

痴迷二胡收藏 陈聚京八年淘回千余把

□本报记者 丁需学 通讯员 乔新强

“我目前收藏的二胡已有1000多把了，将来准备找机会建个展览馆，让更多人了解二胡文化，学习老一辈制作二胡的工匠精神。”10月8日，鲁山县马楼乡三岔山村村民陈聚京说。

当天，在陈聚京家的二楼大厅，记者看到一面墙上挂满了大小不同、材质各异、富有年代感的二胡，更多的则堆放在房间里，其中一些有些残缺，但仍可以看出做工的精细。

陈聚京是当地有名的养胡大户。“我八九岁的时候，就喜欢上了二胡，当时家庭条件有限，自己就比葫芦画瓢地制作了一把，虽然音调不准，但也陪我度过了快乐的少年时光。”陈聚京说，“十年前，生活条件允许了，我就掏1600多元在平顶山买了一把二胡，算是圆了自己儿时的梦想。”

2015年，陈聚京在平顶山古玩市场发现一把缺少龙头的老二胡，当场试着拉了拉，发现音质不错，就花了1000元给淘了回来。“回家仔细把玩后，发现这把二胡不但做工精良，而且材质还是黄花梨木。从那时起，我就开始四处打听哪里有老二胡，然后买来收藏。”陈聚京说。

陈聚京介绍说，目前市场上黄花梨木材质的老二胡已不多见，因为现代人爱好把玩手串，不少黄花梨木材质的老二胡，都被拆卸后做成手串高价出售了。“这些年，我花大价钱才购得3把黄花梨木、2把红木、1把紫檀木二胡，这几把都是二胡中的精品。”陈聚京说。

老辈人制作一把精品二胡，常常要花费几个月时间，有些琴筒的纹饰就由300余块不同纹理的小木条拼接而成，龙头雕刻的图案更是花费了匠人大量的心血。“如今，静下心来纯手工做二胡的人，已不多见了。”陈聚京感慨地说。

陈聚京收藏的二胡，大部分是清朝末年、民国年间、新中国成立初期纯手工制作的精品。“这些年养胡子赚的钱，基本上都投入这上面了，不过静下心来拉上一曲，也是一种人生享受和乐趣。”陈聚京说。

老汉何富松的“蛭富经”

□本报记者 黄华 通讯员 陈远志

10月11日，走进泌阳县杨集镇西郭村何富松的水蛭养殖基地，只见一片片低洼的土地上建起了许多水池。透过遮阳网的空隙，可以看到水池里水面清澈，散铺着水葫芦和观赏莲的叶片，却丝毫看不到水蛭踪影。

“水蛭就是我们常说的蚂蟥，通常藏在水葫芦和观赏莲的叶片下面。”何富松一边笑着介绍，一边把手伸入水下，捞起一把水蛭，“它们虽然看着有点可怕，但是用处大着呢。”

今年71岁的何富松痴迷中医学，

年轻的时候他经常在外从事药材收购。20世纪90年代，何富松在湖北省宜昌市收购野生水蛭，产品供不应求。他从中看到了商机，打算回泌阳老家搞人工养殖，由于当时找不到技术人员，这个愿望便被搁置了。

几年前，经过一个在南阳从事药材批发的朋友介绍，何富松从湖北引进水蛭种苗和养殖技术，开始从事水蛭人工养殖。

经过多次试验，何富松在水池里种植了大量水葫芦和观赏莲，一来给水蛭遮光，二来可当作“网”。把水葫芦一提，水蛭尽在其中，大大提高了收获效率。

水蛭的养殖周期在半年左右，每年春

天引进种蛭产卵，到五六月份水蛭孵化出来，等到金秋十月就可以销售了。

“水蛭主要以螺、蚌等软体动物的体液为食，具有很高的药用价值和经济价值。”何富松介绍说，目前，鲜水蛭收购价每公斤100多元，干制品每公斤1000多元，且有人上门收购，根本不用愁销路，亩均纯利润3万元以上。

何富松的水蛭养殖基地，带动了当地群众就业，每人每天工资七八十元。“下一步，我计划扩大养殖规模，把自己的‘蛭富经’向周边群众推广，同时为大家提供技术指导和水蛭种苗，带动更多乡亲增收致富。”何富松说。



10月16日，洛阳市孟津区送庄镇梁凹村“80后”大学生创业者李治强的葡萄种植基地内，工人们正穿梭于葡萄架下采摘阳光玫瑰葡萄。由于他种出的葡萄甜度高、口感好，基地内30亩阳光玫瑰葡萄被一名来自山东的客商以一价的方式全部购去。 郑占波 宋艳红 摄

朱占锋 百药炼成千金方

□本报记者 宋广军 通讯员 刘艳红

“发展特色中药材种植，科学技术是保障。”10月15日，在位于禹州市方岗镇西薛庄村的许昌中峰农业科技发展有限公司，负责人朱占锋说。

朱占锋是西薛庄村人，年轻时外出经商，经过多年的努力，成为一名成功人士。2020年7月，他积极响应村党支部号召返乡创业，流转土地发展中药材、瓜果蔬菜等种植，致力于打造集种植、育苗、药材种植、培训研学、加工销售等于一体的田园综合体。

禹州是全国四大药材集散地之一，也是禹丹等多种地道药材的产地。创业之初，朱占锋就把公司业务的发展重点放在了地道药材的种植上。朱占锋积极与科研院所建立技术合作关系，在育种、种植、田管等方面下了功夫，他试种的23亩禹丹参刚进入收获期，就被来自安徽亳州的客商订购一空。

试种禹丹参取得成功，增强了朱占锋的信心。今年年初，他按照公司发展规划，种植了210余亩42万株白芍，并分批选育了禹丹参、芍药、决明子、板蓝根等中药材品种，带动全镇发展林下

中药材3300亩。

在自己事业取得成功的同时，朱占锋没有忘记乡亲们。他积极吸纳乡亲们就业，使乡亲们既能收取土地租金，还能领到务工工资。同时，他还自觉肩负起弘扬、传承禹州中药材文化的重任，创建“全国大中小学生劳动教育实践基地”。

“下一步，我们要以‘企业+合作社+农户’的模式发展订单种植，力争带动全镇发展林下中药材1.5万亩，同时注重拉长中药材产业链条，在中药材精深加工上下功夫，努力打造‘乡字号’‘土字号’品牌。”朱占锋信心十足地说。

创业夫妻 葡萄丰收日子甜

□本报记者 丁需学 通讯员 平党申

10月10日，在汝州市夏店镇毛寨村晏秋新果生态农业农场，葡萄藤上挂满了一串串颗粒饱满、晶莹剔透的阳光玫瑰葡萄，十几名务工人员正忙着去袋、采摘、装箱。

“俺种的30多亩阳光玫瑰葡萄肉厚多汁、香甜可口，在市场上很受欢迎，日均销量100多箱，售价也比其他种植户高出不止。”37岁的农场女主人周艳艳说，今年阳光玫瑰葡萄总产量5万斤以上，预计能收入40多万元。

周艳艳和丈夫贾子晏是毛寨村村民，

也是有文化、有闯劲的新型农民。两年前，看到外地群众种植阳光玫瑰葡萄致富的消息后，夫妻二人也决定发展阳光玫瑰葡萄种植。

去年年初，在夏店镇党委、政府和毛寨村党支部的支持下，夫妻俩筹集资金60多万元，流转土地30余亩，购回葡萄树苗，开始从事阳光玫瑰葡萄种植。

为管理好这30多亩阳光玫瑰葡萄，夫妻俩又投入7万多元，打了一眼机井并配套了地理管，采取缺墒喷灌和肥滴管技术，提高了生产效率。为防止夏季中午时段葡萄苗被日灼、气灼，两人吃住在农

场，组织人员早上和晚上为葡萄浇水，五天施一次肥，一周除一次草，有序为葡萄剪枝、防治虫害。

今年葡萄开始挂果，6月初，夫妻俩从云南请来了技术工人为葡萄疏果，19名工人乘坐飞机从云南赶来，两天半时间完成了30多亩葡萄的疏果。

据夏店镇包村干部滕志强介绍，周艳艳家的农场常年吸纳该村20多名弱劳动力务工，年人均增收万元以上。

“今年一收一串，明年一收两串，葡萄产量将实现翻倍。同时，我们计划明年带动村里十几户群众，通过种植阳光玫瑰葡萄走上致富路。”贾子晏说。

深夜，窗外月光如水，树影婆娑。窗内，一盏灯、一杯水，一个人端坐办公桌前，伏案疾书。

这是太康县第一高级中学附属中学教师李振威的工作常态，他在这里写教案、改作业，向高中输送了一批又一批优秀学子。

李振威 用爱和责任托起孩子的未来

□本报记者 巴富强 通讯员 青俊 部敏 牛鹏

因材施教 帮助学生成长

李振威在太康县第一高级中学附属中学(以下简称一高附中)担任班主任兼数学老师。作为一名班主任，李振威对待学生一视同仁，对于成绩不理想的学生，他总用鼓励的方法去引导，对于家境困难的学生，他则尽自己最大努力给予帮助。故而，凡是教过的班级，学生的成绩普遍不错。

杨慧(化名)是李振威教过的一名学生，她的父母在外务工，日常独自一人居住。“那时候，她的状态不太好，成绩直线下滑。”李振威回忆说。

为帮助杨慧提高成绩，李振威和杨慧进行了深入交流，鼓励她克服生活困难。每逢周末或节假日，他都让女儿把杨慧邀请到家里。在李振威的帮助下，杨慧的成绩很快提了上来，并顺利考上了高中、大学。

拿到大学录取通知书，杨慧第一时间拨通了李振威的电话：“李老师，我考上大学啦！要不是您，我恐怕连高中也难考上啊！”

杨慧只是李振威教过的众多学生之一。多年来，李振威坚持因材施教，不断发现学生的闪光点，引导好、教育好每一名学生，帮助他们解决思想上的困惑、学习上的难题、生活上的困难，助力学生健康成长。

潜心研究 写出校本课程

李振威1999年从周口师范学院毕业，进入太康县教体局工作。多年来，他刻苦钻研、潜心教学，使学生的综合素质得到了很大提高。

2010年，因教学成绩突出，李振威从乡镇中学调入一高附中。为教好每一名学生，他每天和学生吃住在一起，晚上9点学生休息后，他再到办公室备课、批改作业，一直到深夜。

在平凡的教学岗位上，李振威一干就是25年。25年来，李振威潜心教书、潜心育人，和同事一起写出了适合本校学生的校本课程《初中数学与生活》，荣获“河南省中小学优秀班主任”“周口市教学标兵”等称号。

此外，李振威还获得多项荣誉：2021年，在周口市教体系统“信息技术创新教学”技能竞赛中，他获得初中教学学科一等奖；2022年，在周口市教体局组织的优质课评选中，他主讲的《特殊的三角函数》，被评为周口市优质课一等奖。

李振威平时话不多，面对荣誉，他总是笑着说：“大家的认可，才是我最好的成绩！”

图片新闻 NEWS

PHOTO NEWS



10月14日，安阳市龙安区马投涧镇白塔村特色农业种植基地，村民正在采收花果树下套种的南瓜，丰收的喜悦洋溢在脸上。“今年，我们在200多亩花果树下套种了早熟、高产的优质南瓜，亩产4000斤左右，预计经济收入不低于80万元。”村党支部书记崔长明说。 毕兴世 摄



10月14日，汝阳县刘店镇二郎村果农袁小喜喜摘雪梨。近年来，刘店镇积极鼓励、扶持当地农民因地制宜发展雪梨、葡萄等生态水果种植，并从技术、信息、销售等方面提供服务，促进了农业增效、农民增收。 康红军 摄

淮滨县莲花村第一书记何坤 “真心为群众办事，才能赢得群众的认可”

□通讯员 韩浩 赵丽华 本报记者 尹小剑 李振阳

10月9日，淮滨县芦笋乡莲花村村部内，信阳市应急管理局派驻莲花村第一书记何坤坐在桌上，一边翻看《莲花村乡村建设调研报告》，一边拿着笔在规划草图上勾勾画画。

《莲花村乡村建设调研报告》花费了何坤几个月的心血。去年11月，何坤刚一到任，便一头扎进驻村工作中，与驻村工作队及村“两委”，加班加点开展走访，全面了解村情民意。

“全村485户2284人，有过半劳动年龄人口在外打工；耕地面积4646亩，以小

麦和水稻种植为主；11个村民组中，有部分村民组道路尚未硬化，也没有安装路灯；村民多数从事种植业和养殖业，但普遍不成规模，效益较低……”在何坤的工作笔记上，密密麻麻地记录着。

找到问题，接下来就是着手破解问题。在何坤的带领下，莲花村筹集5万元资金，解决道路亮化和垃圾池建设问题，新安装太阳能路灯23盏、修建垃圾池11个。

去年元旦前后，何坤和村“两委”干部联系燃气公司，为急需办理燃气入户的55户用户上门服务，并减免了共计2.75万元的费用。去年春节期间，何坤和村“两委”干部看望慰问困难群众和学生，为他们送去价值10万元的粮油、文具等物品。

今年“三夏”期间，何坤走访种粮大户了解用油情况，并积极寻求中国石化淮滨分公司支持，建立农户用油档案，为农户提供“一小时用油急送”服务。

针对在走访中发现的产业基础薄弱、经济效益低下等问题，何坤提出，发展淮河两岸草原牧场，打造特色民宿、农家餐饮，推动秸秆饲料加工、牛羊粪便沼气发电、沼气废渣综合利用等发展，壮大牛羊交易市场，打造“淮原牛羊”地标品牌。

谈及驻村感受，何坤说：“真心为群众办事，才能赢得群众的认可。”正是这种真情和真心，打动了莲花村村民，大家感慨地说：“在何书记的带领下，相信大家很快就能致富。”

新时代 新农民 新生活

杨鹏旭 一件作品卖三千

□本报记者 丁需学 通讯员 叶金花 杨柳

去皮、打磨、抛光、上漆……经过一道道工序，一个树根变成了了一件根艺作品。10月8日，走进鲁山县赵村镇中汤村村民杨鹏旭家中，一件件精美别致的根艺作品展现在眼前。

今年35岁的杨鹏旭从小喜欢根艺，但为了生计，中专毕业后与父亲一起卖过丝绸、当过建筑工。2020年，杨鹏旭决定返乡创业。

“刚回来的时候，没找到合适的项目，家里正好有几个树根，我就找来工具鼓捣了起来。”杨鹏旭说，他见过别人做根艺，自己就学着做，并在直播平台上展示，许多网友纷纷点赞，其中一件名为“禅意”的摆件，被一名网友以3000元价格买走。

一个树根卖了3000元，这让杨鹏旭做梦都没想到。他对根艺的兴趣更浓厚了，开始四处搜集树根，然后根据形状进行构思。

杨鹏旭的根艺作品，大的重约百斤，小的随手可拿，每一件作品都惟妙惟肖。

“已经卖了几十件，要不然更放不下。”杨鹏旭说，自己的根艺作品基本不加雕琢，只以天然的树根形态进行简单处理。

“根艺的特点是造型天然，突出自然美。”杨鹏旭说，制作根艺要有悟性，看它像什么，就去打造什么。

为选取好的树根，杨鹏旭没少费心，有时上山寻找，有时掏钱购买，甚至有时找到了农户家的柴火垛上。

根艺制作看似简单，其实不然。“即使制作小一点儿的根艺作品，有时也得两三天，大的需要一个月甚至更长时间。”杨鹏旭说，这主要看树根的大小和形态。

虽然接触根艺时间不长，但杨鹏旭已深深爱上了这一行。“我已经把这当成了一份事业，打算在根艺制作的道路上一直走下去。”杨鹏旭说。