

郑县种粮大户王利峰 种粮 大有可为

□本报记者 丁需学 通讯员 张鸿雨 文/图

8月24日凌晨5时许,王利峰和梁建伟、王二听从郑县家中出发,到郑州市考察洋葱项目,顺利签下600亩订单。

下午5时左右,王利峰回到家中,还没来得及休息,就应邀到刘七村帮王现龙等村民查看玉米病害发生情况。

今年50岁的王利峰,家住郑县薛店镇狮子口村,是郑县润田小麦种植专业合作社理事长、河南省种粮大户。

近年来,王利峰引进新品种、推广新技术,积极探索粮食作物高效种植模式,带领村民依靠科技种田共同增收致富。



王利峰在查看辣椒长势

返乡创业实现“订单梦”

“开超市、做工程、养猪,啥活都干过。”谈及创业经历,王利峰笑呵呵地说道。

2000年,27岁的王利峰和妻子一起怀揣积蓄,到郑州从事针织品批发。2002年,他到苏州创业,开过小超市,承接过工程,勤奋能干的他很快站稳了脚跟。2008年,王利峰返乡创业,投资100多万元养猪,然而却一直赔钱。“还是老老实实种地吧。”王利峰心想,然而却没有技术,也没有方向。

正当王利峰迷茫时,平顶山市和郑县相继举办了高素质农民培训班,他抱着试试看的心态报名参加。专家讲解和现场观摩开阔了他的视野,创业的热情再次被激发出来。

2015年,王利峰流转土地300余亩,注册成立了郑县润田小麦种植专业合作社,带领村民发展优质专用小麦1100亩。由于是订单种植,小麦价格高于市场价,王利峰当年获利10多万元。

政策利好带来“发展梦”

“王利峰通过种地走上致富路,除了踏实肯干、善于钻研外,还有一个重要原因,是他赶上了好时候。”薛店镇镇长赵兵说,近年来,“中央一号文件”不断释放利好政策。

“你们看,这自走式喷灌机和无人机都是县里免费发的,价值五六万元呢。每到小麦‘一喷三防’的时期,还免费发农药,可以节省三四千元呢。”在郑县润田小麦种植专业合作社种植基地,王利峰介绍说,除了实施高标准农田建设项目外,国家农机购置补贴力度也不小,近年来,他相继购买了大型拖拉机、旋耕耙、播种机等。

王利峰打开手机,操控无人机起飞。从手机屏幕上可以看到,种植基地里玉米、大豆、辣椒等作物成方连片,像一张绿色的地毯。

“这里是深达百米的机井,这种机井每隔百米就有一眼,旁边还有地理线,灌溉很便利。土地经过高标准农田建设后,有坡度、有泄洪沟,涝时排水也方便。”指着手机屏幕,王利峰开心地说,“县领导前几天来调研,还说计划明年实施高标准农田改造提升项目,再埋些地埋管,到时候可以大面积推广滴灌,更节水更高效。”

此外,王利峰还购进8盘石磨,从事石磨面粉加工。石磨转速低,属于低温加工,较好地保留了麦香,面粉浓郁再加上营养丰富、口感筋道,王利峰生产的石磨面粉在北京、上海、郑州和合肥等地供不应求。

示范带动闯出“兴农梦”

“之前都是单打独斗,也没想过学习新技术、引进新品种,往往是忙了一年,一亩地却挣不了400块钱。”薛店镇赵寨南村的种粮大户王二听说,“后来俺加入了合作社,购买种子、化肥、农药都是出厂价,成本低了、抗风险能力却大大提升了,这样种地咋会不赚钱呢。”

王利峰说,当年创业失败后,是乡亲们一次又一次的帮助,让他圆了创业梦。“现在致富了,我要做好示范带动,带领更多群众增收。”王利峰说。王利峰是这么说的也是这么做的,他利用种植基地开展试验示范,积极引进新品种、推广新技术,组织社员和周边农户开展学习,推动了一批科技成果和先进技术应用到农业生产上。

如今,郑县润田小麦种植专业合作社的社员已覆盖全县5个乡镇,还辐射带动了周边的汝州市和宝丰县的群众,涉及土地面积近2万亩。王利峰引进的小麦新品种已推广1.6万余亩;引进的增施有机肥替代化肥技术,不仅降低了成本,还提高了粮食产量。

“下一步,我计划继续扩大土地流转规模,引导和带动更多想种地、能种地、会种地的农户一起在希望的田野上耕耘。”王利峰满怀信心地说。

关于罗老汉的三个关键词

□本报记者 巴富强 通讯员 韩功勳

郑集乡有个老汉,大名叫罗德成,因为脾气倔、爱“顶牛”,大伙儿私下都喊他“老牛”。

可是最近发生了一件“怪事”,“老牛”不再“顶牛”了,就像换了一个人似的,这是怎么回事呢——

关键词之一

撞破南墙

周口市淮阳区郑集乡有个老汉叫罗德成,脾气一向倔强,在十里八村出了名,就连他的老伴儿,平日里也不招惹他。大伙儿私下里都喊他“老牛”——老牛,老牛,撞破南墙不回头。

8月24日这天,眼看着该做中午饭了,家里却突然断电了,自来水也停了。老伴儿腰里系着围裙,手上还粘着面粉,急得一头汗。

“老头子,快去村室看看,顺道儿打桶水来!”老罗耳背,老伴儿冲着他只能喊,但语气中透露着的是商量。

村室就在家对面,几步远的事儿。可老罗正犯迷糊呢,一动不动,好像一个字也没听见。

见喊不动老罗,老伴儿嘟囔了一句:“真是个倔货。”不知怎的,这句话却给老罗听到了。

老罗从躺椅上起来,拎起水桶,大步流星地朝着村室走去。来来回回五六趟,家里凡是能盛水的他都不放过。

“早说改水电、改水电,就是不愿改,这不是自己跟自己过不去吗?”罗大妈直叹气。

说来话长,不仅是水电不争气,罗老汉靠着路边儿的房子也是年久失修,每逢下雨天屋子里就会灌满水。在农村人居环境整治过程中,全村的残垣断壁过了一遍筛子,老罗的这间老房子经鉴定属于危房,不再适宜居住。

为了能够解决好这个问题,乡长牛盈盈带着乡村干部没少往老罗家跑:“线路老化了,哪一节出点儿小毛病,吃水用电就都不方便了,正好咱们这次水电网网统一升级改造。老房子也不能再住人了,国家又有好政策,咱们拆旧房盖新房,住着安全也舒坦。”

罗大妈心里一百个乐意,可白搭——

“改造,说得轻巧!改造不花钱?俺可出不起。咱不能光讲政策、不讲实际,是不是。”老罗自有他的一套理论。至于那间老房子,老罗说啥也不愿意给扒了。他给出的理由是“多年的老伙计了,有感情”。

关键词之二

铁树开花

“受台风影响,暴雨一下就是两天,院子里的水漫了上来。当夜,是牛乡长带着乡村干部把咱两口接到临时安置点,也没顾上歇一歇,转身又赶到了下一家。”

“老房子确实不能再住了,晴天漏光、雨天漏水,牛乡长把危房改造的手续都帮咱办齐了,随时都能动工,保不齐八月十五就能住上新房。”

“玉米授粉的节骨眼儿,地里早了个结实,大早上叶子都卷着。又是牛乡长,带着人和机器浇了两天,玉米才算喝了个饱。”

……

一桩桩、一件件的事,罗大娘看在眼里、记在心里:“人家牛乡长可比咱家姑娘还小呢,咱家的事儿哪一样她少操心了?”

“她那是攻心战!”其实,老罗也就图个嘴上痛快,一把年纪了,啥事他不清楚:水电网和危房改造,牛乡长可没少跑腿,还把自己一个月的工资塞给了老伴儿。

当天夜里,老罗没能把觉睡囫圇——乱麻似的线路,他捋了个通顺;老房子里的大小物件,他搬了个精光。他暗下决心:从今天后,再也不跟牛乡长“顶牛”,再也不做老少爷们口中的“老牛”。

关键词之三

满怀希望

如今的老罗跟换了个人似的,要想见他,你就得跟上他的脚步。

每天老罗都会起个大早,门前那条不长的水泥路,在邻居们睁开眼之前,他就洒了水,扫了个干干净净。

路两侧的百日草、长春花、波斯菊,这些平日里被他认为是“花里胡哨”的花花草草,他也看顺眼了,捉虫、除草、浇水,老罗照顾这些花草像照顾孩子一样……

顺着那间老房子的外墙根儿,翻了土,还施了农家肥,种上了秋萝卜和香菜,老罗说要把它打造成小菜园。

“等新房竣工了,院子里得好好规划规划,来年栽上石榴和无花果!”老罗向牛乡长汇报他的计划时,满怀希望地说。

“到那时候,有菜园、果园,还有花园,哪哪都好,家不就真成了‘游园’了吗!”牛乡长笑意盈盈。



火龙果丰收农民乐

9月1日,汝阳县柏树乡布岭村青年常阳在喜收火龙果。2019年,常阳投资50万元,在布岭村流转6亩土地,建起3个温室大棚,引种3000多棵火龙果,经过科学管理,今秋喜获丰收。 康红军 摄

脱贫户“刘大胆”创业记

□本报记者 巴富强 通讯员 赵永昌

一副瘦弱的身板,穿着黑色长袖衫和深灰色裤子,赤脚蹲在地头,说起话来面带笑容,他就是商水县平店乡胡庙村的脱贫户刘应新。近年来,刘应新大胆创新,发展特色种植,人送雅号“刘大胆”。

今年58岁的刘应新,家在胡庙村3组,他全家5口人,4.9亩责任田。18年前,刘应新的妻子生了一场大病,花光了家中积蓄。2015年,他又患上了淋巴瘤,后来通过手术“捡回”一条命。夫妻俩要看病,两个儿子要上学,一家人的生活十分窘迫。

“关键时刻,多亏政府拉了俺一把……”刘应新心怀感恩。2016年,刘应新家被评为贫困户,本来对生活失去信心的他,对未来又充满了希望。在一系列扶贫政策帮扶下,刘应新家顺利脱贫摘帽。

脱贫不是终点,而是新生活的起点。刘应新认为,只有自力更生才能丰衣足食,他想通过发展特色种植打个翻身仗。

2021年,刘应新开始张罗着借钱,想承包土地种金盏菊。当时,他的妻子和亲戚们比较反对,生怕他赔钱后“一蹶不振”。在刘应新的坚持下,亲人们妥协了,他筹集了10多万元的启动资金。

种植金盏菊第一年,他投入1万余元种了10亩、1.7万株。收获时,客商说鲜菊花每斤收购价3元,烘干后收购价每斤7元。由于没有烘干设备,加上鲜菊花收购价较低,刘应新算是白忙活了一季。

2022年,刘应新吸取了经验教训,认真分析市场行情后,种植了20亩优质红薯、20亩小麦和玉米。收获后一算账,红薯加工了近2万斤粉条,卖了20多万元,5万多斤小麦和玉米

卖了6万多元,纯收入15万多元。辛勤的耕耘有了收获,刘应新看到了希望,扩大了种植规模。

“今年,俺种了80亩西瓜,马上就要要园了,估计能收入20多万元;20多亩花生长势很好,预计收入3万多元;100多亩优质玉米,预计收入近20万元;还有近50亩大豆玉米复合种植……”刘应新掰着指头,对自己承包的260多亩耕地算了一笔账,算着算着脸上露出了笑容。

刘应新介绍说,村干部帮他办起了“创新家庭农场”,在他家农场干“天工”和“季节工”的村民有40多人,每人每月收入2000元左右。

“家里已经投入30多万元,给大儿子盖了一座‘小洋楼’,家庭小目标是尽快给二儿子也盖一座。”问起今后的打算,刘应新说,“下一步,我还要大胆流转土地,把种植面积扩大到500亩以上,带领更多乡亲共同致富。”

创办工厂生产真空包装传统名吃

让在外的乡亲 品尝到家乡味道

□本报记者 丁需学 通讯员 乔新强

8月29日,鲁山县南环路上的一个食品加工厂里,身穿工作服、戴着口罩和脚套的工人们,正在流水线上不停地忙碌着。几道工序下来,通常在鲁山才能品尝到的黄焖羊肉、牛羊肉麻辣汤等传统名吃,就变成了可以线上销售的真空包装食品。

“我在县城西关大街卖牛羊肉冲汤和黄焖羊肉,不少品尝过店内美食的外地食客和长期在外的老乡,经常和我联系,说很想念老家的味道。”琴台街道友谊社区居民买三民介绍说,“想到现在物流发达,我就开了个食品加工厂,把鲁山传统名吃进行真空包装,再给大伙儿发货。”

今年57岁的买三民出身美食世家,其曾祖父买景隆早在清朝时期,就创办过“鸿盛骡马店”,为南来北往的客商提供餐饮和住宿服务,名扬一时。民国时期,其祖父买宗福潜心研究、多次尝试,创制了“买记黄焖肉”等系列菜品,成为鲁山名吃。20世纪80年代初期,买三民开始涉足餐饮行业,其经营的“买记黄焖羊肉”“买记牛羊肉冲汤”在鲁山很有名气。

今年5月,买三民租下这处7000平方米的场地,建起了生产区、展示区、办公区、仓库,购置了自动化的真空包装机、烤箱、消毒灭菌设备,并办齐了有关手续,食品加工厂于6月30日开始生产。

食品加工厂采用买三民的家传秘方,严格秉承清真食品的制作工艺,选用上乘的原材料,制作牛羊肉麻辣汤、黄焖牛羊肉等真空包装食品和三宝炖锅、黄焖牛羊肉炖锅、黄焖鸡炖锅等自加热食品。

“食品加工厂每天生产的数百包真空包装鲁山传统名吃,都被亲朋好友和老食客买走了,他们反馈味道和在店里吃的一模一样。”买三民介绍说,“满负荷生产时,食品加工厂一天能生产1000多包真空包装鲁山传统名吃,下一步我们将会进入超市销售,然后逐渐扩大生产规模和对外销售,让更多的朋友品尝到鲁山传统美食。”

买三民推出的真空包装鲁山传统名吃,走的是“亲民路线”,面向工薪阶层、大众消费,目前鲁山县已有多家超市表示会上架他的产品。

构建起设备完善技术领先的产业链

年消化县域内 存栏肉羊25万只

□本报记者 丁需学 通讯员 王岚莹 陈亚

8月31日,位于叶县田庄乡宋庄村的河南清月兴牧业有限公司,检验室、实验室等一应俱全,自动化生产流水线全程可视,工人们正在有序地进行精品羊肉分割。

“我来分割车间一年多,每月能拿5000多元工资,钱不少拿,离家还近,比出去打工强多了。”分割车间工人杨春丽高兴地说道。

河南清月兴牧业有限公司成立于2019年,是一家集屠宰、分割、加工、冷链运输等于一体的肉羊加工企业,由该县仙台镇东北拐村村民李峥浩创办。经过几年的发展,该公司构建起了一条设备完善、技术领先的肉羊产业链,并凭借高质量的产品,成为平顶山市肉羊产品深加工龙头企业,产品销售到国内多个大中城市。

李峥浩采取“公司+养殖户”的模式,和县域内上千家肉羊养殖户签订了购羊合同,使养殖户告别了成羊出栏全靠“羊经纪”的局面。同时,该公司还为养殖户提供技术服务,直接带动就业180余人,间接带动发展养殖场13家、养殖户80多户。

目前,该公司年屠宰肉羊量达50万只,分割羊胴体10万只;年消化县域内存栏肉羊25万只,占比叶县肉羊存栏量的93.7%;实现年产值约4亿元。

“下一步,我们将大力推行规模化养殖、专业化服务、品牌化经营,延长产业链条,完善精品分割、熟食加工等环节,带动周边群众增收致富,引导肉牛、肉羊产业步入高质量发展的‘快车道’。”李峥浩表示。

返乡创业办起艾制品加工厂

产品销往市场 带动家乡群众增收

□本报记者 丁需学 通讯员 郭文华

8月31日,走进宝丰县商酒镇武岗村艾制品加工厂,阵阵艾草香气扑面而来,10余名工人正忙着切割、称重、包装,现场一派繁忙的生产景象。

“武岗村一直以来都是以种植传统农作物为主。回村建这个厂,就是想带动乡亲们共同致富,让大家不出村就有稳定的收入。”谈起回村建艾制品加工厂的初衷,宝丰县艾艾宝农业生物科技有限公司负责人石会亮介绍说。

今年42岁的石会亮,高中毕业后外出经商,凭着吃苦耐劳的韧劲加上一通就通的头脑,事业取得了成功。“决定从事艾制品加工销售,是受了朋友的启发。”石会亮介绍说,他有一个朋友从事艾制品加工销售10多年了,有自己的销售渠道,并且可以帮他解决销路问题。

经过市场考察,石会亮发现艾制品有养生保健的功效,市场需求巨大,于是决定返乡创业。石会亮自筹资金100多万元,经过选厂址、买设备和原料、进行人员培训等,300多平方米艾制品加工厂于今年6月建成投产。

谈起村里的艾制品加工厂,村民们纷纷称赞。“我在艾草加工厂干活,一个月收入3000多元,离家近,不耽误照顾老人和孩子。”村民李会敬笑着说。

由于艾制品加工厂生产的产品功效好、品种多,源源不断地销往各大城市,预计年销售额可达300多万元,可带动20多名群众增收。