自繁自养,逐步发展到设计的‘千头线’规模。”驴场主人叶晓娜说。

叶晓娜以前养过鸡和猪。“养猪和鸡不好掌握高峰期和低谷期,风险大,想到本地自古就有吃驴肉的传统,就有了养驴的想法。”叶晓娜说。

2007年,叶晓娜正式进军养驴业。“经过10多年的打拼,才慢慢积累了养驴经验,在平顶山地区也算小有

名气吧。”叶晓娜介绍说,虽然这些年驴肉价格一直居高不下且市场稳定,但养驴周期长、育肥慢,两年后才能出栏,要付出的心血多,所以养驴的大户很少。

“驴没有胆囊,有些饲料没法消化吸收,只能喂青草、干草和豆粕、麸皮等。另外,毛驴不像牛羊那样有4个胃,而是单胃动物,所以要根据毛驴的生长周期、公母,分阶段配饲料,还要采用不同的喂养方式才行,这些都得在实践中慢慢摸索。”叶晓娜说。

叶晓娜以前养毛驴的场区,地势低洼,排水不畅。辛集乡政府争取项目资金,从2021年年底开工为叶晓娜建设新场区,经过一年多的建设,目前新的现代化养驴大棚以及配套的饲料仓库已完工投入使用。

据悉,叶晓娜还成立合作社带动50余户群众养殖毛驴,除了附近村庄外,鲁山县熊背乡、土门办事处,甚至邻近的宝丰县、郟县等地也有合作伙伴,合作社存栏毛驴最多时有500多头。

叶晓娜在鲁山县城开设了一家驴肉火锅店,生意红火。除此之外,合作社还加工驴粪、阿胶、驴肉油辣椒,委托有关厂家生产驴肉零食等。

“目前,我们的驴肉及加工品都供不应求。不久前,北京来的专家还和合作社探讨了驴粪、驴毛的开发利用事宜。看起来,毛驴浑身都是宝啊。”叶晓娜笑着说。

“下一步,我们要继续拉长产业链条,建设一个集养殖、观赏、餐饮、住宿等功能于一体的毛驴文化产业观光园。”对于未来发展,叶晓娜信心满满。